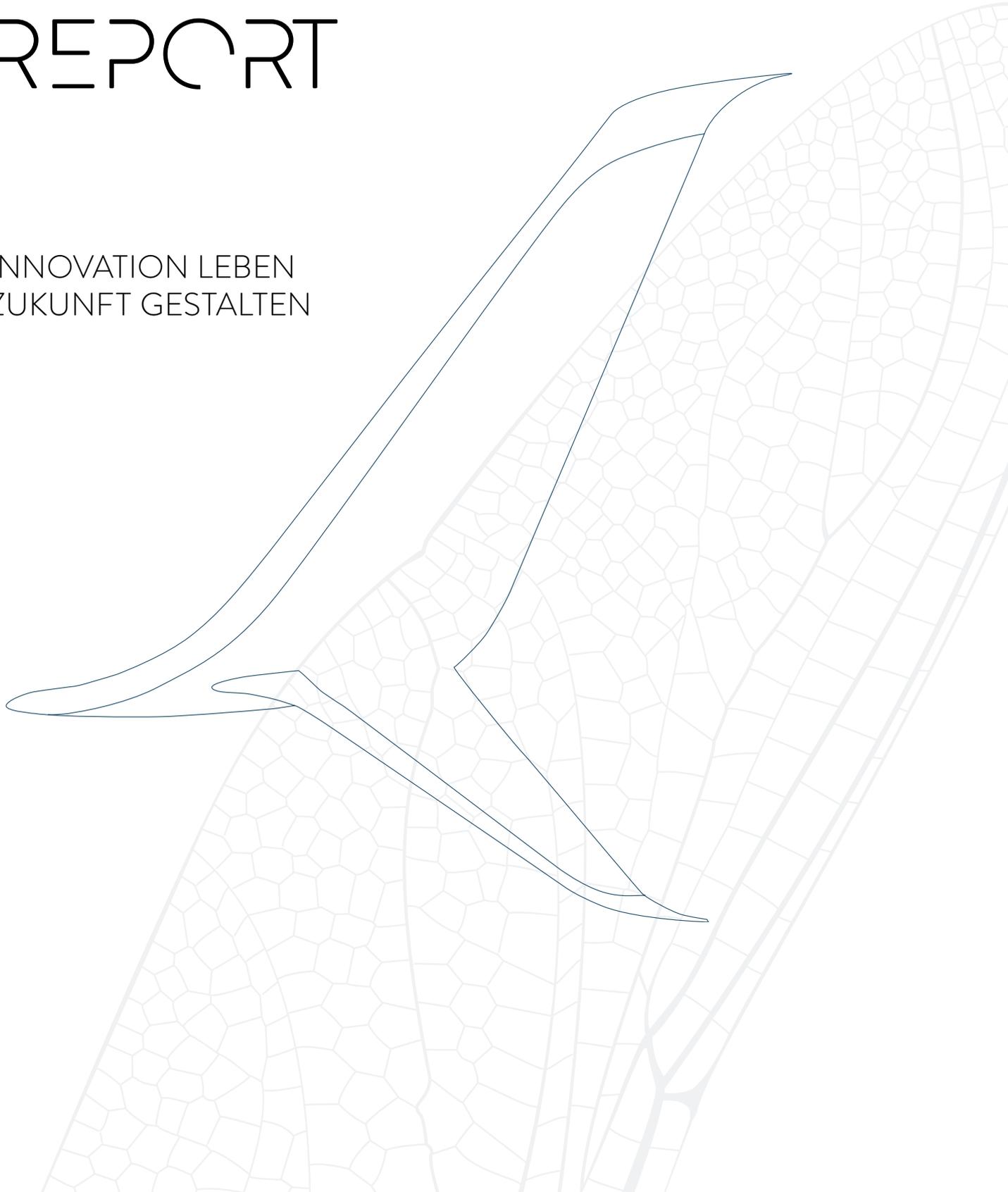


Geschäftsbericht 2022



POSITION REPORT

INNOVATION LEBEN
ZUKUNFT GESTALTEN



DIE EQUITY STORY VON FACC

Wachsender Markt

- Globales Wachstum im Bereich Luftfahrt
- Steigende Nachfrage für intelligente, leistbare und nachhaltige Leichtbaulösungen
- Zusätzliche Wachstumschancen in verwandten Marktsegmenten

Solide Marktposition

- Mehr als 30 Jahre Erfahrung in Forschung, Entwicklung und Fertigung von Leichtbauprodukten
- Global Player und Tier-1-Lieferantin für das Who is Who der Flugzeugindustrie
- Turn Key Capability – von der Grundlagenforschung, Bauteilentwicklung und -zulassung bis hin zu globaler Fertigung und Produktsupport für eine breite Produktpalette

Klare Strategie

- Outperformance des Marktwachstums
- Organisches Wachstum und durch selektive Projektzukäufe
- Diversifikation in neue Geschäftsfelder

Immanente Nachhaltigkeit

- Nachhaltigkeit als integraler Bestandteil der Unternehmenstrategie
- Lösungen für umweltverträgliches Fliegen
- Fokussierte CSR-Strategie

Stabile Finanzperformance

- Profitabilität von 8 %
- Langfristige Dividendenpolitik
- Leverage zwischen 2,0 und 2,5 bis 2025

		2020	2021	2022
Umsatzerlöse	Mio. EUR	526,9	497,6	607,0
davon Aerostructures	Mio. EUR	184,7	167,5	235,1
davon Engines & Nacelles	Mio. EUR	115,3	103,7	97,3
davon Cabin Interiors	Mio. EUR	226,9	226,4	274,6
EBITDA	Mio. EUR	-9,6	37,2	44,4
EBIT	Mio. EUR	-74,4	-25,1	5,5
davon Aerostructures	Mio. EUR	-26,7	-28,5	3,9
davon Engines & Nacelles	Mio. EUR	-22,9	8,7	0,5
davon Cabin Interiors	Mio. EUR	-24,7	-5,2	1,0
EBIT in Prozent der Umsatzerlöse	%	-14,1	-5,0	0,9
Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit	Mio. EUR	13,8	82,3	5,5
Cashflow aus der Investitionstätigkeit	Mio. EUR	-15,2	-11,7	-8,6
Personalstand (zum Stichtag)	FTE	2.655	2.538	2.919
Net Working Capital	Mio. EUR	167,6	80,2	112,0
Nettoverschuldung	Mio. EUR	232,1	177,8	188,6
Nettoverschuldung/EBITDA		N/A	4,79	4,25
Eigenkapital	Mio. EUR	243,2	206,0	203,5
Eigenkapitalquote	%	37,4	32,0	31,1
Bilanzsumme	Mio. EUR	649,5	644,5	654,0
Stückumsatz	Stück	33.773.814	28.353.854	19.159.502
Durchschnittlicher Tagesumsatz	Stück	133.493	111.629	75.135
Jahreshöchstkurs	EUR	12,9	12,0	9,6
Jahrestiefstkurs	EUR	4,7	7,0	5,5
Schlusskurs	EUR	8,5	7,1	5,7
Jahresperformance	%	-28,1	-15,2	-19,6
Marktkapitalisierung	Mio. EUR	388,7	322,8	259,6
Dividende pro Aktie	EUR	0	0	0

607,0 Mio. EUR

Umsatz

5,5 Mio. EUR

EBIT

31,1 %

Eigenkapitalquote

188,6 Mio. EUR

Nettoverschuldung

2.919

Personalstand (FTE)

Inhalt

FACC auf einen Blick

S. 6

Unternehmen
Divisionen
Produkte

Interview mit dem Vorstand

S. 14

Das Geschäftsjahr 2022
Strategie
Ausblick

Strategie

S. 24

Schwerpunkte und Ausrichtung
Strategische Säulen
Aktuelle Projekte und Aufträge

Forschung und Tech- nologieentwicklung

S. 46

Materialien und Technologien
der Zukunft

Kroatien

S. 52

Neues Werk auf Wachstumskurs

Das Geschäftsjahr 2022

Aktie & Investor RelationsS. 56

Corporate Governance.....S. 59

Bericht des Aufsichtsrats S. 64

Financial Report 2022S. 66

Konzernlagebericht

Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung

Konzern-Gesamtergebnisrechnung

Konzernbilanz

Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung

Konzern-Kapitalflussrechnung

Konzernanhang

Erklärung aller gesetzlichen Vertreter

Bestätigungsvermerk

Glossar S. 135

Kontakt/Hinweis/Impressum S. 136

Exzellente Teamarbeit

Ein überaus intensives Jahr mit vielen unerwarteten Aufgaben liegt hinter uns. Zwar hat sich das Flugaufkommen 2022 nach dem coronabedingten Einbruch wie erwartet weiter erholt und besonders in Europa und Nordamerika sehr positiv entwickelt. Im Einklang damit hoben die Flugzeughersteller ihre Fertigungsraten teils deutlich an, besonders in dem für uns sehr attraktiven Kurz- und Mittelstreckensegment sowie bei Business Jets. Beste Aussichten also für ein Jahr im Aufwind.

Ungeachtet dieser positiven Branchenentwicklung war das wirtschaftliche Umfeld durch den Krieg in der Ukraine mit seinen bekannten Folgen – von einer weiteren Destabilisierung der Lieferketten und Verwerfungen auf den Energiemärkten bis hin zur massiv gestiegenen Inflation – jedoch unerwartet herausfordernd.

Allesamt Aufgaben, denen wir uns stellen mussten, um in einem schwierigen Umfeld den gestiegenen Bedarf unserer Kundinnen und Kunden 2022 bestmöglich zu erfüllen. Dass dies gelungen ist, verdanken wir – abgesehen von gewohnt exzellenter Teamarbeit der FACC Crew – einem ganzen Bündel an Maßnahmen. So haben wir in engster Abstimmung mit unseren Kundinnen und Kunden sowie Lieferantinnen und Lieferanten dafür gesorgt, dass die notwendigen Mengen der für uns wichtigen Materialien und Komponenten rasch an den steigenden Bedarf des Markts angepasst werden konnten. Ebenso hoch aktiv waren wir im Bereich Recruiting und konnten dadurch mehr als 400 neue Kolleginnen und Kollegen für unser Unternehmen gewinnen. Das beweist: FACC ist nicht nur für unsere Kundinnen und Kunden, sondern auch für den Arbeitsmarkt attraktiv.

Einen weiteren Schwerpunkt bildete die Sicherung unserer Energieversorgung. Auch wenn wir unsere Abhängigkeit von fossilen Brennstoffen durch weitblickende Maßnahmen – etwa durch die breite Nutzung von Geothermie und Photovoltaik sowie den ausschließlichen Bezug von Ökostrom – schon vor vielen Jahren massiv reduziert hatten, haben wir unsere Handlungsfähigkeit 2022 durch weitere Initiativen in diesem Bereich – insbesondere die Schaffung eines Gas-Back-up-Systems auf Basis von Öl – zusätzlich gestärkt.

Unsere Kundinnen und Kunden haben diese Maßnahmen sehr positiv aufgenommen und auch wieder mit neuen Aufträgen honoriert, innerhalb unseres Kerngeschäfts, aber auch darüber hinaus. Damit sind wir im Einklang mit unserer Strategie FACC 2030 – Committed to the sky neben einer Reihe neuer Flugzeugaufträge auch in den Bereichen Urban Air Mobility sowie Space mit spannenden Projekten beschäftigt. Aktuelle Beispiele dafür sind die Entwicklung von Komponenten für eine neue elektrische Passagierdrohne oder auch neue Aufträge im Bereich Aftermarket Services.

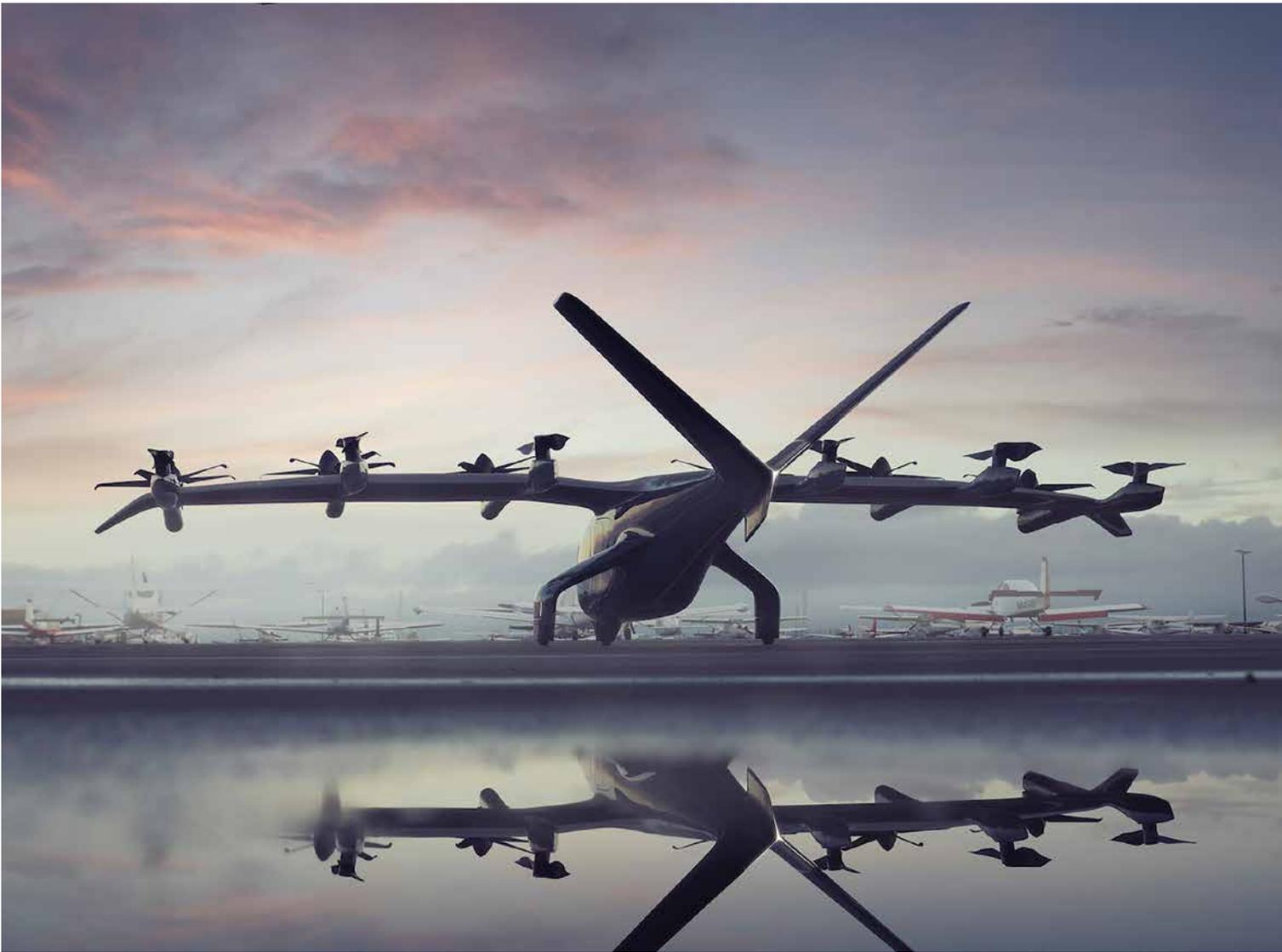


Zusätzlich unterstützt durch einen beachtlichen Anstieg der Entwicklungsleistungen konnten wir unseren Umsatz 2022 um rund 20 Prozent steigern – und damit stärker als angenommen. Die Profitabilität hat jedoch unter dem Druck der allseitigen Kostensteigerungen und der Inflation gelitten.

Die Herausforderung lautet nun, unsere Ertragskraft auf Basis steigender Umsätze und einer weiteren Erhöhung unserer Effizienz nachhaltig zu verbessern. Die Voraussetzungen dafür sind – mit prognostizierten Zuwächsen sowohl im Reiseaufkommen als auch im Flugzeugbedarf – positiv. Und ich bin zuversichtlich, dass wir unseren Wachstumspfad auf Basis konsequenter Marktbearbeitung und Innovation sowie eines weiteren Ausbaus unseres internationalen Produktions-Footprints gemeinsam mit unseren strategischen Supply-Chain-Partnerinnen und -partnern sowie unseren motivierten Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern erfolgreich weiter fortsetzen werden.

Ihr Robert Machtlinger

STARKER GLOBAL PLAYER



FACC entwickelt und fertigt zentrale Bauteile wie Steuerflächen, Triebwerksverkleidungen und Kabinenausstattungen für Passagiermaschinen und Business Jets. Zu den Kund*innen des Unternehmens zählen alle führenden Flugzeughersteller*innen. Kaum ein Flugzeug startet ohne ein Bauteil aus der Produktion von FACC. Seine starke Position in einem langfristig hoch attraktiven Marktsegment nutzt der Konzern seit mehr als drei Jahrzehnten für Spitzenleistungen zum Nutzen ihrer Kund*innen, Mitarbeiter*innen und Investor*innen.

Weltweit präsent

Für ihre Kund*innen ist FACC mit Niederlassungen in 14 Ländern präsent. Neben vier Produktionsstandorten in Österreich und einem in Kroatien verfügt das Unternehmen weltweit über Serviceeinheiten und Vertretungen – von China über Indien bis in die USA und Kanada. Damit befindet sich FACC als strategische Tier-1-Partnerin aller großen Aerospace-OEMs stets in der Nähe ihrer Kund*innen.

Technologisch führend

Gemeinsam mit Kund*innen und Partner*innen entwickelt FACC ihre Fertigungstechnologien und die Materialien ihrer Produkte kontinuierlich weiter. Aus der Kombination von Innovationsgeist, Know-how und Erfahrung entstehen immer neue Lösungen, die den Einsatz von Flugzeugen effizienter und ökologisch vertretbarer sowie deren Produktion wirtschaftlicher machen.

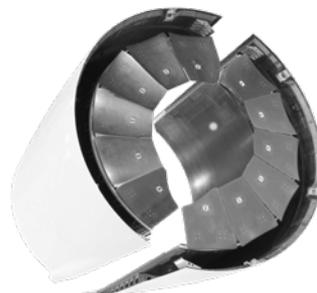
Auf nachhaltiges Wachstum ausgerichtet

Seit ihrer Gründung vor mehr als 30 Jahren hat sich FACC hervorragend im Markt positioniert. Diese positive Entwicklung ist einerseits auf das langjährige kontinuierliche Wachstum im Aerospace-Markt zurückzuführen. Auf der anderen Seite konnte FACC ihre Marktanteile auf den wichtigsten Flugzeugplattformen durch innovative Lösungen immer weiter ausbauen. Diese Strategie möchte FACC auch in Zukunft verfolgen und setzt sich darüber hinaus intensiv mit dem Thema Nachhaltigkeit in allen Unternehmensbereichen auseinander.

Der Weg von FACC wird durch die branchentypisch gute Planbarkeit der Abrufe von Flugzeugteilen unterstützt. Denn die Plattformen, an denen FACC beteiligt ist, werden meist über viele Jahre produziert. Um über das Marktwachstum hinaus wachsen zu können, setzt FACC auf hohe Präsenz in den Wachstumsmärkten der Asien-Pazifik-Region und erschließt mit Aftermarket Services, Urban Air Mobility und Space zudem attraktive neue Marktsegmente.

-
- > Globale Wertschöpfungskette
 - > Technologie-Know-how aus Österreich für die ganze Welt
 - > Langfristig attraktives Marktsegment
-

Divisionen



01 Aerostructures

Leichtbaukomponenten für Flügel, Leitwerk und Rumpf bilden seit mehr als 30 Jahren die Kernkompetenz von FACC. Neben der Produktion zählen auch Entwicklung, Qualifizierung und Zertifizierung dieser Teile zu den Leistungen des Unternehmens. Kund*innen von FACC erhalten damit komplette Turnkey-Lösungen aus einer Hand.

BELIEFERTE PLATTFORMEN

Winglets

Airbus A320, A350, Embraer E2, COMAC C919, Boeing 737NG, Dassault Falcon X, Falcon 2000, Hawker 800

Spoilers

Boeing 787, Airbus A330, A350, Embraer E2, COMAC C919

Outboard Flaps

Bombardier Global 7500, Embraer E2

Flaps

Airbus A321

Rudders

Airbus A220

Ram-air Inlets

Airbus A320

Radomes

Airbus A220

Wing-to-Body Fairings

Airbus A220, A320, Bombardier Global 7500, Challenger 350

Elevators

Airbus A220, Archer Midnight

02 Engines & Nacelles

Kunststoffbauteile, die in und im Umfeld von Triebwerken eingesetzt werden, sind höchsten mechanischen Belastungen ausgesetzt. Zugleich müssen sie ein geringes Gewicht aufweisen sowie hohen Anforderungen in Sachen Schalldämpfung und Aerodynamik entsprechen. FACC entwickelt und fertigt diese Teile auf Basis neuester Fertigungstechnologien.

BELIEFERTE PLATTFORMEN

Translating Sleeves und Thrust Reversers

Boeing 787, Airbus A350

Engine Cowlings

Airbus A330, A320neo

Engine Components

Pratt & Whitney und Rolls-Royce, Gulfstream G500, G600, G700



03 Cabin Interiors

Von der Gepäckablage bis zum Waschraum – FACC liefert einbaufertige Innenausstattungen für Flugzeughersteller*innen und Airlines in großen Auflagen ebenso wie individuelle Lösungen für Business Jets. Neben geringem Gewicht, Funktionalität und langer Lebensdauer spielen bei Cabin Interiors Optik und haptische Eigenschaften eine wichtige Rolle. Auch hier bietet FACC Komplettlösungen aus einer Hand.

BELIEFERTE PLATTFORMEN

Passenger Cabins

COMAC C919, ARJ21, Boeing 717,
Xi'an MA700

Hatracks, Sidewall, Ceiling und Cove Light Panels, Entrance Areas und Linings

Airbus A320, A350, Dassault FX10, Archer Midnight

Passenger Door Linings

Airbus A350

Individuelle High-end Business Jet Cabins

Business Jets von Embraer und Bombardier

Und wir garantieren dauerhafte Performance: Aftermarket Services

Die dauerhafte Performance ihrer Produkte stellt FACC über ein leistungsfähiges Service-Netzwerk für Wartung und Reparatur sowie Retrofits in Amerika, Asien und Europa sicher. Flugzeuge mit Teilen von FACC werden im Bedarfsfall vor Ort gewartet, repariert oder modifiziert und geben damit rascher und wirtschaftlicher wieder ab.

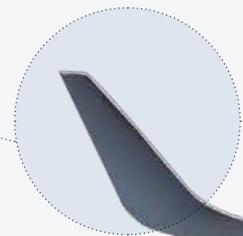
Aerostructures

- Outboard Flaps
- Leading Edges
- Ailerons
- Elevators
- Rudders
- Spoilers
- Flap Track Fairings
- Winglets
- Wing-to-Body Fairings
- Radomes
- Ram-air Inlets

Spoilers



Winglets



Leading Edges

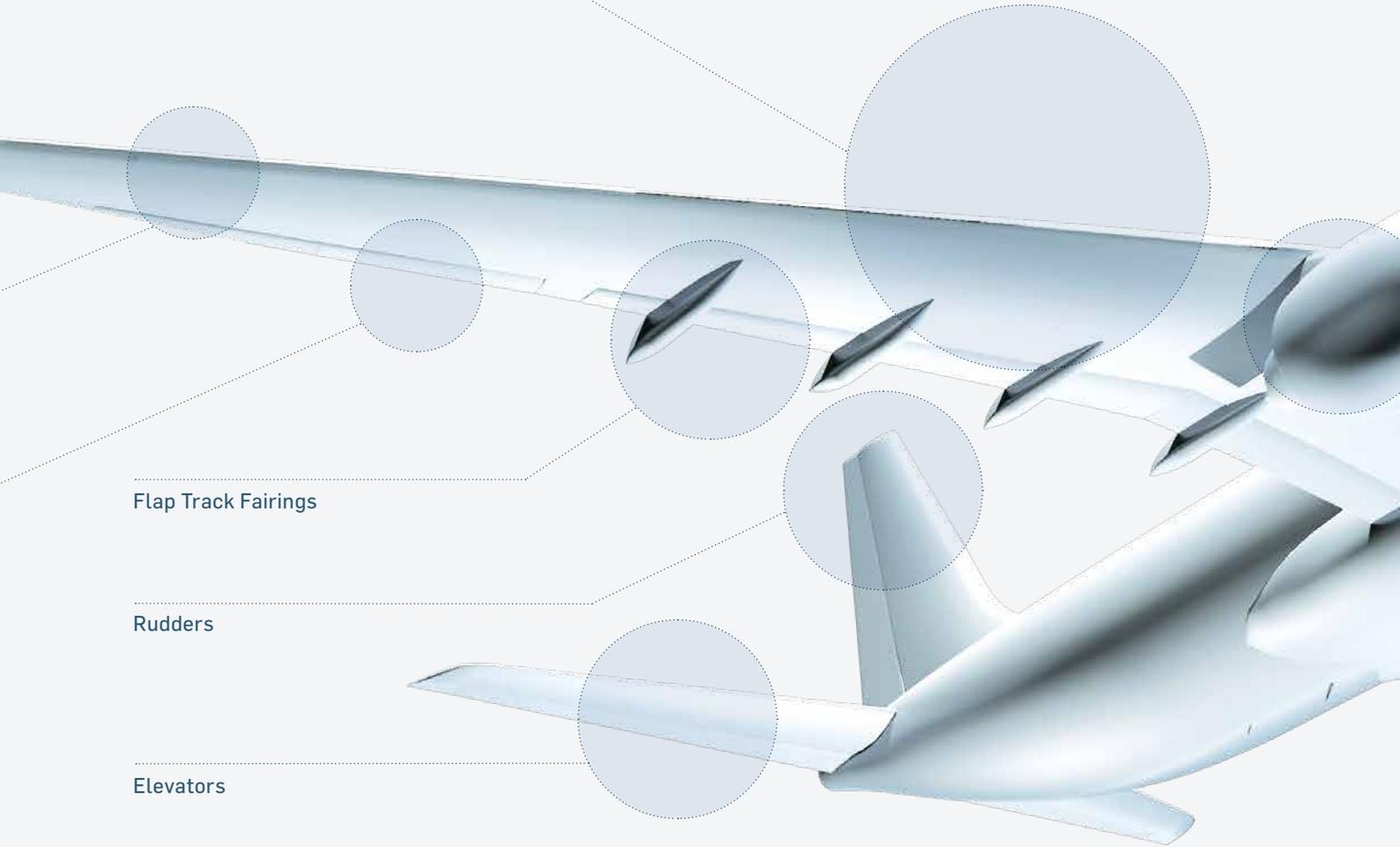
Outboard Flaps



Cabin Interiors

- Passenger Door Linings
- Passenger Cabins
- Galleys und Lavatories
- Hatracks
- Sidewall, Ceiling und Cove Light Panels
- Individuelle High-end Business Jet Cabins
- Verschiedene Monuments wie Stowages, Wardrobes, Doghouses, Partitions, Class Dividers etc.
- Entrance Areas und Linings

Hatracks, Sidewall, Ceiling und Cove Light Panels



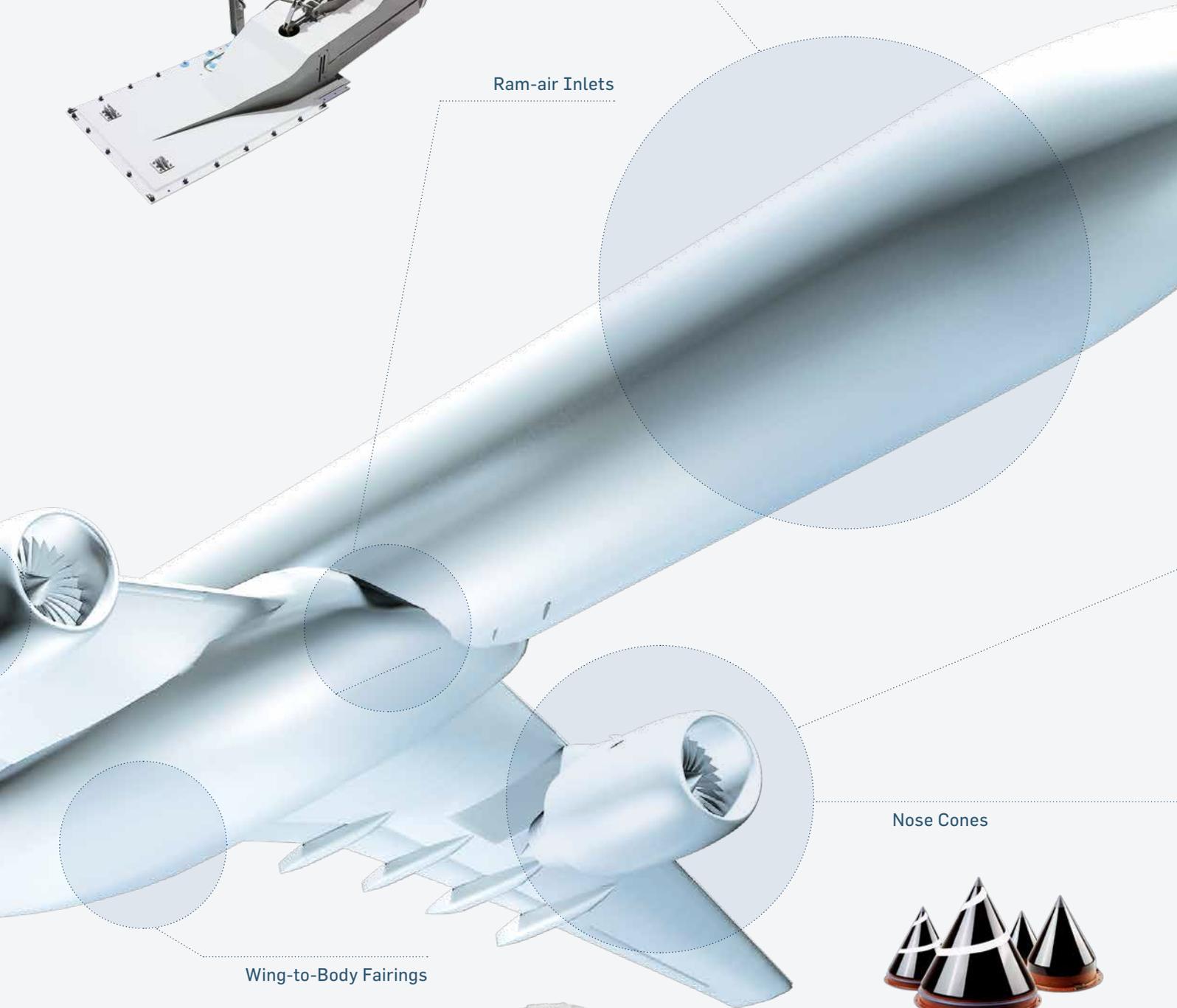
Flap Track Fairings

Rudders

Elevators



Ram-air Inlets



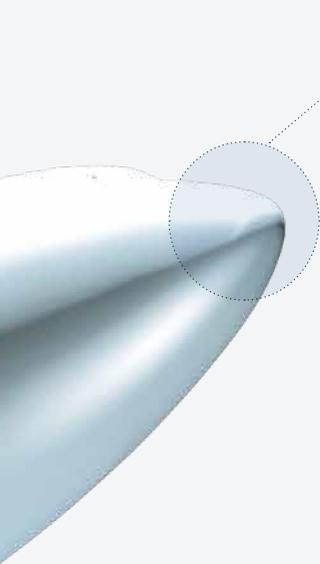
Wing-to-Body Fairings



Nose Cones

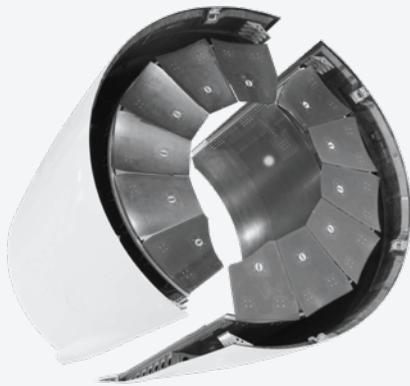


Radomes



Engine & Nacelles

- Translating Sleeves
- Engine Cowlings
- Engine Components
- Fan Cases
- Blocker Doors
- Nose Cones



Translating Sleeves

Engine Cowlings

Fan Cases

Blocker Doors





Robert Machtlinger (CEO), Andreas Ockel (COO), Aleš Stárek (CFO) sowie Zhen Pang (CCO) im Gespräch über die Bewältigung der Herausforderungen des Jahres 2022 und die erfolgreiche Umsetzung der Wachstumsstrategie FACC 2030 vor dem Hintergrund anhaltend optimistischer Prognosen für die Luftfahrt- und die Aerospace-Industrie.

„... LIEGEN
BEI DER
UMSETZUNG
UNSERER
STRATEGIE
GUT IM
PLAN ...“

Interview mit dem Vorstand

Herr Machtlinger, das Jahr 2022 ist durch den Einmarsch Russlands in die Ukraine ganz anders verlaufen als zuvor angenommen. Wie ist es FACC in diesem geopolitisch und wirtschaftlich angespannten Umfeld ergangen?

Robert Machtlinger:

Die Entwicklung war in der Tat ganz anders als erwartet, 2022 war ein extrem intensives Jahr mit vielen unerwarteten Aufgaben. Im Herbst 2021 waren wir noch von globaler Stabilität ausgegangen, und auch die ersten Wochen 2022 haben in diese Richtung gedeutet. Mit 24. Februar haben sich dann alle Vorzeichen umgedreht – mit den bekannten Folgen, von einer weiteren Destabilisierung der Lieferketten und Verwerfungen auf den Energiemärkten bis hin zur massiv gestiegenen Inflation und einer weiteren Verschärfung des Wettbewerbs um Talente.

Der Flugmarkt hat sich bei alldem durch die Aufhebung der Corona-Restriktionen weiter sehr gut erholt, die Menschen haben die wieder gewonnene Reisefreiheit intensiv genutzt – auch wenn gerade der internationale Reiseverkehr noch nicht wieder auf dem Vor-Corona-Niveau angekommen ist. Das hat auch zu einem starken Anstieg der Flugzeugnachfrage geführt, insbesondere bei Kurz- und Mittelstreckenflugzeugen, allem voran bei der für uns so wichtigen A320-Familie, aber auch bei den Plattformen A350 und B787 sowie bei Business Jets. Wir sehen deshalb wieder ein sehr gutes Wachstumspotenzial für die kommenden Jahre.

In diesem Umfeld konnten wir 2022 eine Reihe interessanter Neuaufträge gewinnen, auch außerhalb unseres Kerngeschäfts, sowie einige Projekte in die Serienfertigung überführen. Daneben freuen wir uns über einen überdurchschnittlich hohen Anstieg der Entwicklungsleistungen. Hier ist es uns – zusätzlich zur Abrechnung laufender Projekte – auch gelungen, Einmalzahlungen für Entwicklungsleistungen aus der Vergangenheit zu erzielen. Das hat uns sowohl zusätzlichen Cashflow eingebracht als auch unsere Bilanz verkürzt – und zudem künftiges Risiko aus dem Geschäft genommen, weil diese Zahlungen stückzahlenabhängig waren. In Summe ist unser Umsatz damit 2022 um rund 20 Prozent auf 607 Mio. EUR gewachsen – und damit stärker als angenommen. Die Profitabilität hat jedoch unter dem Druck der Inflation gelitten.

Inwiefern hat sich der Ukrainekrieg auf Ihren Geschäftsverlauf ausgewirkt?

Robert Machtlinger:

Die Befürchtungen, dass der Angriff Russlands auf die Ukraine das Reiseaufkommen neuerlich negativ beeinflussen würde, haben sich nicht eingestellt. Wir beobachten die Entwicklung des Konflikts sehr genau und stehen in engster Abstimmung mit unseren Kundinnen und Kunden. Auch wenn FACC in Russland oder der Ukraine keine direkten Lieferantenbeziehungen pflegt, übrig geblieben ist eine überbordend hohe Inflation, getrieben durch enorme Energiekosten, die besonders den europäischen Wirtschaftsstandort trifft und diesen auch zukünftig beeinflussen wird. Dies könnte mittel-

fristig eine Ausweitung unserer Standorte in Nordamerika, Indien und Asien sinnvoll machen. Produktseitig haben wir die Lieferungen von Bauteilen an einen russischen Kunden eingestellt. Das dadurch entfallene Umsatzvolumen liegt unter 1 Prozent des Konzernumsatzes und ist damit vernachlässigbar.

Andreas Ockel:

Wie bereits angekündigt, sind die durch die Coronapandemie ohnehin schon beeinträchtigten Lieferketten 2022 durch Unterbrechungen der Materialversorgung und einen verschärften Fachkräftemangel weiter unter Druck geraten. Die durch den Krieg ausgelöste Inflation hat zu einem sehr hohen Preisdruck geführt, dem wir proaktiv begegnet sind. Massive Zusatzkosten ergaben sich auch in der Logistik, waren zum Jahresende aber bereits wieder rückläufig. Und dann sind die Energiekosten bekanntlich massiv angestiegen, was bei uns aber dank unserer Hedging-Strategie nicht voll durchgeschlagen hat. Wir sind hier auch in der guten Position, dass wir bereits seit 2006 Geothermie nutzen und heute nur mehr ca. 18 Prozent der benötigten Energie aus Erdgas gewinnen. Damit ist unsere Abhängigkeit von fossilen Energieträgern eher gering. Um möglichen Engpässen bei der Gasversorgung zu begegnen, können wir durch eine Investition in kombinierte Gas-/Ölbrenner zur Not aber auch Öl als Reservekraftstoff einsetzen. Außerdem nutzen wir vermehrt selbst produzierten Ökostrom aus unseren Photovoltaikanlagen und kaufen darüber hinaus ausschließlich Strom aus Wasserkraft zu.

Robert Machtlinger:

Was die Flugzeugnachfrage – und damit die Nachfrage nach unseren Produkten – betrifft, ist der russische Markt mit rund 2,8 Prozent der prognostizierten weltweiten Flottenzugänge bis 2041 von überschaubarer Bedeutung. Global betrachtet sprechen wir hier also eher von einer planerischen Unschärfe ...

Und wie sieht vor diesem Hintergrund das Ergebnis aus, Herr Stárek?

Aleš Stárek:

Aufgrund des Umfelds etwas durchwachsen. Anders als der Umsatz ist unser operatives Ergebnis gegenüber 2021 nicht signifikant gestiegen. Wir mussten teils erhebliche Materialpreissteigerungen sowie erhöhte Logistik- und Energiekosten tragen, während die indexbasierten Preisanpassungen gegenüber unseren Kundinnen und Kunden immer erst zeitverzögert erfolgen. Das hat natürlich zu Druck auf unser Ergebnis geführt. Mit 5,5 Mio. EUR ist unser EBIT aber positiv, die Tendenz weist auch nach oben.

Der Cashflow betrug im abgelaufenen Jahr –10 Mio. EUR, die Nettoverschuldung belief sich zum Bilanzstichtag auf 188 Mio. EUR und ist damit leicht angestiegen. Hintergrund davon ist, dass wir angesichts der unsicheren Lieferketten unsere Lagerbestände an Materialien und damit unser Working Capital aufgebaut haben, um den höheren Bedarf unserer Kundinnen und Kunden verlässlich abdecken zu können.



„Aufgrund der steigenden Nachfrage bei Kurz- und Mittelstreckenflugzeugen sehen wir hohes Wachstumspotenzial für die kommenden Jahre.“

Robert Machtlinger



„2022 ist es uns trotz beeinträchtigter Lieferketten gelungen, den Bedarf unserer Kundinnen und Kunden zu fast 100 Prozent zu erfüllen.“

Andreas Ockel

Apropos höherer Bedarf: Wenn man sich die Erholung der Luftfahrt ansieht, dürften die positiven Langzeitprognosen, die von stetig steigendem Reiseaufkommen und entsprechend hoher Nachfrage nach neuen Flugzeugen ausgehen, weiterhin zutreffen ...

Andreas Ockel:

Ja, der Steigflug ist ungebrochen, und die Industrie ist im wahrsten Sinn des Wortes am Durchstarten. Allerdings gibt es unterschiedliche Phasen mit unterschiedlichen Steigraten. 2022 haben wir Spitzenwerte bei den Flugzeug-Neubestellungen gesehen, gleichzeitig waren die Flugzeugherstellerinnen und -hersteller angesichts der angespannten globalen Lieferketten gezwungen, den Ramp-up zu verlangsamen. Ein Beispiel: Airbus musste bei der A320-Familie die geplante Produktion von 720 auf 700 zurücknehmen, am Ende

waren es dann (unter Abzug von zwei Flugzeugen für Aeroflot, die unter die Sanktionen gegen Russland fielen) 661 Flugzeuge, die 2022 neu ausgeliefert wurden.

Der Hauptgrund dafür sind die Engpässe in der Materialversorgung. Davon ist zwar die Airline-Industrie selbst nicht betroffen, die Flugzeugherstellerinnen und -hersteller sind es aber sehr wohl. Hinzu kommen die stark gestiegenen Energiekosten. Und auch im Bereich Human Resources ist die Lage sehr angespannt. Damit wird es zu einer großen Herausforderung, die Lieferziele zu halten. Um dies zu erreichen, sind wir intensiv in unsere Lieferantenkette eingestiegen und haben teils sogar vor Ort sichergestellt, dass die Produktion der für uns wichtigen Materialien und Komponenten funktioniert. Das Jahr 2022 war dadurch einmal mehr anspruchsvoll, doch immerhin war die Reisesituation besser als

2021 und wird sich mit der Aufhebung der Corona-Restriktionen, insbesondere jener in China, weiter entspannen. Im gesamten Jahr 2022 und vor allem zum Jahresende hin ist es uns gelungen, den Bedarf unserer Kundinnen und Kunden zu fast 100 Prozent zu erfüllen. Basis dafür war eine exzellente Teamarbeit, und mein Dank für diese hervorragende Leistung geht an die gesamte FACC Crew!

Robert Machtlinger:

Unser gestiegener Umsatz zeigt eindrucksvoll, dass unsere Maßnahmen zur Absicherung der Lieferketten den erwünschten Erfolg gebracht haben und wir unsere Liefertreue einmal mehr beweisen konnten. Damit haben wir die schwierige Situation alles in allem gut gemeistert und werden das auch 2023 weiter tun. Unsere Marktprognosen sind jedenfalls in Summe optimistisch. Sie werden auch durch die traditionellen 20-Jahres-Forecasts von Airbus und Boeing bestätigt, die beide einen Bedarf von etwa 40.000 neuen Flugzeugen bis 2041 vorhersagen. Für 2023 rechnen wir jedenfalls mit einem weiteren Umsatzwachstum im Bereich von ca. 10 Prozent. Wir haben übrigens sehr positives Feedback zu den 2022 getroffenen Maßnahmen erhalten – unsere Kundinnen und Kunden schätzen es ausgesprochen, dass wir uns zeitgerecht auf steigenden Bedarf eingestellt haben und unsere Lieferverpflichtungen erfüllen. Das ist nicht allen Unternehmen in der Branche gelungen.

Das bedeutet, Sie sind in der Umsetzung Ihrer Strategie FACC 2030, die auf Wachstum in allen Ihren Geschäftssegmenten setzt, weiterhin erfolgreich?

Robert Machtlinger:

Absolut, wir liegen aus heutiger Sicht gut im Plan, und das auf vielen Ebenen. So schreitet etwa der angestrebte Ausbau unseres klassischen Geschäfts mit der Flugzeugindustrie planmäßig voran. Eine wesentliche Rolle spielt dabei unsere Kunden- und Plattformstrategie. Ein Beispiel dafür ist der A220, für den wir im Jahr 2021 große Strukturaufträge mit Airbus unterschreiben konnten. Ab dem Jahr 2025 wird der A220 die zweitwichtigste Flugzeugplattform sein, die wir bedienen. In Zahlen ausgedrückt, soll unser Umsatz mit Komponenten für diesen Flugzeugtyp von knapp 30 Mio. USD im Jahr 2022 bis 2025 auf 100 Mio. USD steigen.

Aber auch sonst gibt es im Flugzeugmarkt jede Menge gute Chancen. Wir verzeichnen z. B. viele Anfragen im Bereich Aerostructures. Hier findet derzeit eine Umverteilung von Arbeitspaketen statt – weg von kritischen oder nicht konkurrenzfähigen Lieferantinnen und Lieferanten hin zu strategischen und innovativen Partnerinnen und Partnern. Und hier sehen wir gute Chancen für FACC, Marktanteile zu gewinnen. Angesichts des überdurchschnittlichen Wachstums in diesem Segment gehen wir davon aus, dass das Strukturgeschäft 2023 unser größter Umsatzbringer sein wird. Erhebliches Interesse verspüren wir gleichzeitig auch bei Business Jets. Bei mittelgroßen Flugzeugausstattungen in diesem Segment sind wir mittlerweile die Nummer 1 auf dem Weltmarkt und bedienen rund 60 Prozent des globalen Bedarfs.

Wir sind aber auch in der Erschließung neuer Märkte – konkret des immer dynamischer wachsenden Segments Urban Air Mobility und des Bereichs Space – erfolgreich. Unser Ziel ist es, mit diesen neuen Aktivitäten außerhalb des regulären Flugzeuggeschäfts bis zum Ende dieses Jahrzehnts ca. 20 Prozent unseres Umsatzes zu erzielen. In der Urban Air Mobility haben wir 2022 mit Archer ein wesentliches neues Projekt gestartet, das unsere Strategie sehr positiv ergänzt.

Und im Bereich Space liegt unser bestehendes Projekt – es betrifft die Kick-Stage für die Trägerrakete Ariane 6 der European Space Agency – weiterhin im Plan. Parallel dazu führen wir Gespräche mit potenziellen europäischen und amerikanischen Kundinnen und Kunden. Wir rechnen in diesem Segment vor 2027 nicht mit wesentlichen Umsätzen, sind aber mit den bisherigen Erfolgen im Aufbau von Geschäft sehr zufrieden.

Dieses Wachstum setzt auch Innovation voraus ...

Robert Machtlinger:

Natürlich, deshalb arbeiten wir parallel zur Ausweitung unseres traditionellen Geschäfts und zur Erschließung neuer Märkte laufend konsequent an unserer technologischen Weiterentwicklung und an einem breiten Bündel von Innovationsprojekten. Wichtigste Themen sind hier eine nachhaltige Fertigung, der Einsatz neuer Materialien, v. a. von Thermoplasten, die Entwicklung biologischer Materialien und Recycling auf der Basis von Life Cycle Assessments unserer Produkte. Auch hier liegen wir gut im Plan und haben mit jedem unserer großen Kundinnen und Kunden spannende Entwicklungsprojekte im Laufen. Das Ziel ist es, im Schluß mit unseren Kundinnen und Kunden bis 2050 nachhaltiges Fliegen zu ermöglichen.

... und ebenso eine perfekt aufgestellte Produktion ...

Andreas Ockel:

Damit sind gleich mehrere Themen angesprochen: Einerseits unser globaler Fertigungs-Footprint und die Frage, wo wir welche Produkte fertigen. Hier haben wir in den letzten beiden Jahren mit dem neuen Werk in Kroatien einen ganz wichtigen Schritt in der Umsetzung unserer Strategie gesetzt. Das Werk produziert seit Ende 2021 reibungslos und bestätigt unsere Entscheidung für diese Investition, die nicht zuletzt der Kostensenkung dient. Mehrere Projekte konnten planmäßig nach Kroatien verlagert werden, das Werk 6 fertigt stabil und in hervorragender Qualität Kabinenprodukte für die A320-Familie. Nachdem wir die Investition in Kroatien krisenbedingt zunächst in etwas kleinerem Umfang umgesetzt haben, bauen wir den Standort schon jetzt weiter aus. Von derzeit rund 200 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern wollen wir mittelfristig auf etwa 600 Beschäftigte wachsen. Ein wichtiger Standortvorteil Kroatiens ist dabei übrigens, dass hier hervorragend ausgebildete Fachkräfte verfügbar sind.

Interview mit dem Vorstand

Beim Thema Produktion ist aber auch unsere Fertigungstiefe bzw. unser Integrationsgrad angesprochen, den wir laufend erhöhen – aus Effizienz- und Kostengründen, aber auch um unsere Abhängigkeit von kritischen Lieferantinnen und Lieferanten zu reduzieren. Zuletzt haben wir etwa die Fertigung von metallischen Bauteilen in den eigenen Bereich überführt. Wir produzieren damit die Beschläge für unsere Schubumkehrhülsen selbst. Darüber hinaus haben wir weitere Projekte in diesem Bereich gestartet, z. B. metallische Bauteile für unsere A220-Höhen- und Seitenrudder. Dafür werden wir die Produktionskapazität mit weiteren Investitionen ausbauen, was unser neues Kompetenzfeld sehr deutlich bestätigt.

Wir erweitern aber nicht nur unseren Produktionsradius, sondern machen auch bei den Produktionsmethoden und -verfahren laufend Fortschritte. Besonders stolz sind wir darauf, dass wir 2022 unsere erste Assembly Moving Line in der Ausfertigung von Kabinenprodukten aufsetzen konnten. Hier haben wir mit einem gezielten Investment, das sich in kurzer Zeit wieder einspielen wird, eine deutliche Steigerung der Produktivität erzielt. Zu unserer Freude ist auch das Feedback der Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter zur neuen Fertigungsstraße sehr positiv ausgefallen. Arbeitserleichterung und Produktivitätssteigerung gehen damit Hand in Hand.

Parallel dazu arbeiten wir laufend an der weiteren Digitalisierung des Shopfloors und verwirklichen zunehmend das Konzept einer papierlosen Fertigung. Das erhöht naturgemäß die Prozessstabilität und die erzielte Qualität. Unterstützt wird die Produktion dabei durch ein neues Computer-Aided-Quality-System, das Unregelmäßigkeiten erkennt, bevor es überhaupt zu einem Fehler kommt. Vor allem beim Anlauf neuer Projekte ist das extrem hilfreich. Ebenso haben wir die Logistik unter dem Titel „Digital Warehouse Management“ auf digitale, papierlose Prozesse umgestellt. Das erhöht nicht nur die Nachverfolgbarkeit, sondern liefert uns eine ständig aktuelle Inventur.

Gab es 2022 spannende neue Aufträge?

Robert Machtlinger:

Ja, es gab sogar eine ganze Reihe interessanter Neuprojekte, die unseren Wachstums- und Diversifikationspfad untermauern. Allerdings dürfen wir über die meisten davon nicht in der Öffentlichkeit sprechen. Ein besonders spannendes Projekt im Bereich Urban Air Mobility, das vorhin schon kurz erwähnt wurde, kann ich aber ansprechen: Von Archer, einem börsennotierten amerikanischen Start-up, wurden wir mit der Entwicklung von Rumpf- und Tragflächenkomponenten sowie der Innenausstattung für ein neues vertikal startendes elektrisches Kleinflugzeug beauftragt. An dem Projekt sind auch United Airlines und Stellantis, einer der führenden globalen Automobilhersteller, beteiligt, wir selbst fungieren als Technologiepartnerin. Dieser Auftrag ist ohne Zweifel ein wesentlicher Meilenstein bei der Erschließung dieses neuen Markts. Sehr positiv entwickelt sich daneben der Aftermarket-Bereich: Unsere 2021 gegründete Operation in Florida rüstet bereits erste Flugzeuge um, und ganz allgemein zieht das Geschäft nach der Krise

wieder an. Auch einen Auftrag eines amerikanischen Kunden über die Wartung von Composite-Komponenten von Triebwerken konnten wir akquirieren und werden allein mit diesem Projekt ab 2023 jährlich 10 Mio. USD Umsatz erzielen. All dies zeigt: Die Investitionen und Rationalisierungen der letzten Jahre machen sich bezahlt.

Und wie entwickelt sich der Markt in China?

Zhen Pang:

Wenn man sich die aktuellen Prognosen ansieht, ist China in den nächsten beiden Jahrzehnten nach Nordamerika und Europa der drittgrößte Flugzeugmarkt der Welt – Boeing erwartet z. B., dass chinesische Airlines bis 2041 knapp 8.500 neue Flugzeuge in ihre Flotten eingliedern werden. Auch für FACC bedeutet dies sehr interessantes Potenzial. Das belegen auch die Fertigungsraten der beiden chinesischen Flugzeugplattformen, auf denen FACC derzeit vertreten ist: Bei der COMAC C919, die 2022 ihre Typenzulassung erhalten hat, ist gerade die Serienfertigung angelaufen. 2022 wurden vier Einheiten ausgeliefert, 2023 sollen es etwa doppelt so viele sein, und für 2024 wird ein weiterer Anstieg um ca. 100 Prozent gegenüber 2023 prognostiziert. FACC fertigt für dieses Flugzeug Cockpit- und Kabinenausstattungen sowie Spoiler und Winglets. Und beim ARJ21, dessen Cockpit- und Passagierkabine FACC produziert, hat sich die jährliche Rate stabilisiert und dürfte sich in den nächsten Jahren auf diesem Niveau halten. Die C919 wird mittelfristig übrigens eine ähnliche Bedeutung für FACC haben wie der A320 und ein jährliches Umsatzvolumen von rund 100 Mio. EUR repräsentieren.

Welche Bedeutung hat Nachhaltigkeit für FACC? Sie haben ja im vergangenen Jahr konkrete Nachhaltigkeitsziele und auch eine Roadmap zu ihrer Umsetzung formuliert ...

Robert Machtlinger:

Wir haben damit Dinge konkretisiert und in Zahlen gegossen, die wir schon seit Langem im Unternehmen leben. Nachhaltigkeit ist ein integraler Teil unserer Strategie, denn es besteht kein Zweifel daran, dass unsere gesamte Wirtschaft und Gesellschaft nachhaltiger werden muss. Wir haben bei FACC schon Projekte in diese Richtung verwirklicht, als Nachhaltigkeit noch nicht in aller Munde war. Beispiele dafür sind die heute schon erwähnte Nutzung von Geothermie und Photovoltaik, die uns weitgehend unabhängig von fossiler Energie gemacht hat, aber auch die gezielte Wahl umweltfreundlicher bzw. überhaupt biologischer Materialien und konsequentes Recycling bis hin zur Kreislaufwirtschaft. Ganz abgesehen davon, dass unser Geschäft in sich nachhaltig ist, denn wir tragen mit unseren Produkten maßgeblich zur Gewichtsreduktion und damit zur CO₂-Vermeidung in der Flugindustrie bei.

Aleš Stárek:

Nachhaltigkeit geht dabei weit über das Thema Umwelt hinaus, unsere Gesamtstrategie berücksichtigt alle Aspekte des Konzepts ESG und umfasst deshalb eben nicht nur Finanzziele, sondern auch ESG-Ziele. Dabei binden wir auch unsere Lieferantinnen und



„China dürfte sich in den nächsten beiden Jahrzehnten zum drittgrößten Flugzeugmarkt der Welt entwickeln. Für FACCC bedeutet diese Entwicklung sehr interessantes Potenzial.“

Zhen Pang

Lieferanten über unseren seit Jahren bestehenden Code of Conduct bewusst mit ein. Wir sind auf diesem Weg insgesamt so weit, dass wir bei der Taxonomie-Verordnung nicht fragen müssen, welche Vorgaben wir erfüllen, sondern wie wir unsere Fortschritte darstellen.

Die Wirtschaft klagt derzeit beinahe unisono über einen akuten Fachkräftemangel. Wie steht es hier bei Ihnen?

Robert Machtlinger:

Der demografische Wandel und auch der Wandel in den Vorstellungen der Menschen bezüglich ihrer Arbeit treffen uns nicht unvorbereitet. Wir haben im vergangenen Jahr hier in Oberösterreich rund 1.800 Vorstellungsgespräche geführt und etwa 300 neue Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter an Bord geholt, hinzu kommen weitere

ca. 100 in Kroatien – das zeigt, dass wir gut vorbereitet sind. FACCC ist als Unternehmen interessant für den Arbeitsmarkt. Menschen aus 45 Ländern arbeiten hier bei uns – und das in einer nicht gerade zentralen Region.

Sehr wichtig sind uns dabei ein professionelles Mitarbeiter-Onboarding und die möglichst langfristige Bindung bestehender Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter. Deshalb arbeiten wir gerade an einem Konzept für ein neues FACCC Welcome- und Trainingszentrum. Denn wir brauchen in den nächsten 18 Monaten rund 600 weitere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter, die wir ebenfalls rasch ins Unternehmen integrieren wollen. Parallel dazu investieren wir deutlich stärker in die Führungskräfteentwicklung. Das ist für uns eine wesentliche Voraussetzung, um das Unternehmen erfolgreich in die Zukunft führen zu können.



„Mit unserer neuen Finanzierung stellen wir die strategischen Weichen für unsere Unternehmenszukunft: Der Fokus liegt auf dem Ausbau unserer Produktion und auf Investitionen in neue Projekte.“

Aleš Stárek

Ein Smart-Mobility-Projekt aus dem vergangenen Jahr, das in die Kategorie Mitarbeiterbindung fällt, möchte ich hier noch erwähnen: Um unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter angesichts der massiven allgemeinen Kostensteigerungen zu entlasten, stellen wir für Fahrgemeinschaften von vier bis sieben Personen jeweils ein Elektrofahrzeug zur Verfügung, das im Werk aufgeladen werden kann. Damit schaffen wir eine Win-win-Situation für die Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sowie die Umwelt. Es ist nicht verwunderlich, dass dieses Angebot sehr gut aufgenommen wurde. Basierend auf einer internen Erhebung vom Jänner 2023 haben bereits mehr als 380 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter Interesse an einer solchen E-Fahrgemeinschaft.

Wie sieht es aktuell mit Investitionen aus?

Andreas Ockel:

Nachdem das Werk in Kroatien schon Ende 2021 fertiggestellt war, sind unsere Investitionen 2022 primär in neue Projekte bzw. in Ratensteigerungen bei bestehenden Aufträgen geflossen. Beispiele dafür sind das schon erwähnte Projekt für Archer oder ein neues Winglet für die Dassault Falcon 10X, Ratensteigerungen gab es z. B. beim Wing-to-Body Fairing für den A220 oder bei den Gepäckablagerecken für die A320-Familie. Daneben haben wir auch in Arbeitssicherheit, insbesondere in Brandschutz, investiert. 2023 folgt nun die nächste Ausbaustufe im neuen Werk in Kroatien.

Herr Stárek, unmittelbar vor diesem Interview haben Sie die Verträge über einen neuen Konsortialkredit unterschrieben. Damit ist die Refinanzierung des alten Kredits sehr frühzeitig gelungen ...

Aleš Stárek:

Das verdanken wir dem Umstand, dass wir angesichts der schwierigen geopolitischen Situation, die sich ja auch auf die Finanzmärkte massiv auswirkt, schon frühzeitig über eine Verlängerung zu verhandeln begonnen haben, obwohl der alte Konsortialkredit erst im August 2023 ausgelaufen wäre. Das hat sich als sehr klug erwiesen, da Kreditvergaben im aktuellen Umfeld deutlich restriktiver gehandhabt werden. Das Volumen des neuen Kredits beträgt – so wie bisher – 225 Mio. EUR, der Zinsaufwand steigt angesichts der aktuellen Zinslandschaft natürlich. Zu unserer großen Freude gehören unsere fünf österreichischen Kernbanken dem Konsortium weiterhin an.

Mit dieser Finanzierung stellen wir die strategischen Weichen für unsere Unternehmenszukunft: Der Fokus liegt stark auf dem weiteren Ausbau unseres Werks in Kroatien und auf Investitionen in neue Projekte. Da wir so gut wie ausschließlich für den Export produzieren, entfällt ein großer Teil davon auf von der OeKB unterstützte Exportinvestitionen. Die neue Finanzierung bietet zwar auch mehr Flexibilität für Dividenden, für 2022 wird es aber noch keine Ausschüttung geben.

Damit sind wir bei Ihrer Aktie angelangt. Wie sieht denn der Kapitalmarkt Ihre aktuelle Entwicklung und Ihr Potenzial?

Aleš Stárek:

Im allgemein schwierigen Marktumfeld des vergangenen Jahres hat auch unsere Aktie an Wert verloren, mit einem Minus um die 25 Prozent sogar noch deutlicher als der österreichische Markt insgesamt. Gemessen am gesamten Aerospace-Markt bewegen wir uns damit etwa im Rahmen unserer (rein zivilen) Peer Group. Das Interesse an der FACC-Aktie ist aber ungebrochen, und wir führen laufend Gespräche mit Investorinnen und Investoren sowie Analystinnen und Analysten. Nachdem viele Investorinnen und Investoren selektiver geworden sind und sich nur mehr mit Unternehmen treffen, an denen sie wirklich interessiert sind, ist das jedenfalls ein positives Signal. Viele Investorinnen und Investoren sehen Potenzial in Aktien, die mit Luftfahrt zu tun haben; bis sich das tatsächlich in Aktienkäufen niederschlägt, wird es aber noch dauern: Die Luftfahrt wird sicher noch ein paar Quartale brauchen, bis sie sich nach Corona ganz erholt – dasselbe gilt für die Aktien der Aerospace-Industrie. Seit Anfang 2023 hat unser Kurs aber wieder stetig zugelegt und lag zuletzt wieder über 7 EUR.

Herr Machtlinger, mit der Strategie FACC 2030 haben sie sich auf einen globalen Wachstumspfad begeben, der auf vertikale Integration, hohe technologische Qualität sowie auf neue Anwendungen jenseits Ihres Kerngeschäfts in den Bereichen Urban Air Mobility und Space setzt. Wie sieht Ihr Ausblick für 2023 aus?

Robert Machtlinger:

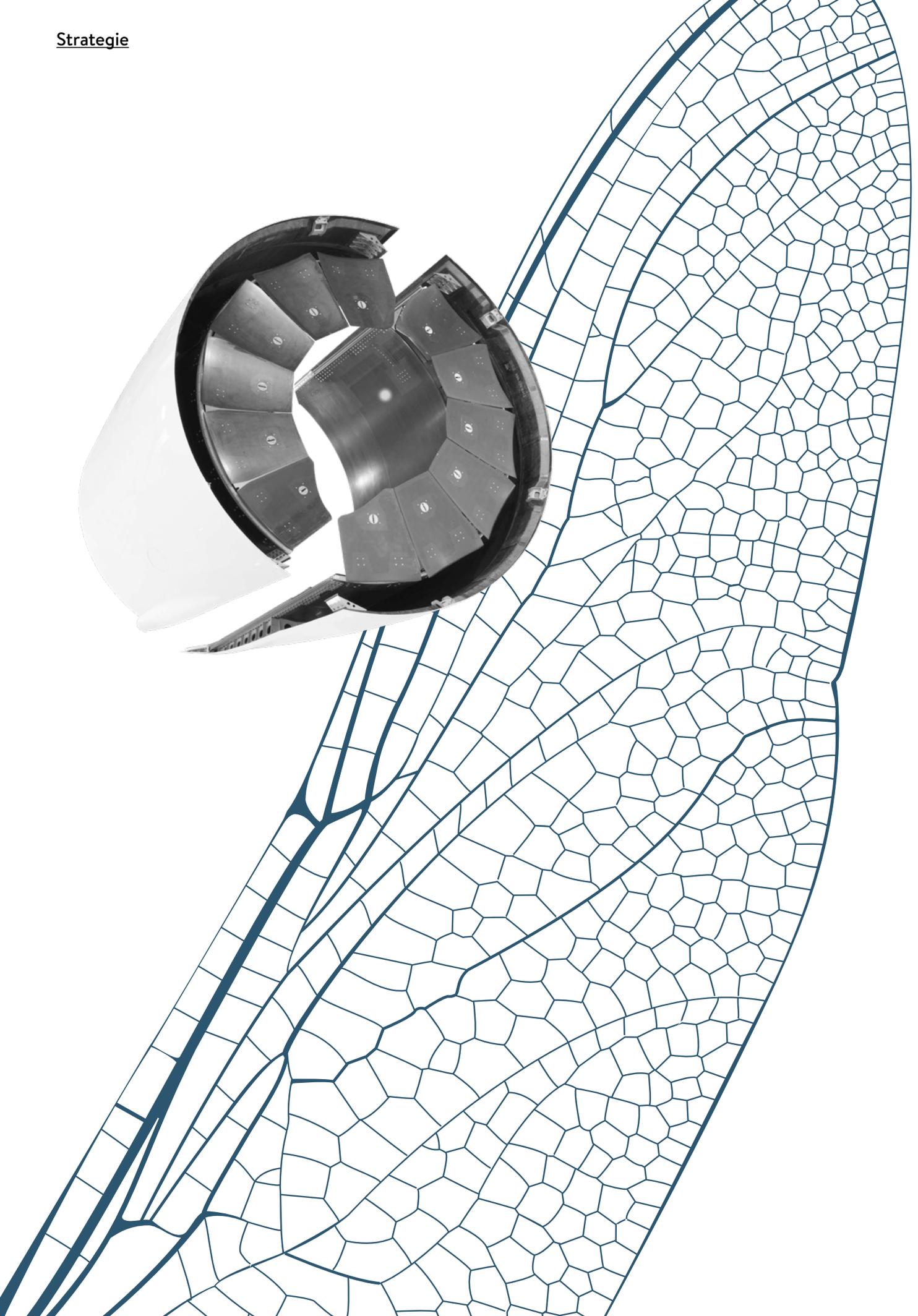
Sowohl das steigende Reiseaufkommen in der Luftfahrt als auch die Prognosen unserer Kundinnen und Kunden bestätigen die Wachstumsannahmen unserer Strategie. Auch wenn der Wachstumsschub im Bereich der Kurz- und Mittelstreckenflugzeuge aufgrund verschiedener Einflüsse etwas weniger deutlich ausfällt, erwarten wir für dieses Segment, das rund 80 Prozent der bestellten Flugzeuge ausmacht, für 2023 einen Nachfrageanstieg um ca. 10 Prozent. Doch auch der Langstreckenflugzeugmarkt wird in den kommenden 24 Monaten dank der steigenden internationalen Reise-tätigkeit um rund 20 Prozent wachsen. Vor diesem Hintergrund werden wir mit dem Ausbau unseres Standorts in Kroatien sowie der Ausweitung des Fertigungs- und Produktportfolios in unserem Werk in Wichita, USA, wesentliche Globalisierungsmeilensteine umsetzen.

Parallel dazu steht unsere Supply Chain im Fokus, denn die Performance unserer Lieferantenpartnerinnen und -partner ist ein wesentlicher Erfolgsfaktor für FACC: Mehr als 55 Prozent der Wertschöpfung liegen im Material- und Komponentenzukauf. Deshalb werden wir weniger innovative Supply Chains bzw. Lieferantinnen und Lieferanten, die sich den Anforderungen des Markts nachhaltig verschließen, durch strategische Partnerinnen und Partner oder durch die Integration in unsere eigene Wertschöpfungskette substituieren. Neben einer Kostenreduktion wollen wir damit Innovationen auch außerhalb von FACC vorantreiben, denn nur in enger Kooperation mit unseren Lieferantinnen und Lieferanten werden wir den steigenden Anforderungen des Markts an eine Tier-1-Partnerin nachhaltig gerecht werden.

Unsere Forschungs- und Technologieprojekte sind auf Plan und werden in enger Abstimmung mit unseren Kundinnen und Kunden sowie Entwicklungspartnerinnen und -partnern konsequent fortgesetzt. Ziel ist es hier, die technologische Transformation hin zum CO₂-freien Fliegen maximal zu unterstützen und unseren Kundinnen und Kunden die für die nächste Generation an Flugzeugen benötigten Technologien zeitgerecht und abgesichert anzubieten.

Weiterhin positiv entwickeln sich auch unsere neuen Partnerschaften im Bereich Urban Air Mobility. Mit der Entwicklung neuer Produkte und dem Einsatz neuer Materialien und Prozesse ermöglichen wir eine neue Art der Leichtbautechnologie, die die Herstellung großer Stückzahlen in effizienter und leistungsfähiger Weise ermöglicht. Die Überführung solcher neuen Prozesse in unser Kerngeschäft birgt zusätzliche mittel- und langfristige Möglichkeiten.

Bei alledem ist uns bewusst, dass auch das Jahr 2023 ein Jahr der Herausforderungen bleibt. Wir erwarten erst ab dem vierten Quartal 2023 eine nachhaltige Stabilisierung der globalen Supply Chains, zudem wird die Inflation – speziell in Europa – den Preisdruck auf hohem Niveau halten. In Summe erwarten wir, dass das geplante Wachstum weitgehend in eine Steigerung der Profitabilität und damit ein höheres EBIT umgesetzt werden kann.



MIT VOLLEM SCHUB IN DIE ZUKUNFT

Anfang 2021 stellte FACC unter dem Titel „FACC 2030“ ihre Konzernstrategie für die kommende Dekade vor. Sie basiert auf drei Säulen und definiert einen ambitionierten Wachstumspfad, entlang dessen das Unternehmen seine Position in allen bestehenden, aber auch in neuen Marktsegmenten stärken möchte.

Ausgangspunkt dieser Strategie ist eine Vision, die den Konzern bereits seit seiner Gründung als Aerospace-Unternehmen leitet: Wachstum durch Innovationen in Composite-Leichtbau. FACC unterstützt mit ihrer Technologie das menschliche Grundbedürfnis nach Mobilität, das durch den Einsatz von ultraleichten Bauteilen in Flugzeugen wesentlich umweltfreundlicher erfüllt werden kann. Dafür muss dieser menschlichen Sehnsucht mit neuer, effizienter und nachhaltiger Technologie in allen Bereichen der Mobilität begegnet werden – auch im Flugverkehr, der Menschen und Kulturen des gesamten Planeten einander näherbringt. Mit ihren Leichtbaulösungen trägt FACC bereits seit vielen Jahren dazu bei, den weltweiten Flugbetrieb effizienter, leichter, leiser und umweltfreundlicher zu gestalten. Darüber hinaus beteiligt sich FACC an der Evolution des Flugverkehrs. Autonom fliegende Drohnen könnten

unsere Mobilität, aber auch den Warenverkehr in den kommenden Jahren revolutionieren. FACC möchte bei der Verwirklichung dieser Zukunftsvision eine tragende Rolle spielen.

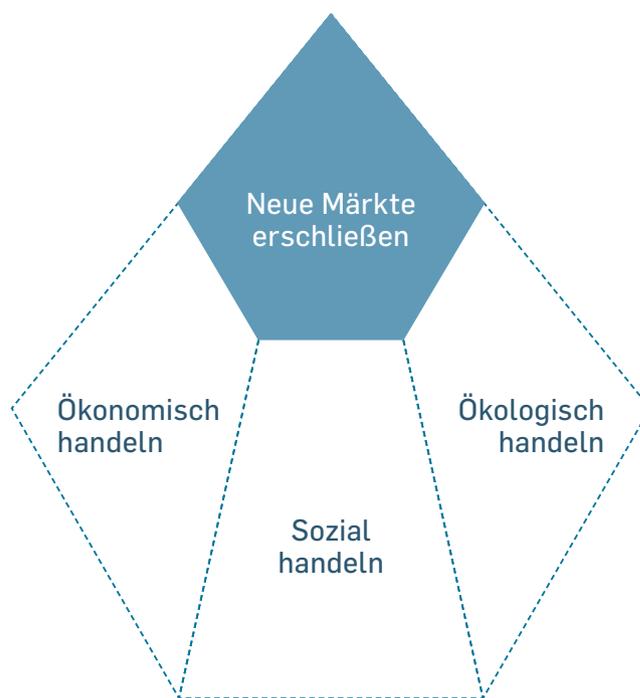
Ein weiteres Grundbedürfnis des Menschen ist Kommunikation – ein Bereich, in dem mittel- und langfristig sehr starkes Wachstum zu erwarten ist. Denn nicht nur Wohlstand und Weltbevölkerung wachsen, sondern auch jene Datenmengen, die täglich über Satelliten und andere Kanäle über den Globus transportiert werden müssen. FACC möchte in den kommenden Jahren mit ihren Leichtbauprodukten daher bewusst das Marktsegment Space bearbeiten. Ein erstes Entwicklungsprojekt wurde in Zusammenarbeit mit der Europäischen Raumfahrtagentur bereits erfolgreich abgeschlossen.

Strategie

Auch in Sachen Nachhaltigkeit setzte FACC im Geschäftsjahr 2022 einen wichtigen Schritt, indem sie ihre Nachhaltigkeitsziele in die Konzernstrategie integrierte. Damit gewinnt dieses wichtige Thema bei FACC neuerlich an Bedeutung. Die Strategie umfasst nun umweltrelevante Maßnahmen ebenso wie soziale Ziele und solche, die eine redliche Unternehmensführung betreffen. Sie gliedert sich in drei strategische Säulen, die FACC auf einen langfristigen Wachstumspfad führen sollen. Säule 1 umfasst im Wesentlichen Wachstum im laufenden Geschäft, indem auf Basis guter Kundenbeziehungen die Volumina bei bestehenden Auftraggeber*innen vergrößert werden sollen. Mit Säule 2 setzt FACC auf Innovation: Neuentwicklungen sollen nicht nur das Kunden- und Produktportfolio von FACC erweitern, sondern auch in Sachen Nachhaltigkeit völlig neue Maßstäbe setzen. Und schließlich befasst sich FACC in Säule 3 mit der Zukunft des Flugverkehrs wie Urban Air Mobility und Space.

Darüber hinaus definierte FACC 2022 für jede der drei strategischen Säulen konkrete Zwischenziele und Maßnahmen, mit denen diese erreicht werden sollen.

Die vielen erfolgreichen Projekte des vergangenen Jahres zeichnen ein deutliches Bild davon, dass FACC bei der Verfolgung ihrer strategischen Ziele laufend Fortschritte macht und der Konzern daher mit vollem Schub in Richtung Zukunft unterwegs ist.



FACC ist davon überzeugt, dass ökologische und soziale Nachhaltigkeit die Basis für den wirtschaftlichen Erfolg eines Unternehmens bilden. Auf Basis dieser Prämisse möchte der Konzern auch neue Märkte erschließen.

Auf Basis von drei Säulen möchte sich FACC bis 2030 nicht nur bei bestehenden Kund*innen, sondern auch in neuen Marktsegmenten breiter positionieren und einen besonderen Fokus auf Nachhaltigkeit legen.

FACC 2030



Säule 1:
Performance
im Fokus

FACC ist Best-in-Class-Performerin und verlässliche sowie finanzstarke Fertigungs- und Entwicklungspartnerin. Auf Basis dieser USPs möchte FACC ihren Marktanteil durch Neuaufträge von bestehenden Kund*innen immer weiter erhöhen.



Säule 2:
Wachstum generieren,
Nachhaltigkeit sichern

Mit neuen Technologien substituiert FACC bestehende Komponenten durch immer effizientere Bauteile. Damit schafft das Unternehmen Wachstum und fördert zugleich die Transformation von einer linearen hin zu einer nachhaltigen Kreislaufwirtschaft.



Säule 3:
Eintritt in
neue Märkte

Laufend erweitert FACC ihr Kunden- und Produktportfolio. Auf Basis ihrer Leichtbaukompetenz möchte sie verstärkt in den neuen Märkten Urban Air Mobility sowie Space wachsen und ihr Produktportfolio damit weiter diversifizieren.

Säule 1

PERFORMANCE IM FOKUS



Säule 1 der Strategie von FACC definiert primär das Ziel, das bestehende Geschäft von FACC zu optimieren sowie bei bestehenden Kund*innen zu wachsen.

Als langjährige sowie verlässliche Fertigungs- und Entwicklungspartnerin der großen Flugzeughersteller*innen wie Boeing, Airbus, Bombardier, Embraer und COMAC sowie der Triebwerksproduzenten Rolls-Royce und Pratt & Whitney kann FACC dabei nicht nur auf hochqualitative Produkte, sondern auch auf beste Kundenbeziehungen verweisen. Dies belegen einmal mehr jene Projekte, die FACC im Geschäftsjahr 2022 gemeinsam mit ihren Kund*innen neu gestartet bzw. umgesetzt hat. Und auch für 2023 befinden sich bereits einige neue Aufträge am Start. Laufende Optimierung und Effizienzsteigerung zählen daneben ebenso zu den Zwischenzielen in diesem Strategiefeld wie Insourcing und ein Ausbau der Fertigungstiefe, eine Erweiterung des Produktions-Footprints und laufende Innovation. Die folgenden Beispiele machen deutlich, dass FACC in vielen dieser Handlungsfelder große Fortschritte macht.



Zwischenziel	Maßnahme
Gewinnung von Marktanteilen sowie Erweiterung des Kunden- und Produktportfolios im Kerngeschäft	Erhöhung der Präsenz an strategisch wichtigen Standorten: Shanghai, Pune, São Paulo, Hamburg, Toulouse, Montreal, Wichita, Zhenjiang, Bangalore und Kuala Lumpur
Positiver Cashflow und finanzielle Stabilität	Vermehrte Teilnahme an Ausschreibungen Sicherstellung ausreichender Finanzierung Bestellung eines Group Advisors für Working Capital Bestandsabbau bzw. -optimierung durch Reduktion der Durchlaufzeiten
Ausbau der Fertigungstiefe und -kompetenz zur Reduktion der Abhängigkeit von der Supply Chain	Personelle Aufstockung in der Metallverarbeitung
Ausbau der Aftermarket Services	Mitarbeiter*innen von FACC an den wichtigsten MRO-Standorten: Florida, Kanada, Brasilien, Hamburg und Toulouse
Globale Verankerung	On-Site Offices und Engineering-Centers weltweit Produktionsstandorte: Fokus auf Österreich, einzelne Werke und Produktionspartnerschaften in Zhenjiang, Bangalore, Abu Dhabi, Kuala Lumpur und Kroatien
Tier-1-Lieferantin und -Partnerin für integrierte Subsysteme	Kompetenzaufbau durch Kooperation bei Forschung und Technologieentwicklung
Effizienzsteigerung in allen Geschäftsfeldern	Erhöhung des Automatisierungsgrads Optimierung der getakteten Fließfertigung

Leitwerkskomponenten für Airbus

Bereits seit vielen Jahren liefert FACC Flugzeugteile an Airbus. 2021 erhielt das Unternehmen einen weiteren Großauftrag des europäischen Flugzeugherstellers – nämlich die Produktion von Leitwerkskomponenten für Flugzeuge der A220-Familie. Nach erfolgreicher Entwicklung startete 2021 die Produktion mit erstmaliger Bauteilauslieferung im Jahr 2022. Ab dem Geschäftsjahr 2025 wird der A220 unter Berücksichtigung der heute bekannten Fertigungsraten nach der A320-Familie die zweitwichtigste Flugzeugplattform im Portfolio von FACC sein.



Großauftrag von Rolls-Royce

Den Zuschlag für einen weiteren Neuauftrag gewann FACC Anfang 2022 vom Triebwerkshersteller Rolls-Royce: die Entwicklung und Fertigung von Bauteilen für das neue Pearl-10X-Triebwerk, das in größeren Business Jets eingesetzt wird. FACC liefert nicht weniger als das akustische Mantelstromgehäuse inklusive Wartungstüren, die Liner für das Fan-Gehäuse, die Triebwerksspitze sowie die Kabeldurchführung. Seit mehr als 20 Jahren arbeiten FACC und Rolls-Royce bereits erfolgreich zusammen – bestimmt kein Nachteil für FACC im Ausschreibungsprozess für das neue Projekt.



Kabinenausstattung für neuen Bombardier-Jet

Mit seinem neuen Super-Midsize-Business Jet Challenger 3500 legt der kanadische Hersteller Bombardier den Fokus verstärkt auf Nachhaltigkeit. Dies etwa mit dem Nachweis des ökologischen Fußabdrucks des Flugzeugs während seines gesamten Lebenszyklus. Hier bot sich FACC nicht zuletzt deshalb als ideale Entwicklungs- und Fertigungspartnerin an, weil sie in diesem Anwendungsfeld umfangreiches Know-how bereitstellen kann. Für den neuen Bombardier-Jet liefert FACC einen Großteil der Kabine: von der Innenraumverkleidung über die Garderobe, die Küche, Schränke, Tische, den Gepäckraum, Trennwände und die Verkabelung bis hin zum Sanitärbereich. Jede Kabine ist eine Maßanfertigung, deren Komponenten auf Kundenwunsch lackiert, furniert oder mit Leder überzogen werden. Abschließend werden sie montagefertig an die Endlinie von Bombardier im kanadischen Montreal geliefert.



COMAC C919 Ready for Take-off

Seit 2004 ist FACC Technologiepartnerin des chinesischen Flugzeugherstellers COMAC. Ende September 2022 erteilte die chinesische Zivilluftfahrtbehörde dem Mittelstreckenflugzeug C919 die Typenzulassung für den chinesischen Markt. An der Entwicklung des neuen Flugzeugs, das bis zu 192 Menschen transportieren kann, war FACC mit ihrem Leichtbau-Know-how maßgeblich beteiligt.

Heute liefert sie die Passagierkabine, die Cockpit-Verkleidungen, den Eingangs- und heckseitigen Servicebereich sowie Winglets und Spoiler für den zweistrahligen Jet. Anfang Dezember wurde die erste C919 an China Eastern Airlines ausgeliefert. Die Auftragsbücher von COMAC sind indes gut gefüllt: In den nächsten Jahren sollen rund 1.100 Maschinen ausgeliefert werden.

Neue Kreditlinie stärkt Wachstumskurs

Anfang 2023 einigte sich FACC mit fünf österreichischen Banken auf die Verlängerung eines Konsortialkredits über 225 Mio. EUR. Als Laufzeit wurden drei Jahre vereinbart – mit Option auf Verlängerung um weitere zwei Jahre. Die Mittel möchte FACC vor allem dafür einsetzen, ihren globalen Footprint weiter zu vergrößern. Ein Teil wird auch in Zukunftsprojekte aus den Bereichen Urban Air Mobility und Space fließen.

Vertical Integration



Jedes Jahr zeichnet FACC besonders innovative Leistungen ihrer Mitarbeiter*innen mit dem Leonardo Award aus. 2022 ging der erste Platz an ein Projektteam, dem es gelungen war, die Fertigungstiefe von FACC erheblich zu erhöhen und das Unternehmen damit unabhängiger von globalen Einflüssen zu machen. Innerhalb kürzester Zeit stellte das Team die unternehmensinterne Fertigung von Aluminium-Komponenten auf die Beine. Bisher hatte FACC metallische Komponenten ausschließlich über Zuliefer*innen bezogen. Nun ist das Unternehmen unabhängiger von den globalen Lieferketten und Preisentwicklungen. Die vom Siegerteam installierte Fertigungslinie für Leichtbaukomponenten aus Metall basiert auf Industrie 4.0 und arbeitet weitgehend automatisiert. Für FACC ist die neue Anlage nicht nur wirtschaftlich attraktiv, sondern stellt eine zentrale strategische Weiterentwicklung dar.

3D-Druck für den DASSAULT Falcon

Erstmals liefert FACC ab Mitte 2023 Winglets, in denen ein im 3D-Druckverfahren gefertigtes Aluminiumteil verbaut ist. Bisher wurde das entsprechende Teil durch starkes Zerspanen und Verlöten zweier Einzelteile hergestellt. Mit dem neuen Verfahren lässt es sich mit noch weniger Gewicht produzieren. Um das neue Aluminiumteil bereit für den Einsatz in den Winglets des Falcon 10F Business Jet von DASSAULT zu machen, leistete das Team der Abteilung Material & Process Engineering von FACC umfangreiche Vorarbeiten, die 2022 mit der Übermittlung der Prozessspezifikationen an den Fertigungspartner abgeschlossen wurden. FACC stärkt mit diesem neuen Verfahren einmal mehr ihre Position in der Entwicklung und Produktion von treibstoffsparenden Winglets.

Effizienz durch Automatisierung

Ob Laminat, Lack, Folie, Textil oder Leder – je nach Einsatzgebiet führt FACC ihre Produkte mit unterschiedlichen Oberflächen aus. Bisher erfolgte die Oberflächenveredelung oft in Handarbeit. Um diesen Produktionsschritt automatisieren und damit effizienter gestalten zu können, setzt FACC 2023 einen Forschungsschwerpunkt auf sogenannte werkzeugfallende Oberflächenveredelung. Das Ziel: Die Bauteile sollen bereits in der Presse bzw. im entsprechenden Werkzeug mit der gewünschten Oberfläche ausgestattet werden. Noch befindet sich die komplexe Forschung an ihrem Anfang, erste Versuche sind aber bereits vielversprechend.



Barrierefreies Toilettensystem

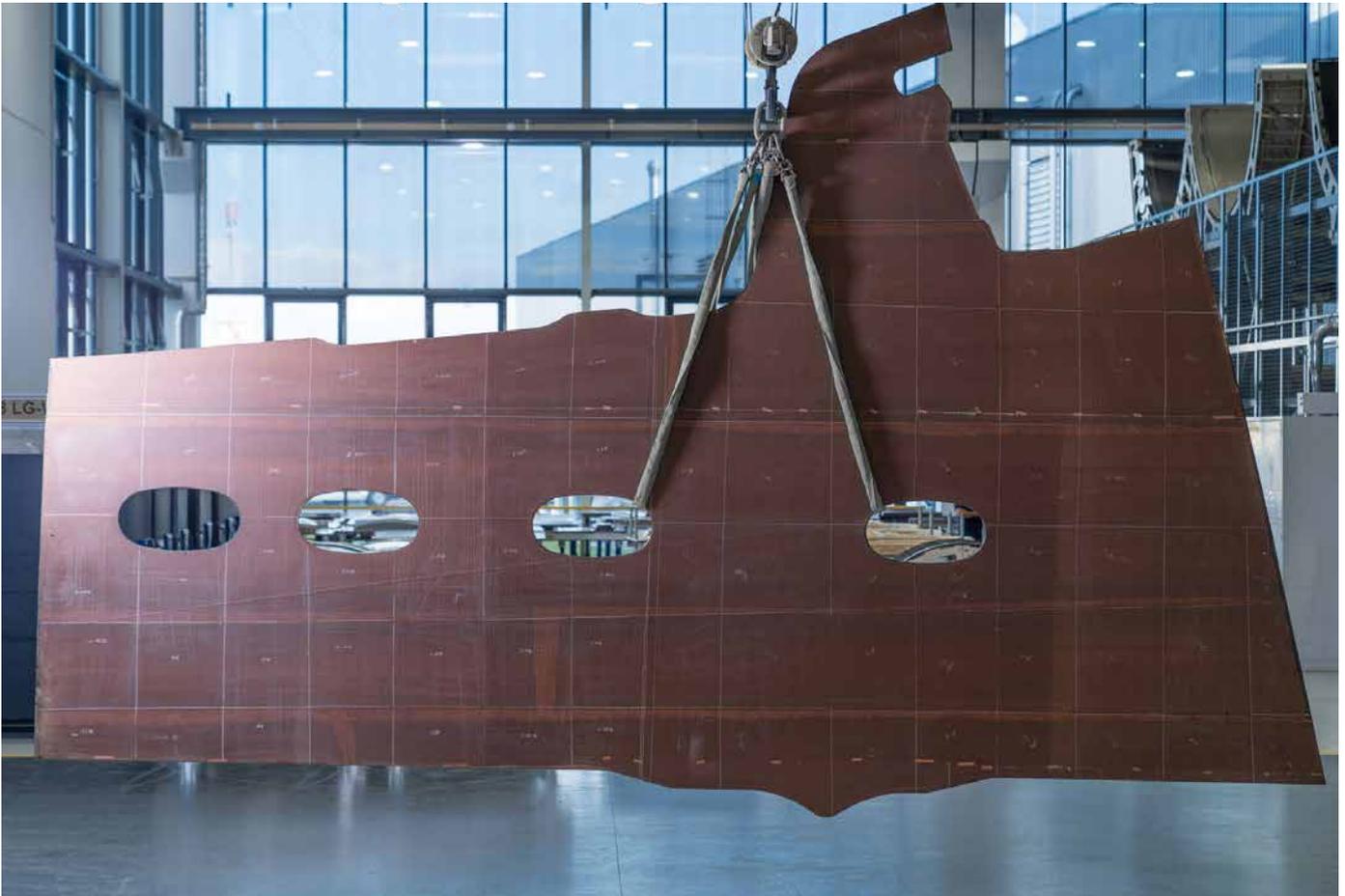


Um Menschen mit eingeschränkter Mobilität einen komfortablen Besuch auf der Bordtoilette zu ermöglichen, arbeiten Flugzeughersteller*innen und Zulieferunternehmen bereits seit Langem an Konzepten für platzsparende Lavatorys. Dies ist insofern bedeutend, als Fluglinien zunehmend auch auf Lang- und Mittelstrecken Maschinen mit schmalen Rümpfen einsetzen. Mehr Platz in der Toilette bedeutet hier meist: weniger Platz in der Passagierkabine bzw. in der Bordküche. Und genau vor diesem Kompromiss scheuen viele Airlines aus wirtschaftlichen Gründen zurück. Mit LAV4ALL präsentierte FACC 2020 ein völlig neues Toilettensystem, mit dem dieser Kompromiss schon bald der Vergangenheit angehören könnte. Denn das Konzept bietet bei denselben Außenmaßen wie bei einer herkömmlichen Flugzeugtoilette deutlich mehr Bewegungsfreiheit im Inneren. Hinzu kommen ein fugenloses Design, hygienische Oberflächen und vollständige Barrierefreiheit.

Wing of Tomorrow

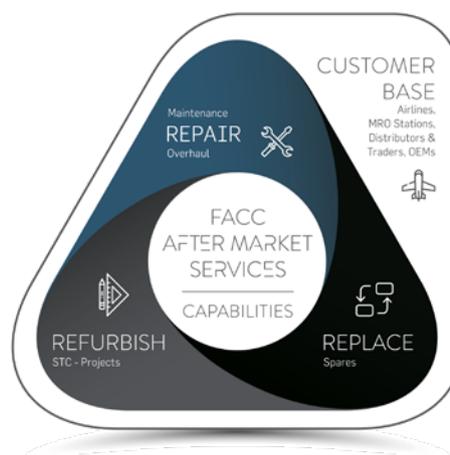
Im Projekt Wing of Tomorrow entwickelte FACC seit 2018 gemeinsam mit Airbus den Flugzeugflügel der nächsten Generation. Im Mittelpunkt des Forschungsprojekts standen Fertigungstechniken, mit denen Tragflächen und deren Teile schneller und wirtschaftlicher hergestellt werden können. 2022 wurde das Projekt erfolgreich abgeschlossen. Bis 2024 könnte das neu entwickelte Produktionsverfahren, das auf Thermoplast-Schweißtechnologie basiert, angebotsreif sein. Die entsprechenden Anlagen stehen bei FACC

schon bereit. Bis die erste Landeklappe für den Flügel der nächsten Generation bei FACC vom Band läuft, müssen aber noch zahlreiche Prozesse verfeinert und Zulassungstests absolviert werden. Doch schon heute verfügt FACC durch das Kooperationsprojekt über einen wichtigen technologischen Startvorteil auf dem Weg in die Zukunft.



Wachstum durch Innovation

Der 2018 neu gegründete Geschäftsbereich Aftermarket Services befindet sich auf einem steilen Wachstumspfad, den FACC auch in den kommenden Jahren weiter beschreiten will. Aftermarket Services befasst sich mit der Wartung, Reparatur und Überholung von Flugzeugen. Neben einem weltweiten Servicenetzwerk – zuletzt wurde 2021 ein Standort in Florida eröffnet – bietet FACC ihren Kund*innen auch attraktive Upgrades auf Basis von innovativen Entwicklungen. Zuletzt legte FACC Aftermarket Services einen Fokus auf Business Jets. Aber auch in Großraumflugzeugen ist der Geschäftsbereich hoch aktiv, z. B. mit Gepäckaufbewahrungen, die um bis zu 200 Prozent mehr Kapazität bieten als herkömmliche Lösungen. Auf dieser Basis möchte FACC Aftermarket Services in zwei Richtungen wachsen: mit neuen Produkten für bestehende Kund*innen und mit bestehenden Produkten für neue Kund*innen.



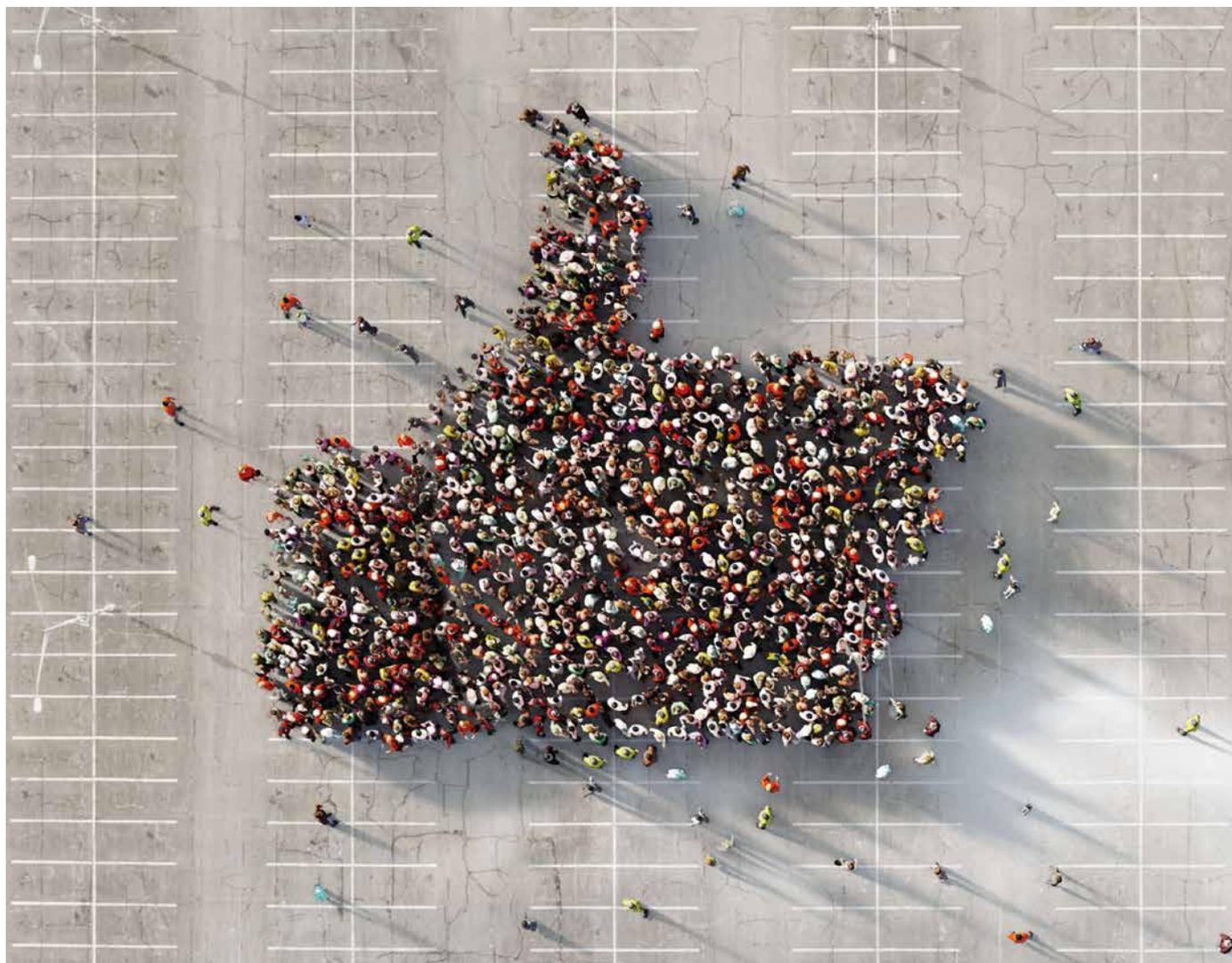
Säule 2

WACHSTUM GENERIEREN, NACHHALTIGKEIT SICHERN



Nachhaltiges Wachstum definiert die Zielrichtung der zweiten strategischen Säule von FACC.

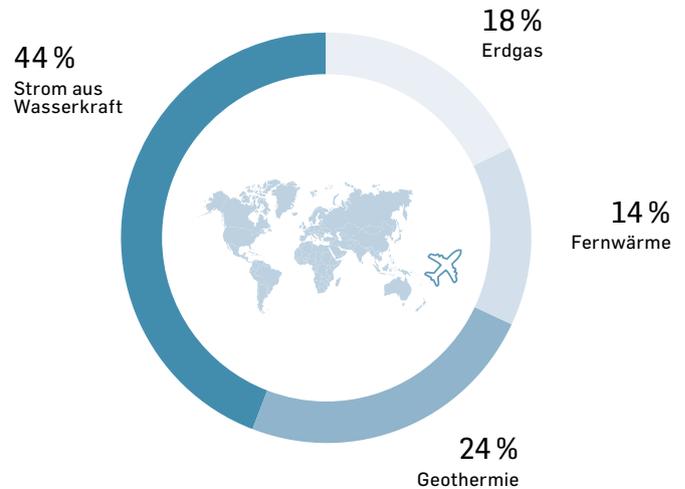
Eine vollständig CO₂-neutrale Produktion bis 2040, die Verarbeitung ökologisch verträglicher Rohstoffe und die Dokumentation des ökologischen Fußabdrucks entlang der gesamten Wertschöpfungskette von FACC sollen dem Konzern einen Wettbewerbsvorteil bieten. Denn weltweit werden ökologische Lösungen immer häufiger nachgefragt. Daneben befasst sich FACC aber auch mit den sozialen Kriterien der Nachhaltigkeit sowie mit jenen, die eine redliche Unternehmensführung betreffen. FACC schafft mit allem dem die langfristige Basis für nachhaltiges Wachstum.



Zwischenziel	Maßnahme
Um 40 Prozent geringere CO ₂ -Emissionen bis 2030 (gegenüber 2008)	Bezug von Energie aus nachhaltigen Quellen Transformation in eine Kreislaufwirtschaft Förderung nachhaltiger Mobilität
Durch besonders verantwortungsvolles Handeln gegenüber Gesellschaft und Mitarbeiter*innen „Great Place to Work“ sein	Förderung von Frauen bei Stipendien und in der Lehrlingsausbildung Schaffung attraktiver Angebote für einen globalen Arbeitsmarkt Aktive Ermutigung von Frauen zu einem Beruf im Bereich Tech and Finance
Good Governance	Steigerung der Sensibilität für CSR und Compliance Integration der Nachhaltigkeitsstrategie in die Unternehmensstrategie Neue Vergütungspolitik inklusive ESG-Kriterien Internes CSR-Rating der 250 Top-Lieferant*innen bis 2023

Grüne Energie und Energieeffizienz

FACC ist Vorreiterin in der Nutzung von Energie aus erneuerbaren Quellen. Seit fast 20 Jahren nutzt das Unternehmen Geothermie. In den vergangenen Jahren investierte der Konzern darüber hinaus in die Erschließung weiterer nachhaltiger Energiequellen. Seit Anfang 2021 bezieht er an seinen österreichischen Standorten etwa ausschließlich Strom aus Wasserkraft, und für 2023 sind umfangreiche Photovoltaikprojekte geplant. Aber auch verbrauchsseitig hat FACC zuletzt effektive Maßnahmen gesetzt – etwa mit der vollständigen Umstellung der österreichischen Standorte auf LED-Beleuchtung. Insgesamt haben fossile Energieträger im Energiemix von FACC heute nur noch einen Anteil von knapp 20 Prozent. Dieser Wert soll mittelfristig weiter reduziert werden. Aktuell befinden sich verschiedene Projekte in Prüfung. So könnten etwa Autoklaven mit Sonnenenergie oder Energie aus Biomasse beheizt bzw. Abwärme aus der Produktion in das Fernwärmenetz eingeleitet werden. Dies sind aber nur zwei von vielen Denkrichtungen, die FACC auf ihrem Dekarbonisierungspfad zum Erfolg führen soll.



Gut für die Umwelt, gut fürs Geschäft



Die Forschungsaktivitäten von FACC verlagerten sich in den letzten Jahren vermehrt auf die Verarbeitung von ökologisch verträglichen Materialien. Dazu gehören beispielsweise biobasierte Fasern und Harze sowie recyclingfähige Thermoplaste. Ziel von FACC ist die Transformation in eine nachhaltige Kreislaufwirtschaft, in der Produkte ressourcenschonend hergestellt und nach Ende ihres Lebenszyklus wiederverwertet werden können. Die Implementierung nachhaltiger Materialien hat für FACC aber nicht nur im Streben nach Nachhaltigkeit großen Nutzen. Viele Kund*innen setzen in ihren Ausschreibungen nachhaltige Lösungen voraus. Damit erwachsen FACC durch Maßnahmen für mehr Nachhaltigkeit auch wirtschaftliche Vorteile.

Grüne Logistik

Logistik und Verpackung spielen bei FACC eine wichtige Rolle: Jedes Monat müssen tausende Flugzeugteile versandsicher verpackt werden. Ende 2022 präsentierte FACC ein neues und nachhaltiges Verpackungskonzept, mit dem das Unternehmen einen weiteren wichtigen Schritt in Richtung einer CO₂-neutralen Fertigung bis 2040 setzt.

Das Konzept sieht folgende Regeln vor: Bei kleineren Teilen werden ausschließlich Verpackungen und Füllmaterial aus recyceltem Karton verwendet. Für größere Lieferungen, die Füllmaterial zwingend erfordern, stellt FACC mit zwei neuen Maschinen die Luftpolsterfolie aus 40 Prozent recyceltem Material selbst her – und das zu 100 Prozent CO₂-neutral. Das Befüllen der Folie mit Luft erfolgt erst an dem Ort, wo sie eingesetzt wird. Auf diese Weise wird bei ihrem Transport rund 25-mal weniger Platz benötigt als bisher. Allein dadurch können pro Jahr 30 LKW-Fahrten eingespart werden. Insgesamt beträgt die jährliche CO₂-Einsparung, die durch diese Maßnahme erzielt wird, rund 40 Tonnen, was dem CO₂-Ausstoß von etwa 20 Einfamilienhäusern entspricht.

Im Transport auf der Straße setzt FACC seit 2018 außerdem wo immer möglich sogenannte Ökoliner ein. Das sind besonders lange Sattelzüge, die um bis zu 50 Prozent mehr Ladung aufnehmen können und dabei im Verhältnis zur Kapazität um 20 Prozent weniger Kraftstoff verbrauchen als gewöhnliche LKWs. Insgesamt beträgt



die CO₂-Einsparung durch alle diese Maßnahmen gemeinsam rund 400 Tonnen pro Jahr.

Für Transparenz sorgt darüber hinaus ein auf jeder Verpackung aufgedruckter QR-Code. Mit seiner Hilfe können Kund*innen von FACC auf der Website des Unternehmens Informationen über die aktuelle CO₂-Einsparung zentral abrufen. Auch das Verpackungsdesign selbst wurde überarbeitet sowie ein eigenes Logo für die Grüne Logistik à la FACC entwickelt.



Umstieg auf E-Mobility

Seit Ende 2022 stellt FACC ihren Mitarbeiter*innen für den Weg zur Arbeit Elektroautos zur Verfügung. Voraussetzungen für die Nutzung des Angebots sind längere Anfahrtswege und die Bildung von Fahrgemeinschaften. Die Kosten werden fast zur Gänze von FACC getragen. Und auch der Ladestrom stammt aus dem Unternehmen. Die E-Tankstellen werden nämlich von den hauseigenen Photovoltaikanlagen gespeist. In den kommenden Monaten wird FACC aber auch ihre bestehende Fahrzeugflotte elektrifizieren. So werden Dienstfahrzeuge für Mitarbeiter*innen der Führungsebenen sukzessive durch Hybrid- oder Elektrofahrzeuge ersetzt.



A Great Place to Work

In Zeiten eines angespannten Arbeitsmarkts erhält das Prädikat „A Great Place to Work“ neues Gewicht. Attraktive Arbeitsbedingungen sind eine Grundvoraussetzung für den wirtschaftlichen Erfolg eines Unternehmens. Als global tätiger Hightech-Konzern bietet FACC für viele Menschen per se interessante berufliche Perspektiven. Nicht zuletzt darin liegt der Grund, dass an den österreichischen Standorten des Konzerns aktuell Menschen mit 45 verschiedenen Nationalitäten arbeiten. Die Frauenquote der von FACC finanzierten Stipendien und in der Lehrlingsausbildung beträgt

heute 50 Prozent – ein im Branchenvergleich enorm hoher Wert! Diese erfreuliche Personalstatistik möchte FACC auch in Zukunft halten und tritt aktiv an Mädchen und Buben heran, um sie für eine Karriere im Bereich Tech and Finance zu begeistern.



Stärkung von CSR und Compliance

An einen Konzern mit mehr als 3.000 Mitarbeiter*innen und einem globalen Marktauftritt werden besonders hohe Maßstäbe in Sachen Corporate Social Responsibility (CSR) und Compliance angelegt. Jede einzelne Mitarbeiterin und jeder einzelne Mitarbeiter weltweit repräsentiert das Unternehmen und verantwortet damit seine Reputation mit. In Schulungen und Mitarbeiterkampagnen steigert FACC laufend die Sensibilität ihrer Belegschaft für CSR und Compliance. Bis 2023 soll darüber hinaus auch ein internes CSR-Rating entstehen, in dem die Nachhaltigkeitsmaßnahmen der 250 wichtigsten Zulieferunternehmen von FACC erhoben und bewertet werden.



Nachhaltigkeit als integraler Teil der Konzernstrategie

Die Verschmelzung der Nachhaltigkeitsstrategie mit der Unternehmensstrategie von FACC im Geschäftsjahr 2022 stellt einen Meilenstein in der Geschichte des Konzerns dar und ist ein klares Bekenntnis dazu, dass Nachhaltigkeit und unternehmerischer Erfolg bei FACC untrennbar miteinander verknüpft sind.



Transparente Vorstandsvergütung

Im Geschäftsjahr 2023 ratifiziert FACC eine neue Vergütungspolitik. Neben den Bezügen des Vorstands sollen auch die Bonuspläne transparent dargestellt werden. Vor allem aber werden in letzteren ab 2023 auch Nachhaltigkeitsziele berücksichtigt.

Säule 3

EINTRITT IN NEUE MÄRKTE



Langfristig will sich FACC mit ihrer dritten strategischen Säule noch diversifizierter positionieren.

Schon heutzutage beteiligt sich der Konzern an der Entwicklung von Mobilitätsformen und Logistikkösungen der Zukunft. In besonderem Maße gilt dies für den Bereich Urban Air Mobility (UAM), in dem FACC großes Wachstumspotenzial sieht. So schreitet die Entwicklung von autonom fliegenden Passagierdrohnen und anderen elektrisch angetriebenen Kurzstreckenfluggeräten weltweit rasch voran. FACC ist aktuell an mehreren UAM-Projekten beteiligt. Zuletzt konnte der Konzern aber auch im wachsenden Marktsegment Space Fuß fassen und arbeitet gemeinsam mit der Europäischen Raumfahrtagentur ESA am Bau der neuen Trägerrakete Ariane 6. Mit Urban Air Mobility (UAM) und Raumfahrt (Space) erweitert FACC ihr Leistungsspektrum auf fünf Divisionen. Diese Diversifizierung der Marktpräsenz ist für FACC ein wichtiger Schritt in Richtung langfristiger Unabhängigkeit und Stabilität.



Zwischenziel	Maßnahme
Etablierung von fünf Divisionen plus Aftermarket Services	Beteiligung an Entwicklungsprojekten

Neuer UAM-Auftrag aus den USA

Das kalifornische Unternehmen Archer entwickelt eine elektrisch betriebene Passagierdohne für den urbanen Flugverkehr (UAM). Das erste Modell, dessen Zulassung für 2024 geplant ist, soll Menschen innerhalb von Städten oder auf anderen sehr kurzen Strecken bequem, sicher und umweltschonend transportieren.

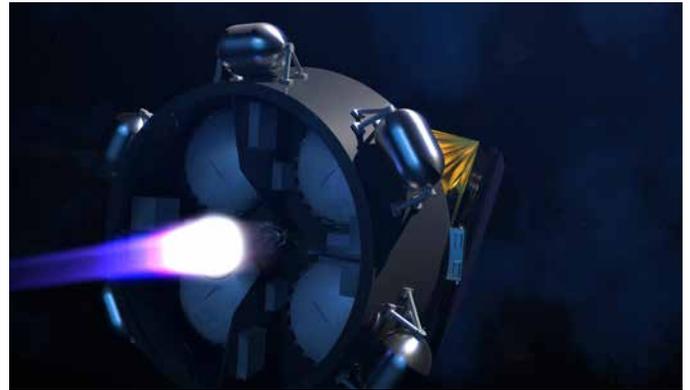
Im Juli 2022 beauftragte Archer FACC mit der Fertigung wichtiger Rumpf- und Flügelemente für das elektrisch betriebene, senkrecht startende und landende Fluggerät. Bei der Entwicklung von

hochratenfähigen Produkten für den UAM-Markt steht der Einsatz neuer Materialien und Prozesse im Vordergrund. FACC behauptet sich durch ihre Innovationskraft bereits seit Jahren sehr erfolgreich in diesem neuen Segment – sowohl bei bestehenden als auch bei neuen Kund*innen. Nach der langjährigen Zusammenarbeit mit EHang ist der Auftrag von Archer nun ein weiterer wichtiger Schritt im Markt für Urban Air Mobility.



Zentrales Bauteil für Trägerrakete

Seit Ende 2021 entwickelt FACC im Auftrag der europäischen Welt- raumagentur ESA ein zentrales Bauteil für die neue Trägerrakete Ariane 6. Die sogenannte Kick-Stage Main Structure der Rakete muss möglichst leicht sein und zugleich höchsten Belastungen standhalten. Denn das Modul trägt neben der eigentlichen Fracht der Rakete vier Treibstofftanks, das Triebwerk und die Flugelektronik. FACC kann bei diesem ersten Auftrag aus der Sparte Space ihre Technologie- und Fertigungskompetenz voll ausspielen.



Der Kreis schließt sich: Holistische Design- und Fertigungskonzepte für die Drohnenfertigung

Mit ihrem Einstieg in den Markt für Drohnen positioniert sich FACC gemeinsam mit ihren neu gewonnenen Kund*innen und Partner*innen als Front Runner im Segment Urban Air Mobility. FACC schätzt das Umsatzpotenzial dieses Marktsegments ab 2030 auf über 30 Mrd. USD. Im Vergleich zu den in der Luftfahrt üblichen Fertigungsraten werden für Drohnen viel höhere Stückzahlen benötigt – egal ob es sich um Taxidrohnen für den Passagierverkehr oder um Logistikdrohnen handelt. Um diesen Markt erfolgreich bearbeiten zu können, entwickelte FACC holistische Produkt- und Fertigungskonzepte: Produktdesigns, die verwendeten Materialien sowie die digitale und automatisierte Fertigung werden dabei optimal aufeinander abstimmt. Mit der Umsetzung dieser Ansätze wurden neue, hochratenfähige und zugleich luftfahrttaugliche Produktionsprozesse entwickelt, die FACC in den kommenden zwei Jahren bei der Herstellung ihrer Drohnenprojekte qualifizieren und zum Einsatz bringen werden. Die Erfahrungen aus diesem Entwicklungsprozess möchte FACC in einem weiteren Schritt auch auf ihr Kerngeschäft übertragen. Damit schließt sich der Kreis: 30 Jahre Leichtbau erfahrung nutzt FACC zunächst für die Entwicklung von Drohnenprojekten. Anschließend fließen die neuen und innovativen Drohnenkonzepte zurück ins Kerngeschäft.



Konsequente Forschung und Innovation

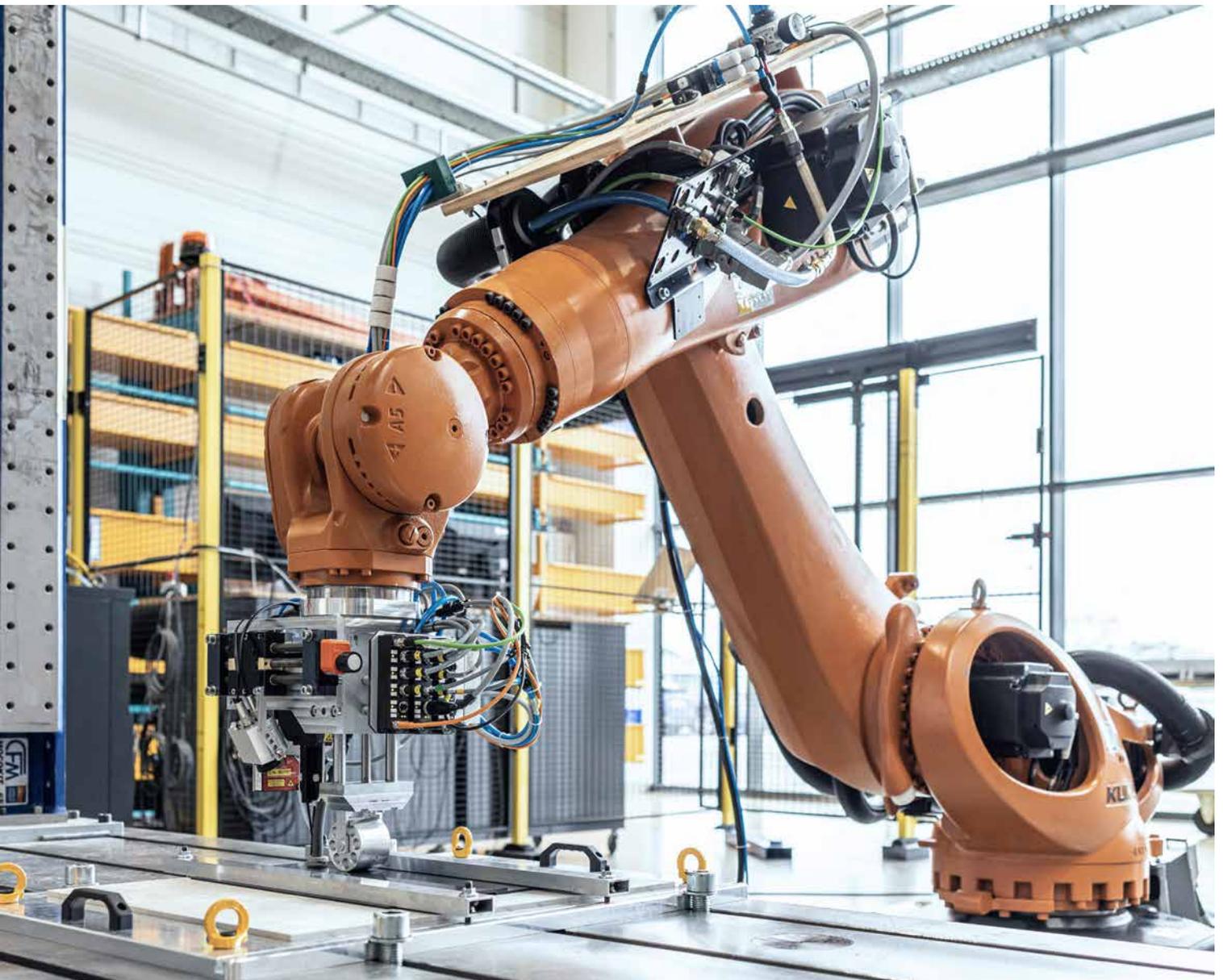
BASIS FÜR NACHHALTIGEN ERFOLG

Die Erforschung neuer Materialien, Technologien und Fertigungsprozesse gehört bei FACC zu den zentralen Arbeitsgebieten. Auf dem Weg in eine nachhaltige Zukunft der Luftfahrt sichert sie dem Unternehmen langfristige Wettbewerbsfähigkeit und damit nachhaltigen Erfolg.

Die grundlegende Erforschung neuer Verarbeitungstechnologien und Produktionsverfahren bildet bei FACC meist die Ausgangsposition für neue Produktinnovationen. Ein Beispiel dafür ist das Projekt Wing of Tomorrow. Gemeinsam mit Airbus arbeitet das Unternehmen hier an der Konzeption von Flugzeugflügeln der nächsten Generation. Was heute publikumswirksam präsentiert werden kann, nahm seinen Anfang in durchaus umfangreicher Grundlagenforschung, bei der sich zunächst alles um die Frage drehte, wie man mit neuen Materialien und Prozessen Fertigungszeit und -komplexität sowie die Anlagenintensität reduzieren kann, um Flugzeugflügel in Zukunft noch wirtschaftlicher herstellen zu können.

In einem anderen Forschungsschwerpunkt befasst sich FACC mit der Frage, ob bzw. wie sich neu entwickelte Materialien und Materialkombination grundsätzlich zur Fertigung von Flugzeugbauteilen eignen. Lassen sich seine mechanischen Eigenschaften mit den Anforderungen der Kundin bzw. des Kunden und mit einem hochratenfähigen Produktionsprozess in Einklang bringen? Auch hier besteht das primäre Ziel darin, effiziente Industrieverfahren zu entwickeln, in denen ein neuer Werkstoff wirtschaftlich zu anspruchsvollen Bauteilen verarbeitet werden kann.

FACC positioniert sich damit nicht zuletzt als starke Technologiepartnerin ihrer Kund*innen, die für jedes Projekt genau jenes



Material und jene Fertigungstechnologie bereitstellen kann, auf deren Basis das gewünschte Produkt mit optimaler Beschaffenheit umgesetzt werden kann.

Forschung, Innovation und Technologieentwicklung haben aber auch eine weitere Bedeutung für FACC: In einem Umfeld, in dem das Thema Nachhaltigkeit immer wichtiger wird und sich Materialien und Technologien entsprechend rasch weiterentwickeln, muss das Unternehmen stets am Ball bleiben und seinen Kund*innen Produktlösungen nach dem neuesten Stand der Technik anbieten.

FORSCHUNG BEI FACC

Bei FACC befassen sich mehr als 500 Mitarbeiter*innen mit Forschung und Entwicklung. Der Konzern weist eine Forschungsquote von rund 10 Prozent auf und hält über 450 Patente. Hausinterne Forschungsaktivitäten werden durch ein weit gespanntes Forschungsnetzwerk ergänzt, das internationale universitäre und fachspezifische Einrichtungen bis hin zu Kooperationen mit Kund*innen umfasst.



Induktionsschweißen von Thermoplasten soll die Verbindung von Composite-Teilen in Zukunft effizienter machen und weiter zur Gewichtsreduktion beitragen.

Schwerpunkt Materialverarbeitung

Aktuell setzen die Forscherteams von FACC einen Schwerpunkt auf die Verarbeitung sogenannter Thermo- und Duroplaste. Es handelt sich dabei um Kunststoffe mit unterschiedlichen Charakteristiken. Sie werden für die Produktion von komplex geformten Teilen verwendet, die vielfältige mechanischen Eigenschaften aufweisen und zugleich unterschiedliche Funktionen erfüllen müssen. Der wichtigste Unterschied zwischen Thermo- und Duroplasten: Duroplaste lassen sich nach ihrer Aushärtung unter hohem Druck und Hitze nicht mehr aufschmelzen. Die Form der entstandenen Strukturen ist unveränderbar. Anders verhält es sich mit Thermoplasten. Sie können – theoretisch unendlich oft – erhitzt und in weiterer Folge um- bzw. neu geformt werden.

Diese Eigenschaft führt zu einem Thema, das in der Gesamtschau der Forschungsarbeit von FACC einen immer höheren Stellenwert einnimmt: der Kreislaufwirtschaft. Während Bauteile aus Duroplasten und vielen anderen Composite-Materialien nach ihrer Nutzung im Wesentlichen nur noch thermisch oder chemisch „verwertet“ werden können, lassen sich Thermoplaste im Rahmen eines Down-cycling-Prozesses zu neuen Produkten formen.

Ein weiterer Vorteil: Thermoplaste können aufgrund ihrer bereits erwähnten Umformbarkeit miteinander verschweißt werden, ohne dass bauteilfremdes Material hinzugefügt werden muss. Dies kommt einem weiteren Anliegen zugute, das FACC bei der Entwicklung von Produkten verfolgt: Nieten, Bolzen, Schrauben und Klebenähte sollen so weit wie möglich aus Flugzeugteilen verdrängt werden. Denn sie sind aufwändig zu verarbeiten, verlangsamen die Produktionsprozesse durch die erforderlichen Montageschritte und erhöhen bei all dem das Gewicht des Produkts.

Dass sich FACC mit der Verarbeitung derartiger Stoffe befasst, ist also naheliegend. Um diese aber in den Werken des Konzerns in die Serienproduktion integrieren zu können, ist oft eine technologische Transformation notwendig. Das Forschungsteam von FACC arbeitet laufend daran, die Anlagen und Produktionsprozesse des Unternehmens für die Verarbeitung neuer, vielversprechender Materialien weiterzuentwickeln.

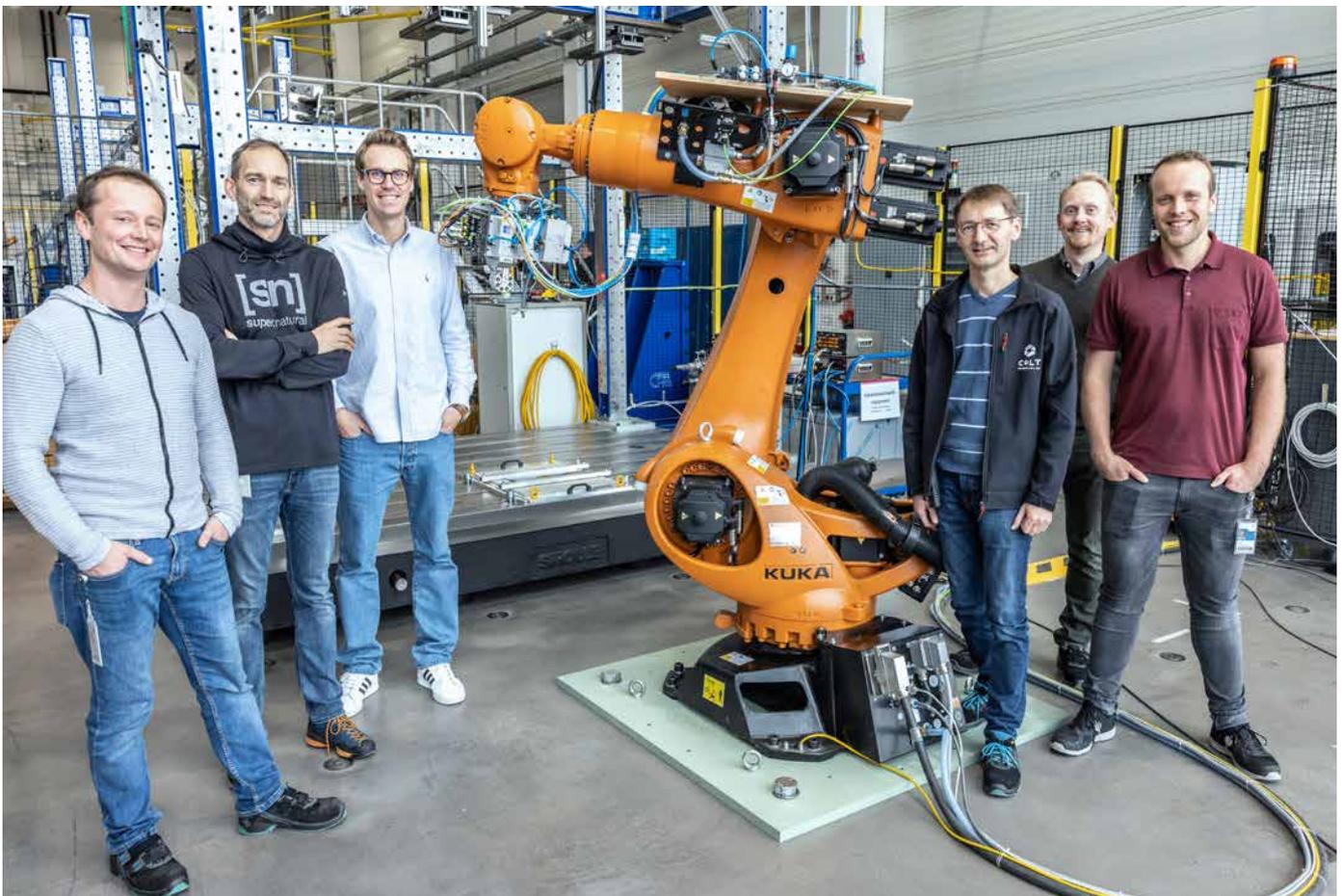
Enger Austausch mit Kund*innen

Was FACC von Kund*innen aus aller Welt bescheinigt wird, ist ein offener Austausch in Sachen Forschung und Technologie. Damit gelingt es dem Konzern, seine Forschungsschwerpunkte genau dort zu setzen, wo aus Kundensicht Bedarf besteht, etwa wenn Gewichtsreduktion oder nachhaltige Lösungen gefragt sind. Auf Basis dieses engen Austauschs entscheidet FACC, auf welche Technologien sie den Fokus ihrer Forschung richtet. Fundierte Entscheidungen sind hier insofern besonders geboten, als Investitionen in Forschungsprojekte, die über viele Jahre finanziert werden wollen, oft erheblich sind.

Nachdem sich FACC zu einem Forschungsgebiet bekannt hat, erzielt der Konzern meist sehr rasch herausragende Ergebnisse – etwa im Duroplast-Bereich oder im sogenannten Resin Transfer Molding (RTM), einem vielversprechenden Herstellungsverfahren für Composite-Bauteile, das geometrisch hoch komplexe Bauteilformen möglich machen soll.

Schwerpunkt Produktionsprozesse

Materialzusammensetzung und -verarbeitung ist aber noch lange nicht alles, woran FACC aktuell forscht. Ein weiterer Schwerpunkt umfasst das weite Feld der Produktionsprozesse. Hier möchte das Unternehmen vor allem den Automatisierungsgrad erhöhen. Und das hat mehrere Gründe: Da wäre zunächst der Aspekt Produktionsstabilität: Maschinelle Fertigung erhöht die Robustheit eines Fertigungsprozesses und ermöglicht hohe Auslastung in der Produktion. Hinzu kommt die Frage nach der Wirtschaftlichkeit: In einem hoch kompetitiven Umfeld muss FACC ihren Kund*innen nicht nur die besten Produkte, sondern auch ökonomische Vorteile anbieten – Automatisierung ist hier oft ein effektiver Hebel. Und schließlich sieht sich Europas Industrie mit einem veritablen Fachkräftemangel konfrontiert – auch dies fördert das Bestreben nach automatisierten Produktionsprozessen maßgeblich.



Eines der Entwicklungsteams von FACC befasst sich aktuell intensiv mit der vielversprechenden Induktionsschweißtechnologie. Im Bild: Georg Schrattenecker, Georg Tiefenthaler, Rene Adam, Wolfgang Lauber, Stephan Becker und Franz Krause

Kooperation in der Grundlagenforschung

In diesem Forschungszweig, der zu einem gewichtigen Teil aus Grundlagenforschung besteht, setzt FACC neben hausinternen Forschungsprojekten auch auf enge Zusammenarbeit mit Universitäten und anderen Hochschulen, so etwa mit der Johannes Kepler Universität in Linz. Eines dieser Kooperationsprojekte befasst sich z. B. mit vernetzten Produktionssystemen zur automatisierten Fertigung von Faserverbundbauteilen samt Inline Process Monitoring. Ein anderes mit digitaler Prozessabbildung und digitalen Zwillingen. Auch hier steht das Thema Kreislaufwirtschaft im Fokus.

Die Mühen der Ebene sind bei langfristigen Projekten aus der Sparte Grundlagenforschung freilich erheblich. Und dennoch könnten sie sich mittel- bis langfristig lohnen und die Basis für revolutionäre – ja disruptive – neue technische Verfahren bilden.

Es gibt weitere gute Gründe, warum Forschungsk Kooperationen eine tragende Säule in der Strategie von FACC bilden: Bei der Zusammenarbeit mit Kund*innen und Partner*innen aus Industrie und Wissenschaft zählen nicht nur die Forschungsergebnisse. FACC sichert sich durch Kooperationen auch umfassendes Know-how, vertieft Partnerschaften zu Kund*innen und Lieferant*innen und knüpft Kontakte zu potenziellen neuen Mitarbeiter*innen. In der Grundlagenforschung profitiert FACC zudem von öffentlichen bzw. institutionellen Förderungen, die das Forschungsbudget des Konzerns zusätzlich aufbessern.

Brennpunkt Nachhaltigkeit

Wie bereits erwähnt, erhielt die Forschungsstrategie von FACC in den letzten Jahren neuen Auftrieb: In jedem einzelnen Forschungsprojekt werden Methoden, Materialien und Technologien auf ihren ökologischen Impact hin abgeklopft.

Derzeit setzt FACC den Aufbau eines Systems zur Erfassung von Nachhaltigkeitskennzahlen zu allen ihren Produkten um. Damit sollen Energie- und Materialverbräuche sowie Emissionen erhoben werden, die im Lebenszyklus eines Teils anfallen. Und zwar nicht nur bei FACC selbst, sondern entlang der gesamten Wertschöpfungskette bis hin zur Rezyklierung bzw. Verwertung – sozusagen von der Wiege bis zur Bahre. Die im Rahmen dieses Life-Cycle Assessments erhobenen Daten sollen in weiterer Folge noch enger in die Forschungsaktivitäten des Konzerns einbezogen werden. Denn nur wer den Einfluss aller Prozesse und Materialien auf die Umwelt genau kennt, kann sie im Interesse von Nachhaltigkeit und Kreislaufwirtschaft adaptieren und weiterentwickeln.

Leichtbau für umweltfreundliches Fliegen

Eine grundlegende Prämisse der Nachhaltigkeitsstrategie von FACC bleibt bei alldem unverändert: Als Querschnittstechnologie ist und bleibt Leichtbau der effektivste Hebel, um einen Beitrag zum umweltfreundlicheren Flugverkehr der Zukunft zu leisten. Denn die Fertigung eines Flugzeugs mit allen seinen Bauteilen macht nur einen Bruchteil seiner CO₂-Bilanz aus. Der überwiegende Teil entfällt auf den Flugbetrieb. Hier lautet die Formel: minimales Gewicht durch effizienten Materialeinsatz bei gleichzeitiger Erfüllung aller Ansprüche seitens Kund*innen und Sicherheit.

Ökolösungen für den Interiors-Bereich

Zuletzt verlagerte sich der Forschungsschwerpunkt von FACC auf den Interiors-Bereich des Konzerns, also auf jenes Unternehmenssegment, das sich mit der Entwicklung und Fertigung von Flugzeugkabinen befasst. Ein Trend treibt hier aktuell Hersteller*innen weltweit voran: ein Harzsystem auf Basis eines Reststoffs, der bei der Verarbeitung von Zuckerrohr anfällt. FACC ist hier mit dabei und stellte im Juni 2022 ihr neues Flugzeugkabinenkonzept auf Basis dieses nachwachsenden Materials auf der Luftfahrtmesse AIX in Hamburg vor. Dem waren umfangreiche Forschungs- und Entwicklungsaktivitäten im Bereich Fertigungsprozesse vorausgegangen. Mit dem neuen Kabinenkonzept kann FACC nun ein Produkt anbieten, das dem allgemeinen Bedürfnis nach einer Ökologisierung des Flugverkehrs perfekt entgegenkommt.

Preisgekrönte Forschung

Auch die wissenschaftliche Community honoriert die intensiven Forschungsanstrengungen von FACC und bestätigt damit den konsequenten Innovationskurs des Konzerns: Für ein Verfahren zur zerstörungsfreien Bauteilprüfung, das FACC gemeinsam mit der Fachhochschule Wels und anderen Partner*innen entwickelt hatte, erhielt das Forschungsteam 2022 den hoch angesehenen Forschungspreis der Christian Doppler Gesellschaft. Das innovative Verfahren zur Qualitätssicherung verhilft FACC zu einem deutlichen Kosten- und Wettbewerbsvorteil in der Bauteilprüfung. Die renommierte Auszeichnung der Christian Doppler Gesellschaft würdigt einmal mehr die Forschungsaktivitäten des Konzerns.

Aktuelle Forschungs- und Technologieentwicklungsprojekte von FACC

Derzeit befasst sich FACC in mehr als 20 unterschiedlichen Forschungsprojekten damit, wie Fliegen in Zukunft umweltfreundlicher, sicherer, wirtschaftlicher und bequemer werden kann. Die Palette reicht von Versuchen zur Materialverarbeitung über die Optimierung von Fertigungsprozessen bis hin zur Entwicklung konkreter Flugzeugbauteile aus neuen Materialien und mit neuen Verfahren.

LIT-FACTORY / CHASE

Kombination von Prozessdigitalisierung und zirkulären Prozessströme für die Verbundproduktion der Zukunft

BIO-PREG

Entwicklung bio-basierter Matrix-Systeme auf Basis von Zuckerrohrabfällen

Fördergeber: intern

Virtual ADAM

Entwicklung von Simulationsmodellen zur virtuellen Nachbildung des akustischen Verhaltens von Leichtbaustrukturen

Fördergeber: FFG

Airbus Wing of Tomorrow

Erforschung neuer Materialien und Verfahren für die Hochgeschwindigkeits-Verbundproduktion

BeyondInspection

Digitalisierungsplattform zur prädiktiven Bewertung von Luftfahrtbauteilen mittels multimodaler multiskalarer Inspektion

Fördergeber: FFG

MovBin

Elektrisch gesteuerte (bewegliche) Gepäckablagefächer

Fördergeber: FFG – Take Off

IKARUS

Entwicklung von kosteneffizienten Sandwich-Komponenten mithilfe von Polymergitterstrukturen

Fördergeber: FFG – Take-Off

Bionic Spoiler 2.0

Entwicklung bionischer Steuerflächen in automatisierten Fertigungsverfahren

Fördergeber: intern

NEUES WERK AUF WACHSTUMSKURS



Mitte Juni 2022 wurde das neue Werk von FACC in Kroatien offiziell eröffnet. Die Fertigung startete aber bereits Ende 2021. Und schon heute plant FACC, die Kapazitäten des Standorts maßgeblich zu erweitern.

Die Gründung des neuen Standorts für Cabin Interiors in Kroatien ist Teil der Strategie von FACC, ihren Global Footprint langfristig zu vergrößern. Rund 200 Mitarbeiter*innen fertigen hier Kabinenausstattungen für Business Jets und Passagierflugzeuge in Leichtbauweise. Doch bereits bis 2025 soll die Belegschaft des Standorts auf 600 wachsen.

Der Faktor Mensch war ein wesentliches Entscheidungskriterium für die Gründung des in Jakovljanska nahe Zagreb gelegenen Werks: Die Region bietet neben optimaler Infrastruktur und idealer logistischer Anbindung an FACC und ihre Kund*innen auch exzellent ausgebildete Arbeitskräfte, Universitäten und Spezialist*innen aus unterschiedlichen Fachrichtungen. Und das bei einer im Vergleich zu Mitteleuropa/Österreich durchaus attraktiven Kostenstruktur. Geplant und errichtet wurde das Werk – übrigens das größte Greenfield Investment außerhalb Österreichs in der Geschichte von FACC – in enger Zusammenarbeit mit dem Fraunhofer Institut. Im Werk wird nicht nur nach modernsten industriellen Standards produziert. Es verfolgt auch ein Konzept, in dem Skalierung jederzeit möglich ist. Sowohl innen als auch außen sind die Werksgebäude modular aufgebaut und können damit mit relativ wenig Aufwand an steigende Volumina angepasst werden.

Die Planung für zwei weitere Ausbaustufen des Standorts wurde bereits gestartet: In den kommenden Jahren sollen die Produktionsflächen in zwei Schritten verdreifacht werden. Damit befindet sich Werk 6 schon kurz nach seiner Eröffnung auf einem steilen Wachstumskurs. Das ist insofern bedeutsam, als FACC mittelfristig auch ihre Marktstellung im Bereich Innenausstattung deutlich ausbauen will.

-
- > Gesamtinvestitionen von ca. 13 Mio. EUR
 - > Hochmoderne und effiziente Produktion von Kabinenbauteilen
 - > Größtes Greenfield Investment außerhalb Österreichs
 - > Geplanter Ausbau von 178 (Dezember 2022) auf 600 Mitarbeiter*innen
-



Leichtbauteile für höchste Ansprüche: Seit Dezember 2021 beliefert FACC ihre Kund*innen von Kroatien aus mit montagefertigen Kabinenausstattungen in Spitzenqualität.



Am 17. Juni 2022 herrschte in der kleinen Gemeinde Jakovljanska nahe Zagreb reger Andrang: 400 Gäste aus Wirtschaft und Politik sowie Mitarbeiter*innen und Kund*innen von FACC waren zur Eröffnung des neuen Standorts geladen. Unter den Ehrengästen befand sich auch Kroatiens Premierminister Andrej Plenković.



Die Errichtung eines Werks in Kroatien ist für FACC strategisch bedeutsam und der Schlüssel zu weiterem Erfolg. Im Bild: COO Croatia Edvin Brcic, Aufsichtsratsvorsitzender Pang Zhen, CFO Croatia Matija Feric, CEO Robert Machtlinger, CFO Aleš Stárek und COO Andreas Ockel

DAS GESCHÄFTSJAHR 2022

Aktie & Investor Relations

Corporate Governance

Bericht des Aufsichtsrats

Financial Report 2022

Konzernlagebericht

Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung

Konzern-Gesamtergebnisrechnung

Konzernbilanz

Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung

Konzern-Kapitalflussrechnung

Konzernanhang

Erklärung aller gesetzlichen Vertreter

Bestätigungsvermerk

AKTIE & INVESTOR RELATIONS

TRANSPARENTE KOMMUNIKATION

Die umfassende, schnelle und zeitgleiche Information aller Kapitalmarktteilnehmer hat bei FACC höchste Priorität. Kernelemente der Investor-Relations-Arbeit bilden die persönliche Kommunikation sowie der offene und aktive Dialog mit allen Anlegern.

Das IR-Team von FACC stand Vertreter*innen von institutionellen Investoren und Analysten*innen im Berichtszeitraum erneut auf mehreren Konferenzen für einen persönlichen Austausch zur Verfügung. Insgesamt wurden im Geschäftsjahr 2022 an 34 Tagen Einzelgespräche und Gruppenpräsentationen auf Vorstands- und Investor-Relations-Ebene geführt. Die Gespräche erfolgten primär physisch – von den 34 Konferenztagen wurden lediglich sechs virtuell abgehalten. Darüber hinaus stand FACC in regelmäßigem telefonischem oder persönlichem Kontakt zu ihren Investoren.

Neben dem direkten Dialog dient die Website des Unternehmens www.facc.com als zentrales Informationsinstrument für alle Interessierten. Sowohl für aktuelle als auch für potenzielle Aktionär*innen stehen dort umfassende Informationen online oder zum Download zur Verfügung.

FACC-AKTIE: KENNZAHLEN

		2020	2021	2022
Stückumsatz	Stück	33.773.814	28.353.854	19.159.502
Durchschnittlicher Tagesumsatz	Stück	133.493	111.629	75.135
Jahreshöchstkurs	EUR	12,86	12,00	9,56
Jahrestiefstkurs	EUR	4,70	7,00	5,53
Schlusskurs	EUR	8,49	7,05	5,67
Ergebnis je Aktie	EUR	-1,68	-0,52	-0,05
Dividende pro Aktie	EUR	0,0	0,0	0,0
Marktkapitalisierung	Mio. EUR	388,76	322,82	259,63
Jahresperformance	%	-28,1	-15,2 %	-19,6 %
Dividendenrendite	%	0,0	0,0	0,0

HAUPTVERSAMMLUNG

Die 8. Ordentliche Hauptversammlung der FACC AG fand am 31. Mai 2022 als virtuelle Hauptversammlung statt. Alle Beschlussvorschläge wurden mit hoher Mehrheit der Stimmen angenommen.

Ausführliche Informationen über die Hauptversammlung, die Beschlussvorschläge und die Abstimmungsergebnisse sind auf der Website der FACC AG abrufbar.

ANALYSTEN-COVERAGE

Zum Zeitpunkt der Veröffentlichung des Geschäftsberichts 2022 publizierten folgende Finanzinstitute regelmäßig Analysen über die FACC-Aktie:

Finanzinstitut	Empfehlung	Kursziel in EUR
Baader Bank	Verkaufen	5,6
Berenberg Bank	Halten	7,7
ERSTE GROUP	Kaufen	10,0
Hauck & Aufhäuser	Kaufen	7,5
Kepler Cheuvreux	Halten	6,5
RBI	Halten	8,6
Stifel	Halten	6,0

AKTIONÄRSSTRUKTUR UND GRUNDKAPITAL

Die FACC AG hat mit der Aviation Industry Corporation of China, Ltd. (AVIC) einen stabilen Kernaktionär. Die AVIC hält über die AVIC Cabin Systems Co. Limited (vormals FACC International Company Limited) 55,5 Prozent der Stimmrechte an der FACC AG. Die restlichen 44,5 Prozent befinden sich im Streubesitz bei internationalen und österreichischen Investor*innen. Das Grundkapital der FACC AG beträgt 45.790.000 EUR und teilt sich in 45.790.000 Stückaktien.

Die FACC AG hat im Geschäftsjahr 2022 Stimmrechtsmitteilungen gemäß § 91 Börsegesetz erhalten. Diese wurden innerhalb der gesetzlichen Fristen veröffentlicht und stehen auf der Website der Gesellschaft zur Verfügung.

EIGENE AKTIEN

Die FACC AG selbst hielt zum Bilanzstichtag 31. Dezember 2022 keine eigenen Aktien.

Aktionärsstruktur zum 31. Dezember 2022



DIVIDENDENPOLITIK

Geschäftsjahr	Dividende je Aktie in EUR	Zahltag	Rendite in %
2022	-		-
2021	-		-
2020	-		-

Die Gesellschaft beabsichtigt in Zukunft die Ausschüttung von Dividenden, die sich in einer Bandbreite von 20 bis 30 Prozent des Konzernergebnisses nach Steuern der Gesellschaft gemäß IFRS bewegen.

Vor dem Hintergrund der Covid-19-Krise und der Notwendigkeit, die Liquidität des Unternehmens zu stärken, werden Aufsichtsrat und Vorstand der Hauptversammlung vorschlagen, für das Geschäftsjahr 2022 – wie schon für die Geschäftsjahre 2020 und 2021 – keine Dividende auszuschütten.

Bis 31. August 2023 sieht der mit Vereinbarung vom 30. Dezember 2021 angepasste Konsortialkreditvertrag zudem eine Ausschüttungssperre vor. Eine von den Konsortialbanken nicht genehmigte Ausschüttung in diesem Zeitraum würde theoretisch zu einem Kündigungsrecht hinsichtlich des Kreditvertrags führen.

BASISINFORMATIONEN

Wertpapierkennnummer (ISIN)	AT00000FACC2
Währung	EUR
Börseplatz	Wien (XETRA)
Marktsegment	Prime Market (Amtlicher Handel)
Erstnotiz	25.06.2014
Emissionspreis	9,5 EUR
Zahlstelle	ERSTE GROUP
Indizes	ATX, ATX GP, ATX IGS, ATX Prime, WBI
Aktiengattung	Stammaktien
Börsenkürzel	FACC
Reuters-Symbol	FACC.VI
Bloomberg-Symbol	FACC AV
Ausgegebene Aktien	45.790.000 Stück

FINANZKALENDER 2023

28.04.2023	Nachweisstichtag „Hauptversammlung“
03.05.2023	Zwischenbericht Q1 2023
08.05.2023	Ordentliche Hauptversammlung
16.08.2023	Halbjahresfinanzbericht 2023
08.11.2023	Zwischenbericht Q3 2023

KONTAKT

Michael Steirer
Vice President
Controlling/Investor Relations/Enterprise Risk Management
Telefon +43 59616 1468
Mobil +43 59616 71468
E-Mail m.steirer@facc.com

CORPORATE-GOVERNANCE- BERICHT

Mit dem Österreichischen Corporate Governance Kodex (ÖCGK) wird österreichischen Aktiengesellschaften ein Ordnungsrahmen für die Leitung und Überwachung des Unternehmens zur Verfügung gestellt. Dieser enthält die international üblichen Standards für gute Unternehmensführung, aber auch die in diesem Zusammenhang bedeutsamen Regelungen des österreichischen Aktienrechts. Der Kodex verfolgt das Ziel einer verantwortungsvollen, auf nachhaltige und langfristige Wertschaffung ausgerichteten Leitung und Kontrolle von Gesellschaften und Konzernen.

Wesentliche Elemente einer gelebten Corporate-Governance-Kultur sind hohe Transparenz für alle Stakeholder sowie eine langfristige und nachhaltige Steigerung des Unternehmenswerts. Dazu zählen eine effiziente Zusammenarbeit der Organe, die Wahrung der Aktionärsinteressen sowie eine offene Unternehmenskommunikation.

VERPFLICHTUNGSERKLÄRUNG

Die FACC AG respektiert den ÖCGK und verpflichtete sich erstmals 2014 – im Zuge der Erstnotierung ihrer Aktie im Prime Market der Wiener Börse – zur Einhaltung von dessen Bestimmungen.

Der Kodex ist unter www.corporate-governance.at in der jeweils aktuell gültigen Fassung öffentlich zugänglich (aktuelle Fassung vom Jänner 2023).

Entsprechend L-Regel 60 ÖCGK hat die FACC AG einen Corporate-Governance-Bericht aufzustellen. Die bisher erstellten Berichte sind auf der Website der FACC AG unter www.facc.com auch öffentlich zugänglich (C-Regel 61 ÖCGK).

Gemäß C-Regel 62 ÖCGK hat die Gesellschaft regelmäßig, mindestens alle drei Jahre hat FACC eine externe Evaluierung zur Einhaltung der C-Regeln des Kodex zu beauftragen. Die letzte Evaluierung erfolgte für das Geschäftsjahr 2021 durch die rosa elefant OG. Als Ergebnis der Evaluierung wurde festgestellt, dass die abgegebene Erklärung von FACC zur Einhaltung des ÖCGK in seiner aktuell gültigen Fassung (2021) den Tatsachen entspricht. Die nächste Evaluierung ist für das Geschäftsjahr 2024 geplant.

Das Evaluierungsergebnis steht allen Interessierten auf der Unternehmenswebsite www.facc.com zur Verfügung.

Die Beurteilung des Risikomanagementsystems durch den Abschlussprüfer wurde im Geschäftsjahr 2022 positiv abgeschlossen (C-Regel 83 ÖCGK).

ORGANE DER FACC AG

Vorstand

Organisation und Arbeitsweise des Vorstands

Der Vorstand der FACC AG besteht gemäß ihrer Satzung aus mindestens zwei und maximal vier Personen. Die Bestellung erfolgt durch den Aufsichtsrat.

Der Vorstand führt im Rahmen von Gesetz, Satzung und einer vorliegenden Geschäftsordnung die Geschäfte der FACC AG. Die Verteilung der Geschäfte unter den einzelnen Vorstandsmitgliedern erfolgt gemäß der Geschäftsordnung. In der Geschäftsordnung ist auch die Zusammenarbeit des Vorstands geregelt. Weiters hat sich der Vorstand zur vollständigen Einhaltung der Regeln des ÖCGK verpflichtet.

Corporate Governance



Robert Machtlinger (1967)

Vorstandsvorsitzender

Erstbestellung: 2014

Ende der laufenden Funktionsperiode:
06/2025

Aufgabenbereiche: Strategie, Customer & Government Relations, Business Development, Marketing, Personalwesen, Programm-Management, Unternehmenskommunikation, Entwicklung, Innovation & Forschung

Aufsichtsratsmandate in anderen Gesellschaften: Flughafen Linz GesmbH



Andreas Ockel (1966)

Mitglied des Vorstands

Erstbestellung: 2017

Ende der laufenden Funktionsperiode:
10/2025

Aufgabenbereiche: Produktion, Einkauf, Qualität, Logistik, Liegenschaften, Investitionen, Tochtergesellschaften, Umwelt, Gesundheit & Arbeitsschutz

Aufsichtsratsmandate in anderen Gesellschaften: keine



Aleš Stárek (1970)

Mitglied des Vorstands

Erstbestellung: 2016

Ende der laufenden Funktionsperiode:
09/2024

Aufgabenbereiche: Finanzen, Controlling, Steuern, Treasury, IT, Recht, Investor Relations

Aufsichtsratsmandate in anderen Gesellschaften: keine



Zhen Pang (1964)

Mitglied des Vorstands

Erstbestellung: 2022

Ende der laufenden Funktionsperiode:
05/2024

Aufgabenbereiche: Interne Revision, China Business Relations, Risk Management

Aufsichtsratsmandate in anderen Gesellschaften: keine

Aufsichtsrat

Grundlage für das Handeln des Aufsichtsrats sind die Gesetze und Verordnungen, wie sie für in Österreich börsennotierte Gesellschaften anzuwenden sind, z. B. das Aktiengesetz und das Börsegesetz. Darüber hinaus hat sich der Aufsichtsrat den Regeln des ÖCGK verpflichtet. Bei den unternehmensinternen Regelungen sind primär die Satzung und die Geschäftsordnung bedeutsam. Der Aufsichtsrat besteht gemäß der Satzung der FACC AG aus mindestens drei und höchstens zehn von der Hauptversammlung gewählten Mitgliedern.

Gemäß Punkt 11.2 der Satzung der FACC AG verfügt die AVIC Cabin Systems Co., Limited (vormals FACC International) über das satzungsmäßige Recht zur Entsendung von Aufsichtsratsmitgliedern. Sie kann bis zu einem Drittel aller Mitglieder entsenden, solange ihre Beteiligung mindestens 25 Prozent des jeweils geltenden Grundkapitals entspricht.

Bei der Wahl von Aufsichtsratsmitgliedern hat die Hauptversammlung auf die Anforderungen hinsichtlich der fachlichen und persönlichen Qualifikation sowie die fachlich ausgewogene Zusammensetzung des Aufsichtsrats zu achten. Weiters müssen Aspekte der Diversität im Hinblick auf die Vertretung beider Geschlechter, die Altersstruktur und die Internationalität angemessen berücksichtigt werden. Neu gewählte Aufsichtsratsmitglieder haben sich angemessen über Aufbau und Aktivitäten des Unternehmens sowie die Aufgaben und Verantwortlichkeiten von Aufsichtsräten zu informieren. Die Mitglieder des Aufsichtsrats haben ihre Tätigkeit einmal jährlich einer Selbstevaluierung zu unterziehen.

Jian Wang (1961)

Vorsitzender

Erstbestellung: 2022

Ende der laufenden Funktionsperiode:

Hauptversammlung, die über das Geschäftsjahr 2026 beschließt
Aufsichtsratsmandate in anderen Gesellschaften: keine

Fusheng Chen (1963)

Stellvertretender Vorsitzender

Erstbestellung: 2022

Ende der laufenden Funktionsperiode:

Hauptversammlung, die über das Geschäftsjahr 2026 beschließt
Aufsichtsratsmandate in anderen Gesellschaften: keine

Weixi Gong (1962)

Erstbestellung: 2014

Ende der laufenden Funktionsperiode:

Hauptversammlung, die über das Geschäftsjahr 2026 beschließt
Aufsichtsratsmandate in anderen Gesellschaften: keine

Jing Guo (1981)

Erstbestellung: 2018

Ende der laufenden Funktionsperiode:

Hauptversammlung, die über das Geschäftsjahr 2026 beschließt
Aufsichtsratsmandate in anderen Gesellschaften: keine

Yu Mei (1977)

Erstbestellung: 2022

Ende der laufenden Funktionsperiode:

Hauptversammlung, die über das Geschäftsjahr 2026 beschließt
Aufsichtsratsmandate in anderen Gesellschaften: keine

Ian Chang (1954)

Erstbestellung: 2022

Ende der laufenden Funktionsperiode:

Hauptversammlung, die über das Geschäftsjahr 2026 beschließt
Aufsichtsratsmandate in anderen Gesellschaften: keine

Junqi Sheng (1972)

Erstbestellung: 2017

Ende der laufenden Funktionsperiode:

Hauptversammlung, die über das Geschäftsjahr 2026 beschließt
Aufsichtsratsmandate in anderen Gesellschaften: keine

Tom Williams (1952)

Erstbestellung: 2020

Ende der laufenden Funktionsperiode:

Hauptversammlung, die über das Geschäftsjahr 2026 beschließt
Aufsichtsratsmandate in anderen Gesellschaften: Co-Verwaltungsratsvorsitzender bei der Montana Aerospace AG

Vom Betriebsrat entsandte Mitglieder des Aufsichtsrats

Jürgen Fischer (1981)

Erstentsendung: 2021

Barbara Huber (1965)

Erstentsendung: 2014

Ulrike Reiter (1960)

Erstentsendung: 2014

Karin Klee (1981)

Erstentsendung: 2018

Im Geschäftsjahr 2022 ausgeschiedene Mitglieder des Aufsichtsrats

Zhen Pang, Jiajia Dai, Qinghong Liu und George Maffeo schieden im Geschäftsjahr 2022 aus dem Aufsichtsrat aus.

Corporate Governance

Teilnahme an Sitzungen des Aufsichtsrats und der Ausschüsse im Geschäftsjahr 2022

Name	AR	PA	PVA	SA
Jian Wang	4/5		2/3	
Fusheng Chen	4/5		2/3	1/1
Junqi Sheng	5/5		3/3	1/1
Yu Mei	4/5	3/4		1/1
Jing Guo	5/5	4/4		1/1
Weixi Gong	5/5		3/3	
Tom Williams	4/5			1/1
Ian Chang	4/5	3/4		1/1
Jürgen Fischer	5/5			1/1
Barbara Huber	4/5			
Ulrike Reiter	5/5			1/1
Karin Klee	5/5			
Zhen Pang	1/5		1/3	0/1
Qinghong Liu	1/5		1/3	0/1
George Maffeo	1/5	1/4		0/1
Jiajia Dai	1/5	1/4		

Abkürzungen: AR=Aufsichtsrat, PA=Prüfungsausschuss, PVA=Personal- und Vergütungsausschuss, SA=Strategieausschuss

Unabhängigkeit der Mitglieder des Aufsichtsrats

Der Aufsichtsrat hat die Leitlinien für die Unabhängigkeit gemäß Anhang 1 des ÖCGK übernommen. Danach haben alle Mitglieder des Aufsichtsrats erklärt, von der Gesellschaft und deren Vorstand unabhängig zu sein (C-Regel 53 ÖCGK).

Tom Williams, Weixi Gong und Ian Chang sind Mitglieder des Aufsichtsrats, die nicht Interessen von Anteilseignern mit einer Beteiligung von mehr als 10 Prozent vertreten (C-Regel 54 ÖCGK).

Ausschüsse des Aufsichtsrats

Der Aufsichtsrat der FACC AG hat entsprechend dem Aktiengesetz einen Prüfungsausschuss eingerichtet, der die planmäßigen Aufsicht- und Kontrollfunktionen wahrnimmt. Neben der Prüfung des Rechnungslegungsprozesses sowie des Prozesses der Abschluss- und Konzernabschlussprüfung wird auch die Überwachung der Wirksamkeit des internen Kontroll- und Risikomanagementsystems vollzogen. Der Prüfungsausschuss wird ebenfalls regelmäßig über die Ergebnisse von internen Audits unterrichtet.

Darüber hinaus obliegt dem Ausschuss die Prüfung des Corporate-Governance-Berichts, über den in der Hauptversammlung berichtet wird.

Während des Geschäftsjahres 2022 trat der Prüfungsausschuss viermal zusammen.

Der Aufsichtsrat hielt neben den vier gesetzlich geforderten Sitzungen zusätzlich eine konstituierende Aufsichtsratssitzung ab. Anlass dafür war die Wahl neuer Aufsichtsratsmitglieder in der 8. ordentlichen Hauptversammlung.

Die Abhaltung weiterer Sitzungen war nicht erforderlich. Kein Aufsichtsratsmitglied war bei mehr als der Hälfte der Sitzungen abwesend.

Neben dem verpflichtenden Prüfungsausschuss sind ein Personal- und Vergütungsausschuss (Nominierungsausschuss) sowie ein Strategieausschuss eingerichtet.

Dem Personal- und Vergütungsausschuss obliegt die Prüfung des Vergütungsberichts, über den in der Hauptversammlung berichtet und der ebendort beschlossen wird.

Die Funktionszuständigkeiten der Aufsichtsratsmitglieder in den jeweiligen Ausschüssen sind in folgender Aufstellung dargestellt:

Zusammensetzung der Ausschüsse des Aufsichtsrats im Geschäftsjahr 2022

Prüfungsausschuss

Mitglieder

- Yu Mei (Vorsitzende)
- Jing Guo
- Ian Chang

Personal- und Vergütungsausschuss

Mitglieder

- Jian Wang (Vorsitzender)
- Fusheng Chen
- Weixi Gong
- Junqi Sheng

Strategieausschuss

Mitglieder

- Fusheng Chen (Vorsitzender)
- Yu Mei
- Jing Guo
- Ian Chang
- Junqi Sheng
- Tom Williams
- Ulrike Reiter
- Jürgen Fischer

Zustimmungspflichtige Geschäfte des Aufsichtsrats (L-Regel 48 ÖCGK)

Im Geschäftsjahr 2018/19 war mit George Maffeo aufgrund seiner Erfahrung und Kenntnisse des US-Markts ein Beratungsvertrag vereinbart worden. Der Vertrag wurde per Juni 2022 beendet.

Im Geschäftsjahr 2022 wurden keine weiteren zustimmungspflichtigen Geschäfte mit Mitgliedern des Aufsichtsrats genehmigt.

Zusammenarbeit von Vorstand und Aufsichtsrat

Der Vorstand berichtet dem Aufsichtsrat über grundsätzliche Fragen der künftigen Geschäftspolitik der Gesellschaft und des gesamten Konzerns sowie über die künftige Entwicklung der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage.

Weiters berichtet der Vorstand dem Aufsichtsrat regelmäßig über den Gang der Geschäfte sowie die Lage der Gesellschaft und des gesamten Konzerns im Vergleich zur Vorscheurechnung unter Berücksichtigung der künftigen Entwicklung.

VERGÜTUNGSBERICHT

Vorstand und Aufsichtsrat haben einen klaren und verständlichen Vergütungsbericht zu erstellen. Dieser hat einen umfassenden Überblick über die im Lauf des letzten Geschäftsjahres den aktuellen und ehemaligen Mitgliedern des Vorstands im Rahmen der Vergütungspolitik gewährten oder geschuldeten Vergütungen einschließlich sämtlicher Vorteile in jeglicher Form zu bieten (L-Regel 29a ÖCGK).

Angaben zu den Gesamtbezügen der einzelnen Vorstandsmitglieder und Aufsichtsratsmitglieder sowie zu den Grundsätzen der Vergütungspolitik werden im gesonderten Vergütungsbericht der Hauptversammlung vorgelegt und zur Abstimmung gebracht.

STELLUNG DER AKTIONÄR*INNEN

Jede Stückaktie gewährt den Aktionär*innen in der Hauptversammlung der FACC AG eine Stimme. Die Beschlüsse der Hauptversammlung werden, soweit nicht zwingende Vorschriften des Aktiengesetzes etwas Abweichendes bestimmen, mit einfacher Mehrheit der abgegebenen Stimmen und in Fällen, in denen Kapitalmehrheit erforderlich ist, mit einfacher Mehrheit des bei der Beschlussfassung vertretenen Grundkapitals gefasst. Es gibt keine Aktien mit besonderen Kontrollrechten.

DIRECTORS' DEALINGS

Die Bekanntgabe von Aktienkäufen und -verkäufen von Mitgliedern des Vorstands und des Aufsichtsrats erfolgt gemäß den geltenden Rechtsvorschriften (Artikel 19 Marktmissbrauchsverordnung). Aktienkäufe und -verkäufe werden auf der Website des Unternehmens www.facc.com veröffentlicht.

VERÄNDERUNGEN NACH DEM ABSCHLUSSSTICHTAG

Zwischen dem Bilanzstichtag und dem Redaktionsschluss dieses Berichts haben sich keine Veränderungen von berichtspflichtigen Sachverhalten ergeben.

ABSCHLUSSPRÜFERIN

Die Ernst & Young Wirtschaftsprüfungs GmbH, Linz, wurde vom Aufsichtsrat als Abschlussprüferin und Konzernabschlussprüferin der FACC AG für das Geschäftsjahr 2022 vorgeschlagen. Der dazu gestellte Antrag wurde von der Hauptversammlung am 31. Mai 2022 mit der erforderlichen Mehrheit angenommen.

Die Aufwendungen für die Prüfungsleistungen beliefen sich im Geschäftsjahr 2022 auf 181 TEUR (2021: 164 TEUR). Die Untergliederung in die einzelnen Tätigkeitsbereiche ist im Anhang zum Konzernabschluss dargestellt.

DIVERSITÄT

Bei der Wahl von Aufsichtsratsmitgliedern hat die Hauptversammlung auf Anforderungen im Hinblick auf die fachliche und persönliche Qualifikation sowie die fachlich ausgewogene Zusammensetzung des Aufsichtsrats zu achten. Zusätzlich müssen Aspekte der Diversität im Hinblick auf die Vertretung beider Geschlechter, die Altersstruktur und die Internationalität angemessen berücksichtigt werden. Neu gewählte Aufsichtsratsmitglieder haben sich angemessen über Aufbau und Aktivitäten des Unternehmens sowie über die Aufgaben und Verantwortlichkeiten von Aufsichtsräten zu informieren. Seit der Erstnotiz der FACC AG an der Wiener Börse sind Frauen im Aufsichtsrat vertreten. Zum Ende des Geschäftsjahres 2022 betrug der Anteil weiblicher Mitglieder des Aufsichtsrats mehr als 40 Prozent (fünf von zwölf).

Förderung von Frauen im Vorstand, im Aufsichtsrat und in leitenden Positionen

In Aufsichtsrat, Vorstand und weiteren Top-Management-Positionen von FACC sind derzeit 13 Frauen vertreten. In den darunterliegenden Ebenen ist der Anteil weiblicher Führungskräfte wie in der Vergangenheit noch gering. Um diesem Umstand entgegenzuwirken, präsentiert sich FACC daher weiterhin auf Jobmessen und spricht gezielt Potenzialträgerinnen an. Darüber hinaus engagiert sich FACC in der Förderung von Mädchen in technischen Ausbildungen. Bei Neu- und Nachbesetzungen von Führungspositionen wird versucht, verstärkt Frauen zu gewinnen.

Die FACC AG steht zu Chancengleichheit am Arbeitsplatz und tritt jeder Form der Benachteiligung von Mitarbeiterinnen entschieden entgegen.

BERICHT DES AUFSICHTSRATS



Sehr geehrte Aktionärinnen und Aktionäre!

2022 brachte eine Vielzahl von Veränderungen – für die globale Wirtschaft ebenso wie auch für mich persönlich. In der 8. ordentlichen Hauptversammlung der FACC AG am 31. Mai 2022 wurde ich als Vorsitzender in den Aufsichtsrat der Gesellschaft gewählt. Ich übernahm die Position in einem Umfeld voller Unsicherheiten, angespannter Lieferketten, steigender Inflation und inmitten einer veritablen Energiekrise. Herausforderungen, die uns auch weiterhin beschäftigen werden. Durch meine langjährige Erfahrung in unterschiedlichen Managementpositionen bringe ich jene Expertise mit, die notwendig ist, um die Anforderungen an diese verantwortungsvolle Position erfüllen und das Management der FACC AG in diesem Umfeld bestmöglichst unterstützen zu können.

Nachdem ich im Mai die Position von Zhen Pang übernahm, konnte ich mir im Laufe des folgenden halben Jahres zweimal einen persönlichen Eindruck vom Unternehmen in Österreich machen. Ich bin davon überzeugt, dass FACC nach einem weiteren herausfordernden Jahr mit ihrer Konzernstrategie auf dem richtigen Weg in die Zukunft ist. Der Umsatz des Unternehmens erreichte 2022 607,0 Mio. EUR. Das berichtete EBIT von 5,5 Mio. EUR wurde von Herausforderungen in der Lieferkette, steigenden Material- und Energiekosten in Zusammenhang mit der aktuellen geopolitischen Situation sowie von der stark gestiegene Inflation belastet.

Der Aufsichtsrat der FACC AG nahm im abgelaufenen Geschäftsjahr seine Aufgaben gemäß den geltenden Gesetzen, der Satzung der FACC AG und dem Österreichischen Corporate Governance Kodex wahr. Nach eingehender Prüfung fasste der Aufsichtsrat die erforderlichen Beschlüsse und unterstützte den Vorstand regelmäßig, zeitnah und umfassend in allen wesentlichen Fragen der Unternehmensplanung, der strategischen Ausrichtung, der Geschäftsentwicklung und der Lage des Konzerns.

Der Vorstand der FACC AG unterstützte die neuen Mitglieder des Aufsichtsrats darin, sich ein umfassendes Bild vom Unternehmen zu machen und in der kurzen zur Verfügung stehenden Zeit – unter anderem durch die Mithilfe der Fachbereichsverantwortlichen der jeweiligen Ressorts – auch tiefergehende Einblicke zu gewinnen. Auf diese Weise wurde es dem Aufsichtsrat ermöglicht, die Unternehmensführung jederzeit umfassend zu beurteilen und den Vorstand bei wesentlichen Entscheidungen zu unterstützen.

SITZUNGEN DES AUFSICHTSRATS

Nach den Neuwahlen in den Aufsichtsrat im Mai absolvierte die Abschlussprüferin Ernst & Young Wirtschaftsprüfungsgesellschaft m.b.H. mit den Aufsichtsratsmitgliedern ein Training, in dem den neuen Mitgliedern die Regeln und Verpflichtungen des österreichischen Aktienrechts näher gebracht wurden.

Im Geschäftsjahr 2022 tagten die Ausschüsse nach Maßgabe des Österreichischen Corporate Governance Kodex. In den Sitzungen ging es vor allem um die Erörterung des tatsächlichen Geschäftsverlaufs im Vergleich zum geplanten Verlauf sowie um Beschlüsse zu wesentlichen Geschäftsangelegenheiten und anderen wichtigen Ereignissen. Der Aufsichtsrat der FACC AG setzt sich derzeit aus acht Kapitalvertreter*innen und vier Vertreter*innen der Belegschaft zusammen. Er bekennt sich zur Einhaltung des Österreichischen Corporate Governance Kodex.

Der Aufsichtsrat trat im Geschäftsjahr 2022 fünfmal zusammen. Die Teilnahmequote der Aufsichtsratsmitglieder an den Sitzungen erreichte über 90 Prozent.

Der Aufsichtsrat führte seine Tätigkeit im Geschäftsjahr mit großer Sorgfalt aus. Er überwachte und beriet den Vorstand in Entscheidungsprozessen auf der Grundlage detaillierter schriftlicher und mündlicher Berichte sowie konstruktiver Diskussionen zwischen Aufsichtsrat und Vorstand. Der Vorstand berichtete dem Aufsichtsrat regelmäßig, zeitnah und umfassend über die Finanzlage, die Produktionssituation, die allgemeine Wirtschaftslage in seinen Schlüsselmärkten, die allgemeine geopolitische Situation sowie über die Chancen und Risiken für die Geschäftsentwicklung des Unternehmens.

DER PRÜFUNGSAUSSCHUSS

Der Prüfungsausschuss trat im Geschäftsjahr 2022 zu vier Sitzungen zusammen.

Er befasste sich mit wichtigen Themen im Zusammenhang mit Rechnungslegungsstandards und -prozessen, dem internen Revisionssystem, dem Risikomanagement und dem internen Kontrollsystem des Konzerns. Ein zentrales Thema stellte zudem der Verschuldungsgrad des Konzerns dar, vor allem vor dem Hintergrund der auslaufenden Finanzierung im Geschäftsjahr 2023. FACC unterrichtete den Prüfungsausschuss laufend und umfänglich über den Status der Verhandlungen zur neuen Finanzierung.

DER PERSONAL- UND VERGÜTUNGSAUSSCHUSS

Der Personal- und Vergütungsausschuss trat im Geschäftsjahr 2022 zu drei Sitzungen zusammen.

Darin wurde unter anderem die neue Vergütungspolitik beschlossen, in die Nachhaltigkeitskennzahlen aufgenommen wurden. Das Management und der Aufsichtsrat sind sich darin einig, dass Nachhaltigkeit ein zentraler Pfeiler der Strategie von FACC ist, was sich

ab dem Geschäftsjahr 2023 auch in der Vergütung widerspiegeln soll.

DER STRATEGIEAUSSCHUSS

Der Strategieausschuss trat im Geschäftsjahr 2022 zu einer Sitzung zusammen.

In dieser Sitzung wurden Fragen zur Strategie 2030 („Committed to the sky“) mit Fokus auf Produktdiversifikation sowie wichtigen technologischen Entwicklungen untersucht und geprüft. Der Ausschuss befasste sich primär mit strategischen Überlegungen zur langfristigen Ausrichtung des Unternehmensportfolios sowie zur Positionierung von FACC in Bezug auf ihre Mitbewerber*innen.

PRÜFUNG

In seiner Sitzung am 27. März 2023 prüfte der Prüfungsausschuss des Aufsichtsrats zusammen mit der Abschlussprüferin den Jahresabschluss einschließlich des Lageberichts, des Corporate-Governance-Berichts, des Vergütungsberichts, des nichtfinanziellen Berichts, des Konzernabschlusses einschließlich des Konzernlageberichts sowie den Bericht der Abschlussprüferin eingehend.

Der Prüfungsausschuss billigte nach eigener Prüfung die Ergebnisse des Prüfungsberichts der Abschlussprüferin und informierte den Aufsichtsrat entsprechend. Der Aufsichtsrat prüfte den Jahresabschluss, den Konzernabschluss, den Lagebericht, den Konzernlagebericht, den nichtfinanziellen Bericht, den Vergütungsbericht sowie den Corporate-Governance-Bericht und billigte das Ergebnis der Abschlussprüfung. Der Aufsichtsrat billigte den Jahresabschluss, der damit gemäß § 96 Abs. 4 AktG festgestellt ist.

Im Namen des gesamten Aufsichtsrats danke ich dem Management für seine Unterstützung im vergangenen Jahr. Die Besuche in Österreich und Gespräche vor Ort halfen uns maßgeblich dabei, ein Verständnis für die gesamte Organisation und die internen Abläufe bei FACC zu erhalten. Auch möchten wir einen besonderen Dank an alle Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter des Unternehmens aussprechen. Ohne ihren Einsatz wäre die positive Entwicklung des vergangenen Jahres nicht möglich gewesen. Bei den Aktionärinnen und Aktionären der FACC AG möchten wir uns ebenfalls bedanken – danke für Ihre Treue!

Ried im Innkreis, im März 2023

Jian Wang e. h.
Vorsitzender des Aufsichtsrats

FINANCIAL REPORT 2022

Konzernlagebericht	67
Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung	82
Konzern-Gesamtergebnisrechnung	83
Konzernbilanz	84
Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung	86
Konzern-Kapitalflussrechnung	88
Konzernanhang	89
Erklärung aller gesetzlichen Vertreter	130
Bestätigungsvermerk	130

Konzernlagebericht der FACC AG für das Geschäftsjahr 2022

1. BRANCHENWIRTSCHAFTLICHE RAHMENBEDINGUNGEN

Die Luftfahrt hat sich 2022 von den Auswirkungen der Covid-19-Pandemie wie prognostiziert weiter erholt. Hintergrund dieser positiven Entwicklung war die Aufhebung der Reiseeinschränkungen, die von so gut wie allen Staaten weltweit verhängt worden waren, um die Ausbreitung der Pandemie einzudämmen. Die wiedergewonnene globale Reisefreiheit wurde – mit Ausnahme von China, wo die Einschränkungen erst Anfang 2023 aufgehoben wurden – auf allen Kontinenten intensiv genutzt. Ein Trend, der sich nach den aktuellen Erwartungen auch 2023 und danach fortsetzen sollte. Auch der Krieg in der Ukraine und die geopolitischen und wirtschaftlichen Verwerfungen in seinem Gefolge haben dieser Entwicklung keinen Abbruch getan.

Konkret nahm der weltweite Flugverkehr 2022 vor dem Hintergrund eines stark gewachsenen Flugangebots gemessen in Passagierkilometern nach Angaben der IATA um 64,4 Prozent zu. Während das erste Quartal durchwegs noch von Corona-Restriktionen geprägt war, zog die Nachfrage in Europa und Nordamerika ab dem Frühjahr merklich an. Über das gesamte Jahr 2022 gesehen erreichte das Flugaufkommen damit bereits wieder 68,5 Prozent des Niveaus vor Ausbruch der Pandemie. Im Dezember 2022 lag dieser Wert sogar wieder bei 76,9 Prozent. Einen besonders starken Zuwachs verzeichnete dabei der internationale Flugverkehr, der gegenüber 2021 um 152,7 Prozent zunahm und damit 62,2 Prozent des Vorkrisenniveaus erreichte. Auch hier lag der Wert im Dezember 2022 mit 75,1 Prozent noch deutlich höher als der Jahresdurchschnitt. Die Inlandsflüge legten demgegenüber weltweit um 10,9 Prozent zu, befanden sich damit aber bereits wieder auf knapp 80 Prozent des Volumens vor Corona.

Deutliche Konjunkturabkühlung, hohe Inflation

Die Weltwirtschaft steht vor einer Reihe von Herausforderungen: Die Inflation ist so hoch wie seit Jahrzehnten nicht mehr, Russlands Einmarsch in der Ukraine und die Energieversorgung belasten die Aussichten stark. Die zukünftige Erholung der Weltwirtschaft hängt entscheidend von der erfolgreichen Kalibrierung der Geldpolitik durch die Notenbanken, dem Verlauf des Kriegs in der Ukraine sowie einer Stabilisierung der weltweiten Lieferketten ab. Nach einer Prognose des Internationalen Währungsfonds sollte das globale Wachstum nach 6,0 Prozent im Jahr 2021 im Jahr 2022 auf 3,2 Prozent und 2023 auf 2,7 Prozent zurückgehen. In Österreich dürfte das BIP-Wachstum laut Winterprognose der EU (Jänner 2023) 2022 bei 4,8 Prozent gelegen sein, in der Eurozone bei 3,5 Prozent. Für 2023 wird ein deutlicher Rückgang der Wirtschaftsleistung erwartet: Österreich sagen die Expert*innen derzeit ein Plus von ca. 0,5 Prozent und der Eurozone einen Zuwachs von 0,9 Prozent voraus.

Die Inflationsrate lag nach aktuellen Schätzungen 2022 im weltweiten Durchschnitt bei 8,75 Prozent und erreichte damit den höchsten Wert seit 1996. Auch für die kommenden Jahre erwarten die Expert*innen eine erhöhte Teuerung: Für 2023 wird mit einer durchschnittlichen weltweiten Inflationsrate von 6,52 Prozent gerechnet, für 2024 mit 4,13 Prozent. 2025 und 2026 sollte die weltweite Inflation jedoch bereits wieder unter der Marke von 4 Prozent zu liegen kommen. Damit dürfte sich nicht zuletzt der 2022 vollzogene Strategiewechsel der wichtigsten Notenbanken mittelfristig positiv auf die Teuerung auswirken.

Anhaltend hoher Bedarf an Flugzeugen, ...

Ungeachtet des aktuell gedämpften Wirtschaftsumfelds ist der Wachstumstrend in der Luftfahrtindustrie – und mit ihr auch in der Flugzeugindustrie – ungebrochen. Airbus lieferte 2022 in Summe 663 Flugzeuge aus – darin enthalten sind 2 Flugzeuge für Aeroflot, welche unter die aktuellen Sanktionen gegen Russland fallen –, das sind um 52 Maschinen bzw. 8,5 Prozent mehr als im Jahr zuvor (2021: 611). Bei Boeing betrug der Anstieg mit 480 ausgelieferten Flugzeugen ein Plus von 120 bzw. 35 Prozent (2021: 340). Noch deutlich höher fielen 2022 die Neuaufträge aus: 820 Bestellungen für neue Flugzeuge gingen im vergangenen Jahr bei Airbus ein, 774 bei Boeing, in Summe um gut die Hälfte mehr als noch 2021. Dies bestätigt auch die positiven Langzeitprognosen beider Hersteller und den anhaltenden Trend der Airlines, Kapazitäten aufzubauen bzw. ältere Flugzeuge durch modernere und effizientere Modelle zu ersetzen. Sowohl Airbus als auch Boeing rechnen mit einem stetigen Aufwärtstrend des Flugaufkommens, besonders in den asiatischen Märkten, der den Bedarf nach neuen Flugzeugen untermauert. Boeing und Airbus etwa gehen bis 2041 von einem durchschnittlichen jährlichen Zuwachs der Passagierkilometer um 3,8 Prozent aus, die Flotten dürften im selben Zeitraum jährlich um 2,8 Prozent erweitert werden.

In Summe bedeutet dies bis 2041 die Auslieferung von 41.170 neuen Flugzeugen. Airbus prognostiziert mit rund 39.500 neuen Flugzeugen eine etwas geringere, jedoch ebenfalls beachtliche Zahl. Der Grund für die unterschiedlichen Zahlen liegt darin, dass Boeing in seiner Vorschau auch Regional-Jets, also Flugzeuge kleiner 100 Passagiere in der Vorschau berücksichtigt, Airbus diesen Flugzeugmarkt jedoch nicht in seinen Analysen berücksichtigt. Größte Abnehmer werden Nordamerika, Europa und China sein, gefolgt von Südostasien, dem Mittleren Osten, Südasien und Lateinamerika. Von den Flugzeugtypen her erwartet Boeing bis 2041 die Auslieferung von 30.880 Kurz- und Mittelstreckenflugzeugen, 7.230 Großraumflugzeugen, 2.120 Regional-Jets und 940 Transportmaschinen.

... Drohnen und Raumfahrzeuge

Weiter deutlich zunehmen dürfte auch der Bedarf an Drohnen, nicht zuletzt befeuert durch die am 29. November vorgestellte

„Drohnenstrategie 2.0“ der EU-Kommission. Die Strategie enthält eine Liste von 19 rechtlichen, technischen und finanziellen Aktionen, mit denen die Europäische Union dazu beitragen will, dass Drohnen bis 2030 Teil des normalen Alltags ihrer Bürger werden. Bis dorthin könnte der Markt für Drohnen-Dienstleistungen in der EU nach Einschätzung der EU-Kommission ein Volumen von 14,5 Mrd. EUR erreichen und damit jährlich um 12,3 Prozent wachsen. Ähnlich sieht es der Bundesverband der Deutschen Luftverkehrswirtschaft, der dem deutschen Drohnenmarkt bis zum Jahr 2025 eine durchschnittliche jährliche Wachstumsrate von 14,5 Prozent prognostiziert.

Erhebliches Potenzial bietet daneben der Bereich Raumfahrt: Hatte die weltweite Raumfahrtindustrie 2020 ein Umsatzvolumen von 424 Mrd. USD erreicht (und damit gegenüber 2010 um 70 Prozent zugelegt), sagen ihr die Auguren bis 2030 mehr als eine Verdoppelung auf 1 Bio. USD voraus – und das bei um 95 Prozent gesunkenen Startkosten. Dies würde bedeutend mehr Möglichkeiten für technologische Expansion und Innovation schaffen und mehr Dienstleistungen aus dem Orbit erschließen, so etwa satellitengestützte Breitbanddienste.

Luftfahrt und Nachhaltigkeit

Der Flugverkehr wird oft zu Unrecht als Transportmittel mit enormen Umweltbelastungen dargestellt. Fakt ist jedoch, dass der Anteil der Luftfahrt am weltweiten CO₂-Ausstoß derzeit rund 2,70 Prozent beträgt. Gleichzeitig setzt die Luftfahrtindustrie eine Fülle von Maßnahmen zur Steigerung der Nachhaltigkeit. Erklärtes Ziel der Branche ist es, bis zum Jahr 2050 das CO₂-freie Fliegen zu ermöglichen, und schon im Dezember 2021 legte die International Air Transport Association (IATA) einen konkreten Fahrplan in Richtung Netto-Null-Emission bis 2050 fest. Dieser soll durch eine Kombination aus dem Einsatz synthetischer Flugzeugtreibstoffe, alternativen Antriebsmethoden, dem vermehrten Einsatz von Leichtbau, einem durchgängigen Materialkreislauf und einer direkten Punkt-zu-Punkt-Flugstreckenführung erfüllt werden. Als Ergebnis dieser Initiativen stieg etwa der Verbrauch von nachhaltigem Flugkraftstoff von 8 Mio. Litern im Jahr 2016 auf über 100 Mio. Liter im Jahr 2021. Im Rahmen ihrer Strategie 2030 hat sich auch FACC ambitionierte Klimaschutzziele gesetzt und strebt bis 2040 etwa eine CO₂-neutrale-Produktion an.

2. ALLGEMEINE ANGABEN

2.1. Angaben gemäß § 243 UGB

Der FACC-Konzern mit Sitz in Ried im Innkreis ist ein österreichischer Konzern, der sich mit der Forschung, Entwicklung, Produktion und Wartung von Bauteilen für die Aerospace-Industrie befasst.

Seine Produktpalette umfasst Strukturbauteile (Komponenten für Rumpf und Leitwerk, Triebwerksverkleidungsteile und Composite-Teile für Triebwerke, Flügelteile und Flügelspitzen) sowie Systeme für die Innenausstattung von Flugzeugen (gesamte Flugzeugkabiniensysteme für Passagierflugzeuge, Gepäckablagefächer, Innenraumverkleidungen, Serviceeinheiten, Ausstattungen für Business Jets, Kabinen-Retrofitlösungen etc.)

Im Geschäftsjahr 2020 wurde die Strategie FACC 2030 vorgestellt, mit der das Kerngeschäft der Gruppe um die Bereiche Drohnen und autonome Flugmobilität sowie Leichtbausysteme für die Raumfahrt erweitert wurde.

Aufgrund der unterschiedlichen Anwendungen, denen die Produkte von FACC dienen, wurden drei operative Segmente gebildet.

- **Aerostructures** ist für die Entwicklung, die Fertigung, den Vertrieb und die Reparatur von Strukturbauteilen verantwortlich.
- **Engines & Nacelles** steht für die Fertigung, den Vertrieb und die Reparatur von Triebwerksbauteilen.
- **Cabin Interiors** beschäftigt sich mit der Entwicklung, der Fertigung, dem Vertrieb und der Reparatur von Innenausstattungen.
- Erweitert wurde das Produktangebot um Dienstleistungen im Bereich **After Market**, die in alle drei Divisionen mit hineinspielen.

Nach Abschluss der Verträge mit den Kunden und der internen Auftragsabwicklung werden die beauftragten Teile und Komponenten in den sechs Werken des Konzerns gefertigt. Neben den drei operativen Segmenten umfasst das Gesamtunternehmen noch die zentralen Dienste Strategie, Marketing & Unternehmenskommunikation, Personalwesen, Innovation & Forschung, Einkauf, Qualität, Logistik, Gebäudemanagement, Umwelt, Gesundheit & Arbeitsschutz, Finanzen, Controlling, Steuern, Treasury, IT, Recht, Investor Relations, Interne Revision und Risikomanagement. Diese zentralen Dienste unterstützen die operativen Segmente im Rahmen einer Matrixorganisation bei der Erfüllung ihrer Aufgaben.

3. ENTWICKLUNG DES FACC-KONZERNS

	2020	2021	2022
Umsatz	526,9	497,6	607,0
davon Produktumsatz	497,7	455,8	545,4
davon Entwicklungsumsatz	29,2	41,8	61,5
EBIT (berichtet)	-74,4	-25,1	5,5
Einmaleffekte	-47,6	29,4	0,0
EBIT (operativ)	-26,8	4,3	5,5
EBIT-Marge (operativ)	-5,1%	0,9%	0,9%
Ergebnis je Aktie	-1,68	-0,52	-0,02

Im Geschäftsjahr 2022 erzielte der FACC-Konzern einen Umsatz von 607,0 Mio. EUR und verzeichnete damit ein Umsatzwachstum in Höhe von 109,4 Mio. EUR gegenüber dem Vorjahr. Neben einem erhöhten Bedarf an Produktlieferungen, lagen die Gründe für die Umsatzsteigerung von rund 20 Prozent zum Vorjahr, im Zusammenhang mit der Einmalverrechnung von projektbezogenen Entwicklungskosten. Insbesondere in den Segmenten Aerostructures und Interior ist die Airbus A320-Familie ein wesentlicher Umsatztreiber. Im Bereich Engines & Nacelles werden wesentliche Umsätze mit Produkten für Großraumflugzeuge erwirtschaftet, ein Marktsegment welches sich, wie erwartet, langsamer von den Auswirkungen der Covid-19-Krise erholt. Damit bleiben die Umsätze stabil im Vergleich zum Vorjahr.

Das berichtete Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT) betrug im Geschäftsjahr 2022 5,5 Mio. EUR (2021: -25,1 Mio. EUR). Das EBIT für das Geschäftsjahr 2022 belasten Verschärfungen in der Lieferkette, erhöhte Logistikkosten bei der Versendung von Produkten zum Kunden, steigende Material- und Energiekosten im Zusammenhang mit der geopolitischen Situation sowie Produktanlaufkosten bei verschiedenen Neuprojekten.

Das zu Beginn des Geschäftsjahres 2020 gestartete Optimierungsprogramm zur Verschlinkung der konzernweiten Kostenstruktur zeigte bereits im Geschäftsjahr 2021 Wirkung und brachte auch im Jahr 2022 weitere erforderliche positive Effekte. Diesen positiven Effekten wirkten Verschärfungen in der Lieferkette, steigende Material- und Energiekosten im Zusammenhang mit der geopolitischen Situation sowie die stark gestiegene Inflation entgegen.

Aufgrund der inflationär bedingten sehr hohen Kostensteigerungen bleiben diese Maßnahmen ein äußerst wichtiger Bestandteil zur Absicherung einer nachhaltigen Ergebnisverbesserung im Hinblick auf die zukünftig zu erwartenden Umsatzzanträge.

3.1. Finanzlage

Zentrales Ziel des Finanzmanagements von FACC ist es, jederzeit die ausreichende Liquidität des Konzerns sicherzustellen, finanzielle Risiken zu vermeiden und die finanzielle Flexibilität zu gewährleisten. Zur Sicherung der Liquidität und zur Verringerung von Risiken nutzt FACC verschiedene interne und externe Finanzierungsquellen mit

unterschiedlichen Fristigkeiten. Die längerfristige Liquiditätsprognose erfolgt auf Basis der operativen Planung des Konzerns. Der Mittelzufluss aus der operativen Tätigkeit der Geschäftssegmente stellt die Hauptliquiditätsquelle des Konzerns dar. Dadurch werden der externe Finanzierungsbedarf und die Zinsaufwendungen reduziert. Zur Sicherung der Liquidität nutzt FACC zudem verschiedene Finanzierungsinstrumente wie Schuldscheindarlehen, Kreditvereinbarungen, Leasingmodelle sowie Factoring-Programme.

Finanzierungsinstrumente

In den Treasury-Grundsätzen von FACC sind die Bankpolitik, Grundsätze der Finanzierungsvereinbarungen, das Liquiditäts- und Finanzanlagenmanagement sowie das Management von Währungs- und Zinsrisiken geregelt. Gemäß den Grundsätzen des Konzerns werden alle Kreditlinien durch die Treasury-Abteilung konzernweit verwaltet.

Zum Finanzierungspotenzial aus dem genehmigten und bedingten Kapital sowie zu den Finanzierungsquellen wird auf die Erläuterungen im Konzernanhang unter Note 38 verwiesen. Damit hat FACC die wesentlichen Voraussetzungen für eine nachhaltige und stabile Finanzierung geschaffen.

Am 17. Februar 2023 unterzeichnete die FACC Operations GmbH die Verlängerung des Konsortialkredits über 225,4 Mio. EUR mit fünf teilnehmenden Banken. Die FACC AG und die FACC Solutions Croatia d.o.o fungieren als Garantiegeberinnen. Der Konsortialkredit hat eine Laufzeit von drei Jahren plus zweijähriger Verlängerungsoption. Im Vertrag sind fünf Fazilitäten mit verschiedenen Verwendungszwecken definiert. Bis auf den Kontrollbankrefinanzierungsrahmen, der ebenfalls Teil des Konsortialkreditvertrags ist, sind alle Fazilitäten unbesichert. Die im Rahmen der Coronapandemie am 26. Juni 2020 neu abgeschlossene Fazilität in Höhe von 60,0 Mio. EUR (OEKB Covid-19-KRR) wurde zum 10.03.2023 zurückgezahlt. Im Gegenzug wurde aus dem OEKB-Programm der Beteiligungsfinanzierung ein Betrag in Höhe von 36,0 Mio. EUR und aus jenem der Exportinvest ein Betrag in Höhe von 33,5 Mio. EUR in Anspruch genommen.

Konzernlagebericht

Als Financial Covenants wurden folgende Kenngrößen festgelegt:

	31.12.2022	31.12.2023	31.12.2024	31.12.2025
Net Financial Debt/EBITDA	4,50	4,50	4,25	3,75
Eigenkapitalquote	25%	25%	25%	25%

Die Financial Covenants zum jeweiligen Jahresende gelten auch zum 30.06. des jeweiligen Jahres (z.B. gilt am 30.6.24 ein Koeffizient von 4,25 wie am 31.12.24) und werden halbjährlich getestet. Bei einem Überschreiten der Kennzahlen besteht ein Kündigungsrecht der Gläubiger.

Für alle relevanten Stichtage nach dem 31.12.2025 sind ein Verhältnis Net Financial Debt/EBITDA von 3,5 sowie eine Eigenkapitalquote von mindestens 25 Prozent notwendig.

Alle wesentlichen weiteren Regelungen aus dem ursprünglichen Konsortialkreditvertrag und den nachfolgenden Änderungsvereinbarungen wurden im Rahmen der Verlängerung des Konsortialkredits größtenteils übernommen.

Am 31. Juli 2019 wurden Schuldscheindarlehen in einer Gesamthöhe von 70,0 Mio. EUR emittiert. Die einzelnen Tranchen sind sowohl fix als auch variabel verzinst und nach fünf, sieben und zehn Jahren zur Rückzahlung fällig. Die Finanzierungsverträge enthalten eine Zinserhöhungsklausel von 50 Basispunkten, falls das Verhältnis Net Debt/EBITDA einen Wert von 3,75 übersteigt. Diese Zinserhöhungsklausel kam seit dem Geschäftsjahr 2020 zur Anwendung. Die Kennzahl wird jährlich getestet.

3.1.1. Liquiditätsanalyse

	2020 in Mio. EUR	2021 in Mio. EUR	2022 in Mio. EUR
Cashflow aus laufender Tätigkeit	13,8	82,3	5,5
Cashflow aus Investitionstätigkeit	-15,2	-11,7	-8,6
Free Cashflow	-1,4	70,6	-3,1
Cashflow aus Finanzierungstätigkeit	20,7	-45,2	-13,4
Zahlungswirksame Veränderung des Finanzmittelbestands	18,2	25,3	-16,5
Bewertungseffekte aus Fremdwährungsunterschieden	-1,5	-2,9	4,2
Finanzmittelbestand am Beginn der Periode	75,8	92,5	115,0
Finanzmittelbestand am Ende der Periode	92,5	115,0	102,7

Eine der zentralen Steuerungsgrößen von FACC ist die Kennzahl Free Cashflow. Den Free Cashflow ermittelt FACC aus der Kombination der Cashflows aus betrieblicher Tätigkeit und aus Investitionstätigkeit.

Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit

Der Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit lag im Berichtsjahr 2022 mit 5,5 Mio. EUR um 76,7 Mio. EUR unter dem Vorjahreswert von 82,3 Mio. EUR. Die Veränderung kommt im Wesentlichen aus dem Anstieg des Working Capitals bei Vorräten sowie aus Forderungen aufgrund der höheren Betriebsleistung.

Cashflow aus Investitionstätigkeit

Der Cashflow aus Investitionstätigkeit belief sich im Berichtsjahr 2022 auf -8,6 Mio. EUR gegenüber -11,7 Mio. EUR im Vorjahr.

Cashflow aus Finanzierungstätigkeit

Im Berichtsjahr 2022 lag der Cashflow aus Finanzierungstätigkeit bei -13,4 Mio. EUR (2021: -45,2 Mio. EUR). Im Vergleich zum Vorjahr wurden im Geschäftsjahr 2022 keine neuen Finanzierungen abgeschlossen.

3.1.2. Nettofinanzverbindlichkeiten

Die Nettoverschuldung belief sich zum 31. Dezember 2022 auf 188,6 Mio. EUR (2021: 177,8 Mio. EUR). Die liquiden Mittel des FACC-Konzerns betragen zum Bilanzstichtag 102,7 Mio. EUR (2021: 115,0 Mio. EUR).

	2020	2021	2022
Schuldscheindarlehen	70,0	70,0	70,0
Sonstige Finanzverbindlichkeiten	254,6	222,8	221,3
Bruttofinanzverbindlichkeiten	324,6	292,8	291,3
Abzüglich			
Liquide Mittel	92,5	115	102,7
Finanzvermögen	92,5	115	102,7
Nettofinanzverbindlichkeiten	232,1	177,8	188,6

Die für die Konzernfinanzierung wesentliche Kennzahl Nettofinanzverbindlichkeiten/EBITDA entwickelte sich wie folgt:

	31.12.2020 in Mio. EUR	31.12.2021 in Mio. EUR	31.12.2022 in Mio. EUR
Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT)	-74,4	-25,1	5,5
Zuzüglich/abzüglich			
Abschreibungen und Wertminderungen	50,1	22,8	22,8
Amortisierung Vertragserfüllungskosten	11,8	13,9 ¹⁾	16,1 ²⁾
Wertminderung Vertragserfüllungskosten	2,9	0,0	0,0
Negative Effekte der Londoner Schiedsgerichtentscheidung	0,0	25,5	0,0
EBITDA (angepasst)	54,1	37,1	44,4
Nettofinanzverbindlichkeiten/EBITDA (angepasst)	N/A	4,79	4,25

1) 31.12.2021: Amortisierung Vertragserfüllungskosten 21,9 Mio. EUR minus Einmalzahlungen im Dezember 2021 8,1 Mio. EUR

2) 31.12.2022: Amortisierung Vertragserfüllungskosten 26,1 Mio. EUR minus Einmalzahlungen im Dezember 2022 10,0 Mio. EUR

3.2. Vermögenslage

	31.12.2020 in Mio. EUR	31.12.2021 in Mio. EUR	31.12.2022 in Mio. EUR
Langfristiges Vermögen	326,9	323,7	298,9
Kurzfristiges Vermögen	322,7	320,8	355,1
Aktiva	649,5	644,5	654,0
Eigenkapital	243,2	206,0	203,5
Langfristige Schulden	179,6	172,6	159,1
Kurzfristige Schulden	226,7	265,9	291,4
Schulden	406,4	438,5	450,5
Eigenkapital und Schulden	649,5	644,5	654,0
Eigenkapitalquote	37,4 %	32,0 %	31,1 %

3.2.1. Aktiva

Das langfristige Vermögen des FACC-Konzerns reduzierte sich zum Bilanzstichtag 31.12.2022 um 24,8 Mio. EUR gegenüber dem Vorjahr auf 298,9 Mio. EUR.

Das kurzfristige Vermögen stieg im Vergleichszeitraum um 34,3 Mio. EUR. Der Bestand an liquiden Mitteln reduzierte sich um 12,3 Mio. EUR auf 102,7 Mio. EUR. Die Vorräte stiegen von 90,8 Mio. EUR zu Ende des Geschäftsjahrs 2021 auf 116,3 Mio. EUR am 31. Dezember 2022. Die Forderungen aus Lieferungen und Leistungen stiegen um 8,0 Mio. EUR auf 61 Mio. EUR.

3.2.2. Eigenkapital

Das Eigenkapital des FACC-Konzerns erreichte zum Ende des Berichtsjahres einen Wert von 203,5 Mio. EUR. Dies entspricht einer Eigenkapitalquote zum 31. Dezember 2022 von 31,1 Prozent (2021: 32,0 Prozent).

3.2.3. Schulden

Innerhalb der langfristigen Schulden reduzierten sich die sonstigen Finanzverbindlichkeiten von 9,6 Mio. EUR im Geschäftsjahr 2021 auf 5,0 Mio. EUR.

Bei den kurzfristigen Schulden erhöhten sich die Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen dank aktivem Working-Capital-

Konzernlagebericht

Management im Vergleich zum Vorjahr um 13,4 Mio. EUR auf 66,7 Mio. EUR.

Die sonstigen Finanzverbindlichkeiten unterlagen im Geschäftsjahr 2022 nur geringen Schwankungen. Im abgelaufenen Geschäftsjahr wurden keine neuen Finanzierungen abgeschlossen.

4. ENTWICKLUNG DER SEGMENTE

Die Segmentberichterstattung folgt der internen Steuerung und Berichterstattung des FACC-Konzerns.

Die zentrale Erfolgsgröße, anhand derer die Steuerung der Geschäftssegmente erfolgt und die an die verantwortliche Unternehmensinstanz (Vorstand der FACC AG) berichtet wird, ist das Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT). Aufgrund der unterschiedlichen Anwendungen, denen die Produkte dienen, wurden drei operative Segmente gebildet:

- **Aerostructures:** Entwicklung, Fertigung, Vertrieb und Reparatur von Strukturbauteilen
- **Engines & Nacelles:** Entwicklung, Fertigung, Vertrieb und Reparatur von Triebwerksbauteilen
- **Cabin Interiors:** Entwicklung, Fertigung, Vertrieb und Reparatur von Innenausstattungen

4.1. Segment Aerostructures

	2020 in Mio. EUR	2021 in Mio. EUR	2022 in Mio. EUR
Umsatzerlöse	184,7	167,5	235,1
EBIT (berichtet)	-26,7	-28,5	3,9
EBIT-Marge (berichtet)	-14,5%	-17,0%	1,7%
Einmaleffekte	-22,2	27,8	0,0
EBIT (vor Einmaleffekten)	-4,5	-0,8	3,9
EBIT-Marge (vor Einmaleffekten)	-2,5%	-0,4%	1,7%

Der Umsatz im Segment Aerostructures betrug im Geschäftsjahr 2022 235,1 Mio. EUR (2021: 167,5 Mio. EUR). Bei der Umsatzverteilung auf Konzernsicht, ist das Segment nach Interior die zweitgrößte Sparte mit 38,7 Prozent am Gesamtumsatz. Nach der Airbus A320-Familie profitiert FACC auch am Ratenhochlauf der Airbus A220 Plattform. Ebenfalls gestiegen sind die Auslieferungen für Business-Jet-Produkte.

Im Segment Aerostructures betrug das berichtete Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT) im Geschäftsjahr 2022 3,9 Mio. EUR (2021: -28,5 Mio. EUR).

4.2. Segment Engines & Nacelles

	2020 in Mio. EUR	2021 in Mio. EUR	2022 in Mio. EUR
Umsatzerlöse	115,3	103,7	97,3
EBIT (berichtet)	-22,9	8,7	0,5
EBIT-Marge (berichtet)	-19,9%	8,4%	0,5%
Einmaleffekte	-11,9	0,9	0,0
EBIT (vor Einmaleffekten)	-11,0	9,6	0,5
EBIT-Marge (vor Einmaleffekten)	-9,6%	9,3%	0,5%

Der Umsatz des Segments Engines & Nacelles erreichte im Geschäftsjahr 2022 einen Wert von 97,3 Mio. EUR (2021: 103,7 Mio. EUR). Die Umsatzerlöse in diesem Segment waren besonders durch die geringen Bauraten für das Programm Boeing 787 beeinträchtigt. Einen positiven Beitrag zum Ergebnis konnten die Engines-Produkte für den Business-Jet-Bereich.

Im Segment Engines & Nacelles betrug das berichtete Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT) im Geschäftsjahr 2022 0,5 Mio. EUR (2021: 8,7 Mio. EUR).

4.3. Segment Cabin Interiors

	2020 in Mio. EUR	2021 in Mio. EUR	2022 in Mio. EUR
Umsatzerlöse	226,9	226,4	274,6
EBIT (berichtet)	-24,7	-5,2	1,0
EBIT-Marge (berichtet)	-10,9%	-2,3%	0,4%
Einmaleffekte	-13,5	0,7	0,0
EBIT (vor Einmaleffekten)	-11,2	-4,5	1,0
EBIT-Marge (vor Einmaleffekten)	-4,9%	-2,0%	0,4%

Der Umsatz im Segment Cabin Interiors betrug im Geschäftsjahr 2022 274,6 Mio. EUR (2021: 226,4 Mio. EUR). Neben der Airbus A320-Familie generierten hier vor allem Projekte für die Business-Jet-Plattformen ein Umsatzwachstum. Ebenfalls positiv entwickeln sich die zwei Programme unseres chinesischen Kunden COMAC. Im Herbst erhielt das Mittelstreckenflugzeug C919 von der chinesischen Zivilluftfahrtbehörde die Typenzulassung. Einhergehend mit diesem wichtigen Programm-Meilenstein kann die Auslieferung der COMAC C919 an Airline Kunden beginnen. FACC rechnet ab dem Jahr 2023 mit einem stetig ansteigenden Kundenbedarf für FACC Aerostructures und Kabinenkomponenten.

Das berichtete Ergebnis des Segments Cabin Interiors vor Zinsen und Steuern (EBIT) betrug im Geschäftsjahr 2022 1,0 Mio. EUR (2021: -5,2 Mio. EUR).

5. RISIKOBERICHT

Der FACC-Konzern ist im Rahmen seiner Geschäftstätigkeit Risiken ausgesetzt, die unvermeidbarer Teil seiner unternehmerischen Tätigkeiten sind. FACC setzt hier auf frühzeitige Identifikation, Bewertung und aktive Steuerung von Risiken, die sich aus dem Umfeld des Unternehmens ergeben. Die Umsetzung der Risikostrategie und die Abwicklung von Sicherungsmaßnahmen erfolgen zentral für den gesamten Konzern.

Die unmittelbare Verantwortung für die Einzelrisiken liegt bei dem jeweiligen Risk Owner. Der Vice President Controlling/Investor Relations/Enterprise Risk Management verantwortet das Risikomanagementsystem, die Aggregation der Unternehmensrisiken als auch das interne Kontrollsystem und berichtet direkt dem Vorstand, bei dem die Gesamtverantwortung für das Risikomanagement, als auch dem internen Kontrollsystem liegt. Im Rahmen des Risikomanagementprozesses werden sowohl die eingetretenen als auch mögliche zukünftige Risiken kontinuierlich durch die operativen Einheiten überwacht, bewertet und zweimal jährlich im Zuge von Management Reviews an den Vorstand berichtet. In jedem Quartal erfolgt zusätzlich ein ausführliches Review der Top-15-Risiken, die den Konzern betreffen könnten. Außergewöhnliche Ereignisse werden umgehend an den Vice President Controlling/Investor Relations/Enterprise Risk Management berichtet. Dieser entscheidet, ob eine sofortige Meldung an den Vorstand erforderlich ist. Der Vorstand wiederum informiert den Aufsichtsrat in dessen Sitzungen.

Dadurch ist sichergestellt, dass der Regelprozess eingehalten und wesentliche Risiken frühzeitig erkannt und Maßnahmen zur Gegensteuerung bzw. Eingrenzung der Risiken getroffen werden können. Nach Einschätzung des Vorstands intensiviert sich zwar die Risikolandschaft im Luftfahrtsektor, die heute erkennbaren möglichen Risiken sind dennoch beherrschbar und stellen keine existenzielle Gefahr für das Unternehmen dar.

Folgende wesentliche Risikofelder können identifiziert werden:

5.1. Managementrisiken

Ausgehend von Marktbeobachtungen und -analysen wird ein Businessplan mit einer Planungsperiode von fünf Jahren erstellt. Dieser ergänzt die Strategie FACC 2030 um ökonomische Komponenten und wird vom Aufsichtsrat geprüft. Aus diesem jährlich aktualisierten Plan leiten sich die konkreten Ziele für das jeweilige Geschäftsjahr ab.

Kurzfristige Veränderungen des Marktes stellen hier das größte Risiko dar, ebenso ist der Erfolg in der Umsetzung durch äußere Faktoren, die oftmals kaum beeinflusst werden können, immer wieder neu zu hinterfragen und abzuschätzen. Dabei setzt FACC auf einen resilienten Ansatz, um flexibel auf Änderungen und neue Gegebenheiten reagieren zu können.

Das Management von FACC ist dafür verantwortlich, die konsequente Umsetzung zu verfolgen bzw. auf kurzfristige Veränderungen rasch und im Sinn der festgelegten Strategie zu reagieren. Dabei ist sicherzustellen, dass die strategische Ausrichtung ebenso Beachtung findet wie die geplanten Umsatz- und Ergebnisziele.

5.2. Absatzrisiken

Der FACC-Konzern ist in einem globalen sowie stark wettbewerbsorientierten Geschäftsfeld tätig. Die Geschäftstätigkeit von FACC ist konjunkturabhängig und sensibel gegenüber der Ertragssituation kommerzieller Fluggesellschaften bzw. deren Bestellungen von Flugzeugen bei den Herstellern. Die Geschäftslage kommerzieller Fluggesellschaften ist wiederum abhängig von der weltwirtschaftlichen Lage und von geopolitischen Rahmenbedingungen.

Das branchenspezifische Risiko des Konzerns liegt in der Änderung von Flugzeugauslieferplänen der Hersteller gegenüber den Endabnehmern. Das Risiko aus der Änderung zukünftiger Flugzeugauslieferungen hat Einfluss auf die zukünftigen Umsätze des Konzerns, da sich die Zuliefermengen der vom Konzern hergestellten Bauteile entsprechend ändern. Das Risiko kann in Form einer Reduktion von Flugzeugauslieferungen eintreten, aber auch in deren zeitlicher Verschiebung in die Zukunft. Dies hat unter anderem zur Folge, dass Entwicklungskosten nicht im kalkulierten Zeitraum verdient werden können.

Diesem Risiko begegnet FACC mit einer Diversifikation innerhalb der Branche – einerseits, indem der Konzern mit den beiden marktbeherrschenden Anbietern von Verkehrsflugzeugen Lieferverträge unterhält, und andererseits, indem er neben Großraum-Passagierflugzeugen auch in der Sparte Business Jets Lieferverträge einget. Um weiterhin wettbewerbsfähig zu bleiben, plant FACC auch den Eintritt in den Raumfahrt- und Drohnenmarkt. Durch diesen Schritt stärkt FACC ihre Marktposition, um den nachhaltigen Erfolg des Unternehmens zu sichern.

Zusätzlich ist FACC geografisch diversifiziert, da sie Lieferverträge mit Kunden im amerikanischen, europäischen sowie asiatischen Markt unterhält. Außerdem tritt FACC als Entwicklungspartner für Verbesserungen an bestehenden Flugzeugtypen auf und legt damit die Basis für zusätzliche Umrüstungsaufträge in bestehenden Flotten.

5.3. Einkaufs- und Lieferantenrisiko

Der Bereich Procurement (Einkauf) von FACC führt regelmäßig Risk Assessments der Zulieferer durch, um Gefährdungspotenziale und Risiken frühzeitig zu erkennen und damit die Prioritäten für die Planung und Durchführung von Audits festlegen zu können bzw. um den Entscheidungsprozess bei der Vergabe neuer Aufträge zu unterstützen. Bei der Auswahl neuer Lieferanten wird die Abteilung Procurement Quality Assurance (PQA) eingebunden. Sie stellt sicher, dass die erforderlichen Qualifikationen und Zulassungen vorhanden sind. Zu Beginn neuer Projekte und maßgeblicher Änderungen wird durch eine verpflichtende Erstmusterprüfung bei den Lieferanten das Produktrisiko reduziert. Die kontinuierliche qualitätsgerechte und termingetreue Belieferung mit Materialien sowie Halb- und Fertigerzeugnissen wird regelmäßig über SAP bewertet. Diese Bewertung ist ebenfalls Bestandteil des Risk Assessments. Abweichungen – sowohl der Bauteilqualität als auch der Lieferperformance – werden systematisch erfasst, analysiert, bewertet und mit definierten Zielen verglichen. Auffälligkeiten werden im Zuge der Management Reviews an den Vorstand berichtet.

5.4. Betriebsunterbrechungsrisiko

Die Fertigungsstätten und -anlagen des Unternehmens werden kontinuierlich instandgehalten und gewartet, sodass das Risiko von

Konzernlagebericht

Betriebsstörungen oder längeren Produktionsausfällen gering bleibt. Das Betriebsunterbrechungsrisiko ist außerdem durch eine Betriebsunterbrechungsversicherung mit einer Haftungszeit von 24 Monaten versichert.

5.5. Projektmanagement

Das Projektmanagement von FACC hat die Aufgabe, die vom Management festgelegten Ziele im Rahmen konkreter Projekte umzusetzen. Projekte werden dabei darin unterschieden, ob FACC-Entwicklungsverantwortung trägt oder nicht. Jeder Vertrag wird auf seine Umsetzbarkeit geprüft, die mit dem Projekt verbundenen Risiken werden identifiziert, beurteilt und während der Abarbeitung genauestens beobachtet und analysiert, um – falls erforderlich – notwendige Maßnahmen einleiten und umsetzen zu können. Die bedeutsamsten Risiken bilden dabei äußere Faktoren, die entweder über die Schnittstellen im Unternehmen oder von außen an das Projektteam herangetragen werden können.

5.6. Produkthaftungs- und Qualitätsrisiko

Die vom Unternehmen konstruierten und hergestellten Produkte sind für den Einbau in Luftfahrzeuge oder in Triebwerke bestimmt. Fehler oder Funktionsmängel der hergestellten Produkte können mittelbar oder unmittelbar Eigentum, Gesundheit oder Leben Dritter beeinträchtigen. Ihre dauerhafte Sicherheit hat damit höchste Priorität. FACC ist nicht in der Lage, ihre Haftung gegenüber Kunden, Konsumenten oder Dritten in Absatzverträgen zu reduzieren oder auszuschließen. Jedes Produkt, das im Unternehmen entwickelt und/oder hergestellt wird und das Unternehmen verlassen soll, durchläuft daher qualifizierte Kontrollen hinsichtlich seiner Funktion und Qualität.

Bei Projekten, in denen FACC-Entwicklungsverantwortung trägt, besteht aufgrund der Möglichkeit von Konstruktionsfehlern ein höheres Risiko, das jedoch durch systematische Qualitätsmanagementmethoden minimiert wird. Regelmäßige Kontrollschritte in allen Stadien der Entwicklung und gezielte Fehlermöglichkeits- und Einflussanalysen helfen hier, Risiken frühzeitig zu erkennen und zu reduzieren. FACC betreibt zudem ein Archivierungssystem für vertraglich festgelegte und auch individuell weitergehende Qualitätsaufzeichnungen (Quality Records). Damit wird nachgewiesen, dass Leistungen und Produkte entsprechend den definierten und vom Kunden bzw. von der/den Luftfahrtbehörde/n freigegebenen Vorgaben ausgeführt wurden.

Obwohl das Produkthaftungsrisiko angemessen versichert ist, kann es im Fall von Qualitätsproblemen zu negativen Auswirkungen auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Unternehmens kommen.

5.7. Finanzielle Risiken

Das operative Geschäft von FACC birgt neben Finanzierungsrisiken auch Zins- und Währungsrisiken. Das Risikomanagement des Konzerns konzentriert sich auch auf die Unvorhersehbarkeiten auf den Finanzmärkten und zielt darauf ab, negative Auswirkungen auf die Finanzen des Konzerns zu vermeiden. Der Konzern nutzt derivative Finanzinstrumente, um sich gegen bestimmte Risiken abzusichern. FACC verwendet derivative Finanzinstrumente ausschließlich zur Absicherung von Grundgeschäften, Spekulationsgeschäfte sind strikt untersagt. Die Abteilung Accounting & Treasury des Konzerns

identifiziert, bewertet und sichert finanzielle Risiken in enger Zusammenarbeit mit den operativen Einheiten des Konzerns.

5.7.1. Währungsrisiko

Der FACC-Konzern führt fast alle Verkäufe in USD durch, während ein wesentlicher Teil seiner Kosten in anderen Währungen, insbesondere EUR, anfällt. Um sich gegen nachteilige Veränderungen im EUR-USD-Wechselkurs zu schützen, nutzt FACC Devisentermingeschäfte. Der Abschluss solcher Geschäfte folgt dabei geeigneten Sicherungsstrategien mit dem Ziel der Steuerung und Reduktion des Einflusses von Wechselkursschwankungen. Die Sicherungsstrategien werden im Rahmen einer unternehmensinternen Richtlinie verabschiedet und regelmäßig auf Gültigkeit geprüft, vom Vorstand genehmigt und regelmäßig an den Aufsichtsrat berichtet.

Das Risikomanagement von Accounting & Treasury ist auf die Absicherung von erwarteten Netto-Cashflows in USD (Umsatzerlöse abzüglich Einkäufe von Rohmaterialien) für die nächsten zwölf Monate (auf einer rollierenden Monatsbasis) ausgerichtet. Die Hedge Ratio, die den Prozentsatz der Absicherung angibt, soll im Durchschnitt 80 Prozent betragen. Bei attraktiven Marktniveaus können die Absicherungszeiträume auf bis zu 36 Monate ausgedehnt werden. FACC führt Sensitivitätsanalysen durch, um die Auswirkungen von hypothetischen Wechselkursschwankungen auf die Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung sowie das Eigenkapital zu ermitteln. Gemäß IFRS 7 resultieren Währungsrisiken aus Finanzinstrumenten, die monetärer Art und nicht in der funktionalen Währung des berichtenden Unternehmens denominiert sind. Folglich dienen Forderungen, Verbindlichkeiten, Zahlungsmittel sowie Fremdwährungsderivate als Basis für die Berechnung der Sensitivität der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung. Die Sensitivität des Eigenkapitals bildet zusätzlich Bewertungseffekte der im sonstigen Ergebnis erfassten Cashflow Hedges für Fremdwährungsrisiken ab. Translationsdifferenzen aus der Umrechnung von Abschlüssen, die in einer anderen Währung als der Konzernwährung erstellt wurden, wurden in der Berechnung nicht berücksichtigt. Eine Veränderung des Wechselkurses EUR-USD von +5 Prozent hätte im Geschäftsjahr 2022 zu einer Veränderung des Eigenkapitals um 9,566 Mio. EUR (2021: 6,924 Mio. EUR) geführt. Eine Veränderung des Wechselkurses EUR-USD von –5 Prozent hätte im Geschäftsjahr 2022 zu einer Veränderung des Eigenkapitals um –10,572 Mio. EUR (2021: –7,653 Mio. EUR) geführt.

5.7.2. Zinsänderungsrisiko

Das Zinsänderungsrisiko ergibt sich aus der durchschnittlichen Laufzeit der Finanzierungen sowie der Art der Verzinsung. Das Risiko liegt dabei bei fixer Verzinsung in sinkenden Zinssätzen und bei variabler Verzinsung in steigenden Zinssätzen. Eine Erhöhung des Zinsniveaus um 50 Basispunkte hätte im Geschäftsjahr 2022 eine Verringerung des Ergebnisses nach Steuern sowie des Eigenkapitals um 0,837 Mio. EUR (2021: 0,616 Mio. EUR) zur Folge gehabt. Eine Senkung des Zinsniveaus um 50 Basispunkte hätte eine Erhöhung des Ergebnisses nach Steuern sowie des Eigenkapitals von 0,532 Mio. EUR (2021: 0,621 Mio. EUR) ergeben. Die Berechnung erfolgte auf Basis der variablen verzinslichen Vermögenswerte und Verbindlichkeiten. Im Lauf des Geschäftsjahres gingen alle FACC-Kernbanken im Euroraum dazu über, Negativzinsen für Guthaben über definierten Schwellenwerten zu verrechnen. Die dafür verrechneten Zinskosten betragen 0,010 Mio. EUR (2021: 0,023 Mio. EUR) und sind im Finanzergebnis erfasst.

5.8. Risiken in Bezug auf administrative und produktionstechnische Systeme

FACC ist im Rahmen ihrer Geschäftsprozesse auch IT- und Systemrisiken ausgesetzt, die im äußersten Fall auch zur Beeinträchtigung von administrativen und produktionstechnischen Anlagen führen können. Risikofaktoren, die in diesen Bereich fallen, sind zum Beispiel klassische Computerkriminalitätsrisiken (Cyber-Crime-Attacken wie Hacking, Phishing, Ransomware etc.), aber auch klassische Betrugsszenarien (Social Engineering) sowie das Risiko von unberechtigtem physischem Eindringen von Personen in sensible Produktions- oder Unternehmensbereiche. FACC hat für IT-behaftete Bereiche entsprechende systemische Sicherheitsvorkehrungen getroffen. Im Rahmen der Betrugsprävention setzt FACC auf wiederkehrende Schulungen ihrer Mitarbeiter*innen in sensiblen Bereichen sowie Informationskampagnen im Unternehmen. Die physische Werkssicherheit wird unter anderem durch Zutrittskontrollen sichergestellt.

5.9. Risiken in Bezug auf Informationssicherheit

Risiken aus dem Bereich der Informationssicherheit nehmen stetig zu. Cyber-Bedrohungen entwickeln sich fortwährend weiter. So sieht sich auch FACC diesem Risiko, begründet in der zunehmenden Angriffsfläche durch fortschreitende Digitalisierung und weiter ansteigender Ausübung der Arbeitstätigkeiten zu Hause, ausgesetzt. Zwischenfälle, die zu Verlust, Korruption oder Verschlüsselung kritischer bzw. sensibler Daten führen, können zu Imageschäden und finanziellen Verlusten führen. Diesem Risiko wirkt FACC einerseits mit Aufklärungsarbeit und regelmäßigen Schulungen, andererseits mit systemischen Maßnahmen entgegen.

5.10. Risiken in Bezug auf geistiges Eigentum

Maßgeblicher Erfolgsfaktor für die nachhaltige Wettbewerbsfähigkeit von FACC ist das geistige Eigentum aus Forschungs- und Entwicklungstätigkeiten. Deshalb ist es eine zentrale Aufgabe, dieses Wissen gegen Missbrauch und Entwendung zu schützen. Dafür nutzt FACC unter anderem Geheimhaltungsvereinbarungen und Patente. Dies schließt jedoch den Missbrauch oder mögliche negative Folgen aus Patentrechtsanfechtungen nicht gänzlich aus.

FACC operiert in einem hoch technologischen, stetig wachsenden Umfeld, das von einer sehr umfangreichen Patentlandschaft geprägt ist. Um unbeabsichtigte Patentrechtsverletzungen bestmöglich zu vermeiden, betreibt FACC weitreichende Patentrecherche. Ein Restrisiko bleibt dabei aber stets bestehen.

5.11. Risiken aus Rechtsstreitigkeiten

FACC ist unregelmäßig in verschiedene Zivilgerichtsverfahren involviert. Für einige dieser Verfahren werden, in Anlehnung an die Einschätzung der beteiligten Rechtsberater, Rückstellungen gebildet, um mögliche Verbindlichkeiten abzudecken.

Sofern bei bestimmten Verfahren ein negativer Ausgang sehr unwahrscheinlich ist oder der Ausgang aus heutiger Perspektive nicht beziffert werden kann, werden keine Rückstellungen gebildet. Negative Entwicklungen von Gerichtsverfahren können u. U. negative Folgen für die Reputation von FACC haben.

5.12. Besondere Risiken in Folge der Covid-19-Pandemie

Die Covid-19-Pandemie führte in der gesamten Luftfahrzeugindustrie zu massiven Umsatz- und Ergebnismrückgängen. FACC setzte vor diesem Hintergrund umfangreiche Anpassungsmaßnahmen (z. B. Effizienzsteigerungsprogramme, Anpassung der Mitarbeiterzahlen, vertikale Integration von Bauteilen/Bauteilgruppen, Beantragung von staatlichen Unterstützungsprogrammen, Fixkostenreduktion). Aufgrund der globalen Auswirkungen der Pandemie auf nahezu alle Bereiche der zivilen Luftfahrt und der damit einhergehenden Liquiditäts- und Ergebniseffekte bei FACC wurde die Risikotragfähigkeit des Konzerns trotz der angeführten Anpassungsmaßnahmen unmittelbar reduziert. Der Risikomanagementprozess von FACC berücksichtigt die sich aus den Folgen der Covid-19-Pandemie ergebenden Risiken wie folgt:

Ein signifikanter Anstieg der Unternehmensinsolvenzen nach Ende der unmittelbaren Staatshilfen blieb aus, dennoch ist die Finanzsituation in der Supply Chain angespannt und kann zu etwaigen Ausfällen führen. FACC steuert mit der COMPETE-Initiative entgegen und stärkt ihre Schlüsselpartner entlang der Lieferkette.

Absatzseitig zeichnen sich ebenfalls Unsicherheiten begründet in den Folgen der Covid-19-Pandemie ab. Differenzen in den geplanten Absatzzahlen können zu negativen Abweichungen in der geplanten Umsatz- und Ergebnisentwicklung führen. Ein daraus resultierender Cashflow- oder Ergebnismrückgang erhöht das Risiko, die mit den Kernbanken von FACC vereinbarte Anpassungsregelung des Financial Covenant (Nettoverschuldung/EBITDA) im Konsortialkreditvertrag zu verletzen, woraus ein theoretisches Kündigungsrecht der Konsortialbanken entstehen würde.

Diese spezifischen Risiken werden im Rahmen des Risikomanagementprozesses beobachtet, evaluiert und durch geeignete Gegenmaßnahmen (z. B. Intensivierung der Risk Assessments im Lieferanten- und Kundenbereich, erhöhte Personalmarketingaktivitäten, striktes Kosten- und Investitionscontrolling, strenge Forderungseintreibung) reduziert.

6. FORSCHUNG, ENTWICKLUNG UND INNOVATION

FACC investiert laufend in Forschung und Entwicklung, um die Geschäftsbeziehungen zu ihren Kunden zu stärken und neue Geschäftsfelder zu erschließen. Der Fokus liegt dabei auf proprietärer Eigenentwicklung, um das generierte Wissen für alle derzeitigen und zukünftigen Kunden des Unternehmens einsetzen zu können. Des Weiteren werden strategische Kooperationen mit Kunden und Forschungseinrichtungen zur Optimierung von Produkten eingegangen.

Im Geschäftsjahr 2022 wendete FACC 43,5 Mio. EUR bzw. knapp 7 Prozent ihres Umsatzes für unternehmens- und kundenbezogene Forschungs- und Entwicklungsleistungen auf.

Aktives und rasches Agieren im Bereich Forschung und Innovation sieht FACC grundsätzlich als Garantien für zukünftigen Unternehmenserfolg und betrachtet dies daher auch künftig als Hauptansatz, um sich im Markt vom Wettbewerb zu unterscheiden. FACC beschäftigt sich intensiv mit der effizienten Fertigung von Faserverbundkomponenten sowie deren Einfluss auf die CO₂-Bilanz, um die

Konzernlagebericht

Erreichung der geforderten Klimaziele zu unterstützen. Die Auseinandersetzung mit neuen Fertigungstechnologien, die eine hochratenfähige und klimafreundliche Produktion von Leichtbaukomponenten erlauben, ist Kernaufgabe der Forschungs- und Innovationsabteilung von FACC.

Generell arbeitet FACC laufend an neuen Produktlösungen und Fertigungstechnologien. Aktuell legt das Unternehmen seine Forschungsschwerpunkte auf folgende wesentliche Themen:

- Urban Air Mobility (UAM) und Raumfahrt
- Thermoplastische Fertigungsprozesse und Erhöhung der Ratenfähigkeit im Kerngeschäft von FACC
- Nachhaltige und schnell aushärtende Materialien

Patente und Preise

2022 wurden 9 Patente zur Anmeldung gebracht und für 26 Patente haben wir eine Patenterteilung erhalten. Per Ende Dezember 2022 hält die FACC somit 466 aufrechte Patente. FACC kam 2022 in die Finalrunde des Christal-Cabin Award und wurde darüber hinaus mit dem Airbus Award „Best Quality Mindset Supplier“ und dem „Diamond Award“ von Bombardier ausgezeichnet und konnte zudem den Status „Class Leading Supplier“ sowohl bei Collins als auch bei Rolls-Royce festigen. Darüber hinaus wurde FACC 2022 mit dem Forschungspreis der Christian Doppler Forschungsgesellschaft ausgezeichnet.

Urban Air Mobility und Raumfahrt

Urban Air Mobility (UAM) bietet die Möglichkeit einer branchenimmanenten Produktdiversifikation. Die Anwendung von Luftfahrt-Know-how und der entsprechenden Produktionsstandards auch in diesem Wachstumsmarkt sieht FACC als Chance und als Auftrag. Im Geschäftsjahr 2022 wurden mit drei namhaften UAM-Kunden großvolumige Entwicklungstätigkeiten umgesetzt, die sich auch im Jahr 2023 fortsetzen werden. Es wird erwartet, dass technologische Errungenschaften aus den UAM-Projekten auch zu innovativen Impulsen für das Primärgeschäft der FACC, die Luftfahrt, führen werden.

Im Marktbereich Raumfahrt hat FACC 2022 das Ariane-Kick-Stage-Projekt weiter vorangetrieben und ist mit einer Reihe von privaten Raumfahrtanbietern in Gesprächen über potenzielle Projekte.

Entwicklung neuer Materialien und Prozesse zur Erhöhung der Ratenfähigkeit und eines Materialkreislaufsystems

FACC hat den bereits in den Vorjahren eingeschlagenen Entwicklungsweg für faserverstärkte thermoplastische Bauteile 2022 fortgesetzt. Thermoplastische Bauteile gelten als vielversprechende Technologien um eine wirtschaftliche Kombination aus Hochratenfähigkeit, Leichtgewicht und Kreislaufwirtschaft zu ermöglichen. Mitte des Jahres 2022 wurde ein weiteres Forschungsprojekt in Zusammenarbeit mit einem FACC-Kunden gestartet. Mit diesem Projekt vervollständigen wir die Strategie, alle heute bestehenden Komponenten im Bereich der Flügelsteuerflächen durch technologisch neue Produkte zu ersetzen. Mit diesem Forschungsprojekt ermöglichen wir eine direkte Benchmark zwischen derzeit

angewendeten und möglichen neuen Technologien. Bewertet werden hierbei die Performance, die Herstell- und Produktwartungskosten bis hin zu einem direkten Vergleich von LCA-(Life-Cycle Assessment)-Analysen.

Nachhaltige und schnell aushärtende Materialien

Kreislaufwirtschaft und die Erreichung der EU-Klimaziele sind Herausforderungen, die durch intelligente Wahl der Materialien und Fertigungsprozesse unterstützt werden können. FACC beschäftigt sich hier mit Materialsystemen auf Basis nachwachsender Rohstoffe sowie mit schnell aushärtenden Materialsystemen, um Prozesszeiten und Energieverbrauch im Fertigungsprozess reduzieren zu können. Um die angestrebte CO₂-Reduktion bewerten zu können, ist FACC Teil des Airbus LCA Supplier Council und beschäftigt sich des Weiteren mit der Erfassung von Daten für das anschließende Life-Cycle Assessment.

Leichtbau als Schlüsseltechnologie

Die Umsetzung von Bauteilen mit dem niedrigst möglichen Gewicht gilt für FACC als Schlüsseltechnologie für das Geschäft. Niedriges Gewicht bedeutet weniger Energieeinsatz, um das Produkt zu bewegen, was sich direkt in großem Maßstab auf die Betriebsemissionen auswirkt. Weniger Gewicht ist außerdem für den eVTOL- und Space-Markt alternativlos um als Produkt überhaupt zu funktionieren.

Die Forschungs- und Innovationsanstrengungen gehen diesbezüglich daher intensiv in die Auseinandersetzung, wie die Lösungen von FACC noch leichter konzipiert werden können, ohne dafür die Wettbewerbs- und die Ratenfähigkeit zu schmälern.

7. MITARBEITER*INNEN

Zum Stichtag am 31. Dezember 2022 betrug der Mitarbeiterstand des FACC-Konzerns 2.919 Vollzeitäquivalente (FTE; Vorjahr: 2.538 FTE).

In Österreich waren zum 31. Dezember 2022 2.443 FTE beschäftigt. Dies entspricht rund 83,7 Prozent der gesamten Belegschaft des Konzerns.

	Arbeiter*innen	Angestellte	Gesamt
Central Services	243	413	655
Aerostructures	576	164	739
Engines & Nacelles	179	103	282
Cabin Interiors	523	154	677
Tochtergesellschaften	253	271	524
FACC AG	0	42	42
Summe	1 773	1 146	2 919

Die Internationalität von FACC spiegelt sich auch in ihrer Mitarbeiterstruktur wider. An den österreichischen Standorten sind

Staatsangehörige aus 45 Nationen aller Kontinente beschäftigt. 52 Prozent der Belegschaft besitzen die österreichische Staatsbürgerschaft, 15 Prozent kommen aus Deutschland. Der Anteil von Frauen an der Gesamtbelegschaft befindet sich mit 33 Prozent für ein Technologieunternehmen weiterhin auf hohem Niveau und konnte sich zum Vorjahr um 6 Prozent weiter steigern. Besonders erfreulich ist auch der Frauenanteil von 49 Prozent in der Lehrlingsausbildung von FACC.

7.1. Motivation und Gesundheit: FACC als Vorreiterin bei Mitarbeiterzufriedenheit

Gerade die letzten Jahre haben gezeigt, wie wichtig eine motivierte und einsatzkräftige Belegschaft in herausfordernden Zeiten ist. FACC hat dies schon früh erkannt und bietet daher mit der Aktion „G’sund und Zufrieden“ seit Jahren eine Fülle von Maßnahmen zur Erhaltung und Förderung von Gesundheit, Motivation und Zufriedenheit für ihre Mitarbeiter*innen an. Ein internes Gesundheitsprogramm mit vielfältigen Aktivitäten zur Gesundheitsförderung im physischen als auch psychisch-mental Bereich werden angeboten. In der Betriebskantine wird die Belegschaft täglich mit frisch gekochten Gerichten zu vergünstigten Preisen versorgt. Der Essenszuschuss beträgt 50 Prozent, sodass ein Mittagessen, je nach Menüwahl zwischen EUR 2,90 – 3,25 geboten wird.

Darüber hinaus nutzt eine Vielzahl von Mitarbeiter*innen die Möglichkeit, sich im Unternehmen gegen FSME und Grippe impfen zu lassen. Die Ausgabe von isotonischen Getränken in der Produktion während der Sommermonate sowie eine Blutspendeaktion im Herbst 2022 waren weitere Beiträge, die FACC für die Gesundheit ihrer Belegschaft sowie die Wahrung von sozialer Verantwortung für die Region geleistet hat. Für das Projekt „G’sund & zufrieden“, unter dem diese und andere Maßnahmen laufen, wurde FACC schon 2017 von der Oberösterreichischen Gebietskrankenkasse das Gütesiegel Betriebliche Gesundheitsförderung (BGF) verliehen, das nach einer Rezertifizierung im Jahr 2019 nun bis 2022 gilt. Das BGF-Gütesiegel gilt in Österreich als sichtbares Zeichen und als anerkannter Standard qualitativvoller betrieblicher Gesundheitsförderung.

FACC „Jobrad“

Im Frühjahr 2022 wurde die Aktion „Jobrad“ ausgerollt. FACC will mit der Aktion „Jobrad“ mehr nachhaltige Bewegung in den Berufsalltag bringen. Seit Juni 2022 bietet die FACC ihrer Belegschaft an, ein Fahrrad oder E-Bike zu leasen. Die Mitarbeiter*innen können dazu beim Fahrradhändler ein Rad ihrer Wahl aussuchen und zwischen mehreren Leasing- und Versicherungsvarianten wählen. Der Vorteil liegt darin, dass die Leasingrate bei Abzug durch FACC im Rahmen der Personalverrechnung steuermindernd abgerechnet wird.

Arbeitszeitmodelle

Immer wichtiger werden auch die unterschiedlichen Arbeitszeitmodelle. Auch hier hat FACC sehr früh erkannt, dass hochflexible Modelle attraktiv für die Belegschaft und potenzielle neue Crew-Mitglieder sind. Deshalb bietet FACC neben einer sehr flexiblen Gleitzeitregelung für Angestellte neben der Möglichkeit zur Einarbeitung von Fenstertagen zudem bis zu zehn Gleittage oder sogar bis zu 15 Gleit-Freitage an. Zudem gilt bei FACC eine besonders flexible Homeoffice-Regelung: Arbeiten zuhause liegt allein in der Absprache zwischen Mitarbeiter*in und Führungskraft und unterliegt

sonst keiner Limitation. Im Geschäftsjahr 2022 verbrachten FACC-Mitarbeiter*innen 29.119 Tage im Homeoffice. Darüber hinaus ermöglicht FACC eine Vielzahl an Teilzeitarbeitsmodellen, die besonders von Personen mit Kinderbetreuungsaufgaben oder zur beruflichen Weiterentwicklung genutzt werden.

Kinderbetreuung

In punkto Flexibilität möchte die FACC gerade auch den berufstätigen Mitarbeiter*innen den Spagat zwischen Job und Familie erleichtern. Es gibt sowohl unterjährig als auch während der Sommerferien gestützte Kinderbetreuungsplätze in den FACC Kids Clubs. Neben St. Martin besteht auch ein Kids Club in Ried, um noch mehr gute Betreuungsplätze für die Kinder von Mitarbeiter*innen bereithalten zu können.

7.2. Personalentwicklung und -förderung

Academy

Konstante Investitionen in die Ausbildung der gesamten Belegschaft sind ein wesentlicher Faktor für den Unternehmenserfolg von FACC. Nach dem Motto „Lebenslanges Lernen“ bietet sie zu diesem Zweck umfassende berufsbegleitende Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten. Drehscheibe dafür ist die FACC Academy, die im Geschäftsjahr 2022 in Summe 363 interne Trainings organisierte, an denen insgesamt 3.328 Beschäftigte teilnahmen. Darüber hinaus fanden 28 externe Trainings statt, in denen 204 Mitarbeiter*innen geschult wurden.

Um mit den zeitlichen Ressourcen ihrer Belegschaft verantwortungsvoll umzugehen, bietet FACC ausgewählte Schulungen schon seit Längerem via E-Learning an. E-Learning-Inhalte werden auch durch interne Entwickler erstellt, um das Spektrum gezielt auf die Belegschaft und das Unternehmen zuzuschneiden. Neben E-Learning in den Bereichen „SAP Basic“, „SAP Advanced“ und „System Management“ stehen auch webbasierte Trainings unter anderem zu den Themen „Export Control Advanced“, „Bekannter Versender“, „Counterfeit & Suspected Unapproved Parts“, „Bauabweichung“, „Materialfluss“ oder „Foreign Object Damage“ (FOD; Schäden, die durch Fremdkörper und Substanzen am Flugzeug oder am Bauteil entstehen können), „Emergency Preparedness & Response“, „Waste Separation and Wrong Objections“, „Brandschutz – Fire Protection“, „General Documentation“, „Safety Briefing General CoLT“, „Interner Auditor“ sowie „Health & Safety for White-Collar“ zur Verfügung. Die Lerneinheiten können direkt am Arbeitsplatz über das SAP-System von FACC absolviert werden.

Damit sichergestellt ist, dass die Belegschaft sämtliche Anforderungen für ihren Job erfüllt, hat FACC darüber hinaus ihre Trainingsmatrix sowohl für die österreichischen als auch für die internationalen Standorte komplett überarbeitet. Der sogenannte „LSO-Lerner“ in SAP bietet jeder Führungskraft und jedem Crew-Mitglied zu jedem Zeitpunkt einen Überblick, welche Qualifikationen für die Ausübung der jeweiligen Tätigkeit bereits vorliegen oder noch erworben werden müssen. Interne Trainings können direkt gebucht, zusätzlicher Schulungsbedarf kann jederzeit bei der FACC Academy gemeldet werden. Die laufende Erweiterung des Trainingsangebots umfasst unter anderem neue spezifische Ausbildungen für Vorgesetzte im Arbeiterbereich, Führungskräfte oder im Projektmanagement tätige Angestellte.

Konzernlagebericht

Entwicklungspfade

Für die persönliche und berufliche Entwicklung der Mitarbeiter*innen ebenso wie für den Erfolg des Unternehmens ist es wichtig, dass Know-how und Talente der Crew möglichst gut eingebracht und angewendet werden können. Die unterschiedlichen Qualifikationen und Stärken der Mitarbeiter*innen werden in drei Entwicklungswegen gebündelt:

Management-Laufbahn:

Hier kommt es vor allem auf die Führungsqualitäten, das proaktive strategische Denken, die Breite des Handlungsspielraums und den Impact auf den betriebswirtschaftlichen Erfolg an.

Experten-Laufbahn:

Ein hohes Maß an Expertise, Fachwissen, Erfahrung, Eigenständigkeit und Verantwortung im jeweiligen Fachgebiet zeichnet Mitarbeiter*innen in diesem Bereich aus.

Projekt-Laufbahn:

Die Bedeutung und Größe des Projekts sowie die Rolle, die man im Projekt einnimmt, stehen hier genauso im Vordergrund wie Organisationstalent und Flexibilität.

Die Umsetzung der Entwicklungspfade und die entsprechende Zuordnung der Angestellten in die jeweiligen Stufen wurde Mitte 2022 gestartet und bis Jahresende zu ca. 70 Prozent umgesetzt, der Rest erfolgt in der ersten Jahreshälfte 2023.

Employer Branding

Im Bereich Employer Branding lag der Schwerpunkt im letzten Jahr auf dem weiteren Ausbau der Arbeitgeber-Marke. Neue Projekte im Bereich Urban Air Mobility und Space erforderten und erfordern neue Talente, die FACC mit vielfältigen kurz- und langfristigen Maßnahmen gewinnen will.

Active Sourcing, die aktive Ansprache von Kandidat*innen auf unterschiedlichsten Plattformen, sowie die Umsetzung von Social-Media-Kampagnen wurden erfolgreich forciert. Der Fokus lag hier auf der Ansprache von Arbeitskräften im Produktionsbereich.

Mit der „FACC Future Crew“ setzt FACC langfristig auf Nachwuchs. Um in diesem umkämpften Markt zu bestehen, wurden neue Anreize, so etwa sieben Urlaubswochen für Lehrlinge, Gratismittagessen u. v. m., ins Leben gerufen.

Das neue Bachelorprogramm ermöglicht es, in einer Kombination von Masterstudium mit sehr flexiblen Arbeitszeiten Praxiserfahrung in der Luft- und Raumfahrt zu erlangen und eine enge Verbindung mit FACC aufzubauen.

Die lokale Präsenz von FACC wurde durch ein Open House im Mai mit rund 500 Besucher*innen aufs Neue gefestigt. Rundgänge durch die Produktion, das Kennenlernen von Jobs und die Vorstellung der neuen Projekte waren die Highlights aus Sicht des Employer Brandings.

Die kommende Smart-Mobility-Initiative, in deren Rahmen FACC Mitarbeiter*innen eine E-Flotte zur Verfügung stellt, wurde auf der Weihnachtsfeier sehr gut aufgenommen.

7.3. Global Family

Als internationales Unternehmen mit einer Belegschaft aus 45 Ländern legt FACC besonderen Wert auf gelebte Interkulturalität. Um die gute Zusammenarbeit zu gewährleisten, absolviert ein großer Teil von ihnen Sprachtrainings sowie Trainings rund um das Thema Interkulturalität.

Traditionelle firmenweite Veranstaltungen wie die Jubilarfeier oder die Weihnachtsfeier konnten nach zwei Jahren endlich wieder stattfinden. Im Juli fand zudem noch ein FACC-Sommerfest statt. Hier feierte FACC mit ihren Mitarbeiter*innen sowie deren Familien und Freunden.

Unternehmensweite Formate wie der vierteljährliche „Flight Club“ wurden ab dem Sommer wieder vor Ort abgehalten. Die zahlreichen Kooperationen mit Behörden, Stiftungen, Schulen oder forschungsnahen Institutionen wurden fortgeführt, sodass FACC rasch die richtigen Personen und das richtige Know-how mit an Bord holen kann.

7.4. Interne Nachwuchsvorsorge

Hohen Stellenwert genießt bei FACC auch die Lehrlingsausbildung. So standen mit Ende des Geschäftsjahres 2022 in Summe 33 Lehrlinge in sechs verschiedenen Berufsbildern bei FACC in Ausbildung. Als sichtbares Zeichen für die Qualität seiner Lehrlingsausbildung hat das Unternehmen vom Bundesministerium für Wissenschaft, Forschung und Wirtschaft das Gütesiegel „Staatlich ausgezeichnete Ausbildungsbetrieb“ erhalten.

Jungen engagierten Aspirant*innen bietet FACC hoch spezialisierte Ausbildungen in Konstruktion, Metall- und Zerspanungstechnik, Kunststofftechnik, Prozesstechnik, IT-Systemtechnik und IT-Applikationsentwicklung. Schon während ihrer Ausbildungszeit stehen den Lehrlingen im Unternehmen die neuesten Technologien und Anlagen zur Verfügung. Damit erhalten sie bei FACC die Möglichkeit, sich mit Innovationsgeist und Engagement zu Expert*innen der Zukunft zu entwickeln.

7.5. FACC-Stipendium

Im Geschäftsjahr 2019 wurde im Studiengang „Leichtbau- und Composite-Werkstoffe“ an der FH Wels erstmals ein FACC-Stipendium im Gesamtwert von rund 100.000 EUR vergeben. 2022 wurden wieder vier neue Studierende für diesen Studiengang gewonnen. Die Studierenden werden mit monatlichen finanziellen Zuwendungen unterstützt. Darüber hinaus übernimmt FACC die Studiengebühren, bietet Praktika in ihren eigenen Werken, die Betreuung durch kompetente Mitarbeiter*innen von FACC sowie die Teilnahme an Trainings und zahlreiche weitere Benefits an.

8. NACHHALTIGKEITSMANAGEMENT

Das Nachhaltigkeitsmanagement des FACC-Konzerns ist fest in der Unternehmensstrategie verankert und berichtet direkt an den Vorstand. Ziel des Nachhaltigkeitsmanagements ist es, in allen Geschäftsprozessen die Auswirkungen auf Umwelt und Gesellschaft zu berücksichtigen und die ökonomischen mit den ökologisch-sozialen Wertvorstellungen des Unternehmens in Einklang zu bringen. Dabei arbeiten Nachhaltigkeitsmanagement und operative Einheiten eng zusammen.

Der Nachhaltigkeitsbericht des FACC-Konzerns wird nach den GRI-Standards (Global Reporting Initiative Standards) und nach den Anforderungen des österreichischen NaDiVeG (Nachhaltigkeits- und Diversitätsverbesserungsgesetz) erstellt und erscheint gemäß § 267a UGB als gesonderter nichtfinanzieller Bericht.

9. BERICHT ÜBER DIE ZWEIGNIEDERLASSUNGEN

Die FACC AG betreibt keine Zweigniederlassungen.

10. ANGABEN GEMÄSS § 243A UGB

10.1. Berichterstattung über wesentliche Merkmale des internen Kontroll- und Risikomanagementsystems im Hinblick auf den Rechnungslegungsprozess

Gemäß § 243a Abs. 2 UGB ist FACC verpflichtet, die wesentlichen Merkmale des internen Kontroll- und Risikomanagementsystems im Hinblick auf den Rechnungslegungsprozess zu beschreiben. Der Vorstand der FACC AG hat gemäß § 82 AktG dafür zu sorgen, dass ein Rechnungswesen und ein internes Kontrollsystem geführt werden, die den Anforderungen des Unternehmens entsprechen. Somit liegt es in der Verantwortung des Vorstands, ein angemessenes internes Kontroll- und Risikomanagementsystem im Hinblick auf den Rechnungslegungsprozess einzurichten.

Die wesentlichen Merkmale des Risikomanagements und des internen Kontrollsystems sind im Risikomanagementhandbuch sowie im Finanzhandbuch von FACC festgehalten. Dabei wurden unter anderem wesentliche Finanz- und Controlling-Prozesse sowie deren entsprechende Risiken beschrieben und identifiziert.

Das rechnungslegungsbezogene interne Kontrollsystem ist so konzipiert, dass eine zeitnahe, einheitliche und korrekte Erfassung aller Geschäftsprozesse und Transaktionen gewährleistet ist und somit jederzeit fundierte Aussagen über die aktuelle Geschäftslage des Unternehmens getroffen werden können.

Zu den Maßnahmen und Regeln zählen unter anderem Funktions-trennung, Vier-Augen-Prinzip, Unterschriftenordnung, ausschließlich kollektive und auf wenige Personen eingeschränkte Zeichnungsermächtigungen für Zahlungen sowie systemunterstützte Prüfungen durch die verwendete EDV-Software SAP.

Bei FACC wird diese Software seit mehr als zehn Jahren in fast allen Unternehmensbereichen eingesetzt. Die Ordnungsmäßigkeit der SAP-Systeme wurde in allen betroffenen Geschäftsprozessen umgesetzt.

Im Rahmen des monatlichen Reportings an den Vorstand und die zweite Berichtsebene werden insbesondere Soll-Ist-Vergleiche berichtet. Der Aufsichtsrat der FACC AG wird in seinen vierteljährlich stattfindenden Sitzungen über die aktuelle Geschäftsentwicklung und die Prognose für den weiteren Geschäftsverlauf des Konzerns unterrichtet. In den Sitzungen des Prüfungsausschusses des Aufsichtsrats wurden unter anderem auch Themen wie das interne Kontrollsystem und das Risikomanagement sowie Maßnahmen zur Minderung der internen Kontrollrisiken behandelt.

Im Rahmen des Budgetierungsprozesses werden Budgetkosten je Kostenstelle geplant. Jeder Kostenstellenverantwortliche ist für die Einhaltung der budgetierten Kosten sowie die geplanten Investitionen verantwortlich. Alle Investitionsvorhaben sind vom Vorstand freizugeben. Über das Budget hinausgehende Investitionen unterliegen der Genehmigung des Aufsichtsrats.

10.2. Angaben zu Kapital-, Anteils-, Stimm- und Kontrollrechten und damit verbundenen Verpflichtungen

Das Grundkapital der FACC AG belief sich zum 31. Dezember 2022 auf 45.790.000 EUR und ist in 45.790.000 auf den Inhaber lautende nennwertlose Stückaktien unterteilt. Sämtliche Aktien sind zum Handel im Segment Prime Market der Wiener Börse zugelassen. Jede Aktie entspricht einer Stimme in der Hauptversammlung.

Zum 31. Dezember 2022 war die AVIC Cabin Systems Co. Limited (vormals FACC International Company Limited) direkt bzw. indirekt mit 55,5 Prozent an FACC beteiligt.

Zum Bilanzstichtag 31. Dezember 2022 waren keine weiteren Aktionäre bekannt, die eine Beteiligung am Grundkapital von mehr als 10 Prozent hielten.

Der im Streubesitz befindliche Anteil der FACC-Aktien betrug am 31. Dezember 2022 44,5 Prozent oder 20.397.364 Stück.

Es existieren keine Aktien mit besonderen Kontrollrechten.

Bei FACC besteht kein Mitarbeiterbeteiligungsprogramm, in dessen Rahmen Mitarbeiter*innen das Stimmrecht für ihre Anteile am Unternehmen nicht unmittelbar ausüben.

10.3. Genehmigtes Kapital

In der außerordentlichen Hauptversammlung vom 9. Juli 2019 wurde ein genehmigtes Kapital beschlossen. Der Vorstand ist demnach berechtigt, mit Zustimmung des Aufsichtsrats innerhalb von längstens fünf Jahren ab Eintragung des genehmigten Kapitals im Firmenbuch das Grundkapital um bis zu Nominale 9.000.000,00 EUR durch Ausgabe von bis zu 9.000.000 neuen Aktien gegen Bar- oder Sacheinlage zu erhöhen. Die Ausgabe der neuen Aktien kann auch unter Ausschluss des Bezugsrechts der Aktionäre erfolgen.

Die Eintragung des genehmigten Kapitals im Firmenbuch erfolgte mit 29. November 2019.

10.4. Bedingtes Kapital

In der ordentlichen Hauptversammlung vom 9. Juli 2019 wurde ein genehmigtes bedingtes Kapital beschlossen. Der Vorstand ist demnach berechtigt, mit Zustimmung des Aufsichtsrats innerhalb von längstens fünf Jahren ab Eintragung des genehmigten bedingten Kapitals im Firmenbuch das Grundkapital um bis zu Nominate 3.000.000,00 EUR durch Ausgabe von bis zu 3.000.000 neuen Aktien gegen Bar- oder Sacheinlage zu erhöhen. Dieses genehmigte bedingte Kapital dient der Einräumung von Aktienoptionen an Arbeitnehmer, leitende Angestellte und Mitglieder des Vorstands der Gesellschaft oder eines mit ihr verbundenen Unternehmens im Rahmen eines Aktienoptionsplans der Gesellschaft. Die Kapitalerhöhung ist zweckgebunden und darf nur so weit durchgeführt werden, als Inhaber von Optionen aus einem Aktienoptionsplan der Gesellschaft diese ausüben.

10.5. Bestimmungen zur Ernennung von Vorstand und Aufsichtsrat

Solange die AVIC Cabin Systems Co. Limited (vormals FACC International Company Limited) Aktionärin von FACC mit einer Beteiligung von zumindest 25 Prozent des jeweils geltenden Grundkapitals ist, hat diese gemäß Punkt 11 der Satzung von FACC das Recht, bis zu einem Drittel aller Mitglieder des Aufsichtsrats zu ernennen.

Darüber hinaus bestehen keine Satzungsbestimmungen, die über die gesetzlichen Bestimmungen zur Ernennung von Vorstand und Aufsichtsrat sowie zur Änderung der Satzung hinausgehende Regelungen enthalten.

10.6. Sonstige Angaben

Zum 31. Dezember 2022 hielt die FACC AG keine eigenen Aktien.

Beschränkungen hinsichtlich der Stimmrechte der FACC-Aktien und deren Übertragung, auch aus Vereinbarungen zwischen Aktionären, sind FACC nicht bekannt.

Es bestehen keine Entschädigungsvereinbarungen zwischen FACC und ihren Vorstands- und Aufsichtsratsmitgliedern für den Fall eines öffentlichen Übernahmeangebots.

In den Vereinbarungen betreffend das Schuldscheindarlehen aus dem Jahr 2019 und die Konsortialfinanzierung aus dem Jahr 2018 sind Change-of-Control-Klauseln enthalten. Die Darlehensgeber sind berechtigt zu kündigen, wenn

- eine Person oder eine Gruppe von gemeinsam vorgehenden Personen die (direkte oder indirekte) Kontrolle über die Garantin (die FACC AG) erlangt, oder
- die Garantin (die FACC AG) direkt oder indirekt nicht mehr zu mindestens 75 Prozent der Kapitalanteile oder der Stimmrechte am Darlehensnehmer (der FACC Operations GmbH) hält oder kontrolliert.

11. AUSBLICK

11.1. Der zivile Luftfahrtmarkt

Entwicklung des Flugverkehrsaufkommens

Wie bereits am Anfang des Konzernlageberichts erwähnt, hat sich die Luftfahrt durch die sukzessive Aufhebung der Verkehrsbeschränkungen von den Auswirkungen der Covid-19-Pandemie weiter erholt. Nach Angaben der IATA hat der Flugverkehr im Jahr 2022, gemessen in Passagierkilometern (Revenue Passenger Kilometers – RPK), um 64,4 Prozent zugenommen. Höchst erfreulich, wenn man bedenkt, dass Anfang des Jahres noch weitreichende Corona-Restriktionen in Kraft waren und das Flugaufkommen im Dezember 2022 wieder 76,9 Prozent des Niveaus vor Ausbruch von Covid-19 betrug. Das Jahr 2022 war geprägt von einem sehr starken Zuwachs im internationalen Flugverkehr (+152,7 Prozent im Vergleich zu 2021), der zu Beginn der Covid-19-Pandemie fast vollständig zum Erliegen gekommen war. Mit der Aufhebung von Reisebeschränkungen zum Jahresanfang 2023 in China wird sich auch dieser Markt wieder deutlich erholen und für ein weiteres Ansteigen der Reisetätigkeit in der Luftfahrt sorgen.

Bedarf an Flugzeugen

Analog zum Anstieg des Flugaufkommens gemessen in Passagierkilometern und ungeachtet des von hoher Inflation belasteten Wirtschaftsumfelds wird sich der Wachstumstrend in der Flugzeugindustrie weiter positiv entwickeln. Die Nachfrage der Fluggesellschaften nach neuen und somit effizienteren Flugzeugen übertrifft zum Teil die aktuell verfügbaren Produktionskapazitäten der Flugzeugindustrie.

Der Anstieg an Flugzeugauslieferungen bei Airbus betrug im abgelaufenen Jahr 8,5 Prozent (+52 Maschinen) und bei Boeing sogar beachtliche 35 Prozent (+120 Maschinen) im Vergleich zu 2021. Erfreulich fielen die „Book-to-Bill“ Ratio der beiden Hersteller aus: Airbus konnte Neuaufträge im Ausmaß von 820 Flugzeugen und Boeing Orders über 774 Maschinen akquirieren, was einem Ratio von 1,24 beziehungsweise 1,61 entspricht. Dies bedeutet, dass im Jahr 2022 mehr Flugzeuge verkauft als ausgeliefert wurden, was wiederum einen Anstieg des Order Backlogs bedeutet. Damit werden auch die Langzeitprognosen beider Hersteller bestätigt, welche Boeing bis 2041 auf 41.170 und Airbus auf 39.500 neue Flugzeuge schätzt. Die Industrie geht von einem jährlichen Zuwachs der Passagierkilometer um 3,8 Prozent aus, woraus sich ein jährliches Flottenwachstum von ca. 2,8 Prozent ableiten lässt (unter Berücksichtigung der aktuellen Flugzeugauslastung und der verfügbaren Flugzeuge).

Entwicklung einzelner Marktsegmente (Kurz- und Langstreckenflugzeuge, Business Jets)

Wichtige Luftfahrtmärkte haben sich über das Jahr 2022 sukzessive stabilisiert und den geplanten Anstieg der Kundenabrufe bestätigt. Besonders bei den Kurz- und Mittelstreckenflugzeugen war die Nachfrage überdurchschnittlich hoch. Die notwendigen Bedarfe an neuen Flugzeugen verlangt nach einem immensen Fertigungsratenhochlauf bei diesen Modellen, was in weiterer Folge zu Problemen in der Lieferkette geführt hat und zu einer Anpassung

der Fertigungsraten im 4. Quartal 2022 zur Folge hatte. Einhergehend mit der dennoch steigenden Nachfrage und im Interesse einer guten Planbarkeit des Bedarfs für die kommenden Perioden wurde seitens der OEM's eine transparente Neuplanung des Ratenhochlaufs unter Einbeziehung der kritischen Lieferkette erstellt und kommuniziert. Speziell Kurz- und Mittelstreckenflugzeuge sowie die Entwicklung des Business-Jet-Markts haben für FACC besondere Relevanz, da ca. 60 Prozent des Jahresumsatzes durch Produkte für diese Flugzeuge generiert werden.

Weiterhin reduziert gegenüber den Bauraten vor der Covid-19-Pandemie entwickelt sich die Nachfrage nach Großraum- und Langstreckenflugzeugen. Der Markt für Langstreckenflugzeuge erholt sich planmäßig langsamer – nimmt aber in den letzten Perioden an Dynamik auf, was wiederum einen Anstieg der Bauraten im Segment der Langstreckenflugzeuge erkennbar macht. In den kommenden 24 Monaten werden sich die Fertigungsraten der für die FACC wichtigen Langstreckenflugzeuge, etwa den Airbus A350 und die Boeing B787, marktbedingt um mehr als 20 Prozent erhöhen.

Das Segment Business Jets entwickelte sich bereits im Jahr 2022 sehr positiv. Dieser Trend wird sich auch im Jahr 2023 fortsetzen. Für FACC ist dies insofern wesentlich, als ca. 18 Prozent der Produktumsätze in diesem Segment erzielt werden.

11.2. FACC-Konzern

Wesentliche Projekte im Geschäftsjahr 2023

Das übergeordnete Ziel von FACC besteht weiterhin darin, ihre Ertragskraft zu steigern. Durch die Steigerung der Fertigungsraten und neue Aufträge sichert das Unternehmen für 2023 stabiles Wachstum. Im Besonderen sind folgende Maßnahmen für das Jahr 2023 im Fokus des Managements:

- Ein wichtiger Eckpunkt ist die Optimierung des Working Capitals. Dazu wurde im Vorstandsbereich des CFO bereits eine eigene Organisationseinheit im CFO-Bereich etabliert, deren Ziel eine Optimierung des Cash Conversion Cycle ist. Durch die damit optimierte Kapitalbindung und eine somit verbesserte Liquidität soll die Nettoverschuldung reduziert und die Finanzkraft der FACC erhöht werden.
- Nach dem planmäßig erfolgten Fertigungsanlauf im neuen Standort in Kroatien wurde im Jahr 2022 die Planung einer Werkserweiterung begonnen, um im Verlauf des Jahres 2023 die flächenmäßige Verdreifachung des Werks in Angriff nehmen zu können. Ziel ist es, das Werk bis zum Jahr 2025 auf eine Belegschaftsgröße von ca. 600 Mitarbeiter*innen zu vergrößern.
- Die Aktivitäten in den neuen Geschäftszweigen Urban Air Mobility (UAM) und Space werden 2023 weiter intensiviert. Besonders die Entwicklungsprojekte im UAM-Bereich versprechen ab dem Geschäftsjahr 2024 unter Berücksichtigung heutiger Markt- und Kundeneinformationen ein deutliches Umsatzwachstum.
- Die Weitergabe der inflationsbedingt überdurchschnittlich hohen Belastungen durch Energie-, Material-, Logistik- und Personalkosten wird angestrebt.

- Die Stabilisierung der 2022 gestarteten Hochlaufprojekte wird im Jahr 2023 fortgeführt, mit dem Ziel die Kosten zu senken und die Ertragskraft zu erhöhen.

Die Industrie und somit auch FACC steht vor einer Reihe von Herausforderungen. Die Inflation in den westlichen Märkten ist so hoch wie seit Jahrzehnten nicht mehr, und eine Verschärfung der finanziellen Bedingungen bedingt einer konsequenten Kostenkontrolle und -management. Die Entwicklung im Jahr 2022 hat gezeigt, dass sich die Luftfahrt in einem nachhaltigen Aufwärtstrend befindet, der sich auch 2023 und in den Folgejahren fortsetzen dürfte.

Das Management ist der Meinung, dass das geplante Wachstum weitgehend in eine Steigerung der Profitabilität und damit ein höheres EBIT umgesetzt werden kann.

Diese Prognose gilt unter der Voraussetzung, dass es 2023 zu keiner weiteren Verschlechterung der allgemeinen wirtschaftlichen Situation kommt sowie etwaige unerwartete negative Einflüsse ausbleiben. Hinsichtlich des Ukraine-Russland-Konflikts kann FACC keine Einschätzungen zu allgemeinen Risiken (z. B. zu Gaspreisentwicklung, Sanktionen etc.) bzw. zur allgemeinen wirtschaftlichen Entwicklung treffen. Es bestehen in Russland aktuell keine Kunden- bzw. Lieferantenbeziehungen mehr, deshalb wird das direkte Risiko für FACC als gering eingestuft.

Ried im Innkreis, am 29. März 2023

Robert Machtlinger e. h.
Vorsitzender des Vorstands

Andreas Ockel e. h.
Mitglied des Vorstands

Aleš Stárek e. h.
Mitglied des Vorstands

Zhen Pang e. h.
Mitglied des Vorstands

Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung

für den Zeitraum 1. Jänner 2022 bis 31. Dezember 2022

	Note	2021 EUR'000	2022 EUR'000
Umsatzerlöse	9	497.554	606.977
Umsatzkosten	10	-462.836	-558.467
Bruttoergebnis vom Umsatz (Gross Profit)		34.718	48.509
Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen	11	-1.457	-1.444
Vertriebsaufwendungen	12	-6.056	-9.075
Verwaltungsaufwendungen	13	-41.226	-46.348
Sonstige betriebliche Erträge	14	18.309	14.841
Sonstige betriebliche Aufwendungen	15	-29.353	-1.015
Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT)		-25.066	5.469
Finanzierungsaufwendungen	18	-7.067	-10.547
Sonstiges Finanzergebnis	18	1.655	1.934
Finanzergebnis		-5.412	-8.614
Ergebnis vor Steuern (EBT)		-30.478	-3.144
Ertragsteuern	19	6.885	2.160
Ergebnis nach Steuern		-23.594	-984
Verwässertes (=unverwässertes) Ergebnis je Aktie in EUR	20	-0,52	-0,02
Ausgegebene Aktien in Stück		45.790.000	45.790.000

Konzern-Gesamtergebnisrechnung

für den Zeitraum 1. Jänner 2022 bis 31. Dezember 2022

	Note	2021 EUR'000	2022 EUR'000
Ergebnis nach Steuern		-23.594	-984
Währungsdifferenzen aus Konsolidierung	33	399	22
Cashflow Hedges	33	-18.727	-1.855
Steuereffekt	19	4.682	284
Beträge, die in die Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert werden		-13.647	-1.549
Neubewertungseffekt Abfertigung	35	193	191
Fair-Value-Bewertung Wertpapiere (erfolgsneutral zum beizulegenden Zeitwert)	33	-3	-76
Steuereffekt	19	-47	-102
Beträge, die nicht in die Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert werden		142	13
Sonstiges Ergebnis nach Steuern		-13.505	-1.536
Gesamtergebnis		-37.098	-2.520

Konzernbilanz

zum 31. Dezember 2022

VERMÖGENSWERTE			
	Note	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000
Immaterielle Vermögenswerte	21	5.354	5.030
Sachanlagen	22	166.830	156.034
Forderungen aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen	23	27.742	27.427
Vertragsvermögenswerte	24	2.576	3.318
Vertragserfüllungskosten	25	88.306	71.248
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	26	497	422
Forderungen gegenüber nahestehenden Unternehmen	27, 48	5.638	3.071
Langfristige derivative Finanzinstrumente	45	0	2.987
Sonstige Forderungen	28	9.987	10.236
Latente Steuern	19	16.762	19.113
Langfristiges Vermögen		323.694	298.885
Vorräte	29	90.775	116.325
Kundenbezogene Entwicklungsleistungen	30	6.170	11.488
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	31	53.023	61.065
Forderungen gegenüber nahestehenden Unternehmen	48	18.749	20.155
Forderungen aus laufenden Ertragsteuern		197	158
Sonstige Forderungen und Rechnungsabgrenzungen	31	36.892	43.259
Liquide Mittel	32	114.966	102.691
Kurzfristiges Vermögen		320.772	355.140
Bilanzsumme		644.465	654.025

EIGENKAPITAL UND SCHULDEN

	Note	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000
Grundkapital	33	45.790	45.790
Kapitalrücklagen	33	221.459	221.459
Fremdwährungsumrechnungsrücklage	33	-555	-533
Sonstige Rücklagen	33	-8.352	-9.910
Bilanzverlust	33	-52.340	-53.324
Eigenkapital		206.002	203.481
Schuldscheindarlehen	38	70.000	70.000
Leasingverbindlichkeiten	38	72.853	65.288
Sonstige Finanzverbindlichkeiten	38	9.580	5.034
Derivative Finanzinstrumente	45	1.737	0
Investitionszuschüsse	34	8.405	7.266
Verpflichtungen gegenüber Dienstnehmer*innen	35	9.600	9.280
Sonstige Verbindlichkeiten		0	1.970
Latente Steuerschulden	19	377	281
Langfristige Schulden		172.553	159.120
Leasingverbindlichkeiten	38	6.726	7.450
Sonstige Finanzverbindlichkeiten	38	133.610	143.522
Derivative Finanzinstrumente	45	6.448	16.536
Vertragsverbindlichkeiten aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen	36	12.714	19.350
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen		53.305	66.655
Verbindlichkeiten gegenüber nahestehenden Unternehmen	48	10.237	12.016
Investitionszuschüsse	34	1.124	1.009
Verbindlichkeiten aus laufenden Ertragsteuern		290	252
Sonstige Rückstellungen	37	30.691	11.421
Sonstige Verbindlichkeiten und Rechnungsabgrenzungen	39	10.766	13.212
Kurzfristige Schulden		265.911	291.424
Bilanzsumme		644.465	654.025

Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung

für den Zeitraum 1. Jänner 2022 bis 31. Dezember 2022

		Den Eigentümern des Mutterunternehmens zurechenbar		
	Note	Grundkapital	Kapitalrücklage	Fremdwährungs- umrechnungs- rücklage
		EUR'000	EUR'000	EUR'000
Stand am 1. Jänner 2021		45.790	221.459	-954
Ausbuchung Minderheiten	33	0	0	0
Ergebnis nach Steuern		0	0	0
Sonstiges Ergebnis nach Steuern	33	0	0	399
Gesamtergebnis		0	0	399
Stand am 31. Dezember 2021		45.790	221.459	-555
Stand am 1. Jänner 2022		45.790	221.459	-555
Ergebnis nach Steuern		0	0	0
Sonstiges Ergebnis nach Steuern	33	0	0	22
Gesamtergebnis		0	0	22
Stand am 31. Dezember 2022		45.790	221.459	-533

Den Eigentümern des Mutterunternehmens zurechenbar							
Sonstige Rücklagen							
	Wertpapiere – Erfolgsneutral zum Bei- zulegenden Zeitwert EUR'000	Rücklage für Cashflow Hedge EUR'000	Rücklage IAS 19 EUR'000	Bilanzverlust EUR'000	Gesamt EUR'000	Nicht beherrschende Anteile EUR'000	Gesamtes Eigenkapital EUR'000
	10	8.699	-3.159	-28.757	243.089	68	243.157
	0	0	0	11	11	-68	-57
	0	0	0	-23.594	-23.594	0	-23.594
	-2	-14.045	145	0	-13.505	0	-13.505
	-2	-14.045	145	-23.583	-37.087	-68	-37.155
	8	-5.346	-3.014	-52.340	206.002	0	206.002
	8	-5.346	-3.014	-52.340	206.002	0	206.002
	0	0	0	-984	-984	0	-984
	-58	-1.571	71	0	-1.536	0	-1.536
	-58	-1.571	71	-984	-2.520	0	-2.520
	-50	-6.917	-2.943	-53.324	203.481	0	203.481

Konzern-Kapitalflussrechnung

für den Zeitraum 1. Jänner 2022 bis 31. Dezember 2022

	Note	2021 EUR'000	2022 EUR'000
Ergebnis vor Steuern (EBT)		-30.478	-3.144
Zuzüglich Finanzergebnis	18	5.412	8.614
Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT)		-25.066	5.469
Zuzüglich/abzüglich			
Abschreibungen und Wertminderungen	17	22.826	22.818
Amortisierung Vertragserfüllungskosten	25	21.930	26.075
Zugänge Vertragserfüllungskosten		-11.624	-9.017
Erträge aus der Auflösung von Investitionszuschüssen	34	-453	-317
Veränderung Verpflichtungen gegenüber Dienstnehmer*innen	35	134	-129
Sonstige unbare Aufwendungen/Erträge	40	2.087	-738
Cashflow aus dem Ergebnis		9.834	44.161
Veränderungen im Working Capital			
Veränderung Vorräte und kundenbezogene Entwicklungsleistungen	29, 30	15.316	-30.812
Veränderung Liefer- und sonstige Forderungen, Rechnungsabgrenzungen sowie Forderungen aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen und Vertragsvermögenswerten	28, 31	10.899	-9.410
Veränderung Liefer- und sonstige Verbindlichkeiten	39	17.726	20.672
Veränderung kurzfristige Rückstellungen	37	28.509	-19.270
Cashflow aus betrieblicher Geschäftstätigkeit		82.285	5.341
Erhaltene Zinsen	41	35	183
Gezahlte Steuern	19	-68	-44
Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit		82.253	5.480
Auszahlungen für langfristige Vermögenswerte	21, 22, 42	-11.822	-8.604
Einzahlungen aus dem Abgang von langfristigen Vermögenswerten	21, 22, 42	110	17
Cashflow aus Investitionstätigkeit		-11.712	-8.586
Einzahlung aus der Aufnahme von verzinslichen Verbindlichkeiten	38	163	10.565
Auszahlungen aus der Tilgung von verzinslichen Verbindlichkeiten	38	-29.400	-5.200
Abflüsse aus Leasingvereinbarungen	38	-8.302	-8.520
Gezahlte Zinsen	41	-7.677	-10.212
Cashflow aus Finanzierungstätigkeit		-45.216	-13.367
Zahlungswirksame Veränderung der liquiden Mittel		25.325	-16.474
Liquide Mittel am Beginn der Periode		92.548	114.966
Bewertungseffekte aus Fremdwährungsunterschieden		-2.907	4.198
Liquide Mittel am Ende der Periode		114.966	102.691

Konzernanhang

ALLGEMEINE ERLÄUTERUNGEN

1. Allgemeine Information

Der FACC-Konzern (nachfolgend FACC) mit Sitz in Ried im Innkreis, Österreich, ist ein Konzern, der sich mit der Entwicklung, Produktion und Wartung von Flugzeugteilen befasst. Seine Hauptbetätigungsfelder bilden die Fertigung von Strukturbauteilen, wie Triebwerksverkleidungen, Flügelverkleidungen oder Steuerflächen, sowie die Fertigung von Innenausstattungen moderner Verkehrsflugzeuge, wie Gepäckablagefächer, Innenraumverkleidungen und Serviceeinheiten. Die Bauteile werden größtenteils aus Verbundwerkstoffen hergestellt. FACC integriert in diese Verbundbauteile auch metallische Elemente aus Titan, hochlegierten Stählen sowie anderen Metallen und liefert sie einbaufertig an die Montagelinien ihrer Kunden.

Die FACC AG notiert seit 25. Juni 2014 an der Wiener Börse im Segment Prime Market (Amtlicher Handel).

Die FACC AG befindet sich im Konsolidierungskreis der AVIC Cabin Systems Co., Limited (ACS) mit Sitz in Hong Kong (Room 2201, 22/F, Fairmont House, 8 Cotton Tree Drive, Admiralty, Hong Kong), Firmenbuchnummer 1394811.

2. Grundlagen für die Aufstellung des Konzernabschlusses

Der Konzernabschluss der FACC AG zum 31. Dezember 2022 wurde nach den vom International Accounting Standard Board (IASB) herausgegebenen International Financial Reporting Standards (IFRS) sowie den Interpretationen des IFRS Interpretations Committee (IFRSIC), wie sie in der Europäischen Union (EU) anzuwenden sind, erstellt. Gemäß § 245a UGB kommt diesem Konzernabschluss nach österreichischem Recht befreiende Wirkung zu. Alle zusätzlichen Anforderungen des § 245a Abs. 1 UGB wurden erfüllt.

Der Konzernabschluss wird zum Bilanzstichtag des Mutterunternehmens FACC AG aufgestellt. Das Geschäftsjahr beginnt am 1. Jänner und endet am 31. Dezember 2022. Die Jahresabschlüsse der einzelnen in den Konzernabschluss einbezogenen in- und ausländischen Gesellschaften werden zum Stichtag des Konzernabschlusses aufgestellt.

Im Konzern erfolgen die Bilanzierung und die Bewertung nach einheitlichen Kriterien. Die Erstellung des Konzernabschlusses erfolgt unter der Prämisse der Unternehmensfortführung. Zur übersichtlicheren Darstellung sind Posten in der „Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung“, der „Konzern-Gesamtergebnisrechnung“, der „Konzernbilanz“, der „Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung“ sowie der „Konzern-Kapitalflussrechnung“ zusammengefasst und in den Erläuterungen nach dem Prinzip der Wesentlichkeit gesondert angeführt und erläutert.

Die Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung ist nach dem Umsatzkostenverfahren aufgestellt.

Die Gliederung der Konzernbilanz wird gemäß IAS 1 nach Fristigkeiten vorgenommen. Vermögenswerte und Schulden werden als kurzfristig klassifiziert, wenn diese voraussichtlich innerhalb von zwölf Monaten nach dem Bilanzstichtag realisiert oder ausgeglichen werden.

Der Konzernabschluss ist in Euro aufgestellt. Alle Beträge sind, soweit nicht gesondert darauf hingewiesen wird, auf 1.000 Euro (EUR'000) gerundet, wobei rundungsbedingte Differenzen auftreten können.

Die Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze, die die Basis für den vorliegenden Konzernabschluss darstellen, wurden unverändert zur Vorperiode angewendet und um neue, ab dem Geschäftsjahr verpflichtend anzuwendende IFRS (siehe Note 50 – Auswirkungen neuer und geänderter Standards) ergänzt. Eine Beschreibung der Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze erfolgt in Note 49 – Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden.

Hinsichtlich des Ukraine-Russland Konfliktes kann FACC keine Einschätzungen zu allgemeinen Risiken (z.B. Gaspreisentwicklung, Sanktionen, etc.) bzw. der allgemeinen wirtschaftlichen Entwicklung treffen. Es bestehen aktuell keine Kunden- bzw. Lieferantenbeziehungen mehr und somit wird das direkte Risiko für FACC als gering eingestuft. Weitere Informationen zu den wirtschaftlichen Auswirkungen des Ukraine-Russland Konfliktes auf den FACC-Konzern sind im Konzernlagebericht enthalten.

Im FACC-Konzern sind Umweltthemen in der Unternehmensstrategie fest verankert.

Es wird direkt an den Vorstand berichtet. Ziel des Nachhaltigkeitsmanagements ist es, in allen Geschäftsprozessen die Auswirkungen auf Umwelt und Gesellschaft zu berücksichtigen und die ökonomischen mit den ökologisch-sozialen Wertvorstellungen des Unternehmens in Einklang zu bringen. Dabei arbeiten Nachhaltigkeitsmanagement und operative Einheiten eng zusammen.

Wesentliche Zielsetzungen in diesem Bereich sind die Verringerung des Treibstoffverbrauchs durch Gewichtsreduktion, Kreislaufwirtschaft und Einsatz von ökologisch recyclebaren Materialien. Dies sind langfristige Themen an denen die FACC Gruppe laufend in Abstimmung mit den größten Kunden arbeitet.

Aus aktueller Sicht haben diese Zielsetzungen noch keinen direkten Einfluss auf den Konzernabschluss.

Generell ist anzuführen, dass die Luftfahrtindustrie von weiterem Wachstum ausgeht. Sowohl Airbus als auch Boeing rechnen mit einem stetigen Aufwärtstrend des Flugaufkommens, besonders in

Konzernanhang

den asiatischen Märkten, der den Bedarf nach neuen Flugzeugen untermauert. Boeing und Airbus etwa gehen bis 2041 von einem durchschnittlichen jährlichen Zuwachs der Passagierkilometer um 3,8 % aus, die Flotten dürften im selben Zeitraum jährlich um 2,8 % erweitert werden.

Mit Schreiben vom 15. Februar 2023 wurde die FACC AG über die Einleitung einer Prüfung der Rechnungslegung gem § 1 Abs 1 in Verbindung mit § 2 Abs 1 Z 1 Rechnungslegungskontrollgesetz durch die österreichische Finanzmarktaufsicht (FMA) hinsichtlich des Konzernabschlusses der FACC AG zum 31. Dezember 2021 sowie die Halbjahresfinanzberichte zum 30. Juni 2021 und zum 30. Juni 2022 informiert. Aufgrund des Anfangsstadiums der Prüfung liegen noch keine Ergebnisse vor.

3. Konsolidierungskreis

In den Konzernabschluss der FACC AG werden alle von der FACC AG beherrschten Unternehmen einbezogen. Gemäß IFRS 10 ist die Beherrschung gegeben, wenn das Unternehmen die Entscheidungsgewalt über die maßgebliche Tätigkeit besitzt, variable Rückflüsse aus dem Tochterunternehmen generiert sowie diese Rückflüsse durch seine Entscheidungsgewalt beeinflussen kann.

Der Konsolidierungskreis von FACC zum 31. Dezember 2022 hat sich im Vergleich zum 31. Dezember 2021 nicht geändert. Der Konzern umfasst inklusive der FACC AG neun Unternehmen.

Die FACC AG hatte zum 31. Dezember 2022 bzw. zum 31. Dezember 2021 folgende Tochtergesellschaften:

Gesellschaft	Sitz	Ausgegebenes und voll einbezahltes Nominalkapital	Währung	Anteilsquote	Hauptaktivitäten
FACC Operations GmbH	Ried im Innkreis, Österreich	127.000.000	EUR	100 %	Entwicklung und Produktion von Luftfahrtbauteilen; Kundendienst & Reparatur
FACC Solutions (Canada) Inc.	Montreal, Kanada	10.000	CAD	100 %	Produktion; Kundendienst und Reparatur
FACC Solutions Croatia d.o.o.	Zagreb, Kroatien	20.000	HRK	100 %	Produktion
FACC Solutions Inc.	Wichita, Kansas, USA	10.000	USD	100 %	Kundendienst und Reparatur
FACC Solutions s.r.o.	Bratislava, Slowakei	6.639	EUR	100 %	Design und Engineering
FACC (Shanghai) Co., Ltd	Shanghai, China	2.000.000	RMB	100 %	Design und Engineering
FACC Solutions Private Limited	Pune, Indien	20.420.530	INR	100 %	Design und Engineering
CoLT Prüf und Test GmbH	St. Martin, Österreich	35.000	EUR	100 %	Design und Engineering

4. Konsolidierungsmethoden

Die Kapitalkonsolidierung von vollkonsolidierten verbundenen Unternehmen erfolgt nach der Erwerbsmethode. Dabei werden zum Erwerbszeitpunkt die übertragenen Gegenleistungen dem neu bewerteten Reinvermögen (Eigenkapital) des erworbenen Unternehmens gegenübergestellt. Vermögenswerte, Schulden und Eventualschulden werden gemäß IFRS 3 – soweit identifizierbar – bei der Erstkonsolidierung mit ihren beizulegenden Zeitwerten angesetzt; ein verbleibender positiver Unterschiedsbetrag zwischen den Anschaffungskosten und dem neu bewerteten anteiligen Eigenkapital wird als Firmenwert im jeweiligen Segment in Landeswährung aktiviert. Ein negativer Unterschiedsbetrag wird in der Gewinn- und Verlustrechnung in den sonstigen betrieblichen Erträgen erfasst.

Umsatzerlöse, Erträge und Aufwendungen sowie Forderungen und Verbindlichkeiten aus der Verrechnung zwischen konsolidierten Unternehmen werden eliminiert.

Aus konzerninternen Transaktionen resultierende Zwischenergebnisse im kurz- und langfristigen Vermögen werden eliminiert.

5. Währungsumrechnung

Der Konzernabschluss wird in Euro, der funktionalen Währung der FACC AG, aufgestellt.

Die Jahresabschlüsse ausländischer Gesellschaften werden nach dem Konzept der funktionalen Währung gemäß IAS 21 in Euro umgerechnet. Diese ist für sämtliche Gesellschaften die jeweilige Landeswährung, da die Gesellschaften ihr Geschäft in finanzieller, wirtschaftlicher und organisatorischer Hinsicht selbständig betreiben.

Monetäre Vermögenswerte und Schulden in einer Fremdwährung werden zu jedem Stichtag unter Verwendung des Stichtagskurses in die funktionale Währung umgerechnet. Alle Währungsdifferenzen werden erfolgswirksam erfasst. Nichtmonetäre Posten, die zu historischen Anschaffungs- bzw. Herstellungskosten in einer Fremdwährung bewertet werden, werden mit dem Kurs am Tag des Geschäftsvorfalles umgerechnet. Nichtmonetäre Posten, die mit ihrem beizulegenden Zeitwert in einer Fremdwährung bewertet werden, werden mit dem Kurs umgerechnet, der zum Zeitpunkt der Ermittlung des beizulegenden Zeitwerts gültig ist.

Firmenwerte aus dem Erwerb von ausländischen Tochterunternehmen werden den erworbenen Unternehmen zugeordnet und mit dem jeweiligen Kurs am Bilanzstichtag umgerechnet. Die Posten der Gewinn- und Verlustrechnung der ausländischen konsolidierten Unternehmen werden zu Durchschnittskursen der Periode umgerechnet.

Währungsumrechnungsdifferenzen zwischen dem Stichtagskurs bzw. historischen Kursen innerhalb der Bilanz und dem Durchschnittskurs innerhalb der Gewinn- und Verlustrechnung werden als Teil des sonstigen Ergebnisses im Eigenkapital ausgewiesen.

Kursdifferenzen aus der Umrechnung von Transaktionen und monetären Bilanzposten in fremden Währungen werden zu den im

Transaktionszeitpunkt bzw. Bewertungszeitpunkt gültigen Kursen erfolgswirksam erfasst.

Die der Währungsumrechnung zugrunde gelegten Wechselkurse haben sich wie folgt entwickelt:

Währung	Kürzel	Stichtagskurs		Durchschnittskurs	
		31.12.2021	31.12.2022	2021	2022
Kanadische Dollar	CAD	1,4393	1,4440	1,4826	1,3695
Indische Rupie	INR	84,2292	88,1710	87,4392	82,6864
Kroatische Kuna	HRK	7,5156	7,5365	7,5284	7,5349
Chinesischer Renminbi Yuan	CNY	7,1947	7,3582	7,6282	7,0788
US-Dollar	USD	1,1326	1,0666	1,1827	1,0530

6. Auswirkungen von Covid-19

Im Geschäftsjahr 2021 kam es insbesondere in folgenden Bereichen zu Auswirkungen auf Schätzungen und Ermessensspielräume:

- Bei den Forderungen aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen kam es zu Schätzungsänderungen in Bezug auf verschobene Teilleistungen sowie gestiegener Zinssätze (siehe Note 23 – Forderungen aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen).
- Bei der Absicherung von Zahlungsströmen kann Hedge Accounting dann angewendet werden, wenn der Eintritt des Grundgeschäfts höchstwahrscheinlich ist. Bei bestehenden Sicherungsbeziehungen wird diese Einschätzung regelmäßig evaluiert. Hinsichtlich des Hedge Accountings wurde die Einschätzung betreffend den Eintritt von erwarteten Transaktionen aktualisiert. Zum 31. Dezember 2021 wurden diese weiterhin mit hoher Wahrscheinlichkeit angenommen und führten somit zu keinen Änderungen (siehe Note 45 – Derivative Finanzinstrumente, Hedge Accounting und Fair Value Hedge).

- Die Covid-19-Krise führte zu starken Schwankungen des Kreditrisikos bei Vertragspartnern, was in den Berechnungsmodellen für die Expected Credit Losses berücksichtigt wurde (siehe Note 31 – Forderungen).

- Zudem fand eine Überprüfung der Aktivierung von latenten Steueransprüchen aus temporären Differenzen und Verlustvorträgen hinsichtlich der Wahrscheinlichkeit künftiger zu versteuernder Erträge statt. Aufgrund der bestehenden Unsicherheiten konnten im Geschäftsjahr 2021 nicht auf sämtliche steuerlichen Verlustvorträge aktive latente Steuern gebildet werden (siehe Note 19 – Ertragsteuern und latente Steueransprüche/-schulden).

Je nach Entwicklung der Covid-19-Krise können sich in den genannten Bereichen auch Auswirkungen für das Geschäftsjahr 2023 ergeben. Im Geschäftsjahr 2022 kam es nur zu geringen Auswirkungen.

Diese Schätzungsänderungen bzw. bedeutende Bilanzierungs- und Bewertungseffekte werden in der folgenden Tabelle dargestellt:

Konzernanhang

EBIT-wirksame Effekte	Erläuterung	Bilanzieller Effekt 2021 EUR'000	Bilanzieller Effekt 2022 EUR'000
Entwicklungsprojekte (IFRS 15)	Schätzungsänderungen bei Forderungen aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen Siehe Note 23 – Forderungen aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen	-1.582	0
Personalaufwand (IAS 19/IAS 20)	Ergebniswirksam erfasste Ansprüche aus Kurzarbeit Siehe Note 16 – Personalaufwand	3.293	0
Personalaufwand (IAS 19/IAS 20)	Aufwendungen aus Personalabbau Siehe Note 16 – Personalaufwand	-2.312	-24
Sonstiger betrieblicher Ertrag	Verlustersatz Siehe Note 14 – Sonstige betriebliche Erträge	7.000	5.000
Expected Credit Loss auf Finanzinstrumente (IFRS 9)	Wertberichtigungen auf Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und Forderungen aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen Siehe Note 31 – Forderungen und Note 23 – Forderungen aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen	1.053	0
		7.451	4.945

EBIT-neutrale Effekte	Erläuterung
Latente Steuern (IAS 12)	Aufgrund der negativen Geschäftsentwicklung im Geschäftsjahr 2021 sowie der veränderten Planungsannahmen konnten nicht auf sämtliche steuerliche Verlustvorträge aktive latente Steuern angesetzt werden Siehe Note 19 – Ertragssteuern und latente Steueransprüche/-schulden
Finanzverbindlichkeiten (IFRS 9)	Im Rahmen der Coronapandemie wurde am 26. Juni 2020 eine neue Fazilität in Höhe von 60.000 TEUR (OeKB Covid-19-KRR) abgeschlossen und in den Basisvertrag integriert Siehe Note 38 – Finanzverbindlichkeiten

7. Schätzungen und Ermessensspielräume

Die Erstellung des Konzernabschlusses erfordert, dass vom Management zu einem gewissen Grad Schätzungen vorgenommen und Annahmen getroffen werden, die die bilanzierten Vermögenswerte und Schulden sowie Eventualschulden, die Angabe von sonstigen Verpflichtungen am Bilanzstichtag sowie den Ausweis von Erträgen und Aufwendungen während der Berichtsperiode beeinflussen. Die sich tatsächlich ergebenden Beträge können von den Schätzungen abweichen.

Die Beurteilung der **Werthaltigkeit von Firmenwerten**, von **Vermögenswerten mit unbestimmter Nutzungsdauer**, sowie von **Vertragserfüllungskosten** basiert auf Berechnungen des Nutzungswerts mittels Discounted-Cashflow-Methode. Der dabei erzielbare Betrag ist stark abhängig von den erwarteten Einzahlungsüberschüssen sowie vom verwendeten Kapitalkostensatz. Hinsichtlich dieser Parameter werden vom Management Schätzungen und zukunftsbezogene Annahmen über die in den Planungsperioden erwarteten Einzahlungsüberschüsse und Kapitalkostensätze von FACC sowie einzelner zahlungsmittelgenerierender Einheiten getroffen. Die vorgenommenen Schätzungen werden nach bestem Wissen und Gewissen unter der Prämisse der Unternehmensfortführung getroffen, bauen auf Erfahrungswerten auf und berücksichtigen die verbleibende Unsicherheit in einer angemessenen Weise.

Um die Auswirkungen sich verändernder Parameter bei der Planungsrechnung auf die Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung darzustellen, wurde eine Sensitivitätsanalyse durchgeführt. Die Pla-

nungsannahmen, die für den Wertminderungstest getroffen wurden, sowie die Sensitivitätsanalyse werden in Note 22 – Sachanlagen erläutert.

Die Überprüfung der **Werthaltigkeit von Vertragserfüllungskosten** erfolgte im Geschäftsjahr 2022, sofern Anzeichen für eine Wertminderung, wie beispielsweise die Erwartung eines Verlusts im Rahmen der Mehrjahresplanung, gegeben waren. Die Beurteilung der Werthaltigkeit basiert auf Berechnungen des Nutzungswerts der Entwicklungsprojekte mittels Discounted-Cashflow-Methode. Der dabei erzielbare Betrag ist stark abhängig von den erwarteten Einzahlungsüberschüssen der jeweiligen Projekte sowie vom verwendeten Kapitalkostensatz. Hinsichtlich dieser Parameter werden vom Management Schätzungen und zukunftsbezogene Annahmen über die in den Planungsperioden erwarteten Einzahlungsüberschüsse und Kapitalkostensätze getroffen. Die vorgenommenen Schätzungen werden nach bestem Wissen und Gewissen unter der Prämisse der Unternehmensfortführung getroffen, bauen auf Erfahrungswerten auf und berücksichtigen die verbleibende Unsicherheit in einer angemessenen Weise.

Die Beurteilung eines Wertminderungsbedarfs erfolgt auf Ebene einzelner bzw. gemeinsam zu betrachtender Projekte, soweit diese unabhängige Cashflows generieren (Cash generating Units – CGUs). Entwicklungsprojekte desselben Flugzeugtyps werden unter bestimmten Voraussetzungen bei der Werthaltigkeitsprüfung zusammengefasst.

Die **Nutzungsdauer von Sachanlagen** beruht auf Schätzungen, die auf dem Betrieb vergleichbarer Anlagen beruhen. Die so festgelegten Nutzungsdauern werden laufend auf ihre weitere Gültigkeit geprüft und gegebenenfalls angepasst. Die betriebsgewöhnlichen

Nutzungsdauern sind in Note 49 – Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden angegeben.

Der FACC-Konzern bestimmt die Laufzeit des **Leasingverhältnisses** unter Zugrundelegung der unkündbaren Grundlaufzeit des Leasingverhältnisses sowie unter Einbeziehung der Zeiträume, die sich aus einer Option zur Verlängerung des Leasingverhältnisses ergeben, sofern hinreichend sicher ist, dass er diese Option ausüben wird, oder der Zeiträume, die sich aus einer Option zur Kündigung des Leasingverhältnisses ergeben, sofern hinreichend sicher ist, dass er diese Option nicht ausüben wird.

Der FACC-Konzern hat einen Leasingvertrag abgeschlossen, der Verlängerungs- und Kündigungsoptionen enthält. Der Konzern trifft bei der Beurteilung, ob hinreichende Sicherheit besteht, dass die Option zur Verlängerung bzw. zur Kündigung des Leasingverhältnisses ausgeübt oder nicht ausgeübt wird, Ermessensentscheidungen. Das heißt, er zieht alle relevanten Faktoren in Betracht, die für die FACC einen wirtschaftlichen Anreiz darstellen, die Verlängerungs- oder die Kündigungsoption auszuüben. Nach dem Bereitstellungsdatum bestimmt der FACC-Konzern die Laufzeit des Leasingverhältnisses erneut, wenn ein signifikantes Ereignis oder eine Änderung von Umständen eintritt, das bzw. die innerhalb seiner Kontrolle liegt und sich darauf auswirkt, ob er die Option zur Verlängerung bzw. zur Kündigung des Leasingverhältnisses ausüben wird oder nicht (z. B. Durchführung von wesentlichen Mieterebauten oder wesentliche Anpassung des zugrundeliegenden Vermögenswerts).

Der FACC-Konzern kann den dem Leasingverhältnis zugrundeliegenden Zinssatz nicht ohne Weiteres bestimmen. Daher verwendet die FACC zur Bewertung von Leasingverbindlichkeiten seinen **Grenzfremdkapitalzinssatz**. Der Grenzfremdkapitalzinssatz ist der Zinssatz, den der FACC-Konzern zahlen müsste, wenn er für eine vergleichbare Laufzeit mit vergleichbarer Sicherheit die Mittel aufnehmen würde, die die FACC in einem vergleichbaren wirtschaftlichen Umfeld für einen Vermögenswert mit einem dem Nutzungsrecht vergleichbaren Wert benötigen würde. Der Grenzfremdkapitalzinssatz spiegelt somit die Zinsen wider, die der FACC-Konzern „zu zahlen hätte“. Wenn keine beobachtbaren Zinssätze verfügbar sind oder wenn der Zinssatz angepasst werden muss, um die Bedingungen des Leasingverhältnisses abzubilden, muss der Grenzfremdkapitalzinssatz geschätzt werden. Der FACC-Konzern schätzt den Grenzfremdkapitalzinssatz anhand beobachtbarer Inputfaktoren (z. B. Marktzinssätze), sofern diese verfügbar sind, und muss bestimmte unternehmensspezifische Schätzungen vornehmen.

Forderungen aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen werden mit dem Barwert der künftigen Einzahlungen für angefallene Entwicklungskosten angesetzt, wobei die Schätzung für die Wertermittlung auf Basis des vom Aufsichtsrat freigegebenen Budgets für das kommende Geschäftsjahr, der Mittelfristplanung für die nächsten fünf Jahre und in der Folge maximal mit den Raten der IATA, Kunden-Forecasts und den darauf aufbauenden Einschätzungen des Managements erfolgt. Zusätzlich wird das im IFRS 9 angeführte zukunftsorientierte Modell der erwarteten Kreditausfälle herangezogen. Dies erfordert erhebliche Ermessensentscheidungen bezüglich der Frage, inwieweit die erwarteten Kreditausfälle durch Veränderungen bei den wirtschaftlichen Faktoren beeinflusst werden. Diese Einschätzung wird auf Grundlage gewichteter Wahrscheinlichkeiten bestimmt.

Die Ermittlung der **Wertberichtigung von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, von Forderungen aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen und Vertragsvermögenswerte** erfolgt auf Grundlage von Erfahrungswerten hinsichtlich Überfälligkeit sowie der geschätzten Wahrscheinlichkeit des Zahlungseingangs.

Im Bereich der **Vorräte** erfolgen Abwertungen auf Lagerhüter (Slow Moving Items). Diese werden nach Warengruppen kategorisiert und mit spezifischen Abschlägen bewertet. Als Lagerhüter werden im System jene Materialien gekennzeichnet, die eine Lagerdauer von mehr als 24 Monaten aufweisen.

Die Ermittlung der **Verpflichtungen gegenüber Dienstnehmer*innen** erfolgt anhand versicherungsmathematischer Berechnungen durch Aktuarien. Die versicherungsmathematische Bewertung basiert auf Annahmen zu Abzinsungssätzen, künftigen Lohn- und Gehaltssteigerungen sowie Sterblichkeit. Bei der Ermittlung des angemessenen Diskontierungssatzes orientiert sich das Management an langfristigen Marktzinssätzen. Die Sterberate basiert auf öffentlich zugänglichen Sterbetafeln im entsprechenden Land. Künftige Lohn- und Gehaltssteigerungen basieren auf erwarteten künftigen Inflationsraten für das jeweilige Land. Alle Annahmen werden zu jedem Abschlussstichtag überprüft. Weitere Details zu den getroffenen Annahmen sowie zu Sensitivitäten sind in Note 35 – Verpflichtungen gegenüber Dienstnehmer*innen angeführt.

Zur Ermittlung der **aktiven latenten Steuern** sind Annahmen bezüglich des künftigen zu versteuernden Ergebnisses und des Zeitpunkts der Realisierung der aktiven latenten Steuern zu treffen. Da jedoch die zukünftigen Geschäftsentwicklungen unsicher sind und teilweise nicht von FACC beeinflusst werden können, ist die Bewertung der latenten Steuern mit Unsicherheiten verbunden.

Zur **Gewährleistung** werden **Rückstellungen** nach einem standardisierten Prozess ermittelt. Ausgehend von den Divisionsleitern werden derartige Risiken zu jedem Abschlussstichtag ermittelt und vom Management eingeschätzt. Im Falle eines zu berücksichtigenden Risikos ist vom jeweiligen Verantwortungsbereich eine bestmögliche Schätzung auf Basis von Erfahrungswerten sowie auf Basis von Einzelbeurteilungen hinsichtlich der Höhe des Rückstellungsansatzes vorzunehmen. Die Rückstellungen werden regelmäßig an neue Erkenntnisse angepasst.

Drohende Verluste werden sofort als Aufwand erfasst, wenn wahrscheinlich ist, dass die gesamten Auftragskosten die Auftrags Erlöse übersteigen werden. Die Ermittlung der Auftragskosten erfordert in erheblichem Maß Einschätzungen des Managements hinsichtlich der Erfüllung bestimmter Leistungsanforderungen sowie der Entwicklung von Produktivitätsverbesserungen und Gewährleistungsaufwendungen.

Zusätzlich ist auch zu beurteilen, ob einzelne Vereinbarungen mit Kunden als ein Vertrag zu betrachten sind. Dies hängt insbesondere davon ab, ob Lieferverpflichtungen gemeinsam verhandelt wurden und gleiche Produkte betreffen.

Im Rahmen von Kunden- und Lieferantenverträgen sind auch Einschätzungen hinsichtlich des Ausgangs von Streitigkeiten von Nachforderungen seitens FACC und Gegenforderungen des Kunden und Lieferanten zu treffen. Diese sind teilweise abhängig vom Ausgang von Rechtsstreitigkeiten. Ein Ansatz von Nachforderungen erfolgt nur in Ausnahmefällen, wenn eine externe Rechtsmeinung vorliegt, die die Durchsetzbarkeit der Nachforderung der Höhe und

Konzernanhang

dem Grunde nach mit einer sehr hohen Wahrscheinlichkeit bestätigt. Zur Bewertung der Risiken aus Gegenforderungen in wesentlicher Höhe erfolgt der Ansatz von Rückstellungen unter Berücksichtigung aller Chancen und Risiken ebenfalls auf Basis von eingeholten Rechtsmeinungen.

Die aktuellen makroökonomischen Entwicklungen können Auswirkungen auf die Bilanzierung haben. Dies kann insbesondere bei Annahmen im Zusammenhang mit der Wertminderung, Beurteilung von Triggering Events, Berechnung von Rückstellungen sowie der Beurteilung von latenten Steuern eine Auswirkung haben.

Das EBIT für das Geschäftsjahr 2022 belasten Verschärfungen in der Lieferkette, erhöhte Logistikkosten bei der Versendung von Produkten zum Kunden, steigende Material- und Energiekosten im Zusammenhang mit der geopolitischen Situation sowie Produktanlaufkosten bei verschiedenen Neuprojekten.

Das zu Beginn des Geschäftsjahres 2020 gestartete Optimierungsprogramm zur Verschlinkung der konzernweiten Kostenstruktur zeigte bereits im Geschäftsjahr 2021 Wirkung und brachte auch im Jahr 2022 weitere erforderliche positive Effekte. Diesen Effekten wirkten Verschärfungen in der Lieferkette, steigende Material- und Energiekosten im Zusammenhang mit der geopolitischen Situation sowie die stark gestiegene Inflation entgegen.

Die entsprechenden Analysen wurden durchgeführt: Es gab sowohl unterjährig als auch zum 31. Dezember 2022 keine daraus resultierenden Anzeichen für die Wertminderung von Vermögenswerten.

Die Auswirkungen der Inflationssteigerung und der Zinssteigerungen wurden in der Bewertung der personalbezogenen Rückstellungen und der Zinssätze zur Diskontierung zukünftiger Cash-Flows im Rahmen der Bewertung langfristiger Vermögenswerte berücksichtigt. Wir verweisen auf die Erläuterungen in den jeweiligen Notes.

FACC war im Geschäftsjahr 2022 in keine passiven Klagen involviert oder Klagsdrohungen ausgesetzt. Die im Vorjahr abgeschlossenen Schiedsverfahren und Passivklagen sind abgeschlossen. Es bestehen jedoch außergerichtliche Verhandlungen mit Kunden und Lieferanten, deren Ausgang Einschätzungen des Managements unterliegen. Basis für diese Einschätzungen sind externe Rechtsanwältsschreiben und die Beurteilung der internen Rechtsabteilung.

8. Geschäftssegmente

Die Segmentberichterstattung folgt der internen Steuerung und Berichterstattung der FACC AG (gemäß IFRS). Die zentrale Erfolgsgröße, anhand derer die Steuerung der Geschäftssegmente erfolgt und die an die verantwortliche Unternehmensinstanz (Vorstand der FACC AG) berichtet wird, ist das Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT).

Aufgrund der unterschiedlichen Anwendungen, denen die Produkte dienen, wurden drei operative Segmente gebildet:

- **Aerostructures:** Entwicklung, Fertigung, Vertrieb und Reparatur von Strukturbauteilen
- **Engines & Nacelles:** Entwicklung, Fertigung, Vertrieb und Reparatur von Triebwerksbauteilen
- **Cabin Interiors:** Entwicklung, Fertigung, Vertrieb und Reparatur von Innenausstattungen

Neben den drei operativen Segmenten umfasst das Gesamtunternehmen noch die zentralen Dienste Finanzen und Controlling, Personal, Legal, Qualitätssicherung, Forschung und Entwicklung, Communication & Marketing, Einkauf und EDV (einschließlich Engineering Services). Die zentralen Dienste unterstützen die operativen Segmente im Rahmen einer Matrixorganisation bei der Erfüllung ihrer Aufgaben. Deren Aufwendungen und Erträge werden mittels eines festgelegten Verfahrens den drei Segmenten zugeordnet.

	Aerostructures EUR'000	Engines & Nacelles EUR'000	Cabin Interiors EUR'000	Summe EUR'000
Geschäftsjahr 2021				
Umsatzerlöse	167.543	103.661	226.350	497.554
Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT)	-28.549	8.699	-5.216	-25.066
Investitionen	5.703	672	5.447	11.822
Abschreibungen und Wertminderungen	-10.875	-5.215	-6.736	-22.826
Vermögenswerte am 31. Dezember 2021	269.810	122.962	251.693	644.465
davon langfristige Vermögenswerte am 31. Dezember 2021	138.418	46.228	106.164	290.809

	Aerostructures EUR'000	Engines & Nacelles EUR'000	Cabin Interiors EUR'000	Summe EUR'000
Geschäftsjahr 2022				
Umsatzerlöse	235.123	97.295	274.558	606.977
Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT)	3.945	532	992	5.469
Investitionen	3.439	1.651	3.513	8.604
Abschreibungen und Wertminderungen	-10.229	-4.757	-7.832	-22.818
Vermögenswerte am 31. Dezember 2022	271.556	114.211	268.258	654.025
davon langfristige Vermögenswerte am 31. Dezember 2022	127.191	39.312	96.554	263.057

Die gesamten Segmenterlöse stellen Außenumsätze mit Externen dar. Die Umsatzerlöse nach geografischen Gebieten werden nach dem Sitz des Kunden in Note 9 – Umsatzerlöse dargestellt.

Für das am 31. Dezember 2022 endende Geschäftsjahr erwirtschaftete der Konzern mit einem externen Kunden Umsätze, die 10 % der Gesamtumsätze überschritten, und zwar im Ausmaß von 322.202 TEUR (Vorjahr: 245.286 TEUR). Mit diesem Kunden werden Umsatzerlöse in allen drei Segmenten erzielt.

Die langfristigen Vermögenswerte (Immaterielle Vermögenswerte, Sachanlagevermögen, Forderungen aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen, Vertragsvermögenswerte und Vertragserfüllungskosten) befinden sich wie im Vorjahr im Wesentlichen im Inland.

ERLÄUTERUNGEN ZUR KONZERN-GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG

9. Umsatzerlöse

Umsatzerlöse aus Verträgen mit Kunden werden durch die Produktion von Flugzeugkomponenten sowie durch Engineering-Leistungen und anderen Leistungen im Zusammenhang mit der Produktion von Flugzeugkomponenten erwirtschaftet. Die Umsatzerlöse nach Art und Segment sowie nach geografischer Aufteilung sind nachstehend aufgeschlüsselt:

	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022
	Aero- structures EUR'000	Aero- structures EUR'000	Engines & Nacelles EUR'000	Engines & Nacelles EUR'000	Cabin Interiors EUR'000	Cabin Interiors EUR'000	Summe EUR'000	Summe EUR'000
Verkauf von Produkten	153.549	208.588	94.197	92.167	208.018	244.687	455.764	545.443
Entwicklungs- und sonstige Dienstleistungen	13.993	26.535	9.464	5.128	18.333	29.871	41.790	61.534
	167.543	235.123	103.661	97.295	226.350	274.558	497.554	606.977

	2021 EUR'000	2022 EUR'000
Deutschland	189.610	238.622
Kanada	86.879	102.099
Großbritannien	57.652	81.024
USA	80.871	67.066
China	30.700	34.068
Sonstige Länder	51.842	84.098
	497.554	606.977

Forderungen aus Lieferungen und Leistungen haben üblicherweise Zahlungsziele bis zu 90 Tagen, bei Forderungen aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen und Vertragsvermögenswerten bestehen teilweise Zahlungspläne mit Meilensteinzahlungen.

Erwartete künftige Umsatzerlöse für zum Berichtszeitraum nicht erfüllte (oder teilweise nicht erfüllte) Leistungsverpflichtungen aus bestehenden Verträgen betragen 0 TEUR (Vorjahr: 0 TEUR). Diese Leistungsverpflichtungen beziehen sich auf feste, noch zu liefernde Shipsets bzw. noch zu erbringende Leistungen.

Im FACC-Konzern erfolgt die Realisierung von Umsatzerlösen aus dem Verkauf von Produkten sowie bei Entwicklungs- und sonstigen Dienstleistungen fast ausschließlich zeitpunktbezogen.

Konzernanhang

10. Umsatzkosten

	2021 EUR'000	2022 EUR'000
Materialaufwendungen	-307.209	-383.158
Personalaufwendungen	-126.088	-148.265
Abschreibungen	-17.880	-17.643
Allgemeine Verwaltungsaufwendungen	-11.658	-9.401
	-462.836	-558.467

11. Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen

	2021 EUR'000	2022 EUR'000
Materialaufwendungen	-221	-248
Personalaufwendungen	-807	-800
Abschreibungen	-240	-226
Allgemeine Verwaltungsaufwendungen	-189	-170
	-1.457	-1.444

12. Vertriebsaufwendungen

	2021 EUR'000	2022 EUR'000
Materialaufwendungen	-398	-730
Personalaufwendungen	-4.225	-5.501
Abschreibungen	-93	-102
Allgemeine Verwaltungsaufwendungen	-1.340	-2.742
	-6.056	-9.075

13. Verwaltungsaufwendungen

	2021 EUR'000	2022 EUR'000
Materialaufwendungen	-695	-1.970
Personalaufwendungen	-18.573	-22.663
Abschreibungen	-4.613	-4.847
Fremdwährungseffekte	1.765	-2.124
Allgemeine Verwaltungsaufwendungen	-19.110	-14.743
	-41.226	-46.348

14. Sonstige betriebliche Erträge

	2021 EUR'000	2022 EUR'000
Erträge aus Förderungen und steuerfreien Zuschüssen	14.329	11.949
Sonstige	3.980	2.892
	18.309	14.841

Die Erträge aus Förderungen und steuerfreien Zuschüssen betreffen im Wesentlichen den Verlustersatz, die Forschungsprämie sowie die Energieabgabenvergütung.

Die Position „Sonstige“ enthält im Wesentlichen Schadensvergütungen.

15. Sonstige betriebliche Aufwendungen

	2021 EUR'000	2022 EUR'000
Rechtsstreitigkeiten	-25.505	0
Sonstige	-3.849	-1.015
	-29.353	-1.015

Die Position „Sonstige“ enthält im Wesentlichen Aufwendungen aus Vorperioden.

Durch die Entscheidung eines Schiedsgerichtsverfahrens in London in Zusammenhang mit einem Lieferanten wurden im Geschäftsjahr 2021 25,5 Mio. EUR als Aufwand erfasst.

16. Personalaufwand

In den Aufwendungen für Abfertigungen und Leistungen an betriebliche Mitarbeitervorsorgekassen betragen die Leistungen an betriebliche Mitarbeitervorsorgekassen 1.651 TEUR (Vorjahr: 1.453 TEUR).

	2021 EUR'000	2022 EUR'000
Löhne und Gehälter	-119.224	-138.627
Aufwendungen für gesetzlich vorgeschriebene Sozialabgaben und Leistungen	-28.693	-30.625
Aufwendungen für Abfertigungen und Leistungen an betriebliche Mitarbeitervorsorgekassen	-1.888	-2.330
Aufwendungen für Pensionen	-698	-1.119
Sonstige Sozialaufwendungen	810	-4.527
	-149.693	-177.228

Der Gesamtbetrag an verbuchter Kurzarbeitsbeihilfe vom AMS betrug 0 TEUR (Vorjahr: 3.293 TEUR), wovon bis zum Bilanzstichtag 0 TEUR (Vorjahr: 5.259 TEUR) bereits ausbezahlt wurden.

Der Gesamtbetrag an Aufwendungen für Personalabbau betrug 24 TEUR (Vorjahr: 2.312 TEUR) und wurde bis zum jeweiligen Bilanzstichtag zur Gänze ausbezahlt.

Die positive Veränderung der Position „Sonstige Sozialaufwendungen“ im Geschäftsjahr 2021 resultiert aus Veränderungen der sonstigen personalbezogenen Rückstellungen.

Der Mitarbeiterstand auf Basis von Vollzeitäquivalenten stellte sich zum Bilanzstichtag wie folgt dar:

	31.12.2021 Anzahl	31.12.2022 Anzahl
Arbeiter*innen	1.460	1.773
Angestellte	1.078	1.146
	2.538	2.920
davon Österreich	2.202	2.444
davon Ausland	336	476

17. Abschreibungen

	2021 EUR'000	2022 EUR'000
Immaterielle Vermögenswerte	-1.089	-1.307
Sachanlagen	-21.737	-21.511
	-22.826	-22.818

18. Finanzergebnis

	2021 EUR'000	2022 EUR'000
Zinserträge aus Bankguthaben	-21	160
Bewertung von finanziellen Vermögenswerten	7	6
Sonstige Finanzerträge	48	17
Aufzinsungen	1.620	1.751
Sonstiges Finanzergebnis	1.655	1.934
Zinsaufwand aus Bankkrediten	-2.825	-4.418
Zinsaufwand aus Leasingverbindlichkeiten	-1.923	-1.774
Sonstige Zinsen und ähnliche Aufwendungen	-2.319	-4.356
Finanzierungsaufwendungen	-7.067	-10.547
Finanzergebnis	-5.412	-8.614

Hinsichtlich der Entwicklung der planmäßigen Abschreibung wird auf Note 21 – Immaterielle Vermögenswerte und auf Note 22 – Sachanlagen verwiesen.

Das Nettoergebnis setzt sich gemäß den Kategorien des IFRS 9 wie folgt zusammen:

31. Dezember 2021	Operatives Ergebnis			Finanzergebnis		Nettoergebnis EUR'000
	Wert-berichtigung EUR'000	Währungs-umrechnung EUR'000	Derivate-bewertung EUR'000	Zinsen EUR'000	Ergebnis aus FV-Bewertung EUR'000	
Zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertete finanzielle Vermögenswerte	-88	17.029	0	610	0	17.551
Zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertete finanzielle Schulden	0	-3.638	0	-2.825	0	-6.463
Ergebniswirksam zum beizulegenden Zeitwert	0	0	-5.929	0	0	-5.929
Erfolgsneutral zum beizulegenden Zeitwert	0	0	0	7	0	7

31. Dezember 2022	Operatives Ergebnis			Finanzergebnis		Nettoergebnis EUR'000
	Wert-berichtigung EUR'000	Währungs-umrechnung EUR'000	Derivate-bewertung EUR'000	Zinsen EUR'000	Ergebnis aus FV-Bewertung EUR'000	
Zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertete finanzielle Vermögenswerte	-1.291	-62.135	0	-335	0	-63.761
Zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertete finanzielle Schulden	0	37.194	0	-4.418	0	32.776
Ergebniswirksam zum beizulegenden Zeitwert	0	0	-3.509	0	0	-3.509
Erfolgsneutral zum beizulegenden Zeitwert	0	0	0	6	0	6

19. Ertragsteuern und latente Steueransprüche/-schulden

Als Ertragsteuern sind sowohl die in den einzelnen Gesellschaften gezahlten oder geschuldeten Steuern auf Einkommen und Ertrag als auch die latenten Steuerabgrenzungen ausgewiesen.

Konzernanhang

	2021 EUR'000	2022 EUR'000
Laufender Steueraufwand	-62	-105
Latenter Steueraufwand /-ertrag	6.946	2.266
	6.885	2.160

Im Geschäftsjahr 2022 wurde im Zuge der sogenannten ökosozialen Steuerreform der österreichischen Bundesregierung eine Senkung des Körperschaftsteuersatzes beschlossen. Die Senkung des Körperschaftsteuersatzes erfolgt in zwei Etappen: Beginnend mit dem Jahr 2023 wird der Körperschaftsteuersatz von 25 % auf 24 % reduziert. Ab dem Jahr 2024 beträgt der Körperschaftsteuersatz 23 %.

Die Ursachen für den Unterschied zwischen dem im Geschäftsjahr 2022 gültigen österreichischen Körperschaftsteuersatz von 25 % (Vorjahr: 25 %) und der ausgewiesenen Konzernsteuerquote stellen sich folgendermaßen dar:

	2021 EUR'000	2022 EUR'000
Ergebnis vor Ertragsteuern	-30.478	-3.144
Rechnerischer Ertragsteueraufwand 25 %	7.620	786
Abweichende ausländische Steuersätze	-210	349
Effekt aus Steuersatzänderung	0	-1.405
Steuerliche Verluste, für die keine latente Steuer aktiviert wurde	-775	236
Steuerfreie Einnahmen	1.277	2.189
Steuerlich nicht abzugsfähige Aufwendungen	-1.080	-131
Mindestkörperschaftsteuer und Quellensteuern	0	-38
Steuereffekt aus Vorjahren	0	-51
Veränderung permanente Differenz	0	260
Sonstige Effekte	54	-34
Effektivsteuerbelastung	6.885	2.160
Effektivsteuerquote in %	22,6 %	68,7 %

Die latenten Steuern werden auf Basis der Steuersätze ermittelt, die nach der derzeitigen Rechtslage in den einzelnen Ländern gültig oder angekündigt sind. In Österreich wird ein Körperschaftsteuersatz von 23 % zugrunde gelegt. Bei den ausländischen Gesellschaften werden die latenten Steuern auf Basis der entsprechenden länderspezifischen Steuersätze berechnet. Sie lagen im Geschäftsjahr 2022 zwischen 10 % und 28 % (Vorjahr: 16 % und 27 %).

Die im sonstigen Ergebnis erfassten Steuern stellen sich wie folgt dar:

	2021			2022		
	Vor Steuern EUR'000	Steuerertrag/ -aufwand EUR'000	Nach Steuern EUR'000	Vor Steuern EUR'000	Steuerertrag/ -aufwand EUR'000	Nach Steuern EUR'000
Fair-Value-Bewertung Wertpapiere	-3	1	-2	-76	18	-58
Cashflow Hedges	-18.727	4.682	-14.045	-1.855	284	-1.571
Neubewertungseffekt Abfertigung	193	-48	145	191	-120	71
	-18.538	4.634	-13.903	-1.740	182	-1.558

Die latenten Steuern entwickelten sich wie folgt:

	Stand am 31. Dezember 2021					
	Stand am 01.01.2021 EUR'000	Erfasst im Gewinn oder Verlust EUR'000	Erfasst im sonstigen Ergebnis EUR'000	Netto EUR'000	Latente Steuer- ansprüche EUR'000	Latente Steuer- schulden EUR'000
Immaterielle Vermögenswerte	-420	322	0	-98	0	-98
Sachanlagen	-14.230	48	0	-14.182	0	-14.182
Forderungen aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen	-1.214	-716	0	-1.930	0	-1.930
Vertragsvermögenswerte	-637	-7	0	-644	0	-644
Vertragserfüllungskosten	-23.972	1.895	0	-22.077	0	-22.077
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	-15	0	1	-15	0	-15
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	-530	530	0	0	0	0
Vorräte	1.299	-952	0	347	347	0
Sonstige Forderungen und Rechnungsabgrenzungen	-1.533	1.392	0	-141	0	-141
Verpflichtungen gegenüber Dienstnehmer*innen	1.120	-36	-48	1.036	1.036	0
Rückstellungen	-69	54	0	-15	0	-15
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	30	203	0	233	233	0
Finanzverbindlichkeiten	20.665	-1.127	0	19.538	19.538	0
Derivative Finanzinstrumente	0	-2.636	4.682	2.046	2.046	0
Sonstige Vermögensgegenstände (inkl. liquider Mittel)	-407	-436	0	-843	0	-843
Sonstige Verbindlichkeiten	0	92	0	92	92	0
Steuerliche Verlustvorträge	24.717	8.320	0	33.037	33.037	0
Steueransprüche/-schulden vor Verrechnung	4.803	6.946	4.634	16.384	56.328	-39.944
Verrechnung der Steuern					-39.567	39.567
Steueransprüche/-schulden netto	4.803	6.946	4.634	16.384	16.761	-377

Konzernanhang

	Stand am 31. Dezember 2022					
	Stand am 01.01.2022 EUR'000	Erfasst im Gewinn oder Verlust EUR'000	Erfasst im sonstigen Ergebnis EUR'000	Netto EUR'000	Latente Steuer- ansprüche EUR'000	Latente Steuer- schulden EUR'000
Immaterielle Vermögenswerte	-98	-31	0	-129	0	-129
Sachanlagen	-14.182	1.482	0	-12.700	0	-12.700
Forderungen aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen	-1.930	-1.480	0	-3.410	0	-3.410
Vertragsvermögenswerte	-644	-120	0	-763	0	-763
Vertragserfüllungskosten	-22.077	5.690	0	-16.387	0	-16.387
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	-15	331	18	334	334	0
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	0	0	0	0	0	0
Vorräte	347	1.521	0	1.869	1.869	0
Sonstige Forderungen und Rechnungsabgrenzungen	-141	-955	0	-1.096	0	-1.096
Verpflichtungen gegenüber Dienstnehmer*innen	1.036	-490	-120	425	425	0
Rückstellungen	-15	15	0	0	0	0
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	233	529	0	762	762	0
Finanzverbindlichkeiten	19.538	-3.177	0	16.361	16.361	0
Derivative Finanzinstrumente	2.046	786	284	3.116	3.116	0
Sonstige Vermögensgegenstände (inkl. liquider Mittel)	-843	543	0	-300	0	-300
Sonstige Verbindlichkeiten	92	-151	0	-59	0	-59
Steuerliche Verlustvorträge	33.037	-2.228	0	30.809	30.809	0
Steueransprüche/-schulden vor Verrechnung	16.384	2.266	182	18.831	53.676	-34.845
Verrechnung der Steuern					-34.563	34.563
Steueransprüche/-schulden netto	16.384	2.266	182	18.831	19.113	-281

Die aktivierten Verlustvorträge stammen ausschließlich aus der FACC Operations GmbH und betragen am 31. Dezember 2022 133.954 TEUR (Vorjahr: 132.149 TEUR FACC Operations GmbH). Aufgrund der Steuerplanungsrechnung wurden im Geschäftsjahr 2022 für Verlustvorträge in Höhe von 37.151 TEUR (Vorjahr: 45.021 TEUR) keine aktiven latenten Steuern angesetzt. Darin enthalten sind Verluste im Zusammenhang mit dem Fake President Incident, die steuerlich noch nicht veranlagt wurden. Die Realisierung der aktivierten Verlustvorträge kann aufgrund der Mittelfristplanung als hinreichend sicher betrachtet werden.

Zum 31. Dezember 2022 bestanden temporäre Differenzen im Zusammenhang mit Anteilen an Tochterunternehmen (Outside Basis Differences) in Höhe von 2.429 TEUR (Vorjahr: 2.279 TEUR), für die gemäß IAS 12.39 keine latente Steuerschuld angesetzt wurde, da die FACC AG in der Lage ist, den zeitlichen Verlauf zu steuern und sich diese temporären Differenzen nicht in absehbarer Zeit auflösen werden.

Die passiv latenten Steuern resultieren aus den Abschlüssen der ausländischen Tochtergesellschaften und bestehen gegenüber ausländischen Steuerbehörden.

20. Ergebnis je Aktie

Die Anzahl der ausgegebenen Aktien betrug zum Bilanzstichtag, wie im Vorjahr, 45.790.000 Stück. Da im abgelaufenen Geschäftsjahr keine verwässernd wirkenden potenziellen Stammaktien im Umlauf waren oder eigene Aktien gehalten wurden, entspricht das verwässerte Ergebnis je Aktie dem unverwässerten Ergebnis je Aktie.

Das Ergebnis je Aktie von -0,02 EUR (Vorjahr: -0,52 EUR) wird aus dem durch die gewichtete Aktienanzahl geteilten Ergebnis, das den Aktionären der Muttergesellschaft zuzurechnen ist, errechnet.

ERLÄUTERUNGEN ZUR KONZERN- GESAMTERGEBNISRECHNUNG

In der Gesamtergebnisrechnung wird, ausgehend vom Ergebnis nach Steuern, auf das Gesamtergebnis gemäß IAS 1 übergeleitet. Dieses umfasst insbesondere den Unterschiedsbetrag aus der Währungsumrechnung, versicherungsmathematische Gewinne und Verluste aus der Bewertung von leistungsorientierten langfristigen Mitarbeitervergütungen, die Veränderung der Hedging-Re-

serve sowie das Bewertungsergebnis von Wertpapieren der Kategorie „Erfolgsneutral zum beizulegenden Zeitwert“. Die sonstigen Ergebnisbestandteile werden nach Steuern ausgewiesen.

ERLÄUTERUNGEN ZUR KONZERNBILANZ

21. Immaterielle Vermögenswerte

Die Entwicklung der immateriellen Vermögenswerte stellt sich wie folgt dar:

	Software	Rechte	Entwicklungs- kosten	Geleistete Anzahlungen auf immaterielle Vermö- gensgegenstände	Summe
	EUR'000	EUR'000	EUR'000	EUR'000	EUR'000
Anschaffungskosten					
Stand am 1. Jänner 2021	23.194	2.762	2.289	216	28.461
Währungsdifferenzen	44	0	0	0	44
Zugänge	854	9	523	13	1.399
Umbuchungen	794	0	0	-229	564
Stand am 31. Dezember 2021	24.885	2.772	2.812	0	30.468
Währungsdifferenzen	-22	0	0	0	-22
Zugänge	574	400	11	0	985
Umbuchungen	0	0	0	0	0
Stand am 31. Dezember 2022	25.437	3.172	2.823	0	31.431
Kumulierte Abschreibungen					
Stand am 1. Jänner 2021	21.817	2.176	0	0	23.993
Währungsdifferenzen	32	0	0	0	32
Laufende Abschreibungen	1.012	77	0	0	1.089
Stand am 31. Dezember 2021	22.861	2.252	0	0	25.113
Währungsdifferenzen	-20	0	0	0	-20
Laufende Abschreibungen	988	81	238	0	1.307
Stand am 31. Dezember 2022	23.829	2.334	238	0	26.401
Buchwert am 31. Dezember 2021	2.024	519	2.812	0	5.355
Buchwert am 31. Dezember 2022	1.607	838	2.585	0	5.030

Die Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen, die unternehmens- und auch kundenbezogene Entwicklungsleistungen beinhalten, betragen im Geschäftsjahr 2022 43.491 TEUR (Vorjahr: 43.862 TEUR).

Konzernanhang

22. Sachanlagen

	Grundstücke und Gebäude	Technische Anlagen	Betriebs- und Geschäfts- ausstattung	Anlagen in Bau	Nutzungs- rechte	Summe
	EUR'000	EUR'000	EUR'000	EUR'000	EUR'000	EUR'000
Anschaffungskosten						
Stand am 1. Jänner 2021	80.445	117.179	39.781	8.663	98.947	345.015
Währungsdifferenzen	119	2	264	7	113	505
Zugänge	363	1.853	1.387	11.847	5.603	21.053
Abgänge	0	-2.833	-344	0	0	-3.177
Umbuchungen	11.735	4.777	612	-17.689	0	-564
Stand am 31. Dezember 2021	92.662	120.978	41.701	2.828	104.664	362.832
Währungsdifferenzen	51	-4	141	0	99	287
Zugänge	1.733	3.276	1.882	2.040	3.140	12.070
Abgänge	0	-32	-480	0	-2.536	-3.048
Umbuchungen	33	451	296	-780	0	0
Stand am 31. Dezember 2022	94.478	124.669	43.540	4.087	105.366	372.141
Kumulierte Abschreibungen						
Stand am 1. Jänner 2021	35.928	94.901	27.093	0	19.202	177.125
Währungsdifferenzen	0	0	165	0	41	206
Laufende Abschreibungen	2.428	7.011	3.539	0	8.760	21.737
Abgänge	0	-2.783	-285	0	0	-3.067
Stand am 31. Dezember 2021	38.356	99.129	30.513	0	28.003	196.002
Währungsdifferenzen	0	0	77	0	36	112
Laufende Abschreibungen	2.742	6.317	3.490	0	8.963	21.511
Abgänge	0	-32	-480	0	-1.006	-1.518
Stand am 31. Dezember 2022	41.098	105.415	33.599	0	35.996	216.107
Buchwert am 31. Dezember 2021	54.305	21.848	11.188	2.828	76.661	166.830
Buchwert am 31. Dezember 2022	53.380	19.254	9.941	4.087	69.370	156.033

In den Positionen „Grundstücke und Gebäude“ sowie in den „Nutzungsrechten“ sind Grundwerte von Liegenschaften in der Höhe von 7.399 TEUR (Vorjahr: 7.666 TEUR) enthalten. Bestimmte Grundstücke und Gebäude dienen als Sicherheit für Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten (siehe Note 38 – Finanzverbindlichkeiten).

Zum Bilanzstichtag bestanden Verpflichtungen zum Kauf von Sachanlagen in Höhe von 3.345 TEUR (Vorjahr: 1.057 TEUR). Daneben bestanden intern genehmigte Erwerbe in Höhe von 10.692 TEUR (Vorjahr: 8.977 TEUR), die noch zu keiner vertraglichen Verpflichtung geführt haben.

Die Buchwerte der Nutzungsrechte entwickelten sich im Geschäftsjahr 2022 wie folgt:

	Grundstücke und Gebäude EUR'000	Technische Anlage und Fahrzeuge EUR'000	EDV EUR'000	Gesamt EUR'000
Stand am 1. Jänner 2021	68.414	8.743	2.588	79.745
Währungsdifferenzen	72	0	0	72
Zugänge	916	3.080	1.608	5.603
Abgänge	0	0	0	0
Abschreibungen	-4.900	-2.343	-1.517	-8.760
Stand am 31. Dezember 2021	64.502	9.480	2.678	76.661
Währungsdifferenzen	63	0	0	63
Zugänge	615	896	1.629	3.140
Abgänge	-1.530	0	0	-1.530
Abschreibungen	-4.894	-2.395	-1.673	-8.963
Stand am 31. Dezember 2022	58.756	7.981	2.634	69.370

Zum 31. Dezember 2022 wurden die Anhaltspunkte nach IAS 36 hinsichtlich der Durchführung einer Werthaltigkeitsprüfung geprüft. Es ergab sich einerseits, aufgrund der Erholung der Luftfahrtindustrie und andererseits, aufgrund gestiegener Kosten in Zusammenhang mit der geopolitischen Situation, ein Erfordernis für die Durchführung eines Impairment Tests zum 31. Dezember 2022.

Die für die Ermittlung des Nutzungswerts wesentlichen Bewertungsparameter stellen sich wie folgt dar:

	31.12.2022
Detailplanungszeitraum (fünf Jahre)	
Umsatzwachstum (durchschnittlich)	10,20%
EBIT-Marge (durchschnittlich)	5,89%
Wechselkurs EUR zu USD	1,14
Wachstumsrate nach Detailplanungszeitraum für alle CGUs	1,00%
Diskontierungszins für alle CGUs (WACC vor Steuern)	12,92%

Die Sensitivitätsanalyse hat ergeben, dass sich je nach Entwicklung der wesentlichen Bewertungsparameter nachfolgende Wertminderungen ergeben hätten:

Bilanzstichtag 31. Dezember 2022	Aero- structures EUR'000	Engines & Nacelles EUR'000	Cabin Interiors EUR'000
Erhöhung des Diskontierungszinssatzes um 50 Basispunkte	0	0	0
Erhöhung des Wechselkurses USD je 1 EUR um 0,05	0	0	20.445
Verringerung des EBIT um 10,0 %	0	0	0

23. Forderungen aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen

Die Entwicklung der Forderungen aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen stellt sich wie folgt dar:

	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000
Stand am 1. Jänner	32.968	27.742
Schätzungsänderungen	-1.582	-1.531
Teilabrechnungen	-7.391	-1.031
Wertberichtigung	450	3
Verzinsung	847	720
Währungsumrechnung	2.450	1.522
	27.742	27.427

Die Wertminderung der Forderungen aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen entwickelte sich folgendermaßen:

	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000
Stand am 1. Jänner	475	25
Zuführung	18	20
Verwendung/Auflösung	-468	-24
	25	22

24. Vertragsvermögenswerte

Die Vertragsvermögenswerte stellen sich wie folgt dar:

Konzernanhang

	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000
Entwicklungsprojekte (zeitraumbezogen)	146	920
Zahlungen an den Kunden	2.429	2.398
	2.576	3.318

Die Entwicklung der Vertragsvermögenswerte stellt sich wie folgt dar:

	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000
Stand am 1. Jänner	3.021	2.576
Zugang und Teilgewinn	2.560	774
Teilabrechnungen	-389	-164
Umgliederung	-2.725	0
Währungsumrechnung	109	133
	2.576	3.318

25. Vertragserfüllungskosten

Die Vertragserfüllungskosten setzen sich wie folgt zusammen:

	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000
Stand am 1. Jänner	95.887	88.306
Zugänge	11.624	9.017
Umgliederung	2.725	0
Amortisierung Vertragserfüllungskosten	-21.930	-26.075
	88.306	71.248

Die Position „Amortisierung Vertragserfüllungskosten“ enthält einen Betrag in Höhe von 9.952 TEUR (Vorjahr: 8.060 TEUR), der aus dem Erhalt von Einmalzahlungen im Dezember 2022 resultiert.

Im Geschäftsjahr 2022 wurden als Vertragserfüllungskosten aktivierte Entwicklungsprojekte einer Werthaltigkeitsprüfung unterzogen. Die Ermittlung des erzielbaren Betrags erfolgte auf Basis des Nutzungswerts mithilfe der Discounted-Cashflow-Methode. Die Ermittlung der Cashflows, die mit den jeweiligen Entwicklungsprojekten erzielt werden können, erfolgte auf Basis des vom Aufsichtsrat freigegebenen Budgets für das kommende Geschäftsjahr sowie der Mittelfristplanung der nächsten fünf Jahre (Detailplanungszeitraum). Für die über den Detailplanungszeitraum hinausgehenden Jahre von spezifischen Entwicklungsprojekten werden die Planungsprämissen des letzten Planjahres fortgeschrieben, limitiert mit den Raten der IATA, Kunden-Forecasts und den darauf aufbauenden Einschätzungen des Managements. Die maximale Laufzeit beträgt dabei 20 Jahre.

26. Sonstige finanzielle Vermögenswerte

	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000
Wertpapiere, zum Marktwert bewertet	426	350
Beteiligung	71	71
	497	422

Die Beteiligung betrifft die 3,01 % Anteile an der Techno-Z Ried Technologiezentrum GmbH, Ried im Innkreis und 18 % an der AIR-labs Austria GmbH, Graz.

27. Forderungen gegenüber nahestehenden Unternehmen

	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000
Langfristige Forderungen gegenüber Gemeinschaftsunternehmen, an denen das Mutterunternehmen beteiligt ist:	5.638	3.071

28. Sonstige Forderungen

Der Posten Sonstige Forderungen setzt sich aus Vorauszahlungen und Kautionen in Höhe von 10.236 TEUR (Vorjahr: 9.987 TEUR) zusammen.

29. Vorräte

	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000
Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe	56.061	73.543
Unfertige Erzeugnisse	27.555	33.922
Fertige Erzeugnisse	6.970	8.525
Geleistete Anzahlungen	189	335
	90.775	116.325
Vorratsbestand, brutto	98.953	124.447
Wertberichtigung	8.177	8.121
Vorratsbestand, netto	90.775	116.325

Die Vorräte, die in der Berichtsperiode als Materialaufwand erfasst wurden, betragen 346.793 TEUR (Vorjahr: 241.398 TEUR).

Bei Vorräten mit einem Buchwert in Höhe von 0 TEUR (Vorjahr: 0 TEUR) wird mit einer Realisierung erst nach zwölf Monaten gerechnet.

Wie im Vorjahr wurden keine Vorräte zur Sicherstellung von Finanzinstrumenten sicherungsübereignet oder verpfändet.

30. Kundenbezogene Entwicklungsleistungen

	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000
Stand am 1. Jänner	5.566	6.170
Zugänge	6.379	9.026
Abgänge	-5.776	-3.708
	6.170	11.487

Die kundenbezogenen Entwicklungsleistungen, die in der Berichtsperiode als Materialaufwand erfasst wurden, betragen 5.403 TEUR (Vorjahr: 3.618 TEUR).

Bei kundenbezogenen Entwicklungsleistungen mit einem Buchwert in Höhe von 0 TEUR (Vorjahr: 0 TEUR) wird mit einer Realisierung erst nach zwölf Monaten gerechnet.

Zur Sicherstellung von Finanzinstrumenten wurden keine kundenbezogenen Entwicklungsleistungen sicherungsübereignet oder verpfändet.

31. Forderungen

	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, brutto	58.784	67.343
Abzüglich Wertberichtigung	-5.762	-6.278
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, netto	53.023	61.065
davon kurzfristig	51.365	61.065
davon langfristig	1.658	0

Die Wertberichtigung betrifft im Wesentlichen Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie Forderungen aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen:

	Einzelwertberichtigung		Standardisierte Einzelwertberichtigung	
	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000
Forderungen aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen	0	0	25	22
Vertragsvermögenswerte	0	0	0	0
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	5.611	6.092	150	185
Forderungen gegenüber nahestehenden Unternehmen	0	0	0	0
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	0	0	0	0

Die Analyse der Bruttobuchwerte der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, Forderungen aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen, der Vertragsvermögenswerte sowie der sonstigen finanziellen Forderungen stellt sich wie folgt dar:

FACC unterhält im Zusammenhang mit Forderungen gegenüber einigen Kunden eine regresslose Zessionsvereinbarung mit zwei Finanzinstituten. Die verkauften Forderungen (Factoring) werden in Übereinstimmung mit der entsprechenden Regelung des IFRS 9 ausgebucht. Zum Bilanzstichtag waren Forderungen aus Lieferungen und Leistungen in Höhe von 35.065 TEUR (Vorjahr: 38.192 TEUR) an Dritte verkauft.

Die Wertberichtigungen auf Forderungen aus Lieferungen und Leistungen entwickelten sich wie folgt:

	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000
Stand am 1. Jänner	5.544	5.611
Zuführung	1.140	1.259
Verwendung/Auflösung	-1.074	-778
	5.611	6.092

Zusätzlich erfolgte eine standardisierte Wertberichtigung auf Basis der von IFRS 9 geforderten zukünftigen Kreditausfallwahrscheinlichkeit. Diese entwickelte sich wie folgt:

	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000
Stand am 1. Jänner	753	150
Zuführung	0	235
Verwendung/Auflösung	-603	-200
	150	185

Konzernanhang

	Bruttobetrag		Wertberichtigung	
	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000
Forderungen aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen	27.768	27.449	25	22
Vertragsvermögenswerte	2.576	3.318	0	0
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	58.784	67.343	5.762	6.278
Forderungen gegenüber nahestehenden Unternehmen (kurz- und langfristig)	24.387	23.225	0	0
Sonstige finanzielle Vermögenswerte (kurz- und langfristig)	21.580	21.817	0	0

Die Altersstruktur der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen stellt sich wie folgt dar:

	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	53.023	61.065
davon nicht überfällig und nicht wertgemindert	40.867	42.718
davon überfällig und nicht wertgemindert	7.980	15.086
1 bis 60 Tage	3.108	10.935
61 bis 150 Tage	204	923
151 bis 365 Tage	2.994	1.485
über 365 Tage	1.674	1.744
davon wertgemindert	4.175	3.261

Die Buchwerte der wertberichtigten Forderungen stellt sich wie folgt dar:

	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000
Buchwert vor Einzelwertberichtigung	9.787	9.353
abzüglich Einzelwertberichtigung	-5.611	-6.092
Buchwert nach Einzelwertberichtigung	4.175	3.261

Die überfälligen und nicht wertgeminderten Forderungen beziehen sich auf eine Reihe voneinander unabhängiger Kunden, bei denen aus jüngster Vergangenheit keine Ausfälle bekannt sind. Zum Abschlussstichtag deutet nichts darauf hin, dass die Schuldner ihren Zahlungsverpflichtungen nicht nachkommen werden.

Forderungen aus Lieferungen und Leistungen haben üblicherweise Zahlungsziele bis zu 90 Tagen, bei Forderungen aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen und Vertragsvermögenswerten bestehen teilweise Zahlungspläne mit Meilensteinzahlungen.

Die sonstigen Forderungen enthalten:

	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000
Sonstige kurzfristige finanzielle Vermögenswerte		
Forderungen aus dem Fake President Incident	10.860	10.860
Sonstige	733	721
	11.593	11.581
Sonstige kurzfristige nicht finanzielle Vermögenswerte		
Forderungen aus sonstigen Steuern (insbesondere Umsatzsteuer)	20.651	25.731
Rechnungsabgrenzungsposten	2.608	4.230
Sonstige	2.040	1.718
	25.300	31.678
	36.892	43.259

Im Berichtszeitraum 2015/16 sind durch einen von außen gesteuerten Betrugsvorfall („Fake President Incident“) unrechtmäßig 52.847 TEUR an liquiden Mitteln aus der Gesellschaft abgeflossen. Infolge von unmittelbar eingeleiteten Maßnahmen konnte ein Betrag von 10.860 TEUR auf Empfängerkonten in China einer Sperre unterzogen werden. In weiterer Folge erfolgte im Mai 2019 die Rücküberweisung, der der FACC Operations GmbH zurechenbaren Gelder auf ein Konto der Republik Österreich. Da auf diese Gelder entsprechend der eingeholten Rechtsmeinungen, sowie eines externen Gutachtens eines Strafrechtsexperten ein Rechtsanspruch besteht geht das Management der FACC Operations GmbH davon aus, dass mit einer Überweisung der Gelder seitens der Republik Österreich an die FACC Operations GmbH in den nächsten zwölf Monaten gerechnet werden kann. Der Betrag von 10.860 TEUR wurde daher zum Bilanzstichtag 31. Dezember 2022 unverändert als kurzfristige sonstige Forderung bilanziert.

Die sonstigen Forderungen weisen keine nennenswerten Bestände an überfälligen Forderungen aus. Weiters wurden keine nennenswerten Wertberichtigungen auf diese Forderungen vorgenommen.

32. Liquide Mittel

	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000
Guthaben bei Kreditinstituten	114.958	102.685
Kassenbestand	8	5
	114.966	102.691

33. Eigenkapital

Die Entwicklung des Konzerneigenkapitals der Geschäftsjahre 2021 und 2022 ist in der Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung dargestellt.

Das Grundkapital der FACC AG betrug zum Bilanzstichtag 31. Dezember 2022 unverändert gegenüber dem Bilanzstichtag 31. Dezember 2021 45.790 TEUR und ist voll eingezahlt. Es ist in 45.790.000 Stückaktien zu je 1 EUR eingeteilt.

Die Kapitalrücklage beträgt, unverändert gegenüber dem vorjährigen Bilanzstichtag, 221.459 TEUR.

In den übrigen Rücklagen sind folgende Posten, die alle im sonstigen Ergebnis erfasst werden, zusammengefasst.

- **Fremdwährungsumrechnungsrücklage:** Differenzen aus der Währungsumrechnung nach Steuern
- **Wertpapiere – „Erfolgsneutral zum beizulegenden Zeitwert“:** Wertänderung der zum beizulegenden Zeitwert bilanzierten sonstigen finanziellen Vermögenswerte
- **Rücklage IAS 19:** Neubewertungseffekte bei der Bilanzierung von leistungsorientierten Verpflichtungen gegenüber Dienstnehmer*innen nach IAS 19
- **Rücklage für Cashflow Hedges:** Wertänderungen von Sicherungsgeschäften; bei diesen Sicherungsgeschäften handelt es sich um Sicherungsgeschäfte für Transaktionen in Fremdwährungen (Cashflow Hedges).

Die Hedging-Rücklage (nach Steuern) hat sich wie folgt entwickelt:

	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000
Stand am 1. Jänner	8.699	-5.346
Veränderung der unrealisierten Gewinne (+)/Verluste (-)	-4.772	18.020
Realisierte Gewinne (-)/Verluste (+) die in die Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung umgebucht wurden – Erfassung im Betriebsergebnis (EBIT)	-9.274	-19.591
	-5.346	-6.917

Die Anteile ohne beherrschenden Einfluss betrafen die CoLT Prüf und Test GmbH, St. Martin, Österreich, mit einer Quote von 9 %. Diese Anteile wurden im Geschäftsjahr 2021 erworben. Die Bilanz-

summe sowie das Ergebnis vor Steuern betrug unter 1 % der Konzernwerte, daher wurde auf die Darstellung von zusammengefassten Finanzinformationen zu Tochterunternehmen mit Anteilen ohne beherrschenden Einfluss verzichtet.

Kapitalmanagement

Zielsetzung des Kapitalmanagements des FACC-Konzerns ist es, eine starke Kapitalbasis zu schaffen, um den spezifischen Unternehmensrisiken (Wachstums- und Entwicklungsrisiko) mit einer ausgewogenen Kapitalstruktur gerecht zu werden. Das Management betrachtet als Kapital ausschließlich das buchmäßige Eigenkapital gemäß IFRS. Es wird eine Eigenkapitalquote von mindestens 40 % angestrebt.

	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000
Eigenkapital	206.002	203.481
Bilanzsumme	644.465	654.025
Eigenkapitalquote	32,0 %	31,1 %

Ein älterer Kreditvertrag im Konzern enthält einen Financial Covenant hinsichtlich der Eigenkapitalquote im Konzern, deren Nichteinhaltung zu einer vorzeitigen Rückzahlung von Finanzverbindlichkeiten führen würde. Im Berichtsjahr wurden – wie im Vorjahr – alle diesbezüglichen Kapitalanforderungen erfüllt (siehe auch Note 38 – Finanzverbindlichkeiten).

Dividende je Aktie

	Gesamt EUR'000	Anzahl der Aktien	Dividende je Aktie
Vorgeschlagene Dividende für das Geschäftsjahr 2021 (Hauptversammlung am 31. Mai 2022)	0	45.790.000	0,00
Vorgeschlagene Dividende für das Geschäftsjahr 2022 (Hauptversammlung am 8. Mai 2023)	0	45.790.000	0,00

In der Hauptversammlung für des Geschäftsjahr 2022 am 8. Mai 2023 wird eine Dividende von 0,00 EUR vorgeschlagen.

34. Investitionszuschüsse

	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000
Investitionszuschüsse, kurzfristig	1.124	1.009
Investitionszuschüsse, langfristig	8.405	7.266
	9.530	8.275

Investitionszuschüsse sind meist an Auflagen gebunden, die über einen bestimmten Zeitraum eingehalten werden müssen. Dabei handelt es sich im Wesentlichen um eine Mindestanzahl an Beschäftigten, die gehalten werden muss, sowie um die Auflage, die

Konzernanhang

geförderten Vermögenswerte am Projektstandort zu belassen und diese nicht zu veräußern.

35. Verpflichtungen gegenüber Dienstnehmer*innen

	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000
Abfertigungen	7.130	7.144
Jubiläumsgelder	2.470	2.136
	9.600	9.280

Die erwarteten Zahlungen aus Abfertigungs- und Jubiläumsgeldverpflichtungen gegenüber Dienstnehmer*innen betragen im Geschäftsjahr 2023 0 TEUR bzw. 62 TEUR.

Abfertigungen

Die Nettoschuld aus den leistungsorientierten Vorsorgeplänen für Abfertigungen entwickelte sich wie folgt:

	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000
Stand am 1. Jänner	6.972	7.130
Dienstzeitaufwand	256	241
Zinsaufwand	62	76
Erfolgte Zahlungen	-190	-258
Neubewertung in der Periode	-193	-191
Sonstige Effekte	223	146
	7.130	7.144
Duration in Jahren	13,98	13,11

Die Neubewertungseffekte setzten sich aus folgenden Faktoren zusammen:

	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000
Änderung von Erwartungswerten	3	284
Änderung demografischer Annahmen	3	309
Änderung finanzieller Annahmen	-199	-784
	-193	-191

Die gesetzlichen Übergangsbestimmungen bezüglich des Pensionseintrittsalters wurden berücksichtigt. Alle Aufwendungen im Zusammenhang mit Abfertigungen werden in den Posten „Umsatzkosten“, „Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen“ sowie „Vertriebs- und Verwaltungsaufwendungen“ ausgewiesen.

Der Bewertung liegen nachfolgende Annahmen zugrunde:

	31.12.2021	31.12.2022
Diskontierungszinssatz	1,23%	3,68%
Gehaltssteigerungen	2,00%	3,50%
Fluktuation Angestellte/Arbeiter*innen	2,41%/6,92%	0,00%/0,00%
Pensionseintrittsalter Frauen/Männer	65/individuell	65/individuell
Lebenserwartung	AVÖ 2018-P	AVÖ 2018-P

Eine Erhöhung/Verminderung des Diskontierungszinssatzes um 0,5 Prozentpunkte (Vorjahr: 0,25 Prozentpunkte) hätte folgende Auswirkung auf die Verpflichtung:

	Verringerung um 0,25 Prozentpunkte EUR'000	Erhöhung um 0,25 Prozentpunkte EUR'000
Veränderung der Verpflichtung zum 31. Dezember 2021	288	-276
	Verringerung um 0,5 Prozentpunkte EUR'000	Erhöhung um 0,5 Prozentpunkte EUR'000
Veränderung der Verpflichtung zum 31. Dezember 2022	504	-465

Jubiläumsgelder

	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000
Stand am 1. Jänner	2.686	2.470
Dienstzeitaufwand	329	265
Zinsaufwand	22	30
Erfolgte Zahlungen	-24	-70
Neubewertung in der Periode	-542	-559
	2.470	2.136

Alle Aufwendungen im Zusammenhang mit Jubiläumsgeldern werden in den Posten „Umsatzkosten“, „Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen“ sowie „Vertriebs- und Verwaltungsaufwendungen“ erfasst.

Aus beitragsorientierten Vorsorgeplänen (Pensionskasse und Mitarbeitervorsorgekasse in Österreich) wurden im Geschäftsjahr 2022 2.440 TEUR (Vorjahr: 1.821 TEUR) gezahlt.

36. Vertragsverbindlichkeiten aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen

	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000
Stand am 1. Jänner	6.026	12.714
Erhöhung	11.727	14.128
Reduktion	-5.038	-7.492
	12.714	19.350

Die Vertragsverbindlichkeiten bestehen aus erhaltenen Anzahlungen und betreffen Werkzeug- und Entwicklungstätigkeiten. Der zu Beginn der Periode in den Vertragsverbindlichkeiten ausgewiesene

Betrag von 12.714 TEUR (Vorjahr: 6.026 TEUR) wurde im Geschäftsjahr 2022 mit 7.492 TEUR (Vorjahr: 5.038 TEUR) als Umsatzerlöse erfasst.

37. Sonstige Rückstellungen

						Fristigkeit	
	Stand am 01.01.2021 EUR'000	Zuführung EUR'000	Verbrauch EUR'000	Auflösung EUR'000	Stand am 31.12.2021 EUR'000	Unter 1 Jahr EUR'000	Über 1 Jahr EUR'000
Gewährleistungen	835	793	-770	-65	793	793	0
Rückstellungen für Rechts- und sonstige Streitigkeiten	305	28.929	0	-220	29.014	29.014	0
Sonstige	1.042	835	-742	-251	884	884	0
	2.182	30.558	-1.513	-536	30.691	30.691	0

						Fristigkeit	
	Stand am 01.01.2022 EUR'000	Zuführung EUR'000	Verbrauch EUR'000	Auflösung EUR'000	Stand am 31.12.2022 EUR'000	Unter 1 Jahr EUR'000	Über 1 Jahr EUR'000
Gewährleistungen	793	330	-525	-128	470	470	0
Rückstellungen für Rechts- und sonstige Streitigkeiten	29.014	233	-12.989	-6.047	10.212	10.212	0
Sonstige	884	643	-612	-176	739	739	0
	30.691	1.206	-14.126	-6.351	11.421	11.421	0

In Zusammenhang mit Gewährleistungsansprüchen wird ausschließlich für konkrete Verpflichtungen eine Rückstellung zum Ansatz gebracht.

Die Rückstellung für Rechts- und sonstige Streitigkeiten beinhaltet die erwarteten Cashabflüsse aufgrund der Entscheidung eines Schiedsgerichtsverfahrens in London, wobei die Reduktion dieser Rückstellung im Geschäftsjahr 2022 im Wesentlichen auf erste

Zahlungen in Zusammenhang mit diesem Sachverhalt zurückzuführen sind.

Für weitere Rechtsstreitigkeiten wurden basierend auf den eingeholten externen Rechtsmeinungen, verbunden mit internen Einschätzungen, Rückstellungen in Höhe der erwarteten Cashabflüsse gebildet.

Konzernanhang

38. Finanzverbindlichkeiten

	Buchwert 31.12.2021 EUR'000	Restlaufzeit				Nominal- verzinsung in %
		Unter 1 Jahr 31.12.2021 EUR'000	1 bis 2 Jahre 31.12.2021 EUR'000	3 bis 5 Jahre 31.12.2021 EUR'000	Über 5 Jahre 31.12.2021 EUR'000	
Schuldscheindarlehen						
Fixe Verzinsung (Nominale: 29.500 TEUR)	29.500	0	0	27.000	2.500	1,60 bis 2.148
Variable Verzinsung (Nominale: 40.500 TEUR)	40.500	0	0	40.500	0	6M-Euribor + 1,60 bis 1,80
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten						
Fixe Verzinsung	14.583	4.167	4.167	6.250	0	320,70 %
Variable Verzinsung	111.033	111.033	0	0	0	OeKB Zinssatz, 3M-Euribor + 1,00 bis 1,75
Leasingverbindlichkeiten						
Fixe Verzinsung	62.695	7.010	7.315	16.711	31.659	1,40 bis 4,83
Variable Verzinsung	16.884	553	562	1.740	14.029	6M-Euribor + 1,95
Sonstige verzinsliche Verbindlichkeiten	17.574	17.574	0	0	0	1,00 bis 1.507
	292.769	140.336	12.044	92.201	48.188	

	Buchwert 31.12.2022 EUR'000	Restlaufzeit				Nominal- verzinsung in %
		Unter 1 Jahr 31.12.2022 EUR'000	1 bis 2 Jahre 31.12.2022 EUR'000	3 bis 5 Jahre 31.12.2022 EUR'000	Über 5 Jahre 31.12.2022 EUR'000	
Schuldscheindarlehen						
Fixe Verzinsung (Nominale: 29.500 TEUR)	29.500	0	16.500	10.500	2.500	1,60 bis 2.148
Variable Verzinsung (Nominale: 40.500 TEUR)	40.500	0	8.000	32.500	0	6M-Euribor + 1,60 bis 1,80
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten						
Fixe Verzinsung	9.201	4.167	4.186	849	0	3,207
Variable Verzinsung	110.000	110.000	0	0	0	OeKB Zinssatz + 1,20 bis 1,9
Leasingverbindlichkeiten						
Fixe Verzinsung	56.407	6.888	7.242	15.938	26.339	3,015 bis 4,83
Variable Verzinsung	16.331	562	571	1.769	13.430	6M-Euribor + 1,95
Sonstige verzinsliche Verbindlichkeiten	29.355	29.355	0	0	0	1,00 bis 1.507
	291.294	150.972	36.498	61.555	42.269	

Die abgegrenzten Zinsaufwendungen sind in den kurzfristigen Finanzverbindlichkeiten enthalten.

Bestimmte Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten sind durch Pfandrechtseinträgungen an betrieblichen Liegenschaften, durch Garantieleistungen der AWS, durch Bundeshaftungen für Kredite sowie durch Sicherungsübereignungen von Maschinen gesichert. Der Exportkredit im Kontrollbankverfahren wird durch Exportforderungen in Höhe von 120 % des zur Verfügung gestellten Rahmens besichert. Zur Inanspruchnahme begünstigter Zinssätze für Forschungsförderungsdarlehen ist die Einhaltung bestimmter Auflagen erforderlich. Die Sicherheiten für bestimmte Verbindlichkeiten

gegenüber Kreditinstituten im Zusammenhang mit Grundstücken und Gebäuden betragen 15.966 TEUR (Vorjahr: 15.966 TEUR).

Am 17. Februar 2023 unterzeichnete die FACC Operations GmbH die Verlängerung des Konsortialkredits über 225.443 TEUR mit fünf teilnehmenden Banken. Die FACC AG und die FACC Solutions Croatia d.o.o. fungieren als Garantiegeber. Der Konsortialkredit hat eine Laufzeit von drei Jahren plus zweijähriger Verlängerungsoption. Im Vertrag sind fünf Fazilitäten mit verschiedenen Verwendungszwecken definiert. Bis auf den Kontrollbankrefinanzierungsrahmen, der ebenfalls Teil des Konsortialkreditvertrags ist, sind alle Fazilitäten unbesichert. Die im Rahmen der Coronapandemie

am 26. Juni 2020 neu abgeschlossene Fazilität in Höhe von 60.000 TEUR (OeKB Covid-19-KRR) wird zum 10. März 2023 zurückgezahlt. Im Gegenzug wurde aus dem OeKB-Programm der Beteiligungsfinanzierung ein Betrag in Höhe von 36.000 TEUR und aus jenem der Exportinvest ein Betrag in Höhe von 33.526 TEUR gezogen.

Als Financial Covenants wurden folgende festgelegt:

	31.12.2022	31.12.2023	31.12.2024	31.12.2025
Net Financial Debt/EBITDA	4,50	4,50	4,25	3,75
Eigenkapitalquote	25 %	25 %	25 %	25 %

Die Financial Covenants zum jeweiligen Jahresende gelten auch zum 30. Juni des jeweiligen Jahres (zB gilt am 30. Juni 2024 4,25 wie am 31. Dezember 2024) und werden halbjährlich getestet. Bei einem Überschreiten der Kennzahlen besteht ein Kündigungsrecht der Gläubiger.

Für alle relevanten Stichtage nach dem 31. Dezember 2025 ist ein Net Financial Debt/EBITDA von 3,5, sowie eine Eigenkapital-Quote von mindestens 25 %, notwendig. Die Financial Covenants wurden sowohl im Vorjahr wie auch zum 31. Dezember 2022 eingehalten.

Alle wesentlichen weiteren Regelungen aus dem ursprünglichen Konsortialkreditvertrag und den nachfolgenden Änderungsvereinbarungen wurden im Rahmen der Verlängerung des Konsortialkredits übernommen.

Am 31. Juli 2019 wurden Schuldscheindarlehen in einer Gesamthöhe von 70.000 TEUR emittiert. Die einzelnen Tranchen sind sowohl fix als auch variabel verzinst und nach fünf, sieben und zehn Jahren zur Rückzahlung fällig. Die Finanzierungsverträge enthalten eine Zinserhöhungsklausel von 50 Basispunkten, falls Net Debt/EBITDA einen Wert von 3,75 übersteigt. Diese Zinserhöhungsklausel kommt seit dem Geschäftsjahr 2020 zur Anwendung. Die Kennzahl wird jährlich getestet.

Der Barwert der Mindestleasingzahlungen stellt sich wie folgt dar:

	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000
Bis zu einem Jahr	10.051	9.970
Zwei bis fünf Jahre	32.515	29.075
Über fünf Jahre	51.352	46.125
	93.917	85.170
Abzüglich künftiger Finanzierungskosten	-14.338	-12.431
Barwert der Leasingverpflichtung	79.579	72.738

Im Geschäftsjahr 2022 wurden folgende Beträge im Zusammenhang mit Leasingverhältnissen erfolgswirksam erfasst:

	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000
Abschreibungsaufwand für Nutzungsrechte	-8.760	-8.963
Zinsaufwendungen für Leasingverbindlichkeiten	-1.923	-1.774
Aufwand für kurzfristige Leasingverhältnisse (in den Umsatzkosten enthalten)	-1.076	-1.231
Aufwand für Leasingverhältnisse von geringem Wert	-19	-62
Erfolgswirksam erfasster Gesamtbetrag	-11.778	-12.030

Die gesamten Zahlungsmittelabflüsse für Leasingverhältnisse betragen im Geschäftsjahr 2022 9.814 TEUR (Vorjahr: 9.397 TEUR).

39. Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten

	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000
Sonstige kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten		
Verbindlichkeiten gegenüber Mitarbeiter*innen	6.083	7.786
Sonstige	35	13
	6.118	7.799
Sonstige kurzfristige nicht finanzielle Verbindlichkeiten		
Verpflichtungen aus sozialer Sicherheit	2.937	3.582
Verbindlichkeiten gegenüber dem Finanzamt	273	352
Rechnungsabgrenzungsposten	1.065	1.010
Sonstige	373	470
	4.648	5.414
	10.766	13.212

ERLÄUTERUNGEN ZUR KONZERN-KAPITALFLUSSRECHNUNG

Die Konzern-Kapitalflussrechnung von FACC zeigt, wie sich die liquiden Mittel im Lauf des Berichtsjahres durch Mittelzu- und -abflüsse verändert haben. Die liquiden Mittel enthalten Kassabestände und jederzeit verfügbare Bankguthaben.

40. Sonstige unbare Aufwendungen/Erträge

In der Konzern-Kapitalflussrechnung sind die Veränderungen der dargestellten Bilanzposten nicht unmittelbar aus der Bilanz ableit-

Konzernanhang

bar, da nicht zahlungswirksame Effekte aus der Währungsumrechnung und sonstige nicht zahlungswirksame Geschäftsfälle neutralisiert werden. Die unbaren Aufwendungen und Erträge bestehen im Wesentlichen aus:

	2021 EUR'000	2022 EUR'000
Fremdwährungseffekte	-3.280	-6.080
Bewertung Derivate im betrieblichen Ergebnis (Hedging)	5.929	3.509
Bildung aktiv/passiv latenter Steuern	25	-99
Wertberichtigung auf Vorräte	-1.124	-56
Wertberichtigung auf Forderungen	-986	531
Schätzungsänderungen von Forderungen aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen	1.582	1.447
Sonstige übrige unbare Aufwendungen/Erträge	-60	10
	2.087	-738

	Buchwert 01.01.2021 EUR'000	Zahlungswirksame Veränderung		Zahlungsunwirksame Veränderung		Buchwert 31.12.2021 EUR'000
		Veränderung EUR'000	Leasingverbindlichkeiten EUR'000	Transaktionskosten EUR'000	Sonstige EUR'000	
Schuldscheindarlehen (kurz- und langfristig)	70.000	0	0	0	0	70.000
Sonstige Finanzverbindlichkeiten (kurz- und langfristig)	172.428	-29.238	0	0	0	143.190
Leasingverbindlichkeiten (kurz- und langfristig)	82.203	-8.302	5.603	0	75	79.579
	324.631	-37.539	5.603	0	75	292.769

	Buchwert 01.01.2022 EUR'000	Zahlungswirksame Veränderung		Zahlungsunwirksame Veränderung		Buchwert 31.12.2022 EUR'000
		Veränderung EUR'000	Leasingverbindlichkeiten EUR'000	Transaktionskosten EUR'000	Sonstige EUR'000	
Schuldscheindarlehen (kurz- und langfristig)	70.000	0	0	0	0	70.000
Sonstige Finanzverbindlichkeiten (kurz- und langfristig)	143.190	5.365	0	0	0	148.556
Leasingverbindlichkeiten (kurz- und langfristig)	79.579	-8.520	1.609	0	70	72.738
	292.769	-3.155	1.609	0	70	291.294

41. Erhaltene Zinsen bzw. gezahlte Zinsen

Sämtliche erhaltene Zinsen wurden im Geschäftsjahr 2022 ergebniswirksam im sonstigen Finanzergebnis erfasst.

Sämtliche gezahlte Zinsen wurden im Geschäftsjahr 2022 ergebniswirksam in den Finanzierungsaufwendungen erfasst.

42. Unbare Auszahlungen für langfristige Vermögenswerte

Der FACC-Konzern erwarb während des Geschäftsjahres 2022 Anlagen, die noch nicht im Cashflow berücksichtigt sind, da diese zum Bilanzstichtag noch nicht (vollständig) bezahlt waren. Gegenüber wurden Verbindlichkeiten aus Anlageinvestitionen getilgt,

die bereits im Jahr zuvor angeschafft wurden und somit im Cashflow dieses Geschäftsjahres Berücksichtigung fanden. Dieser Umstand verringerte im Geschäftsjahr 2022 den Cashflow aus Investitionstätigkeit um 99 TEUR (Vorjahr: Senkung um 5.026 TEUR).

ANGABEN ZU FINANZINSTRUMENTEN

43. Bestimmung der beizulegenden Zeitwerte

Der Fair Value von Finanzinstrumenten wird in drei Stufen ermittelt, die die Bewertungssicherheit widerspiegeln. FACC verwendet

folgende Hierarchiestufen, um Finanzinstrumente, die zu beizulegenden Zeitwerten bewertet werden, einer Bewertungsmethode zuzuordnen:

Stufe 1: Bewertung anhand von Marktpreisen für ein spezifisches Finanzinstrument

Stufe 2: Bewertung anhand von Marktpreisen für ähnliche Instrumente oder anhand von Bewertungsmodellen, die ausschließlich auf solchen Bewertungsparametern basieren, die am Markt beobachtbar sind

Stufe 3: Bewertung anhand von Modellen mit signifikanten Bewertungsparametern, die nicht am Markt beobachtbar sind.

Die nachstehenden Tabellen zeigen die Bewertungstechniken, die bei der Bestimmung der beizulegenden Zeitwerte verwendet wurden sowie die verwendeten wesentlichen, nicht beobachtbaren Inputfaktoren.

Art	Bewertungstechnik	Wesentliche, nicht beobachtbare Inputfaktoren	Zusammenhang zwischen wesentlichen, nicht beobachtbaren Inputfaktoren und der Bewertung zum beizulegenden Zeitwert
Zum beizulegenden Zeitwert bewertete Finanzinstrumente			
Wertpapiere (notiert)	Aktueller Börsenkurs am Bilanzstichtag	Nicht anwendbar	Nicht anwendbar
Devisentermingeschäfte	Der beizulegende Zeitwert wird ermittelt unter Anwendung notierter Terminkurse zum Abschlussstichtag und Netto-Barwertberechnungen basierend auf Zinsstrukturkurven mit hoher Bonität in entsprechenden Währungen.	Nicht anwendbar	Nicht anwendbar
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (im Factoring)	Buchwert als beste Schätzung des beizulegenden Zeitwerts	Nicht anwendbar	Nicht anwendbar
Nicht zum beizulegenden Zeitwert bewertete Finanzinstrumente			
Übrige verzinsliche Verbindlichkeiten	Diskontierung der Cashflows	Risikoaufschlag für eigenes Bonitätsrisiko	Nicht anwendbar

Im Geschäftsjahr kam es zu keinen Verschiebungen zwischen den einzelnen Bewertungsstufen.

44. Einstufungen und beizulegende Zeitwerte

Die nachstehende Tabelle zeigt die Buchwerte und beizulegenden Zeitwerte von finanziellen Vermögenswerten und finanziellen

Schulden, getrennt nach Klassen bzw. Bewertungskategorien gemäß IFRS 9, einschließlich ihrer Stufen in der Fair-Value-Hierarchie.

Sie enthält keine Informationen zum beizulegenden Zeitwert für finanzielle Vermögenswerte und finanzielle Schulden, die nicht zum beizulegenden Zeitwert bewertet wurden, wenn der Buchwert einen angemessenen Näherungswert für den beizulegenden Zeitwert darstellt.

Konzernanhang

	Buchwert 31.12.2021 EUR'000	Gesamt 31.12.2021 EUR'000	Beizulegender Zeitwert		
			Stufe 1 31.12.2021 EUR'000	Stufe 2 31.12.2021 EUR'000	Stufe 3 31.12.2021 EUR'000
Bewertung zu fortgeführten Anschaffungskosten					
Sonstige finanzielle Vermögenswerte – Wertpapiere (nicht notiert)	71	0	0	0	0
Forderungen gegenüber nahestehenden Unternehmen (langfristig)	5.638	0	0	0	0
Sonstige Forderungen	9.987	0	0	0	0
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	53.023	0	0	0	0
Forderungen gegenüber nahestehenden Unternehmen (kurzfristig)	18.749	0	0	0	0
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte	11.593	0	0	0	0
Liquide Mittel	114.966	0	0	0	0
	214.027	0	0	0	0
Erfolgsneutral zum beizulegenden Zeitwert					
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (im Factoring)	0	0	0	0	0
Sonstige finanzielle Vermögenswerte – Wertpapiere (notiert)	426	426	426	0	0
	426	426	426	0	0
Erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert					
Derivative Finanzinstrumente	0	0	0	0	0
	0	0	0	0	0
Bewertung zu fortgeführten Anschaffungskosten					
Finanzverbindlichkeiten	213.190	213.190	0	0	213.190
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	53.305	0	0	0	0
Verbindlichkeiten gegenüber nahestehenden Unternehmen	10.237	0	0	0	0
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	6.118	0	0	0	0
	282.849	213.190	0	0	213.190
Erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert					
Derivative Finanzinstrumente	8.185	8.185	0	8.185	0
	8.185	8.185	0	8.185	0

	Beizulegender Zeitwert				
	Buchwert 31.12.2022 EUR'000	Gesamt 31.12.2022 EUR'000	Stufe 1 31.12.2022 EUR'000	Stufe 2 31.12.2022 EUR'000	Stufe 3 31.12.2022 EUR'000
Bewertung zu fortgeführten Anschaffungskosten					
Sonstige finanzielle Vermögenswerte – Wertpapiere (nicht notiert)	71	0	0	0	0
Forderungen gegenüber nahestehenden Unternehmen (langfristig)	3.071	0	0	0	0
Sonstige Forderungen	10.236	0	0	0	0
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	61.065	0	0	0	0
Forderungen gegenüber nahestehenden Unternehmen (kurzfristig)	20.155	0	0	0	0
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte	11.581	0	0	0	0
Liquide Mittel	102.691	0	0	0	0
	208.869	0	0	0	0
Erfolgsneutral zum beizulegenden Zeitwert					
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (im Factoring)	0	0	0	0	0
Sonstige finanzielle Vermögenswerte – Wertpapiere (notiert)	350	350	350	0	0
	350	350	350	0	0
Erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert					
Derivative Finanzinstrumente	2.987	2.987	0	2.987	0
	2.987	2.987	0	2.987	0
Bewertung zu fortgeführten Anschaffungskosten					
Finanzverbindlichkeiten	218.556	218.556	0	0	218.556
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	66.655	0	0	0	0
Verbindlichkeiten gegenüber nahestehenden Unternehmen	12.016	0	0	0	0
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	7.798	0	0	0	0
	305.025	218.556	0	0	218.556
Erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert					
Derivative Finanzinstrumente	16.536	16.536	0	16.536	0
	16.536	16.536	0	16.536	0

45. Derivative Finanzinstrumente, Hedge Accounting und Fair Value Hedge

Die Sicherungsstrategien der Abteilung Treasury des Konzerns sind darauf ausgerichtet, den Einfluss von Wechselkursschwankungen zu steuern und zu minimieren. Der Vorstand genehmigt die Strategien und berichtet regelmäßig dem Aufsichtsrat darüber.

Das Risikomanagement der Abteilung Treasury des Konzerns verfolgt das Ziel, erwartete Netto-Cashflows in USD (aus Umsatzerlösen und Einkäufen von Rohmaterialien) für die jeweils nächsten zwölf Monate (auf rollierender Monatsbasis) im Durchschnitt mit 80 % zu besichern (Hedge Ratio). Bei attraktiven Marktniveaus können die Sicherungszeiträume auf bis zu 36 Monate ausgedehnt werden. Der Konzern verwendet derivative Finanzinstrumente grundsätzlich nicht zu Spekulationszwecken.

Zur Absicherung der Netto-Cashflows in USD werden Devisentermingeschäfte eingesetzt. Zur Bilanzierung als Sicherungsbeziehung qualifizierte Devisentermingeschäfte werden als Cashflow Hedges gemäß IFRS 9 abgebildet. Devisentermingeschäfte, die

nicht als Cashflow Hedges erfasst sind, werden als freistehende Derivate der Kategorie „Erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert“ abgebildet.

Devisentermingeschäfte (Cashflow Hedges) werden solange ergebnisneutral im sonstigen Ergebnis gebucht, bis die entsprechenden Grundgeschäfte (künftige Einzahlungen), für die sie designiert wurden, bilanziell erfasst werden. Bei der erstmaligen ergebniswirksamen Verbuchung der Devisentermingeschäfte werden diese in Höhe ihrer Marktwerte in den Umsatzerlösen erfasst. Die Folgebewertung erfolgt in den sonstigen betrieblichen Erträgen bzw. Aufwendungen. Zum Zeitpunkt der Einlösung der Devisentermingeschäfte werden diese ausgebucht. Dies erfolgt im Allgemeinen innerhalb von maximal 36 Monaten nach dem Bilanzstichtag.

Im Rahmen des Hedge Accountings werden künftige Einzahlungen aus bestimmten bereits kontrahierten Aufträgen oder künftigen hoch wahrscheinlich eintretenden Transaktionen in Höhe des Netto-Exposures in USD als Grundgeschäfte zusammen mit den zugehörigen Devisentermingeschäften als Sicherungsinstrumente designiert.

Konzernanhang

Der wirtschaftliche Zusammenhang zwischen Grundgeschäft und Sicherungsinstrument wird durch Gegenüberstellung der wertbestimmenden Risikofaktoren bestimmt. Bei einer vollständigen oder einer annähernden Übereinstimmung der wesentlichen wertbestimmenden Risikofaktoren von Grundgeschäft und Sicherungsinstrument wird der Nachweis des wirtschaftlichen Zusammenhangs anhand der Critical-Terms-Match-Methode erbracht. In allen anderen Fällen werden – je nach Ausmaß der Abweichung der wertbestimmenden Risikofaktoren – entweder Sensitivitätsanalysen oder Ausprägungen der Dollar-Offset-Methoden verwendet, um den wirtschaftlichen Zusammenhang nachzuweisen.

Aus Abweichungen der wertbestimmenden Risikofaktoren zwischen Grundgeschäft und Sicherungsinstrument entstehen Quellen für Ineffektivität. Bei der Absicherung von Fremdwährungsrisiken stellen zeitliche Abweichungen zwischen der Vereinnahmung der Zahlungsströme aus dem Grundgeschäft sowie der Erfüllung der als Sicherungsinstrument designierten Devisentermingeschäfte eine solche Ineffektivitätsquelle dar. Darüber hinaus gibt es keine Quellen für Ineffektivität.

Da die Basiswerte von Grundgeschäft und Sicherungsinstrument stets übereinstimmen, beträgt die bilanzielle Sicherungsquote (Hedge Ratio) stets 1:1, sprich die designierte Menge oder das designierte Volumen des Sicherungsinstruments entspricht der designierten Menge oder dem designierten Volumen des Grundgeschäfts. Anpassungen der bilanziellen Sicherungsquote werden vorgenommen, wenn die Sicherungsquote ein Ungleichgewicht aufweist, aus der Ineffektivität resultieren würde, die in einer mit dem Zweck des Hedge Accountings unvereinbaren Bilanzierungsfolge resultieren kann.

Zudem wurden Devisentermingeschäfte in US-Dollar (Volumen: 30.000 TUSD, Vorjahr: 35.000 TUSD) zur Wechselkursabsicherung von Forderungen aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen abgeschlossen, die jedoch zum Ende des Bilanzstichtags wieder aufgelöst wurden.

Derivative Finanzinstrumente mit positivem Marktwert

	Buchwert 31.12.2021 EUR'000	Restlaufzeit	
		Unter 1 Jahr 31.12.2021 EUR'000	Über 1 Jahr 31.12.2021 EUR'000
Derivative Finanzinstrumente (positiver Marktwert)	0	0	0

	Buchwert 31.12.2022 EUR'000	Restlaufzeit	
		Unter 1 Jahr 31.12.2022 EUR'000	Über 1 Jahr 31.12.2022 EUR'000
Derivative Finanzinstrumente (positiver Marktwert)	2.987	0	2.987

Derivative Finanzinstrumente mit negativem Marktwert

	Buchwert 31.12.2021 EUR'000	Restlaufzeit	
		Unter 1 Jahr 31.12.2021 EUR'000	Über 1 Jahr 31.12.2021 EUR'000
Derivative Finanzinstrumente (negativer Marktwert)	8.185	6.448	1.737

	Buchwert 31.12.2022 EUR'000	Restlaufzeit	
		Unter 1 Jahr 31.12.2022 EUR'000	Über 1 Jahr 31.12.2022 EUR'000
Derivative Finanzinstrumente (negativer Marktwert)	16.536	16.536	0

Das Kontraktvolumen der Fremdwährungsderivate setzt sich gegliedert nach Fälligkeiten wie folgt zusammen:

	Währung	Volumen in Tausend	Restlaufzeit		
			Unter 1 Jahr in Tausend	1 bis 2 Jahre in Tausend	3 bis 5 Jahre in Tausend
Stand am 31. Dezember 2021: Devisentermingeschäfte	USD	335.000	215.000	120.000	0
Stand am 31. Dezember 2022: Devisentermingeschäfte	USD	394.480	324.480	70.000	0

Die folgenden Tabellen enthalten Angaben zu den am Ende der Berichtsperiode als Sicherungsinstrumente designierten Devisentermingeschäften sowie Informationen zu den dazugehörigen Grundgeschäften:

Cashflow Hedges (OCI) 31. Dezember 2021	Instrument	Durchschnittlicher Terminkurs	Nominalwert in Fremdwährung	Nominalwert in lokaler Währung	Änderung des beizulegenden Zeitwerts – Berechnung der Hedge-Ineffektivität	Beizulegender Zeitwert
			USD'000	EUR'000	EUR'000	EUR'000
Verkauf USD, Kauf EUR	FX Forward	1,1783	275.000	233.396	-7.128	-7.128

Cashflow Hedges (OCI) 31. Dezember 2022	Instrument	Durchschnittlicher Terminkurs	Nominalwert in Fremdwährung	Nominalwert in lokaler Währung	Änderung des beizulegenden Zeitwerts – Berechnung der Hedge-Ineffektivität	Beizulegender Zeitwert
			USD'000	EUR'000	EUR'000	EUR'000
Verkauf USD, Kauf EUR	FX Forward	1,0662	313.360	293.904	-8.984	-8.984

	Wertänderung bei der Berechnung der Hedge-Ineffektivität		Buchwert Cashflow Hedges-Rücklage	
	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000
Verkauf USD, Kauf EUR	7.128	8.984	-5.346	-6.917

Die folgende Tabelle zeigt die Effektivität der Sicherungsbeziehungen und die aus der Rücklage für Cashflow Hedges und Fair Value Hedges in die Gewinn- und Verlustrechnung umgegliederten bzw. direkt erfassten Beträge:

	Erfasste Sicherungsgewinne/-verluste im OCI		In die Gewinn- und Verlustrechnung um- gegliederter Betrag		Einzelposten in der Gewinn- und Verlustrechnung, in denen die Um- gliederungskorrektur enthalten ist
	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000	
Verkauf USD, Kauf EUR	-7.128	-8.984	-5.929	-3.509	Umsatzerlöse

46. Finanzielle Risiken

Aus dem operativen Geschäft ergeben sich für FACC neben dem Finanzierungsrisiko auch Zins- und Währungsrisiken. Das übergreifende Risikomanagement des Konzerns ist auf die Unvorhersehbarkeit der Entwicklungen auf den Finanzmärkten fokussiert und zielt darauf ab, die potenziell negativen Auswirkungen auf die Finanzlage des Konzerns zu minimieren. Der Konzern nutzt derivative Finanzinstrumente, um sich gegen bestimmte Risiken abzusichern.

Die Abteilung Treasury des Konzerns identifiziert, bewertet und sichert finanzielle Risiken in enger Zusammenarbeit mit den operativen Einheiten des Konzerns.

Währungsrisiko

Während fast alle Verkäufe der FACC-Konzerngesellschaften in USD abgewickelt werden, fällt ein wesentlicher Teil der Kosten in anderen Währungen als USD, insbesondere in EUR, an.

Nachfolgende Aufstellung zeigt die Zusammensetzung der Forderungen und sonstigen Vermögenswerte sowie Verbindlichkeiten nach Währungen.

Konzernanhang

	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000
Forderungen aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen	27.742	27.427
Vertragsvermögenswerte	2.576	3.318
Forderungen gegenüber nahestehenden Unternehmen, langfristig	5.638	3.071
Sonstige Forderungen	9.987	10.236
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, kurzfristig	53.023	61.065
Forderungen gegenüber nahestehenden Unternehmen, kurzfristig	18.749	20.155
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte	36.892	43.259
Liquide Mittel	114.966	102.691
	269.573	271.221
US-Dollar	186.942	206.061
Euro	82.631	65.160
	269.573	271.221

	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000
Finanzverbindlichkeiten	292.769	291.294
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	53.305	66.655
Verbindlichkeiten gegenüber nahestehenden Unternehmen	10.237	12.016
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	6.118	7.798
	362.428	377.763
US-Dollar	62.048	86.339
Euro	300.380	291.425
	362.428	377.763

Daher hätte eine nachteilige Veränderung von Wechselkursen, vor allem des Verhältnisses USD zu EUR, wesentliche nachteilige Auswirkungen auf die Geschäftstätigkeit, das Ergebnis vor Zinsen und Steuern und die Finanzlage des Konzerns. FACC setzt zur Absicherung gegen nachteilige Veränderungen im Wechselkurs von USD und EUR derivative Finanzinstrumente (Devisentermingeschäfte) ein, aus denen auch Verluste erwachsen können.

Für die Währungsrisiken von Finanzinstrumenten wurden Sensitivitätsanalysen, die die Auswirkungen von hypothetischen Änderungen der Wechselkurse auf die Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung sowie auf das Eigenkapital zeigen, durchgeführt. Währungsrisiken resultieren gemäß IFRS 7 aus Finanzinstrumenten, die monetärer Art und nicht in der funktionalen Währung des berichtenden Unternehmens denominated sind. Folglich dienen Forderungen, Verbindlichkeiten, liquide Mittel sowie Fremdwährungsderivate als Basis für die Berechnung der Sensitivität der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung. Die Sensitivität des Eigenkapitals bildet zusätzlich Bewertungseffekte der im sonstigen Ergebnis erfassten Cash-flow Hedges für Fremdwährungsrisiken ab. Translationsdifferenzen aus der Umrechnung von Abschlüssen, die in einer anderen Währung als der Konzernwährung erstellt wurden, wurden in der Berechnung nicht berücksichtigt.

Eine Veränderung des Wechselkurses von EUR und USD um 5 % hätte nachfolgende Auswirkungen

Erhöhung (+)/Verminderung (-)	Abwertung um 5 %		Aufwertung um 5 %	
	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000	31.12.2021 EUR'000	31.12.2022 EUR'000
Veränderung der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung	3.964	4.090	-3.587	-3.700
Veränderung im Sonstigen Ergebnis	-11.617	-14.662	10.511	13.266
Veränderung im Eigenkapital	-7.653	-10.572	6.924	9.566

Zinsrisiko

Das Zinsrisiko ergibt sich aus der durchschnittlichen Laufzeit der Finanzierungen sowie der Art der Verzinsung. Das Risiko liegt dabei bei fixer Verzinsung in sinkenden Zinssätzen und bei variabler Verzinsung in steigenden Zinssätzen.

Eine Erhöhung des Zinsniveaus um 50 Basispunkte hätte eine Verringerung des Ergebnisses nach Steuern sowie des Eigenkapitals von 837 TEUR (Vorjahr: 616 TEUR) zur Folge. Eine Senkung des Zinsniveaus um 50 Basispunkte hätte eine Erhöhung des Ergebnisses nach Steuern sowie des Eigenkapitals von 532 TEUR (Vorjahr: 621 TEUR) ergeben. Während des Geschäftsjahres 2020 gingen

alle Kernbanken von FACC im Euroraum dazu über, Negativzinsen für Guthaben zu verrechnen. Die dafür angefallenen Zinskosten betragen 10 TEUR (Vorjahr: 23 TEUR) und sind im Finanzergebnis erfasst.

Die Berechnung erfolgte auf Basis der variabel verzinslichen Vermögenswerte und Verbindlichkeiten.

Liquiditätsrisiko

Ein wesentliches Ziel des Risikomanagements von FACC ist es, die jederzeitige Zahlungsfähigkeit für aktuelle und zukünftige Verpflichtungen sicherzustellen. Die wichtigsten Steuerungsgrößen dafür sind die Maximierung des Free Cashflow durch Kostensenkungen, aktives Working Capital Management sowie die Reduktion der Investitionsausgaben.

Liquiditätsrisiken liegen insbesondere darin, dass die Einzahlungen aus Umsatzerlösen durch eine Abschwächung der Nachfrage unter den Erwartungen liegen und Maßnahmen zur Verringerung des Working Capitals sowie der zahlungsrelevanten Fixkosten nur unzureichend oder nur mit Verzögerung umgesetzt werden.

Zur Sicherung der kurz- und mittelfristigen Liquidität wird eine Reserve in Form von Bankguthaben sowie von ungenutzten Kreditlinien bei Banken vorgehalten. Bei Bedarf werden überschüssige liquide Mittel in nicht spekulative, hochliquide Finanzinstrumente investiert. Dies sind hauptsächlich Geldmarktzertifikate, Tagesgelder, Wertpapiere und andere Geldmarktpapiere, deren Fälligkeit in der Regel unter drei Monaten liegt.

Zum Bilanzstichtag 31. Dezember 2022 standen FACC ungenutzte Kreditlinien in Höhe von 100.000 TEUR (Vorjahr: 100.000 TEUR) zur Verfügung.

Die vertraglich vereinbarten (undiskontierten) Cashflows (Zins- und Tilgungszahlungen) sowie die Restlaufzeiten der finanziellen Schulden setzen sich wie folgt zusammen:

	Zahlungsverpflichtungen				
	Buchwert 31.12.2021 EUR'000	Gesamt 31.12.2021 EUR'000	Unter 1 Jahr 31.12.2021 EUR'000	1 bis 5 Jahre 31.12.2021 EUR'000	Über 5 Jahre 31.12.2021 EUR'000
Bewertung zu fortgeführten Anschaffungskosten					
Schuldscheindarlehen	70.000	75.526	1.228	71.637	2.661
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	125.616	127.738	116.567	11.171	0
Leasingverbindlichkeiten	79.579	88.260	9.006	29.546	49.708
Sonstige verzinsliche Verbindlichkeiten	17.574	17.574	17.574	0	0
Finanzverbindlichkeiten	292.769	309.098	144.375	112.354	52.369
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	53.305	53.305	53.305	0	0
Verbindlichkeiten gegenüber nahestehenden Unternehmen	10.237	10.237	10.237	0	0
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	6.118	6.118	6.118	0	0
	362.428	378.757	214.034	112.354	52.369
Erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert					
Derivative Finanzinstrumente	8.185	8.185	6.448	1.737	0
Buchwerte/vertragliche Cashflows	370.613	386.942	220.482	114.092	52.369

Konzernanhang

	Zahlungsverpflichtungen				
	Buchwert 31.12.2022 EUR'000	Gesamt 31.12.2022 EUR'000	Unter 1 Jahr 31.12.2022 EUR'000	1 bis 5 Jahre 31.12.2022 EUR'000	Über 5 Jahre 31.12.2022 EUR'000
Bewertung zu fortgeführten Anschaffungskosten					
Schuldscheindarlehen	70.000	75.234	1.494	71.133	2.607
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	119.201	121.906	115.427	6.478	0
Leasingverbindlichkeiten	72.738	79.033	8.783	26.080	44.170
Sonstige verzinsliche Verbindlichkeiten	29.355	29.355	29.355	0	0
Finanzverbindlichkeiten	291.294	305.528	155.059	103.691	46.778
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	66.655	66.655	66.655	0	0
Verbindlichkeiten gegenüber nahestehenden Unternehmen	12.016	12.016	12.016	0	0
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	7.798	7.798	7.798	0	0
	377.763	391.997	241.528	103.691	46.778
Erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert					
Derivative Finanzinstrumente	16.536	16.536	16.536	0	0
Buchwerte/vertragliche Cashflows	394.300	395.576	258.065	103.691	46.778

Die Zinszahlungen für variable verzinsliche Darlehen in obenstehender Tabelle spiegeln die Marktverhältnisse für Terminzinssätze am Ende des Geschäftsjahres wider. Diese können sich mit der Veränderung der Marktzinssätze ändern. Die künftigen Zahlungsströme aus derivativen Instrumenten können von den in der obigen Tabelle dargestellten Beträgen abweichen, da Zinssätze und Wechselkurse oder die relevanten Bedingungen Veränderungen unterworfen sind. Planzahlen für zukünftige neue Verbindlichkeiten gehen in die Darstellung nicht ein. Jederzeit rückzahlbare finanzielle Verbindlichkeiten sind stets dem frühesten Laufzeitband zugeordnet.

Kreditrisiko

Der Konzern ist in der Flugzeugindustrie tätig und hat zwei Hauptkunden. Daher ist dieser durch die begrenzte Anzahl an Flugzeugproduzenten einer Konzentration des Kreditrisikos ausgesetzt.

Der Konzern ist einem Kreditrisiko hinsichtlich der Nichterfüllung durch Vertragspartner ausgesetzt. Der Konzern hat Richtlinien zur Begrenzung von Kreditrisiken eingeführt. Verkäufe von Produkten und Dienstleistungen erfolgen an Kunden entsprechend der Kreditwürdigkeit. Dabei werden die finanzielle Situation, Erfahrungen aus der Vergangenheit sowie weitere Faktoren berücksichtigt. Neu-

kunden werden durch Bonitätsbeurteilungen hinsichtlich des Ausfallrisikos beurteilt. Auch die Bonität bestehender Kunden wird regelmäßig überwacht. Ab einer festgelegten Größenordnung wird eine Kundenforderung gegen Ausfall versichert. Kreditrisiken erwachsen auch aus liquiden Mitteln, derivativen Finanzinstrumenten sowie durch Einlagen bei Banken und anderen Finanzinstitutionen. Solche Geschäfte erfolgen nur bei Banken und Finanzinstitutionen mit hoher Bonität.

Das maximale Kreditrisiko entspricht dem Buchwert von jedem finanziellen Vermögenswert in der Bilanz.

SONSTIGE ANGABEN

47. Organbezüge

Die Bezüge der Mitglieder des Vorstands der FACC AG und des Aufsichtsrats der FACC AG, die die gleichen Funktionen auch in der FACC Operations GmbH ausführen, stellten sich zum 31. Dezember 2021 und zum 31. Dezember 2022 wie folgt dar:

Name	Erfolgsunabhängig 2021 EUR'000	Erfolgsabhängig 2021 EUR'000	Abfertigung 2021 EUR'000	Pensionsvorsorge 2021 EUR'000	Summe 2021 EUR'000
Robert Machtlinger	418	0	26	170	613
Andreas Ockel	377	0	52	100	529
Aleš Stárek	327	0	45	60	432
Yongsheng Wang	312	0	100 ¹⁾	0	412
	1.432	0	223	330	1.985

¹⁾ Enthält Aufrollungen aus Vorjahren

Name	Erfolgsunabhängig 2022 EUR'000	Erfolgsabhängig 2022 EUR'000	Abfertigung 2022 EUR'000	Pensionsvorsorge 2022 EUR'000	Summe 2022 EUR'000
Robert Machtlinger	418	0	0	170	588
Andreas Ockel	402	0	71	100	572
Aleš Stárek	327	0	34	60	420
Yongsheng Wang (bis 30. Setember 2022)	209	0	32	0	240
Zhen Pang (ab 01 Oktober 2022)	70	0	10	0	80
	1.424	0	146	330	1.900

Die im Jahresabschluss erfassten Aufwendungen für Aufsichtsratsmitglieder betragen 349 TEUR (Vorjahr: 175 TEUR).

Zum Bilanzstichtag bestanden keine Vorschüsse oder Kredite an die Mitglieder des Aufsichtsrats der FACC AG.

48. Geschäftsbeziehungen gegenüber nahestehenden Unternehmen und Personen

Die Geschäfte mit nahestehenden Unternehmen und Personen außerhalb des Konsolidierungskreises der FACC AG wurden im Zeitraum 1. Jänner 2022 bis 31. Dezember 2022 wie auch im Vorjahr zu fremdüblichen Bedingungen abgeschlossen.

	Forderungen 31.12.2021 EUR'000	Verbindlichkeiten 31.12.2021 EUR'000	Umsatzerlöse und sonstige Erträge 2021 EUR'000	Aufwendungen 2021 EUR'000
Unternehmen mit maßgeblichem Einfluss auf den Konzern	95	0	209	0
Gemeinschaftsunternehmen, an denen das Mutterunternehmen beteiligt ist	24.292	10.237	30.426	27.574
	24.387	10.237	30.635	27.574

	Forderungen 31.12.2022 EUR'000	Verbindlichkeiten 31.12.2022 EUR'000	Umsatzerlöse und sonstige Erträge 2022 EUR'000	Aufwendungen 2022 EUR'000
Unternehmen mit maßgeblichem Einfluss auf den Konzern	41	0	191	0
Gemeinschaftsunternehmen, an denen das Mutterunternehmen beteiligt ist	23.185	12.016	35.292	14.228
	23.225	12.016	35.484	14.228

Zusätzlich bestand im Geschäftsjahr 2021 ein Consulting Agreement mit dem Unternehmen Maffeo Aviation Consulting, Woodinville, USA, das von einem Aufsichtsrat beherrscht wird. Das Consulting Agreement betrug im Geschäftsjahr 2021 61 TEUR, wovon 13 TEUR zum Bilanzstichtag 31. Dezember 2021 noch nicht bezahlt wurden. Mit 31. Mai 2022 schied das Aufsichtsratsmitglied aus dem Aufsichtsrat aus. Bis zu diesem Stichtag betrug das Geschäft mit der Maffeo Aviation Consulting, Woodinville, USA, 50 TEUR, wovon zum Bilanzstichtag alle Verbindlichkeiten ausgeglichen wurden.

Geschäfte mit nahestehenden Personen und Unternehmen unterliegen den allgemeinen Bestimmungen für Wertberichtigungen. Garantien wurden weder gewährt noch erhalten.

BILANZIERUNGS- UND BEWERTUNGSMETHODEN

49. Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

Immaterielle Vermögenswerte (IAS 36, IAS 38, IFRS 3, IAS 23)

Immaterielle Vermögenswerte mit bestimmter Nutzungsdauer (IAS 38, IAS 36)

Die Bewertung erfolgt zu fortgeführten Anschaffungs- oder Herstellungskosten.

Software und Rechte	Abschreibung über drei bis vier Jahre (linear)
---------------------	--

Es wird bei Vorliegen eines Indikators für eine Wertminderung ein Werthaltigkeitstest durchgeführt. Eine Wertminderung wird in Höhe des Betrags erfasst, um den der Buchwert des Vermögenswerts seinen erzielbaren Betrag übersteigt. Der erzielbare Betrag des Vermögenswerts ist der höhere der beiden Beträge aus dem beizulegenden Zeitwert abzüglich Verkaufskosten und dem Nutzungswert.

Bei Entfall der Gründe für die Wertminderungen werden entsprechende Wertaufholungen bis zu den fortgeführten Anschaffungskosten vorgenommen.

Immaterielle Vermögenswerte mit unbestimmter Nutzungsdauer und in Entwicklung befindliche immaterielle Vermögenswerte (IAS 38, IAS 36)

Die Bewertung erfolgt zu Anschaffungs- oder Herstellungskosten.

Es erfolgt keine Abschreibung, sondern es wird jährlich sowie bei Vorliegen von Anzeichen auf Wertminderungen ein Werthaltigkeitstest durchgeführt. Ein Wertminderungsverlust wird in Höhe des Betrags erfasst, um den der Buchwert des Vermögenswerts seinen erzielbaren Betrag übersteigt. Der erzielbare Betrag des Vermögenswerts ist der höhere der beiden Beträge aus dem beizulegenden Zeitwert abzüglich Verkaufskosten und dem Nutzungswert.

Bei Entfall der Gründe für die Wertminderungen werden entsprechende Wertaufholungen bis zu den fortgeführten Anschaffungskosten vorgenommen.

Sachanlagen (IAS 16, IAS 36, IAS 23)

Die Bewertung erfolgt zu fortgeführten Anschaffungs- oder Herstellungskosten.

Die Herstellungskosten der Sachanlagen umfassen Einzelkosten und angemessene Teile der Gemeinkosten sowie bei qualifizierten Vermögenswerten Fremdkapitalkosten.

Lineare Abschreibung über die wirtschaftliche Nutzungsdauer:

Gebäude	Zehn bis 50 Jahre
Investitionen in fremde Gebäude	33 bis 50 Jahre
Technische Anlagen und Maschinen	Drei bis 33 Jahre
Geschäftsausstattung	Fünf bis 14 Jahre
Fahrzeuge	Fünf bis acht Jahre

Bei Vorliegen eines Indikators wird für eine Wertminderung ein Werthaltigkeitstest durchgeführt. Eine Wertminderung wird in Höhe des Betrags erfasst, um den der Buchwert des Vermögenswerts seinen erzielbaren Betrag übersteigt. Der erzielbare Betrag des Vermögenswerts ist der höhere der beiden Beträge aus dem beizulegenden Zeitwert abzüglich Verkaufskosten und dem Nutzungswert.

Bei Entfall der Gründe für die Wertminderungen werden entsprechende Wertaufholungen bis zu den fortgeführten Anschaffungskosten vorgenommen.

Gewinne bzw. Verluste aus Abgängen von Sachanlagen werden als Unterschiedsbetrag zwischen den Veräußerungserlösen und den Buchwerten der Sachanlagen ermittelt und in den sonstigen betrieblichen Erträgen bzw. den sonstigen betrieblichen Aufwendungen erfasst.

Leasing (IFRS 16)

Bei Vertragsabschluss beurteilt der FACC-Konzern, ob ein Vertrag ein Leasingverhältnis ist oder enthält. Ein Vertrag ist oder enthält ein Leasingverhältnis, wenn der Vertrag das Recht verleiht, die Nutzung eines identifizierten Vermögenswerts für einen bestimmten Zeitraum gegen Entgelt zu kontrollieren. Um zu beurteilen, ob ein Vertrag das Recht auf Kontrolle über die Nutzung eines identifizierten Vermögenswerts gewährt, verwendet der FACC-Konzern die Definition eines Leasingverhältnisses gemäß IFRS 16.

Durch IFRS 16 werden die linearen Aufwendungen für Operating-Leasingverhältnisse durch einen Abschreibungsaufwand für Nutzungsrechte (Right-of-Use Assets) und Zinsaufwendungen für Schulden aus dem Leasingverhältnis ersetzt.

Der FACC-Konzern erfasst ein Nutzungsrecht und eine Leasingverbindlichkeit zu Beginn des Leasingverhältnisses. Das Nutzungsrecht wird beim erstmaligen Ansatz mit dem Barwert angesetzt.

Das Nutzungsrecht wird anschließend vom Beginn bis zum Ende der Laufzeit des Leasingverhältnisses linear abgeschrieben. Darüber hinaus wird das Nutzungsrecht periodisch um etwaige Wertminderungen reduziert und um bestimmte Neubewertungen der Leasingverbindlichkeit angepasst.

Die Leasingverbindlichkeit wird bei der erstmaligen Erfassung mit dem Barwert der zu Beginn nicht gezahlten Leasingzahlungen bewertet. Die anfängliche Verbindlichkeit wird mit dem impliziten Zinssatz des Leasingverhältnisses oder, wenn dieser Zinssatz nicht ohne weiteres bestimmt werden kann, mit dem Zinssatz des Konzerns abgezinst. Im Allgemeinen verwendet der FACC-Konzern seinen Zinssatz für die Aufnahme von Fremdkapital als Diskontierungssatz.

Die in der Bewertung der Leasingverbindlichkeit enthaltenen Leasingzahlungen setzen sich wie folgt zusammen:

- Feste Zahlungen
- Variable Leasingzahlungen, die von einem Index oder einem Kurs abhängen
- Beträge, die voraussichtlich im Rahmen einer Restwertgarantie zu zahlen sind
- Ausübungspreis für eine Kaufoption, deren Ausübung durch den Konzern hinreichend sicher ist

Die Leasingverbindlichkeit wird zu fortgeführten Anschaffungskosten unter Anwendung der Effektivzinsmethode bewertet. Sie wird neu bewertet, wenn sich die zukünftigen Leasingzahlungen aufgrund einer Änderung eines Index oder einer Rate ändert oder wenn sich die Schätzung des FACC-Konzerns für den erwarteten Betrag, der im Rahmen einer Restwertgarantie zu zahlen ist, ändert.

Wenn die Leasingverbindlichkeit neu bewertet wird, wird der Buchwert des Nutzungsrechts entweder entsprechend angepasst oder, wenn der Buchwert des Nutzungsrechts bereits vollkommen abgeschrieben bzw. wertberichtigt ist, der Effekt aus der Neubewertung über die Gewinn- und Verlustrechnung erfasst.

Der FACC-Konzern hat sich entschieden, keine Nutzungsrechte an Vermögenswerten und Leasingverbindlichkeiten für Leasingverträge über geringwertige Vermögenswerte und kurzfristige Leasingverträge zu bilanzieren. Der Konzern erfasst die mit diesen Leasingverträgen verbundenen Leasingzahlungen linear über die Laufzeit des Leasingverhältnisses als Aufwand.

Forderungen aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen und Vertragsvermögenswerte (IFRS 15)

Entwicklungsleistungen und kundenspezifische Werkzeugentwicklungen werden bei Verträgen mit vertraglich durchsetzbarem Anspruch zeitpunktbezogen in den Umsatzerlösen erfasst. Dabei werden zum Zeitpunkt der Umsatzrealisierung die kundenbezogenen Entwicklungsleistungen im Aufwand, die Verbindlichkeiten aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen im Umsatz und die variablen Vergütungen gemäß IFRS 15.50ff als Barwert im Umsatz bzw. in den Forderungen aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen erfasst.

In der Folge werden die Forderungen aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen durch eine laufende Amortisation (Teilabrechnungen) vermindert.

Sofern Entwicklungsleistungen sowie kundenspezifische Werkzeugentwicklungen eigene Leistungsverpflichtungen mit jederzeit vertraglich durchsetzbarem Anspruch darstellen und die zeitraumbezogene Umsatzrealisierung bereits teilweise vorgenommen wurde, werden diese von Beginn an als Vertragsvermögenswerte ausgewiesen.

Werden Entwicklungsleistungen sowie kundenspezifische Werkzeugentwicklungen nicht oder nicht gesondert vergütet, sondern von Kunden als Aufschlag auf den Preis der Serienteile abgegolten, kann die Höhe des Umsatzes davon abhängen, ob die geplanten Stückzahlen für die Serienprodukte erzielt werden. Dies stellt bei Verträgen mit vertraglich durchsetzbarem Anspruch eine variable Vergütung nach IFRS 15.50ff dar, die im Rahmen einer vorsichtigen

Schätzung als Forderung aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen angesetzt und regelmäßig neu beurteilt wird.

Zahlungen an den Kunden werden als Vorabrabatt behandelt und sind unter den Vertragsvermögenswerten ausgewiesen. Sie werden entsprechend der erwarteten Programmdauer als Umsatzreduktion erfasst.

Für die Beurteilung von Wertminderungen von Forderungen aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen und Vertragsvermögenswerten gelten die Vorschriften für finanzielle Vermögenswerte.

Vertragserfüllungskosten (IFRS 15)

Die Bewertung erfolgt zu fortgeführten Anschaffungs- oder Herstellungskosten.

Wenn gemäß IFRS 15 kein durchsetzbarer vertraglicher Anspruch auf die Vergütung der Entwicklungsleistungen und Werkzeugentwicklung gegeben ist, werden die damit verbundenen Aufwendungen als Vertragserfüllungskosten aktiviert. Die erbrachten Leistungen stellen eine Einheit mit der späteren Serienproduktion dar. In diesem Fall werden die auf den Teilepreis aufgeschlagenen Preise für Entwicklung und Werkzeuge bei Lieferung der Serienteile als Umsatzerlöse erfasst und die Vertragserfüllungskosten in Abhängigkeit der gelieferten Shipsets amortisiert.

Vorräte (IAS 2)

Die Bewertung der Vorräte erfolgt zu Anschaffungs- bzw. Herstellungskosten oder zu niedrigeren Nettoveräußerungswerten. Bei der Bewertung der Vorräte kommt das gleitende Durchschnittspreisverfahren zur Anwendung. Bei der Ermittlung der Herstellungskosten werden die direkt zurechenbaren Kosten und die anteiligen Gemeinkosten einschließlich Abschreibungen unter Annahme einer Normalauslastung einbezogen.

Der Nettoveräußerungswert ergibt sich aus den erwarteten Verkaufserlösen für die Gegenstände abzüglich der auf Basis von Erfahrungswerten festgelegten, noch anfallenden Fertigstellungs- und Vertriebskosten. Preisrückgänge bei den Wiederbeschaffungskosten werden im Allgemeinen bei der Ermittlung des Nettoverkaufspreises berücksichtigt.

Wertberichtigungen auf Vorräte werden bei reduziertem Nettoveräußerungspreis oder langer Lagerdauer vorgenommen. Diese sogenannten Lagerhüter (Slow Moving Items) werden nach Warengruppen kategorisiert und mit spezifischen Abschlägen bewertet. Als Lagerhüter werden Materialien bezeichnet, die eine Lagerdauer von mehr als 24 Monaten aufweisen.

Kundenbezogene Entwicklungsleistungen (IAS 2)

Sofern Entwicklungsleistungen sowie kundenspezifische Werkzeugentwicklungen eigene Leistungsverpflichtungen darstellen und der zeitpunktbezogene Kontrollübergang noch nicht stattgefunden hat, werden diese als kundenbezogene Entwicklungsleistungen ausgewiesen. Eine Aktivierung erfolgt in Höhe der damit verbundenen Aufwendungen. Siehe dazu auch „Forderungen aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen und Vertragsvermögenswerte“.

Konzernanhang

Öffentliche Zuwendungen (IAS 20)

Zuwendungen der öffentlichen Hand werden zu ihrem beizulegenden Zeitwert erfasst, wenn eine angemessene Sicherheit dafür besteht, dass die damit verbundenen Bedingungen erfüllt und die Zuwendungen gewährt werden.

Öffentliche Zuwendungen für Investitionen in Sachanlagevermögen werden unter dem Posten Investitionszuschüsse innerhalb der langfristigen bzw. kurzfristigen Verbindlichkeiten ausgewiesen.

Investitionszuschüsse werden auf linearer Basis über die erwartete Nutzungsdauer der betreffenden Vermögenswerte erfolgswirksam aufgelöst.

Verpflichtungen gegenüber Dienstnehmer*innen (IAS 19)

Leistungsorientierte Pläne

Leistungsorientierte Pläne betreffen Abfertigungsverpflichtungen in Österreich für Mitarbeiter*innen, deren Dienstverhältnis bis zum Dezember 2002 begründet wurde.

Die Ermittlung dieser Rückstellung erfolgt nach der Projected-Unit-Credit-Methode. Dabei wird der Barwert der künftigen Zahlungen über die geschätzte Beschäftigungszeit der Mitarbeiter*innen angesammelt. Die Berechnung erfolgt für den jeweiligen Bilanzstichtag durch einen Aktuar mittels versicherungsmathematischer Gutachtens.

Neubewertungseffekte, die auf erfahrungsbedingten Anpassungen und Änderungen versicherungsmathematischer Annahmen basieren, werden in der Periode ihres Entstehens im sonstigen Ergebnis im Eigenkapital erfasst.

Die Zinsaufwendungen werden in der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung vor dem Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT) erfasst.

Für einzelvertragliche vereinbarte Abfertigungsverpflichtungen gegenüber den Vorständen der FACC AG wird der erwartete Erfüllungsbetrag angesetzt.

Beitragsorientierte Pläne

Beitragsorientierte Pläne bestehen für Mitarbeiter*innen in Österreich, deren Dienstverhältnis nach dem 31. Dezember 2002 begründet wurde, aufgrund gesetzlicher Verpflichtungen sowie für einzelvertragliche Pensionsvereinbarungen.

Der Konzern ist ausschließlich zur Leistung der Beiträge verpflichtet. Diese werden in der Periode als Aufwendungen erfasst, für die sie entrichtet werden.

Sonstige langfristige Verpflichtungen gegenüber Mitarbeiter*innen

Aufgrund kollektivvertraglicher Vereinbarungen ist der Konzern verpflichtet, an Mitarbeiter*innen bei Erreichen von 25 Dienstjahren ein Jubiläumsgeld in Höhe eines Monatsgehalts bzw. eines Monatslohns zu leisten.

Die Ermittlung dieser Rückstellung erfolgt nach der Projected-Unit-Credit-Methode für den jeweiligen Bilanzstichtag durch einen Aktuar mittels versicherungsmathematischer Gutachtens.

Die Zinsaufwendungen werden in der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung vor dem Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT) erfasst.

Neubewertungseffekte, die auf erfahrungsbedingten Anpassungen und Änderungen versicherungsmathematischer Annahmen basieren, werden in der Periode ihres Entstehens erfolgswirksam erfasst.

Vertragsverbindlichkeiten aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen (IFRS 15)

Vertragsverbindlichkeiten aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen werden unter den kurzfristigen Schulden dargestellt, wenn deren Kontrollübergang noch nicht erfolgt ist.

Sonstige Rückstellungen (IAS 37)

Sonstige Rückstellungen werden mit dem erwarteten Erfüllungsbetrag angesetzt. Langfristige Rückstellungen werden abgezinst, wenn der Abzinsungseffekt wesentlich ist und die Abzinsungsperiode verlässlich geschätzt werden kann.

Ertragsteuern (IAS 12)

Steuerforderungen werden mit Steuerverbindlichkeiten saldiert dargestellt, wenn diese gegenüber derselben Abgabenbehörde bestehen und eine Aufrechnungsmöglichkeit vorhanden ist.

Der Ertragsteueraufwand/der Ertragsteuerertrag umfasst die tatsächlichen Steuern und die latenten Steuern.

Latente Steuern werden für alle temporären Differenzen zwischen der Steuerbasis der Vermögenswerte und Verbindlichkeiten (Tax Base) und ihren Buchwerten im IFRS-Abschluss angesetzt (Verbindlichkeitenmethode). Zur Berechnung latenter Steuern werden die Steuersätze, die bei der Umkehr der temporären Differenzen nach den Verhältnissen am Bilanzstichtag zu erwarten sind, herangezogen. Aktive latente Steuern werden nur dann berücksichtigt, wenn es wahrscheinlich ist, dass die entsprechenden Steuervorteile auch realisiert werden.

Aktive latente Steuern für Verlustvorträge werden nur in jenem Ausmaß angesetzt, in dem eine Verwertung innerhalb eines angemessenen Zeitraums (fünf Jahre) wahrscheinlich erscheint.

Veränderungen der Steuern führen grundsätzlich zu Steueraufwendungen bzw. -erträgen. Steuern auf im sonstigen Ergebnis erfasste Sachverhalte werden im sonstigen Ergebnis erfasst. Steuern auf direkt im Eigenkapital erfasste Sachverhalte werden erfolgsneutral im Eigenkapital berücksichtigt.

Finanzinstrumente (IAS 32, IFRS 7, IFRS 9, IFRS 13)

IFRS 9 enthält einen neuen Einstufungs- und Bewertungsansatz für finanzielle Vermögenswerte, der das Geschäftsmodell, in dessen Rahmen die Vermögenswerte gehalten werden, sowie die Eigenschaften ihrer Cashflows widerspiegeln. Der Standard enthält

drei wichtige Einstufungskategorien für finanzielle Vermögenswerte: zu fortgeführten Anschaffungskosten (AC) bewertet, zum beizulegenden Zeitwert mit Wertänderungen im Gewinn oder Verlust bewertet (FVTPL) sowie zum beizulegenden Zeitwert mit Wertänderung im sonstigen Ergebnis bewertet (FVOCI). Der Standard sieht bei bestehenden Kategorien des IAS 39 „bis zur Endfälligkeit gehalten (HtM)“, „Kredite und Forderungen (LaR)“ sowie „zur Veräußerung verfügbar (AfS)“ nicht mehr vor. Derivative Finanzinstrumente, die in finanzielle Vermögenswerte eingebettet sind, werden nach IFRS 9 nicht mehr getrennt bilanziert, sondern insgesamt in die Kategorie „Fair Value Through Profit or Loss“ klassifiziert.

Im FACC-Konzern besteht zudem ein Factoring-Programm für sieben ausgewählte Kunden. Die nicht verkauften Forderungen aus dem Factoring-Portfolio sind nach IFRS 9 dem Geschäftsmodell „Halten und Verkaufen“ zugewiesen. Dieses wird ergebnisneutral als „Fair Value Through Other Comprehensive Income“ bewertet.

Die finanziellen Vermögenswerte werden bei der erstmaligen Erfassung zum beizulegenden Zeitwert bewertet. Im Falle von Finanzinvestitionen, die nicht als erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertet werden, werden darüber hinaus Transaktionskosten berücksichtigt, die direkt dem Erwerb der Vermögenswerte zuzurechnen sind.

Der beizulegende Zeitwert wird auf Basis der am Bilanzstichtag zur Verfügung stehenden Marktinformationen ermittelt. Angesichts variierender Einflussfaktoren können die hier angeführten Werte von den später realisierten Werten abweichen.

Der beizulegende Zeitwert finanzieller Vermögenswerte und Schulden spiegelt die Auswirkung des Risikos der Nichterfüllung von Seiten der Gegenpartei wider. Bei der Ermittlung des beizulegenden Zeitwerts eines finanziellen Vermögenswerts wird das Kreditrisiko der Banken anhand von deren Ratings berücksichtigt. Bei der Ermittlung des beizulegenden Zeitwerts einer finanziellen Schuld wird das eigene Kreditrisiko anhand des Ratings durch Banken berücksichtigt.

Für alle derivativen Finanzinstrumente und notierten Wertpapiere liegen Marktwerte vor, für die sonstigen Finanzinstrumente erfolgt die Ermittlung des beizulegenden Zeitwerts anhand der diskontierten erwarteten Cashflows, insofern nicht der Buchwert einen angemessenen Näherungswert für den beizulegenden Zeitwert darstellt.

Käufe und Verkäufe finanzieller Vermögenswerte werden am Handelstag erfasst.

Wertminderungen werden für alle Finanzinstrumente erfolgswirksam erfasst. Bei Entfall des Wertminderungsgrunds wird eine Wertaufholung erfolgswirksam erfasst.

Sonstige finanzielle Vermögenswerte (Wertpapiere)

Kategorie „Erfolgsneutral zum beizulegenden Zeitwert“: Die Folgebewertung erfolgt erfolgsneutral im sonstigen Ergebnis zum beizulegenden Zeitwert (Börsenkurs).

Forderungen und sonstige Vermögenswerte

Kategorie „Zu fortgeführten Anschaffungskosten“: Die Folgebewertung wird zu fortgeführten Anschaffungskosten abzüglich etwaiger Wertminderungen auf Wertberichtigungskonten durchgeführt. Wertminderungen auf Forderungen aus Lieferungen und Leistungen werden aufgrund der Überfälligkeit auf Basis von Erfahrungswerten gebildet. Daneben erfolgt zusätzlich eine Einzelbeurteilung von Kunden, in die die bisherigen Erfahrungen, dessen Bonität sowie etwaige Sicherheiten mit einfließen. Uneinbringliche Forderungen werden ausgebucht. Langfristige Forderungen werden zusätzlich unter Anwendung der Effektivzinsmethode abgezinst.

IFRS 9 ersetzt das Modell der „eingetretenen Verluste“ des IAS 39 durch ein zukunftsorientiertes Modell der „erwarteten Kreditausfälle“. Dies erfordert erhebliche Ermessensentscheidungen bezüglich der Frage, inwieweit die erwarteten Kreditausfälle durch Veränderungen bei den wirtschaftlichen Faktoren beeinflusst werden. Diese Einschätzung wird auf Grundlage gewichteter Wahrscheinlichkeiten bestimmt.

Das neue Wertminderungsmodell ist auf finanzielle Vermögenswerte, die zu fortgeführten Anschaffungskosten oder zu FVOCI bewertet werden, sowie auf vertragliche Vermögenswerte anzuwenden.

Gemäß IFRS 9 werden Wertberichtigungen auf einer der nachstehenden Grundlagen ermittelt:

- **Zwölf-Monats-Kreditausfälle:** Hierbei handelt es sich um erwartete Kreditausfälle aufgrund möglicher Ausfallereignisse innerhalb von zwölf Monaten nach dem Abschlussstichtag.
- **Kreditausfälle für die vertragliche Laufzeit:** Hierbei handelt es sich um erwartete Kreditausfälle aufgrund aller möglichen Ausfallereignisse während der erwarteten Laufzeit eines Finanzinstruments.

Die Bewertung nach dem Konzept der erwarteten lebenslangen Kreditausfälle ist anzuwenden, wenn das Kreditrisiko eines finanziellen Vermögenswerts am Abschlussstichtag seit dem erstmaligen Ansatz signifikant gestiegen ist; ansonsten ist die Bewertung nach dem Konzept der Zwölf-Monats-Kreditausfälle anzuwenden. Ausnahmeregelungen bestehen für Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, für vertragliche Vermögenswerte, die sich aus IFRS 15 ergeben, sowie für Leasingforderungen. Für diese Posten müssen (bei Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie vertraglichen Vermögenswerten gemäß IFRS 15 ohne wesentliche Finanzierungskomponente) bzw. dürfen (bei Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie vertraglichen Vermögenswerten gemäß IFRS 15 mit wesentlicher Finanzierungskomponente und Leasingforderungen) bereits mit Zugang sämtliche erwarteten Verluste Berücksichtigung finden.

Für die Kunden des Konzerns sind großteils Kapitalmarktdaten verfügbar, wodurch externe Parameter für das fälligkeitsabhängige Ausfallrisiko vorhanden sind. Für die Ermittlung des erwarteten Verlusts erfolgt für die ausfallbedrohten Forderungen die Berechnung mit einer laufeitenspezifischen Ausfallwahrscheinlichkeit je Kunden.

Konzernanhang

Sind für einen Kunden keine externen Parameter verfügbar, werden branchen- bzw. länderspezifische Credit-Default-Swap-Spreads (CDS-Spreads) bzw. Anleiherenditen (auf Einzeltitel oder Indexbasis) für die Ermittlung der Ausfallswahrscheinlichkeit herangezogen.

Eine Forderung aus Lieferungen und Leistungen wird abgeschrieben, wenn Informationen vorliegen, die darauf hindeuten, dass sich der Schuldner in erheblichen finanziellen Schwierigkeiten befindet und keine realistische Aussicht auf einen Rückfluss besteht, z. B. wenn der Schuldner in Liquidation oder in ein Konkursverfahren überführt wurde oder wenn die Forderungen aus Lieferungen und Leistungen mehr als drei Jahre überfällig sind, je nachdem, was früher eintritt. Keine der abgeschriebenen Forderungen aus Lieferungen und Leistungen ist Gegenstand von Zwangsvollstreckungsmaßnahmen.

Der FACC-Konzern bucht seine Forderungen aus Lieferungen und Leistungen aus, wenn die vertraglichen Rechte hinsichtlich der Zahlungsströme aus der Forderung ausgelaufen sind oder wenn die Rechte zum Erhalt der Zahlungsströme in einer Transaktion übertragen werden, in der auch alle wesentlichen mit dem Eigentum der Forderung verbundenen Risiken und Chancen übertragen werden.

Liquide Mittel

Die Bewertung erfolgt zu fortgeführten Anschaffungskosten am Bilanzstichtag.

Der Konzern nimmt an, dass seine liquiden Mittel auf Grundlage von externen Ratings der Banken und Finanzinstitute ein geringeres Ausfallrisiko aufweisen. Aufgrund der hohen Bonität und der kurzfristigen Fälligkeit wird keine Wertberichtigung für erwartete Kreditverluste gebildet.

Verbindlichkeiten

Verbindlichkeiten werden beim erstmaligen Ansatz mit ihrem beizulegenden Zeitwert erfasst. Die Folgebewertung erfolgt entweder zu fortgeführten Anschaffungskosten oder ergebniswirksam zum beizulegenden Zeitwert.

Derivative Finanzinstrumente

Derivative Finanzinstrumente, bei denen die Kriterien des IFRS 9 zur Bilanzierung als Sicherungsbeziehung nicht erfüllt sind, werden gemäß IFRS 9 als „Fair Value Through Profit or Loss“ klassifiziert und erfolgswirksam mit dem beizulegenden Zeitwert erfasst.

Cashflow Hedge und Fair Value Hedge

Der Konzern schließt Devisentermingeschäfte ab, die der Absicherung des Fremdwährungsrisikos im Zusammenhang mit bestimmten geplanten Fremdwährungsumsätzen dienen.

Zur Herstellung der periodengerechten Kompensation der Auswirkungen der abgesicherten Transaktion und des Sicherungsinstruments in der Erfolgsrechnung werden die besonderen Bestimmungen des IFRS 9 über Hedge Accounting angewendet. Die sich zum Bilanzstichtag ergebenden Marktwerte werden unter Berücksichtigung von latenten Steuern erfolgsneutral im sonstigen Ergebnis erfasst und unter den Rücklagen gemäß IFRS 9 ausgewiesen. Die

erfolgswirksame Auflösung erfolgt nach Maßgabe der künftigen Realisation im entsprechenden Geschäftsjahr.

Zudem schließt der Konzern zur Wechselkursabsicherung von bestimmten Bilanzpositionen „Devisentermingeschäfte“ ab.

Umsatzrealisierung (IFRS 15)

Bei FACC gibt es zwei wesentliche Umsatzströme – einerseits die Lieferung von Serienprodukten und andererseits die Erbringung von Entwicklungsleistungen. Entwicklungsleistungen stellen entweder eine eigene Leistungsverpflichtung im Rahmen eines Mehrkomponentenvertrags dar oder sie sind Teil der Lieferung der Serienprodukte. Darüber hinaus bestehen für Entwicklungsprojekte auch Einzelverträge. Sofern die Entwicklungsleistung in einem Mehrkomponentenvertrag eine eigene Leistungsverpflichtung darstellt und die Kriterien für eine zeitraumbezogene Umsatzrealisierung erfüllt sind, werden die Umsätze in Abhängigkeit der Schätzbarkeit des Auftragsergebnisses entweder im Ausmaß des Fertigstellungsgrads (Fortschritt wird nach der Cost-to-Cost-Methode ermittelt) oder in Höhe der angefallenen Kosten (sofern keine verlässliche Schätzung des Auftragsergebnisses möglich ist) realisiert. Sofern die Entwicklungsleistung in einem Mehrkomponentenvertrag eine eigene Leistungsverpflichtung darstellt, die Kriterien für eine zeitraumbezogene Umsatzrealisierung nicht erfüllt werden, aufgrund des Vertrags jedoch ein durchsetzbarer Anspruch besteht, erfolgt die Umsatzrealisierung zum Zeitpunkt der Übertragung der Verfügungsmacht auf den Kunden. Sofern die Entwicklungsleistung keine eigene Leistungsverpflichtung darstellt bzw. aufgrund des Vertrags kein durchsetzbarer Anspruch besteht, erfolgt die Umsatzrealisierung zum Zeitpunkt der Lieferung der Serienprodukte. Die anfallenden Kosten für die Entwicklungsleistung werden in diesem Fall als Vertragserfüllungskosten aktiviert und in Abhängigkeit mit der Shipment-Lieferung erfolgswirksam amortisiert. Bei Entwicklungsleistungen ohne Milestone-Zahlungen erfolgt die Zahlung der Leistung im Rahmen der laufenden Lieferung der Serienprodukte über die Gesamtlaufzeit des Programms. Da die Erfüllung der Leistungsverpflichtung deutlich vor den Einzahlungen liegt, liegt eine wesentliche Finanzierungskomponente vor, die bei der Bewertung der Forderungen aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen und der Vertragsvermögenswerte berücksichtigt wird. Bei Entwicklungsleistungen mit Milestone-Zahlungen fallen die Leistungserbringung und die Zahlungseingänge weitgehend zusammen. Daher liegt hier keine wesentliche Finanzierungskomponente vor. Bei der Festsetzung des Transaktionspreises für Entwicklungsleistungen fließen sowohl fixe als auch variable Bestandteile ein. Der fixe Bestandteil setzt sich zusammen aus der vertraglich festgelegten Preiskomponente (gesondert vereinbart für die Entwicklungsleistung oder garantiert im Shipment-Preis) und garantierten Mindestmengen. In den variablen Bestandteilen fließen Schätzungen hinsichtlich der Mengenkomponente (künftig zu liefernde Serienprodukte) ein, da in diesen Fällen keine garantierten Mindestmengen bestehen, sondern die geplante Ratenvorschau zugrundegelegt wird.

Gemäß IFRS 15 werden die Umsatzerlöse entweder zeitraum- oder zeitpunktbezogen erfasst, sobald ein Kunde die Kontrolle über die Güter oder Dienstleistungen erlangt.

Sofern bei einer langfristigen Amortisation über die Serienlieferungen eine wesentliche Finanzierungskomponente festgestellt wird, werden die Umsatzerlöse nur in Höhe des Barwerts der vereinbarten Zahlungen erfasst. Aufzinsungseffekte werden als Ertrag im

Finanzergebnis erfasst und führen dazu, dass die vereinnahmten Zahlungen nicht gänzlich den Umsatzerlösen zugeordnet werden.

Zahlungen an den Kunden werden als Vorabrabatt behandelt und in der Konzern-Gesamtergebnisrechnung über die Programmdauer verteilt als Umsatzreduktion ausgewiesen.

Für eine zeitraumbezogene Umsatzrealisierung ist neben einer fehlenden alternativen Nutzungsmöglichkeit insbesondere der jederzeitige Rechtsanspruch auf Zahlung der bereits erbrachten Leistungen vorausgesetzt (Kosten plus Gewinnanteil). Dieses Kriterium führt dazu, dass einzelne Verträge gemäß IFRS 15 zeitpunktbezogen als Umsatz zu erfassen sind. Die zeitpunktbezogenen Leistungen werden bis zum Kontrollübergang in Höhe der Kosten bilanziell erfasst.

Bei einer zeitraumbezogenen Umsatzrealisierung werden die Umsatzerlöse entsprechend der Cost-to-Cost-Methode verteilt.

IFRS 15 verlangt von einem Unternehmen Angaben über die Kosten für die Anbahnung eines Vertrags mit einem Kunden. Dem Konzern entstehen keine solchen Kosten, weshalb die damit verbundenen Angaben in diesem Leitfaden nicht dargestellt werden. Bei Verträgen mit einer Laufzeit von weniger als zwölf Monaten wird keine Finanzierungskomponente berücksichtigt.

Aufwandsrealisierung

Operative Aufwendungen werden mit der Inanspruchnahme der Leistung bzw. zum Zeitpunkt ihrer Verursachung erfasst. Zinsen werden nach der Effektivzinsmethode erfasst.

Fremdwährungsbewertung (IAS 21)

Die Fremdwährungsumrechnung von Forderungen, liquiden Mitteln und Verbindlichkeiten erfolgt zum Stichtagskurs. Gewinne und Verluste werden ergebniswirksam erfasst.

Konzern-Kapitalflussrechnung (IAS 7)

Für die Darstellung der Konzern-Kapitalflussrechnung wurde bei dem Konzern-Cashflow aus der Betriebstätigkeit die indirekte Methode gewählt. Der Finanzmittelfonds entspricht dem Kassenbestand und den kurzfristigen Finanzmitteln.

Konzernanhang

50. Auswirkungen neuer und geänderter Standards

Die folgenden neuen bzw. geänderten Standards und Interpretationen waren im Geschäftsjahr 2022 erstmals anzuwenden:

Standard/Interpretation		Anwendungspflicht lt. IASB für Geschäftsjahre ab	Übernahme durch EU zum 31.12.2022
IFRS 3 (Änderung)	Unternehmenszusammenschlüsse	01.01.2022	Ja
IAS 16 (Änderung)	Sachanlagen	01.01.2022	Ja
IAS 37 (Änderung)	Rückstellungen, Eventualschulden und Eventualforderungen	01.01.2022	Ja
Diverse	Jährliche Verbesserungen an den IFRS – Zyklus 2018-2020	01.01.2022	Ja

Die erstmalige Anwendung dieser neuen bzw. überarbeiteten Standards hat keine wesentlichen Auswirkungen auf den Konzernabschluss von FACC.

IASB bereits veröffentlichten aber in der EU zum Teil noch nicht verpflichtend anzuwendenden neuen, überarbeiteten bzw. ergänzten Standards und Interpretationen des IFRIC sind auch vom FACC-Konzern nicht vorzeitig angewendet worden und sind somit für den vorliegenden Konzernabschluss nicht relevant:

Das International Accounting Standards Board (IASB) arbeitet an zahlreichen Projekten, die sich auf Geschäftsjahre beginnend mit dem 1. Jänner 2023 auswirken werden. Die nachfolgenden, vom

Standard/Interpretation		Veröffentlichung durch das IASB	Anwendungspflicht lt. IASB	Übernahme durch EU zum 31.01.2023	Auswirkungen auf den Konzernabschluss
IFRS 17	Versicherungsverträge	18.05.2017	01.01.2023	Ja	Nein
IFRS 17 (Änderung)	Versicherungsverträge	25.06.2020	01.01.2023	Ja	Nein
IAS 8 (Änderung)	Definition von Schätzungen	12.02.2021	01.01.2023	Ja	Nein
IAS 1 (Änderung)	Offenlegung von Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden	12.02.2021	01.01.2023	Ja	Nein
IAS 12 (Änderung)	Latente Steuern im Zusammenhang mit Vermögenswerten und Verbindlichkeiten aus einem einzigen Geschäftsvorfall	07.05.2021	01.01.2023	Ja	Nein
IFRS 17 (Änderung)	Erstmalige Anwendung von IFRS 17 und IFRS 9 - vergleichende Informationen	09.12.2021	01.01.2023	Ja	Nein
IAS 1 (Änderung)	Klassifizierung von Verbindlichkeiten als kurz- oder langfristig	23.01.2020	01.01.2024	Ja	Nein
IAS 1 (Änderung)	Klassifizierung von Verbindlichkeiten als kurz- oder langfristig - Verschiebung des Stichtags	15.07.2020	01.01.2024	Ja	Nein
IAS 1 (Änderung)	Langfristige Verbindlichkeiten mit Covenants	31.10.2022	01.01.2024	Ja	Nein
IFRS 16 (Änderung)	Leasingverhältnisse: Leasingverbindlichkeit bei Sale and Leaseback	22.09.2022	01.01.2024	Ja	Nein

51. Honorare des Konzernabschlussprüfers

Für die Dienstleistungen des Konzernabschlussprüfers Ernst & Young Wirtschaftsprüfungsgesellschaft m.b.H. sind im Geschäftsjahr 2021 bzw. 2022 folgende Honorare als Aufwand erfasst worden:

	2021 EUR'000	2022 EUR'000
Konzern- und Jahresabschlussprüfung	161	178
Andere Beratungsleistungen	3	3
	164	181

52. Ereignisse nach dem Bilanzstichtag

Am 17. Februar 2023 unterzeichnete die FACC Operations GmbH die Verlängerung des Konsortialkredits über 225.443 TEUR mit fünf teilnehmenden Banken (siehe Note 38 – Finanzverbindlichkeiten).

Darüber hinaus kam es zu keinem angabepflichtigen Ereignis.

53. Vorschlag für die Ergebnisverwendung

Der Bilanzverlust des FACC-Konzerns im Geschäftsjahr 2022 betrug –53.324 TEUR. Der Vorstand und der Aufsichtsrat schlagen der Hauptversammlung am 8. Mai 2023 eine Dividende von 0,00 EUR je Aktie vor.

54. Freigabe zur Veröffentlichung

Der vorliegende Konzernabschluss wurde vom Vorstand aufgestellt und wird voraussichtlich am 28. März 2023 vom Vorstand dem Aufsichtsrat zur Prüfung vorgelegt. In der Folge wird der Konzernabschluss der Hauptversammlung zur Freigabe vorgelegt. Der Aufsichtsrat kann im Rahmen der ihm obliegenden Prüfung eine Änderung des Konzernabschlusses veranlassen.

55. Vorstand und Aufsichtsrat

Mitglieder des Vorstands

Robert Machtlinger, CEO
 Andreas Ockel, COO
 Aleš Stárek, CFO
 Zhen Pang, CCO (seit 1. Oktober 2022)
 Yongsheng Wang, CCO (bis 30. September 2022)

Mitglieder des Aufsichtsrats

Jian Wang (Vorsitzender) (seit 31. Mai 2022)
 Zhen Pang (Vorsitzender) (bis 31. Mai 2022)
 Fusheng Chen (Stellvertreter des Vorsitzenden) (seit 31. Mai 2022)
 Ian Chang (seit 31. Mai 2022)
 Weixi Gong (seit 31. Mai 2022)
 Jing Guo (seit 31. Mai 2022)
 Yu Mei (seit 31. Mai 2022)
 Junqi Sheng (seit 31. Mai 2022)
 Tom Williams (seit 31. Mai 2022)
 Jiajia Dai (bis 31. Mai 2022)
 Qinghong Liu (bis 31. Mai 2022)
 George Maffeo (bis 31. Mai 2022)
 Jürgen Fischer (Arbeitnehmervertreter) (seit 31. Mai 2022)
 Barbara Huber (Arbeitnehmervertreterin) (seit 31. Mai 2022)
 Ulrike Reiter (Arbeitnehmervertreterin) (seit 31. Mai 2022)
 Karin Klee (Arbeitnehmervertreterin) (seit 31. Mai 2022)

Ried im Innkreis, am 13. März 2023

Der Vorstand

Robert Machtlinger e. h. Vorsitzender des Vorstands	Andreas Ockel e. h. Mitglied des Vorstands
Aleš Stárek e. h. Mitglied des Vorstands	Zhen Pang e. h. Mitglied des Vorstands

Erklärung aller gesetzlichen Vertreter

Gemäß § 82 Abs. 4 Z. 3 Börsegesetz

Wir bestätigen nach bestem Wissen, dass der im Einklang mit den maßgeblichen Rechnungslegungsstandards aufgestellte Konzernabschluss ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt. Ebenso bestätigen wir nach bestem Wissen, dass der Konzernlagebericht den Geschäftsverlauf, das Geschäftsergebnis und die Lage des Konzerns so darstellt, dass ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns entsteht, und dass der Konzernlagebericht die wesentlichen Risiken und Ungewissheiten beschreibt, denen der Konzern ausgesetzt ist.

Wir bestätigen nach bestem Wissen, dass der im Einklang mit den maßgeblichen Rechnungslegungsstandards aufgestellte Jahresabschluss des Mutterunternehmens ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Unternehmens vermittelt. Ebenso bestätigen wir nach bestem Wissen, dass der Lagebericht den Geschäftsverlauf, das Geschäftsergebnis und die

Lage des Unternehmens so darstellt, dass ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage entsteht, und dass der Lagebericht die wesentlichen Risiken und Ungewissheiten beschreibt, denen das Unternehmen ausgesetzt ist.

Ried im Innkreis, am 13. März 2023

Der Vorstand

Robert Machtlinger e. h.
Vorsitzender des Vorstands

Andreas Ockel e. h.
Mitglied des Vorstands

Aleš Stárek e. h.
Mitglied des Vorstands

Zhen Pang e. h.
Mitglied des Vorstands

Bestätigungsvermerk¹⁾

Bericht zum Konzernabschluss

PRÜFUNGSURTEIL

Wir haben den Konzernabschluss der

FACC AG, Ried im Innkreis,

und ihrer Tochtergesellschaften (der Konzern), bestehend aus der Konzernbilanz zum 31. Dezember 2022, der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung, der Konzerngesamtergebnisrechnung, der Konzerneigenkapitalveränderungsrechnung und der Konzerngeldflussrechnung für das an diesem Stichtag endende Geschäftsjahr und dem Konzernanhang, geprüft.

Nach unserer Beurteilung entspricht der beigefügte Konzernabschluss den gesetzlichen Vorschriften und vermittelt ein möglichst getreues Bild der Vermögens- und Finanzlage des Konzerns zum 31. Dezember 2022 sowie der Ertragslage und der Zahlungsströme

des Konzerns für das an diesem Stichtag endende Geschäftsjahr in Übereinstimmung mit den International Financial Reporting Standards (IFRS), wie sie in der EU anzuwenden sind, und den zusätzlichen Anforderungen des § 245a UGB.

¹⁾ Die Veröffentlichung oder Weitergabe des Konzernabschlusses mit unserem Bestätigungsvermerk darf nur in der von uns bestätigten Fassung erfolgen. Dieser Bestätigungsvermerk bezieht sich ausschließlich auf den deutschsprachigen und vollständigen Konzernabschluss samt Konzernlagebericht. Für abweichende Fassungen sind die Vorschriften des § 281 Abs 2 UGB zu beachten.

GRUNDLAGE FÜR DAS PRÜFUNGSURTEIL

Wir haben unsere Abschlussprüfung in Übereinstimmung mit der EU-Verordnung Nr. 537/2014 (im Folgenden EU-VO) und mit den österreichischen Grundsätzen ordnungsmäßiger Abschlussprüfung durchgeführt. Diese Grundsätze erfordern die Anwendung der International Standards on Auditing (ISA). Unsere Verantwortlichkeiten nach diesen Vorschriften und Standards sind im Abschnitt "Verantwortlichkeiten des Abschlussprüfers für die Prüfung des Konzernabschlusses" unseres Bestätigungsvermerks weitergehend beschrieben. Wir sind vom Konzern unabhängig in Übereinstimmung mit den österreichischen unternehmensrechtlichen und berufsrechtlichen Vorschriften, und wir haben unsere sonstigen beruflichen Pflichten in Übereinstimmung mit diesen Anforderungen erfüllt. Wir sind der Auffassung, dass die von uns bis zum Datum des Bestätigungsvermerks erlangten Prüfungsnachweise ausreichend und geeignet sind, um als Grundlage für unser Prüfungsurteil zu diesem Datum zu dienen.

BESONDERS WICHTIGE PRÜFUNGSSACHVERHALTE

Besonders wichtige Prüfungssachverhalte sind solche Sachverhalte, die nach unserem pflichtgemäßen Ermessen am bedeutendsten für unsere Prüfung des Konzernabschlusses des Geschäftsjahres waren. Diese Sachverhalte wurden im Zusammenhang mit unserer Prüfung des Konzernabschlusses als Ganzes und bei der Bildung unseres Prüfungsurteils hierzu berücksichtigt, und wir geben kein gesondertes Prüfungsurteil zu diesen Sachverhalten ab.

Nachfolgend stellen wir die aus unserer Sicht besonders wichtigen Prüfungssachverhalte dar:

1. Sonstige Forderungen in Zusammenhang mit dem Fake-President-Incident-Fraud Fall im Geschäftsjahr 2015/2016
2. Werthaltigkeit von langfristigen Forderungen aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen und Vertragserfüllungskosten

1. Sonstige Forderungen in Zusammenhang mit dem Fake President-Incident-Fraud Fall im Geschäftsjahr 2015/2016

Beschreibung

Ende des Geschäftsjahres 2015/16 war die FACC Gruppe mit einem Fake-President-Incident-Fraud Fall konfrontiert, welcher zu einem Mittelabfluss von iHv mEUR 52,9 aus der FACC Operations GmbH (einem Tochterunternehmen der FACC AG) führte. Davon wurde ein Betrag von rd. mEUR 10,9 auf Bankkonten in China eingefroren und im Geschäftsjahr 2019 auf Konten der Republik Österreich transferiert, jedoch noch nicht an die FACC Operations GmbH rücküberwiesen. Auf Basis mehrerer vom Management eingeholten rechtlichen Beurteilungen und eines von einem Strafrechtsexperten eingeholten Gutachtens zum 31. Dezember 2022 wurde für diesen Betrag eine kurzfristige sonstige Forderungen iHv mEUR 10,9 bilanziert.

Das Risiko im Rahmen der Abschlussprüfung besteht unter anderem darin, dass eine Repatriierung von entzogenen Geldern mit Hilfe des Bundes selten vorkommt und dabei zum Teil rechtliches Neuland betreten wird.

Die Angaben zu den Erläuterungen im Hinblick auf die Einschätzungen des Managements des Fake President Incident Fraud Falles sind im Konzernanhang in Anhangsangabe 31 (Forderungen) enthalten.

Wie wir den Sachverhalt im Rahmen der Prüfung adressiert haben:

Unsere Prüfungshandlungen haben unter anderem folgende Tätigkeiten umfasst:

- Besprechung der aktuellen Entwicklung im Jahr 2022 in Zusammenhang mit dem Strafprozess gegen einen Täter am Landesgericht Graz und dem Status des Ausfolgungsantrages durch die FACC Operations GmbH mit dem Vorstand und dem Leiter der Rechtsabteilung
- Würdigung der vom Unternehmen eingeholten unabhängigen rechtlichen Beurteilung zum 31. Dezember 2022 und des Gutachtens des Strafrechtsexperten, inwieweit die Rückführung dieser Gelder rechtlich möglich ist und ein Rechtsanspruch seitens der Gesellschaft besteht
- Würdigung des Rechtsanwaltsbriefes und der zusätzlichen Stellungnahme der Anwälte zum 31. Dezember 2022, die die FACC Operations GmbH als Privatbeteiligter im Strafverfahren gegen einen Täter am Landesgericht Graz vertreten haben.
- Überprüfung, ob die Voraussetzungen zum Ansatz einer Forderung erfüllt sind
- Überprüfung der Werthaltigkeit der Forderung
- Beurteilung der Angemessenheit der Angaben im Anhang zu den sonstigen Forderungen

2. Werthaltigkeit von langfristigen Forderungen aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen und Vertragserfüllungskosten

Beschreibung

Die FACC AG weist in ihrem Konzernabschluss langfristige Forderungen aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen in Höhe von 27,4 Mio € (Vorjahr 27,7 Mio. €) und langfristige Vertragserfüllungskosten in Höhe von 71,3 Mio € (Vorjahr 88,3 Mio. €) aus.

Im Rahmen der Überprüfung der Werthaltigkeit für Vertragserfüllungskosten und Forderungen aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen haben die gesetzlichen Vertreter wesentliche Annahmen und Schätzungen zu treffen. Die Werthaltigkeit ist stark beeinflusst von den zugrunde liegenden Schätzungen in Bezug auf Zeitpunkt und Menge zukünftiger Lieferungen und damit verbundener Cash-Flows.

Bestätigungsvermerk

Das wesentliche Risiko besteht dabei in der Schätzung der zukünftigen Cash-Flows, sowie in der Ableitung des Diskontierungssatzes. Diese Cash-Flow Schätzungen beinhalten Annahmen, die von zukünftigen Markt- und Wirtschaftsentwicklungen und auch von internen Lernkurven beeinflusst werden.

Die Angaben zu den Erläuterungen sind im Konzernanhang unter "7. Schätzungen und Ermessensspielräume", in Note 23 und Note 25 enthalten.

Wie wir den Sachverhalt im Rahmen der Prüfung adressiert haben:

Unsere Prüfungshandlungen haben unter anderem folgende Tätigkeiten umfasst:

- Beurteilung der Ausgestaltung des Prozesses zur Bewertung der Vertragserfüllungskosten und Forderungen aus kundenbezogenen Entwicklungsleistungen in Übereinstimmung mit IFRS 15
- Prüfung der angewandten Methodik, der rechnerischen Richtigkeit der vorgelegten Unterlagen und Berechnungen sowie Plausibilisierung der Diskontierungssätze
- Durchsicht der Planungsunterlagen sowie Plausibilisierung und Analyse der wesentlichen Werttreiber (Umsatz, Aufwendungen, voraussichtliche Laufzeiten der Programme), um die Angemessenheit dieser Planungen zu beurteilen
- Prüfung der aus dem vom Aufsichtsrat genehmigten Mid Term Plan abgeleiteten Umsätze und Ergebnisse der einzelnen Programme
- Beurteilung der voraussichtlichen Laufzeiten der einzelnen Programme
- Prüfung der Vollständigkeit der Angaben im Anhang

Sonstige Informationen

Die gesetzlichen Vertreter sind für die sonstigen Informationen verantwortlich. Die sonstigen Informationen beinhalten alle Informationen im Geschäftsbericht, ausgenommen den Konzernabschluss, den Konzernlagebericht und den Bestätigungsvermerk. Der Geschäftsbericht wird uns voraussichtlich nach dem Datum des Bestätigungsvermerks zur Verfügung gestellt.

Unser Prüfungsurteil zum Konzernabschluss erstreckt sich nicht auf diese sonstigen Informationen, und wir werden dazu keine Art der Zusicherung geben.

Im Zusammenhang mit unserer Prüfung des Konzernabschlusses haben wir die Verantwortlichkeit, diese sonstigen Informationen zu lesen, sobald sie vorhanden sind, und dabei zu würdigen, ob die sonstigen Informationen wesentliche Unstimmigkeiten zum Konzernabschluss oder unseren bei der Abschlussprüfung erlangten Kenntnissen aufweisen oder anderweitig falsch dargestellt erscheinen.

VERANTWORTLICHKEITEN DER GESETZLICHEN VERTRETER UND DES PRÜFUNGS-AUSSCHUSSES FÜR DEN KONZERNABSCHLUSS

Die gesetzlichen Vertreter sind verantwortlich für die Aufstellung des Konzernabschlusses und dafür, dass dieser in Übereinstimmung mit den IFRS, wie sie in der EU anzuwenden sind, und den zusätzlichen Anforderungen des § 245a UGB ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt. Ferner sind die gesetzlichen Vertreter verantwortlich für die internen Kontrollen, die sie als notwendig erachten, um die Aufstellung eines Konzernabschlusses zu ermöglichen, der frei von wesentlichen falschen Darstellungen aufgrund von dolosen Handlungen oder Irrtümern ist.

Bei der Aufstellung des Konzernabschlusses sind die gesetzlichen Vertreter dafür verantwortlich, die Fähigkeit des Konzerns zur Fortführung der Unternehmenstätigkeit zu beurteilen, Sachverhalte im Zusammenhang mit der Fortführung der Unternehmenstätigkeit – sofern einschlägig – anzugeben, sowie dafür, den Rechnungslegungsgrundsatz der Fortführung der Unternehmenstätigkeit anzuwenden, es sei denn, die gesetzlichen Vertreter beabsichtigen, entweder den Konzern zu liquidieren oder die Unternehmenstätigkeit einzustellen, oder haben keine realistische Alternative dazu.

Der Prüfungsausschuss ist verantwortlich für die Überwachung des Rechnungslegungsprozesses des Konzerns.

VERANTWORTLICHKEITEN DES ABSCHLUSS-PRÜFERS FÜR DIE PRÜFUNG DES KONZERNABSCHLUSSES

Unsere Ziele sind, hinreichende Sicherheit darüber zu erlangen, ob der Konzernabschluss als Ganzes frei von wesentlichen falschen Darstellungen aufgrund von dolosen Handlungen oder Irrtümern ist, und einen Bestätigungsvermerk zu erteilen, der unser Prüfungsurteil beinhaltet. Hinreichende Sicherheit ist ein hohes Maß an Sicherheit, aber keine Garantie dafür, dass eine in Übereinstimmung mit der EU-VO und mit den österreichischen Grundsätzen ordnungsmäßiger Abschlussprüfung, die die Anwendung der ISA erfordern, durchgeführte Abschlussprüfung eine wesentliche falsche Darstellung, falls eine solche vorliegt, stets aufdeckt. Falsche Darstellungen können aus dolosen Handlungen oder Irrtümern resultieren und werden als wesentlich angesehen, wenn von ihnen einzeln oder insgesamt vernünftigerweise erwartet werden könnte, dass sie die auf der Grundlage dieses Konzernabschlusses getroffenen wirtschaftlichen Entscheidungen von Nutzern beeinflussen.

Als Teil einer Abschlussprüfung in Übereinstimmung mit der EU-VO und mit den österreichischen Grundsätzen ordnungsmäßiger Abschlussprüfung, die die Anwendung der ISA erfordern, üben wir während der gesamten Abschlussprüfung pflichtgemäßes Ermessen aus und bewahren eine kritische Grundhaltung.

Darüber hinaus gilt:

- Wir identifizieren und beurteilen die Risiken wesentlicher falscher Darstellungen aufgrund von dolosen Handlungen oder Irrtümern im Konzernabschluss, planen Prüfungshandlungen als Reaktion auf diese Risiken, führen sie durch und erlangen Prüfungsnachweise, die ausreichend und geeignet sind, um als Grundlage für unser Prüfungsurteil zu dienen. Das Risiko, dass aus dolosen Handlungen resultierende wesentliche falsche Darstellungen nicht aufgedeckt werden, ist höher als ein aus Irrtümern resultierendes, da dolose Handlungen kollusives Zusammenwirken, Fälschungen, beabsichtigte Unvollständigkeiten, irreführende Darstellungen oder das Außerkraftsetzen interner Kontrollen beinhalten können.
- Wir gewinnen ein Verständnis von dem für die Abschlussprüfung relevanten internen Kontrollsystem, um Prüfungshandlungen zu planen, die unter den gegebenen Umständen angemessen sind, jedoch nicht mit dem Ziel, ein Prüfungsurteil zur Wirksamkeit des internen Kontrollsystems des Konzerns abzugeben.
- Wir beurteilen die Angemessenheit der von den gesetzlichen Vertretern angewandten Rechnungslegungsmethoden sowie die Vertretbarkeit der von den gesetzlichen Vertretern dargestellten geschätzten Werte in der Rechnungslegung und damit zusammenhängende Angaben
- Wir ziehen Schlussfolgerungen über die Angemessenheit der Anwendung des Rechnungslegungsgrundsatzes der Fortführung der Unternehmenstätigkeit durch die gesetzlichen Vertreter sowie, auf der Grundlage der erlangten Prüfungsnachweise, ob eine wesentliche Unsicherheit im Zusammenhang mit Ereignissen oder Gegebenheiten besteht, die erhebliche Zweifel an der Fähigkeit des Konzerns zur Fortführung der Unternehmenstätigkeit aufwerfen können. Falls wir die Schlussfolgerung ziehen, dass eine wesentliche Unsicherheit besteht, sind wir verpflichtet, in unserem Bestätigungsvermerk auf die dazugehörigen Angaben im Konzernabschluss aufmerksam zu machen oder, falls diese Angaben unangemessen sind, unser Prüfungsurteil zu modifizieren. Wir ziehen unsere Schlussfolgerungen auf der Grundlage der bis zum Datum unseres Bestätigungsvermerks erlangten Prüfungsnachweise. Zukünftige Ereignisse oder Gegebenheiten können jedoch die Abkehr des Konzerns von der Fortführung der Unternehmenstätigkeit zur Folge haben.
- Wir beurteilen die Gesamtdarstellung, den Aufbau und den Inhalt des Konzernabschlusses einschließlich der Angaben sowie ob der Konzernabschluss die zugrunde liegenden Geschäftsvorfälle und Ereignisse in einer Weise wiedergibt, dass ein möglichst getreues Bild erreicht wird.
- Wir erlangen ausreichende geeignete Prüfungsnachweise zu den Finanzinformationen der Einheiten oder Geschäftstätigkeiten innerhalb des Konzerns, um ein Prüfungsurteil zum Konzernabschluss abzugeben. Wir sind verantwortlich für die Anleitung, Überwachung und Durchführung der Konzernabschlussprüfung. Wir tragen die Alleinverantwortung für unser Prüfungsurteil.

Wir tauschen uns mit dem Prüfungsausschuss unter anderem über den geplanten Umfang und die geplante zeitliche Einteilung der Abschlussprüfung sowie über bedeutsame Prüfungsfeststellungen,

einschließlich etwaiger bedeutsamer Mängel im internen Kontrollsystem, die wir während unserer Abschlussprüfung erkennen, aus.

Wir geben dem Prüfungsausschuss auch eine Erklärung ab, dass wir die relevanten beruflichen Verhaltensanforderungen zur Unabhängigkeit eingehalten haben, und tauschen uns mit ihm über alle Beziehungen und sonstigen Sachverhalte aus, von denen vernünftigerweise angenommen werden kann, dass sie sich auf unsere Unabhängigkeit und - sofern einschlägig - damit zusammenhängende Schutzmaßnahmen auswirken.

Wir bestimmen von den Sachverhalten, über die wir uns mit dem Prüfungsausschuss ausgetauscht haben, diejenigen Sachverhalte, die am bedeutsamsten für die Prüfung des Konzernabschlusses des Geschäftsjahres waren und daher die besonders wichtigen Prüfungssachverhalte sind. Wir beschreiben diese Sachverhalte in unserem Bestätigungsvermerk, es sei denn, Gesetze oder andere Rechtsvorschriften schließen die öffentliche Angabe des Sachverhalts aus oder wir bestimmen in äußerst seltenen Fällen, dass ein Sachverhalt nicht in unserem Bestätigungsvermerk mitgeteilt werden sollte, weil vernünftigerweise erwartet wird, dass die negativen Folgen einer solchen Mitteilung deren Vorteile für das öffentliche Interesse übersteigen würden.

SONSTIGE GESETZLICHE UND ANDERE RECHTLICHE ANFORDERUNGEN

Bericht zum Konzernlagebericht

Der Konzernlagebericht ist aufgrund der österreichischen unternehmensrechtlichen Vorschriften darauf zu prüfen, ob er mit dem Konzernabschluss in Einklang steht und ob er nach den geltenden rechtlichen Anforderungen aufgestellt wurde.

Die gesetzlichen Vertreter sind verantwortlich für die Aufstellung des Konzernlageberichts in Übereinstimmung mit den österreichischen unternehmensrechtlichen Vorschriften.

Wir haben unsere Prüfung in Übereinstimmung mit den Berufsgrundsätzen zur Prüfung des Konzernlageberichts durchgeführt.

Urteil

Nach unserer Beurteilung ist der Konzernlagebericht nach den geltenden rechtlichen Anforderungen aufgestellt worden, enthält zutreffende Angaben nach § 243a UGB und steht in Einklang mit dem Konzernabschluss.

Erklärung

Angesichts der bei der Prüfung des Konzernabschlusses gewonnenen Erkenntnisse und des gewonnenen Verständnisses über den Konzern und sein Umfeld wurden wesentliche fehlerhafte Angaben im Konzernlagebericht nicht festgestellt.

Bestätigungsvermerk

Zusätzliche Angaben nach Artikel 10 der EU-VO

Wir wurden von der Hauptversammlung am 31. Mai 2022 als Abschlussprüfer gewählt. Wir wurden mit Schreiben vom 5. September 2022 vom Aufsichtsrat beauftragt. Wir sind ununterbrochen seit dem Geschäftsjahr 2016/17 Abschlussprüfer.

Wir erklären, dass das Prüfungsurteil im Abschnitt "Bericht zum Konzernabschluss" mit dem zusätzlichen Bericht an den Prüfungsausschuss nach Artikel 11 der EU-VO in Einklang steht.

Wir erklären, dass wir keine verbotenen Nichtprüfungsleistungen (Artikel 5 Abs 1 der EU-VO) erbracht haben und dass wir bei der Durchführung der Abschlussprüfung unsere Unabhängigkeit von der geprüften Gesellschaft gewahrt haben.

AUFTRAGSVERANTWORTLICHER WIRTSCHAFTSPRÜFER

Der für die Abschlussprüfung auftragsverantwortliche Wirtschaftsprüfer ist Frau Mag. Johanna Hobelsberger-Gruber.

Linz, am 13. März 2023

Ernst & Young
Wirtschaftsprüfungsgesellschaft m.b.H.

Mag. Johanna Hobelsberger-Gruber e. h.
Wirtschaftsprüferin

ppa DI (FH) Hans Eduard Seidel e. h.
Wirtschaftsprüfer



Glossar

Technologie

Autoklav	Gasdicht verschleißbarer Heißluftofen für die Aushärtung von Faserverbundstoffen
Composites	Verbundwerkstoff aus zwei oder mehreren Materialien, der andere Eigenschaften besitzt als seine einzelnen Komponenten
Faserverbundstoff	Werkstoff aus Verstärkungsfasern und einer Kunststoffmatrix
IATA	International Air Transport Association
OEM	Original Equipment Manufacturer – Hersteller von Komponenten, der diese in seinen eigenen Werken produziert, sie aber nicht selbst in den Einzelhandel bringt
Primärstruktur	Rumpfkonstruktion eines Flugzeugs
Retrofit	Modernisierung oder Ausbau bestehender (meist älterer und nicht mehr produzierter) Modelle
Sekundärstruktur	Anbauten an die Rumpfkonstruktion eines Flugzeugs
Shipset	Liefereinheit, Komplettpaket für ein Flugzeug
Spoiler	Bewegliche Störklappe an der Oberseite der Tragflächen zur Verstärkung eines Sinkflugs, zur schnelleren Bremsung nach der Landung und teilweise zur Unterstützung des Kurvenflugs
Thermoplast	Kunststoff, der sich in einem bestimmten Temperaturbereich verformen lässt
Tier-1-Lieferant	Lieferant, der größere Baugruppen und Systeme direkt an den OEM liefert
Urban Air Mobility (UAM)	Erweiterung städtischer Transportsysteme in den Luftraum
Winglet/Sharklet	Nach oben und seltener nach oben und unten verlängerte Außenflügel an den Enden der Tragflächen von Flugzeugen

Financials

APAC	Asiatisch-pazifischer Wirtschaftsraum
ATX	Austrian Traded Index – wichtigster Aktienindex in Österreich, der die Kursentwicklung der 20 größten österreichischen Unternehmen mit Börsennotierung anzeigt
Book-to-bill-Ratio	Verhältnis von Auftragseingang zu Umsatz innerhalb eines definierten Zeitraums
CAD	Kanadische Dollar
Cashflow	Geldfluss – Gegenüberstellung der Einzahlungen und Auszahlungen innerhalb eines bestimmten Zeitraums
CGU	Cash Generating Unit – zahlungsmittelgenerierende Einheit
D&O-Versicherung	Directors-and-Officers-Versicherung – Vermögensschadenhaftpflichtversicherung für Organe und leitende Angestellte eines Unternehmens
EBIT	Betriebserfolg – Ergebnis vor Zinsen und Steuern
Eigenkapitalquote	Eigenkapital/Bilanzsumme in Prozent
FTE	Mitarbeiteranzahl in Vollzeitäquivalenten
HRK	Kroatische Kuna
IAS	International Accounting Standards – internationale Rechnungslegungsgrundsätze
IFRS	International Financial Reporting Standards – internationale Rechnungslegungsgrundsätze, umfassen auch IAS-Grundsätze
INR	Indische Rupie
Investitionen	Zugänge zu immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen
ISIN	International Securities Identification Number – eindeutige Wertpapier-Kennnummer
RMB	Renminbi/Yuan – chinesische Währung
TEUR	Tausend Euro
USD	US-Dollar

Kontakt

INVESTOR RELATIONS
Michael Steirer
m.steirer@facc.com
Telefon +43 59 616 1468
www.facc.com

Hinweis

Dieser Geschäftsbericht wurde mit der größtmöglichen Sorgfalt erstellt und alle Daten wurden genau überprüft. Dennoch können Rundungs-, Satz- oder Druckfehler nicht ausgeschlossen werden. Bei der Summierung kamen automatische Rechenhilfen zur Anwendung. Daher können bei Beträgen und Prozentangaben rundungsbedingte Differenzen auftreten. Dieser Geschäftsbericht enthält zukunftsbezogene Einschätzungen und Aussagen. Diese wurden auf Basis aller zum gegenwärtigen Zeitpunkt zur Verfügung stehenden Informationen getroffen. Zukunftsbezogene Aussagen werden üblicherweise mit Begriffen wie „erwarten“, „planen“, „rechnen“, „schätzen“ u. a. umschrieben. Wir weisen darauf hin, dass die tatsächlichen Gegebenheiten und Ergebnisse aufgrund unterschiedlicher Faktoren von den in diesem Bericht dargestellten Erwartungen abweichen können. Personenbezogene Formulierungen sind geschlechtsneutral zu verstehen. Dieser Geschäftsbericht erscheint in deutscher und englischer Sprache. Im Zweifelsfall ist die deutschsprachige Version maßgeblich.

Redaktionsschluss: 13. März 2023

Impressum

Medieninhaber und Herausgeber:

FACC AG, Fischerstraße 9, 4910 Ried im Innkreis, Österreich

Projektleiter: Michael Steirer

Projektteam: Tanja Maisenberger, Elisabeth Murauer, Andrea Schachinger, Jakob Reichsöllner, Robert Briewasser, Peter Glaser, Rene Christian Adam

Layout, Grafik, Konzept: Heidlmair Kommunikation, Linz (Image-
teil); restliche Teile produziert inhouse mit www.firesys.de

Redaktion und Gesamtkoordination: Male Huber Friends GmbH,
Wien

Fotos: Airbus, Boeing, Rolls Royce, Dassault Falcon, ArianeGroup, ARCHER AVIATION, Andreas Maringer, FACC AG, Bombardier, Michael Liebert, Robert Gortana, Werner Bartsch, Markus Ram-bossek, Christoph Scherhammer, Industriemagazin, eHang, Georg Tiefenthaler

